

Melding av foretakssammenslutning

jf. konkurranseloven § 18

Vedrørende

Scale Aquaculture Group AS

erverv av enekontroll i

Skala Maskon AS

Oslo, 6. januar 2023

Konfidensielt

Inneholder forretningshemmeligheter

Ref.: #10918972/1

Advokatfirmaet BAHR AS

Tjuvholmen allé 16, Postboks 1524 Vika, NO-0117 Oslo, Tel: +47 21 00 00 50 Fax: +47 21 00 00 51
www.bahr.no Org.nr: NO 947 589 997

1. Melder

Navn: Scale Aquaculture Group AS
Org.nr.: 919 178 086
Adresse: c/o Scale Aquaculture AS Postboks 2200, 7412 Trondheim

Representant:

Navn: Advokatfirmaet BAHR AS
Kontaktperson: Morten von Haffenbrädl Kristiansen

Saksansvarlig advokat: Beret Sundet
Adresse: Tjuvholmen allé 16, 0252 Oslo
Telefon: 92 41 80 04 / 21 00 00 50
E-post: mokri@bahr.no

2. Målselskap

Navn: Skala Maskon AS
Org.nr.: 961 353 998
Adresse: Wessels veg 63, 7502 Stjørdal

Representant:

Navn: Advokatfirmaet Selmer AS
Kontaktperson: Ole-Andreas Torgersen
Telefon: 911 87 375
E-post: O.Torgersen@selmer.no

3. Transaksjonen og dens forretningsmessige rasjonale

3.1 Beskrivelse av foretakssammenslutningen

- (1) I henhold til aksjekjøpsavtale av 4. januar 2022 («**Aksjekjøpsavtalen**») erverver Scale Aquaculture Group AS («**ScaleAQ**») 100 % av aksjene i Skala Maskon AS («**Maskon**») (heretter «**Transaksjonen**»¹).
- (2) Aksjekjøpsavtalen er inntatt som **Vedlegg 1** til denne meldingen.

Vedlegg 1 Aksjekjøpsavtale av 4. januar 2023

- (3) Transaksjonen vil medføre at ScaleAQ erverver enekontroll over Maskon, jf. konkurranseloven § 17. ScaleAQ er før transaksjonen endelig kontrollert av Kvarv AS («**Kvarv**»). ScaleAQ med Kverva-konsernet, og målselskapet Maskon omtales i det følgende som («**Partene**»).
- (4) Transaksjonen vil ikke gjennomføres før Konkurransetilsynet har avsluttet sin saksbehandling.
- (5) Maskon er aktiv innen salg av maskinelle vaksinasjonssystemer, rognsorteringsmaskiner, maskiner til bruk innen produksjon av meieriprodukter og kjøttprodukter og innen fiskepumper. ScaleAQ, inkludert Kverva-konsernet, har ingen aktivitet innen disse områdene. Kverva-gruppen er gjennom SalMar AS («**SalMar**») aktive i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks, som er vertikalt relatert til enkelte av Maskons markedsaktiviteter.
- (6) Ettersom de involverte foretaks omsetning enkeltvis og samlet overstiger de i loven fastsatte terskelverdier (se kapittel 4) er foretakssammenslutningen meldepliktig i Norge, jf. Konkurranseloven § 17.²

3.2 Forretningsmessig rasjonale

(7)

[Redacted text]

4. Effektivitetsgevinster

(8) Transaksjonen vil medføre effektivitetsgevinster,

[Redacted text]

¹ Etter gjennomføring av Transaksjonen og etterfølgende endringer i aksjonærstrukturer på kjøpers side vil

[Redacted text]

² Det er opplyst i Maskons årsregnskap for 2021 side 11, vedlagt denne meldingen som vedlegg 1, at målselskapet hadde salg til Norge på totalt NOK 99,2 millioner.

[Redacted text]

██████████ Melder anser imidlertid at det for denne meldingens formål ikke er nødvendig å redegjøre ytterligere for effektivitetsgevinstene Transaksjonen vil medføre, fordi Transaksjonen uansett ikke i betydelig grad vil hindre effektiv konkurranse.

5. Partenes omsetning

5.1 Partenes omsetning i Norge

Omsetning i Norge 2021 (MNOK)	
Kverva	██████████
Maskon	██████████

5.2 Partenes omsetning globalt

Omsetning globalt 2021 (MNOK)	
Kverva	██████████
Maskon	115

6. De involverte foretakenes struktur og virksomhetsområder

6.1 Kverva-gruppen

6.1.1 ScaleAQ og Kverva

(9) Kverva Industrier AS («Kverva Industrier») eier 100 % av aksjene i Kve-en AS som igjen eier 100 % av aksjene i Kveto AS. Kveto AS eier 90,1 % av aksjene i ScaleAQ. Kverva industrier er eid av Kverva AS («Kverva»), som igjen eies av Kvarv. Kvarv eies av Gustav Magnar Witzøe (97 % av aksjene, 18 % av stemmerettighetene), men kontrolleres av Gustav Witzøe (1 % av aksjene, 80 % av stemmerettighetene).

(10) Kverva er et investeringsselskap som spesialiserer seg på akvakultur og marine ressurser. Investeringene eies gjennom Kverva Industrier og Kverva Finans AS. Kvervas industrielle investeringer vil bli beskrevet i mer detalj nedenfor.

(11) Et strukturkart over Kverva og Kvarv er vedlagt som Vedlegg 2 til denne meldingen.

Vedlegg 2 Strukturkart over Kverva og Kvarv

(12) Mer informasjon om Kverva er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://kverva.no/>.

6.1.2 ScaleAQ

(13) ScaleAQ er en leverandør av utstyr til havbruksindustrien.³ ScaleAQ har kunder i 40 land og hadde per desember 2021 784 ansatte i Norge, Skottland, Island, Canada, Chile, Tasmania, Australia, Polen, Spania og Vietnam.

³ ScaleAQ er gjennom sitt datterselskap Aquauoptima AS også aktive innen salg av utstyr til bruk innen landbasert lakseoppdrett. ScaleAQs salg av utstyr til bruk i landbasert lakseoppdrett er begrenset. ██████████

(14) ScaleAQs produkter som leveres til oppdrettsnæringen inkluderer:

- Fôrflåter: plattformer brukt av oppdrettere til å lagre fôr og fôringssystem, samt oppholdsrom for ansatte på lokasjon. Størrelsen og kapasiteten til fôrflåten vil avhenge av kundens behov.
- Kammersystemer: kamera brukt til å monitorere fisken, herunder for å optimalisere fôringen.
- Flytekrager (inkludert ekstrautstyr): en frittliggende, flytende installasjon som fester nøtene og lager innhegningen til fisken. Størrelsen på flytekragen varierer avhengig av kundens behov, med en omkrets på alt fra 70 til 300 meter.
- Fortøyningssystemer: ankersystemer som tau, kjettinger og ankere.
- Nøter.
- Marine engineering: inkluderer beregning og dimensjonering av marine konstruksjoner. Dette omfatter blant annet strukturelle og hydrodynamiske analyser for rammefortøyning, flåtefortøyning, flytekrager, nøter og andre konstruksjoner.
- Lys: brukes for å skape et godt miljø for fisken.
- Lusekontroll: systemer for avlusing.
- Software: samler fôring og miljødata fra fôring-, kamera- og sensorsystemer for å gi kontroll gjennom hele fiskens levetid.
- Dødfiskhåndtering: systemer for å håndtere dødfisk, som innsamlingscontainere, kverner, lagertank, syredoseringsanlegg og systemer for oppsamling av dødfisk.

(15) ScaleAQ eier også 100 % av Moen Marin AS, en leverandør av arbeidsfartøyer til havbruksindustrien, herunder servicebåter.

Mer informasjon om ScaleAQ er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://scaleaq.no/>.

6.1.3 Insula

(16) Kverva Industrier eier 96,38 % av Insula. Insula er et sjømatkonsern som prosesserer og selger fiskemat, slik som sild, makrell, laks, torsk, hyse, sei m.m. Insulas strategi er å være en totalleverandør av sjømat til sine kunder i det nordiske hjemmemarkedet med en omfattende produktportefølje på 1000 produkter. Insulagruppen består av 18 datterselskaper i Norge, Sverige, Danmark, Finland og Island og har omtrent 1100 ansatte. Mesteparten av Insulas salg er fersk fisk, men Insula selger også andre sjømatprodukter, herunder prosessert fisk og skalldyr.

(17) Insulas virksomhet kan deles inn i fem hovedområder:

- Insula Hvitfisk: Som er dedikert til å sikre råmateriale til gruppens selskaper og som også står for mye av salget utenfor Norden.
- Insula Norge: En helintegrert leverandør av fiskemåltider. Insula selger i Norge under merkevaren Lofoten og Frøya, og er også produsent av egne merkevarer (EMV) for norske dagligvarekjeder.
- Insula Sverige: Selger sjømat og fersk fisk under merkevaren Fiskeriet, og er også leverandør av EMV til den svenske dagligvarehandelen.

- Insula Finland: Selger fisk under merkevaren SJØ. Hovedproduktene i SJØ-porteføljen er varmrøkte og kaldrøkte fiskeprodukter, gravede og marinerte fiskeprodukter, porsjonspakket og fersk fisk.
- Insula Danmark: Selger både ferskfisk, fryst fisk og hermetisk fisk. De mest kjente merkevarene er Glyngøre, Amanda og Bornholms.

(18) Mer informasjon om Insula er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://www.insula.no/>.

6.1.4 SalMar

(19) Kverva Industrier eier 41.27 % av aksjene i SalMar ASA («SalMar»)⁴ SalMar er en produsent av laks med hovedkontor på Frøya i Trøndelag. SalMar er notert på Oslo Børs under tickeren «SALM». Ved årsslutt i 2020, hadde SalMar 1 763 ansatte.

(20) SalMar har oppdrettsaktivitet i Midt-Norge, Nord Norge, Island og Skottland, inkludert Shetland og Orknøyene. Videre har selskapet slakte- og prosesseringsfasiliteter på Frøya, Aukra og Senja i Norge, samt Bildudalur på Island gjennom sine datterselskap. SalMar er et integrert selskap som dekker hele verdikjeden for lakseproduksjon, fra egg til slaktbar fisk til primærprosessering av laks ved slakte- og prosesseringsfasilitetene. I tillegg har SalMar salgskontorer i fem asiatiske land, herunder Singapore, Japan, Vietnam, Sør-Korea og Taiwan.

(21) I 2019 etablerte også SalMar datterselskapet SalMar Aker Ocean AS (85 %) som skal drive fiskeoppdrett i værharde eksponerte områder offshore. Målet er at selskapet skal produsere 150 000 tonn laks innen utgangen av 2030.

(22) 7. november 2022 fusjonerte SalMar med Norway Royal Salmon ASA, et tidligere børsnotert norsk oppdrettsselskap. NRS solgte både egenoppdrettet laks, og foresto noe trading av laks. Etter fusjonen er NRS sine aktiviteter innlemmet i SalMar.

(23) 10. november 2022, og ved senere erverv av ytterligere aksjer, har SalMar ervervet 100 % av aksjene og stemmerettighetene i NTS ASA («NTS»). NTS var et helintegrert oppdrettsselskap med oppdrettsaktivitet i Midt-Norge. Selskapets oppdrettsaktiviteter ble utført gjennom datterselskapet SalmoNor, lokalisert i Rørvik. NTS ASA har både smolt-, oppdretts-, og slakteanlegg i Rørvik. Per årslutt i 2020 hadde NTS med underliggende datterselskaper (inklusive NRS, nå fusjonert med SalMar) 1 244 ansatte.⁵⁶

(24) SalMars aktivitet på Island er gjennom datterselskapet Icelandic Salmon (51 %) som igjen eier 100 % av Arnarlax ehf. SalMars aktivitet i Skottland, herunder Shetland og Orknøyene eies gjennom 50 % eierskap i Norskott Havbruk AS som igjen eier Scottish Sea Farms Ltd. Og GSF Hjaltland UK Ltd.

⁴ Basert på det historiske oppmøtet på generalforsamlingen til SalMar ASA medfører Kvervas aksjepost på 41.27 % at Kverva har de-facto enekontroll over SalMar.

⁵ Ervervet av NTS og NRS ble meldt til Konkurransetilsynet 10. juni 2022.

⁶ NTS' oppdrettsaktiviteter er nå overført til SalMar's egne selskaper.

6.1.5 Frøy ASA

(25) NTS eier 72,11 % i Frøy ASA («Frøy», som er en leverandør av fartøytjenester, herunder brønnbåter, servicebåter og sjøtransportbåter brukt i oppdrettsnæringen. Frøy er notert på Oslo Børs under ticker «FROY». Flåten til Frøy består av totalt 69 båter, herunder 16 brønnbåter, 52 servicebåter og 3 sjøtransportbåter. Brønnbåtene brukes til transport av levende fisk (smolt og slaktefisk), sortering og avlusning av fisk. Servicefartøyer utfører ulike typer tjenester til oppdrettsnæringen, herunder inspeksjon, tauing, risikoreduserende tjenester, vedlikehold, samt bistand til fjerning av lus og andre biologiske utfordringer. Sjøtransportbåter benyttes til logistikk og transport.

(26) Mer informasjon om Frøy er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://froygruppen.no/>.

6.1.6 Nutrimar

(27) Kverva Industrier eier 100 % av Nutrimar Holding AS («Nutrimar»). Nutrimar produserer fersk laksolje, laksemel og hydrolysert proteinkonsentrat. Produksjonen er basert på biprodukter fra lakseoppdrettere, herunder SalMars videreforedlingsanlegg på Frøya. Produktene selges og blir brukt som ingrediens i dyrefôr, fiskefôr og landbruksfôr.

(28) Mer informasjon om Nutrimar er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://nutrimar.no/>.

6.1.7 Napier Invest

(29) Kverva har gjennom Kverva Finans en 50 % eierandel og felles kontroll i Napier Invest AS («Napier Invest»). Napier Invest eier fire prosesseringsbåter (bløggébåter) som blir chartret til oppdrettselskapene for å frakte fisken fra merdkanten til slakteriet. Prosesseringsbåten vil bedøve og avlive fisken før den overføres til nedkjølt saltvann og fraktes til slakteriet.

(30) Mer informasjon om Napier er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://napier.no>.

6.1.8 Pelagia

(31) Gjennom Kverva Industrier, eier Kverva 73,37 % av Kvefi AS som igjen eier 50 % av av Pelagia AS («Pelagia»). De øvrige aksjene holdes av Austevoll Seafood ASA. Kvefi AS og Austevoll Seafood ASA har felles kontroll i Pelagia.⁷ Pelagia driver med produksjon og handel av fisk og fiskeprodukter, herunder fiskemel og fiskolje. Hovedkontoret til Pelagia er i Bergen. Selskapet har totalt 28 avdelinger fordelt i Norge, Storbritannia, Irland, Danmark og Ukraina. Pelagia inkludert datterselskaper som de eier 100 %, kjøpte i 2020 ca. 1,4 milliarder tonn råmateriale.

(32) Pelagias virksomhet kan deles inn i tre hovedområder:

- Pelagia Food: driver med landing, foredling og salg av pelagisk fisk for menneskelig konsum. Pelagia Food har 500 fulltidsansatte og 14 produksjonsfasiliteter langs norskekysten og en produksjonsfasilitet i Danmark.

⁷ Opprettelsen av Pelagia som et fellesforetak ble meldt til Konkurransetilsynet 22. november 2013 og til EU Kommisjonen 15. november 2013 i sak COMP/M.7035.

- Pelagia Feed: driver med produksjon av fôrråstoff i form av fiskemel, fiskeolje og fiskeproteinkonsentrat i Norge, Storbritannia og Sverige. Pelagia Feed har 209 fulltidsansatte og 8 produksjonsfasiliteter for fiskeolje, fiskemel og proteinkonsentrat. Pelagias datterselskap Hordafor AS («**Hordafor**») som produserer fôrråstoff i form av fiskeproteinkonsentrat og fiskeolje, hovedsakelig basert på ensilasje fra oppdrettsnæringen av laks.⁸
- Pelagia Health: produserer marinebaserte konsentrater av Omega-3 fettsyrer gjennom det heleide datterselskapet Epax Norge AS.

(33) Mer informasjon om Pelagia er tilgjengelig på deres hjemmesider <https://pelagia.com/>. Mer informasjon om Hordafor er tilgjengelig på deres hjemmesider <http://www.hordafor.no/>.

6.1.9 Conchilia

(34) Kverva eier gjennom Kverva Industrier 78% av Conchilia AS («**Conchilia**»). Conchilia investerer i og eier selskaper som produserer og selger skalldyr. Gjennom sine datterselskap mottar, foredler og selger Conchilia skalldyr, herunder krabbe, sjøkreps, kamskjell og reker. Conchilia mottar gjennom sine datterselskap også begrensede volum fisk, som selges gjennom et lokalt fiskeutsalgssted.⁹

(35) Mer informasjon om Conchilia er tilgjengelig på følgende nettside: <https://www.insula.no/om-oss/vare-selskaper/conchilia/>.

6.2 Maskon

(36) Maskon er en produsent og leverandør av industrielle maskiner til bruk i oppdrettsnæringen, og til bruk av matvareprodusenter innen produksjon av meieriprodukter og kjøttvarer. Produktene selges til norske og internasjonale kunder. Som et resultat av den norske oppdrettsnæringens størrelse, og de relativt sett høyere lønnskostnadene i Norge, er hoveddelen av Maskons salg til Norske kunder.

(37) Maskon er et heleid datterselskap av Skala AS. Skala AS er kontrollert av Tine SA og Nortura SA, som hver eier 44 % av selskapet. Resterende aksjer består av B-aksjer distribuert blant styremedlemmer og ledelsen.

(38) Maskon er lokalisert med kontor og produksjonslokaler i Stjørdal. Selskapet har 34 ansatte. Selskapets produktportefølje omfatter følgende produktgrupper:

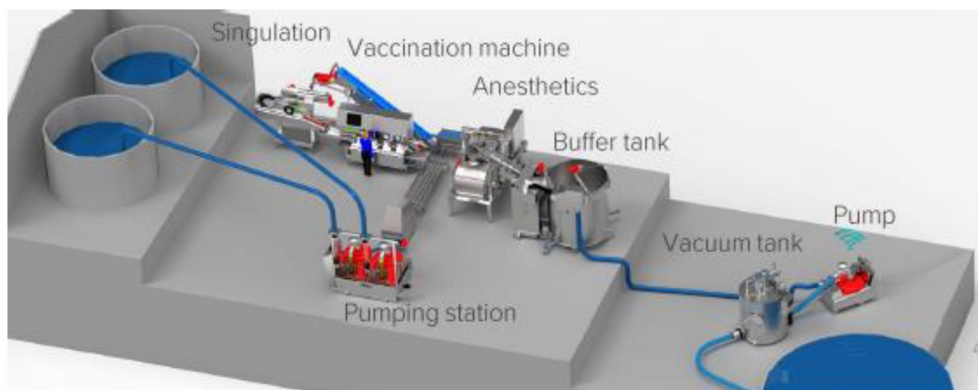
⁸ Pelagias kjøp av Hordafor ble meldt til Konkurransetilsynet 29. mars 2021.

⁹ Kverva's kjøp av Conchilia ble meldt til Konkurransetilsynet 13. april 2022.

- (39) Maskinelle vaksinasjonssystemer: Maskons største virksomhetsområde er salg og utleie av maskinelle vaksinasjonssystemer, samt service og andre ettermarkedstjenester tilknyttet maskinelle vaksinasjonssystemer levert av selskapet. [REDACTED]

[REDACTED] I begrenset grad leier Maskon også ut maskinelle vaksinasjonssystemer. Samlet representerer salg av maskinelle vaksinasjonssystemer og tilhørende ettermarkedstjenester [REDACTED] % av Maskons salgsomsetning, mens utleie av slike maskiner representerer ca. [REDACTED] % av totalomsetningen.

Figur 1: Skjematisk fremstilling av Maskons maskinelle vaksinasjonssystem.



- (40) Rognsorteringsmaskiner: Maskon produserer og selger maskiner for sortering av rogn. Rognsorteringsmaskinen tar bilder av hver enkelt rogn, og sorterer rognen etter kvalitet, størrelse og andre faktorer, ved bruk av automatisert programvare. Rognsorteringsmaskinen sorterer også ut rogn som ikke er befruktet, eller som er død.
- (41) Maskons forretningsmodell for salg av rognsorteringsmaskiner innebærer at [REDACTED]
- (42) Salg av rognsorteringsmaskiner er et svært begrenset forretningsområde for Maskon, og Maskon markedsfører ikke rognsorteringsmaskiner aktivt. Salg av rognsorteringsmaskiner utgjorde [REDACTED] % av Maskons salgsomsetning i 2021.

Figur 2: Maskons rognsorteringsmaskin



- (43) Fiskepumper: Maskon produserer og selger fiskepumper, som benyttes for varsom transport av smolt. Fiskepumpene kan selges for å benyttes sammen med Maskons maskinelle vaksinasjonssystemer (der også fiskepumper fra andre produsenter kan benyttes), eller for andre oppdrettsrelaterte formål. Fiskepumpene selges som et fysisk produkt mot et engangsvederlag.
- (44) Fiskepumper er et nytt forretningsområde for Maskon, og Maskons første fiskepumpe ble kommersialisert og solgt i 2017-2018. Salg av fiskepumper er videre et mindre forretningsområde for Maskon, og utgjorde i 2021 kun [redacted] av Maskons salgsomsetning.

Figur 3: Maskons fiskepumper

Maskon Fish Pump 4" to 10"



Maskon Pump Station



- (45) Industrielle maskiner til produksjon av matvarer og til automatisering av andre industrier: Maskon utvikler og produserer ulike industrielle maskiner for matindustrien, primært Tine.

Slike produkter inkluderer maskiner for mating og pakking av kjøtt- og Wienerpølser, behandling av osteprodukter m.m.

- (46) Maskon leverer, eller tilbyr utvikling, også av andre typer industrielle maskiner slik som materialhåndteringsmaskiner og palleteringsmaskiner.
- (47) Industrielle maskiner til produksjon av matvarer og andre industrielle formål utgjorde ca. [REDACTED] av Maskons salgsomsetning i 2021.

7. Partenes overlappende virksomhet

7.1 Partene er ikke aktive i det samme produktmarkedet

Det er ingen horisontalt overlappende virksomhet mellom Maskon og ScaleAQ. Det er heller ingen andre selskaper som kontrolleres av Kverva som er aktive i de samme produktmarkedene som Maskon. Transaksjonen fører dermed ikke til konsentrasjonsøkning i noe marked.

- (48) Maskon er aktiv i markedene for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen, salg av rognsorteringsmaskiner, og salg av fiskepumper. Kverva-gruppen er, gjennom sitt datterselskap SalMar, aktiv i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks, som er vertikalt relatert til hver av de overnevnte markedene der Maskon er aktiv.
- (49) Fordi SalMar som nærmere beskrevet under har en markedsandel som er lavere enn 30 %, uavhengig av markedsavgrensning, gir Transaksjonen ikke opphav til noen vertikalt berørte markeder jf. Krll. § 18 a. bokstav e. Transaksjonen gir opphav til en vertikalt overlappende relasjon mellom partene jf. Krll. § 18. a bokstav f, ved at Maskon har en markedsandel som overstiger 30 % i markedet for salg av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og vaksinasjonssystemer til oppdrettsnæringen.
- (50) De vertikale relasjonene mellom partene knyttet til Maskons virksomhet innen salg av rognsorteringsmaskiner og fiskepumper gir ikke opphav til vertikalt berørte eller vertikalt overlappende markeder, ved at Partenes markedsandel ikke overstiger 30 % verken i oppstrømsmarkedene (salg av rognsorteringsmaskiner og fiskepumper) eller nedstrømsmarkedet (oppdrett og primærprosessering av laks).

7.2 Maskons vertikalt relaterte markedsaktiviteter

- 7.2.1 Markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen

Produktmarked

- (51) Utbrudd av ulike typer smittsomme sykdommer er hyppige i oppdrettsbransjen. Hyppigheten av utbrudd, og alvorlighetsgraden av hvert utbrudd, varierer med type sykdom og fiskens motstandsdyktighet hensyntatt sjøtemperatur og andre faktorer. Enkelte typer sykdommer er forbundet med plikt til å høste fisken innen et kort tidsrom for å unngå spredningsfare. Andre typer sykdommer vil primært ha konsekvenser i form av potensiale for redusert slaktevolum og forringet kvalitet. Enkelte typer sykdom eksisterer kun i visse områder i

verden eller i Norge. Også der en sykdom er til stede vil risikoen for smitteutbrudd avhenge av oppdrettsanleggets lokalitet, nærhet til andre oppdrettsanlegg og andre faktorer.

- (52) Vaksinasjon benyttes som ett av mange mulige tiltak av oppdrettsindustrien for å forhindre utbrudd av enkelte typer sykdommer, eksempelvis Pankreassykdom (PD) og infeksjøs lakseanemi (ILA). Behovet for vaksinasjon vil avhenge av oppdrettsanleggets lokalitet og risikoprofil, og oppdretterens beregninger av mulig kost/nytte ved vaksinasjonen. En plikt til å vaksinere oppdrettsfisk før utsett i sjø kan videre følge av lov eller forskrift.¹⁰¹¹
- (53) Vaksinasjon av oppdrettsfisk kan utføres enten manuelt, eller ved bruk av maskinelle vaksinasjonssystemer. Manuell vaksinasjon, som tidligere var den vanligste og eneste metode for å vaksinere fisk, er mindre vanlig i Norge i dag enn bruk av maskinelle vaksinasjonssystemer. Manuell vaksinasjon benyttes imidlertid fremdeles av enkelte oppdrettere/smoltprodusenter i Norge. I andre land er manuell vaksinasjon den vanligste og foretrukne metode. Manuell vaksinasjon utføres ved innleie av operatører under oppsyn av veterinærer eller spesialiserte byråer som sysselsetter operatører og veterinærer, som vaksinerer hver fisk før utsett.
- (54) Melder er av den oppfatning at manuell vaksinasjon er et fullgodt substitutt for maskinell vaksinasjon. Melder er videre av den oppfatning at det ikke er noen vesensforskjell ved maskinell eller manuell vaksinasjon av laks og ørret sammenlignet med andre fiskearter, og at tjenester/utstyr til vaksinasjon av alle fiskearter tilhører samme produktmarked. Melder oppfatter eksempelvis at [REDACTED]
- (55) Basert på det ovennevnte legger Melder til grunn at det relevante produktmarkedet er markedet for manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen.
- (56) Maskon er ikke aktive innen manuell vaksinasjon. Det bemerkes at selv om en kun skulle se på maskinell vaksinasjon isolert vil transaksjonen ikke føre til konkurransemessig bekymring.

Geografisk marked

- (57) Melder er av den oppfatning at markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen er globalt. Maskon leverer selv maskinelle vaksinasjonssystemer til kunder i alle land der laks og ørret oppdrettes med betydelige volumer; Norge, Canada, Chile, Skottland, Island og på Færøyene. Melder oppfatter at andre leverandører av maskinelle vaksinasjonssystemer også selger sine produkter til andre land. I alle land der Maskon selger sine maskiner møter Maskon konkurranse fra leverandører av manuelle vaksinasjonstjenester.

¹⁰ En plikt til å vaksinere laks og regnbueørret før utsett i området som strekker seg fra Taskneset (Fræna) til Langeøya ved Kvaløya (Sømne) fremkommer av Forskrift om tiltak for å forebygge, begrense og bekjempe PD hos akvakulturdyr § 7.

¹¹ All smolt av laks og ørret som settes ut i Norge vaksineres, men antallet doser vil variere. For andre oppdrettsarter og i andre land vil antallet vaksinerte fisk variere.

- (58) Det er for denne meldingens formål uansett ikke nødvendig å ta stilling til den geografiske utstrekningen av markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen, fordi Transaksjonen uansett ikke vil føre til konkurransemessig bekymring.
- (59) Melder bemerker at fordi den norske oppdrettsindustrien står for ca. 50 % av all oppdrettslaks produsert på verdensbasis, og fordi den Norske oppdrettsindustrien vokste frem på et tidligere tidspunkt enn i andre land, er leverandørene av særlig maskinelle vaksinasjonssystemer i stor grad norske aktører. Utenlandske aktører som selger maskinelle vaksinasjonssystemer, er av samme grunn også aktive i Norge. Konkurransesystemet vil ikke være vesentlig annerledes uavhengig av om en avgrenser det relevante geografiske markedet nasjonalt eller internasjonalt.

Markedsandeler

- (60) Markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen er et nisjemarked. Det finnes allikevel flere andre leverandører av manuelle vaksinasjonstjenester og maskinelle vaksinasjonssystemer slik som Lumic AS & Strømme AS, Wingvax, Aqualife Services og Pharmaq Fishteq (sistnevnte er gjennom sitt morselskap Pharmaq også en betydelig produsent av vaksinene som benyttes).
- (61) Melder er ikke kjent med at det eksisterer tredjepartsrapporter eller andre objektive tredjepartskilder som kartlegger markedets totalstørrelse målt i verdi, eller som gir anslag for markedsandelen til hver konkurrent. Melder har basert sine anslag for totalmarkedets størrelse på egen og Maskons markedsinnsikt. Totalmarkedet er beregnet basert på antall vaksinedoser som settes totalt og ved bruk av Maskons maskiner, både nasjonalt og internasjonalt.
- (62) Som sitt beste estimat anslår Melder at det globalt ble satt ca. [REDACTED] vaksinedoser til ulike arter oppdrettsfisk i 2021, hvorav det største volumet knytter seg til fiskeartene laks og ørret. Maskons vaksinasjonssystemer ble i 2021 benyttet for å sette ca. [REDACTED] millioner vaksinedoser globalt. Maskon har dermed etter Melders beste estimat en markedsandel på [REDACTED] % i det relevante globale markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen.
- (63) Selv om Melder er av den oppfatning at markedet for salg av manuelle og maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen er globalt, oppgir Melder for fullstendighetens skyld også markedsandeler for Norge. Melder anslår at det ble satt ca. [REDACTED] millioner vaksinedoser i Norge i 2021, hvorav nær alle doser knyttet seg til vaksinasjon av laks og ørret. Maskons vaksinasjonssystemer ble benyttet til å sette ca. [REDACTED] millioner vaksinedoser i Norge i 2021. Maskon har dermed etter Melders beste estimat en markedsandel på [REDACTED] % i et hypotetisk norsk marked for manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen.
- (64) For fullstendighets skyld bemerkes det at selv om en bare skulle se på det segmentet av markedet hvor Maskon opererer, innen maskinelle vaksinasjonssystemer, vil Transaksjonen ikke gi opphav til konkurransemessig bekymring. Etter Melders beste estimat settes, særlig i

Norge, ca. [REDACTED] av alle vaksinedoser ved bruk av maskinelle vaksinasjonssystemer. Dersom en kun ser på vaksinedoser satt maskinelt vil Maskon dermed ha en markedsandel globalt på ca. [REDACTED]%, og i Norge på [REDACTED]

7.2.2 Markedet for salg av rognsorteringsmaskiner

Produktmarked

- (65) Maskon selger rognsorteringsmaskiner. Rognsorteringsmaskiner benyttes av oppdrettere for å sortere kvaliteten på rogn ved benyttelse av visuell programvare, for slik å sortere ut rogn med utilfredsstillende kvalitet for produksjon av smolt. Det foretas også manuell sortering av rogn, særlig globalt.
- (66) Melder er ikke kjent med at Konkurransetilsynet tidligere i sin praksis har vurdert markedet for rognsorteringsmaskiner.
- (67) Systemer som benytter visuell inspeksjonsprogramvare for å sortere kvalitet på produserte varer er vanlige også i andre industrier. Fordi rognsorteringsmaskiner er spesialiserte for sitt formål og ikke kan erstattes av andre maskiner uten tilpasning av programvare og hardware er Melder allikevel av den oppfatning at salg rognsorteringsmaskiner utgjør et eget produktmarked.

Geografisk marked

- (68) Maskon selger rognsorteringsmaskiner på en internasjonal basis, og har blant annet solgt rognsorteringsmaskiner til Norge, Danmark, UK, Canada, USA, Chile og Australia. Maskon er av den oppfatning at også andre aktører, bl.a. IMV i Frankrike og VMG Industries Inc, selger rognsorteringsmaskiner globalt. Melder er ikke kjent med at det foreligger vesentlige regulatoriske eller andre barrierer som vanskeliggjør salg av rognsorteringsmaskiner ut eller inn av Norge, eller til/fra andre land. Logistikk og ettermarkedstjenester/service er heller ikke en vesentlig barriere for internasjonalt salg, gitt rognsorteringsmaskiners størrelse og innretning.
- (69) Melder er derfor av den oppfatning at det relevante markedet er det globale markedet for salg av rognsorteringsmaskiner.

Markedsandeler

- (70) Melder er ikke kjent med at det finnes tredjepartsrapporter eller andre tredjepartskilder som beskriver størrelsen på det globale markedet for salg av rognsorteringsmaskiner målt i verdi eller volum. Gitt at salg av rognsorteringsmaskiner også er en svært begrenset del av Maskons virksomhet, og en del av virksomheten Maskon i liten grad har fokusert på, har Maskon og Melder lite detaljert kunnskap om markedets størrelse.
- (71) Som sitt beste anslag, basert på informasjon mottatt fra Maskon, anslår Melder at det globale markedet for salg av rognsorteringsmaskiner hadde en verdi på ca. NOK [REDACTED] millioner i 2021. Maskon hadde i 2021 en omsetning knyttet til salg av maskinelle vaksinasjonssystemer

internasjonalt på NOK [REDACTED] millioner. Maskon har etter Melders beste estimat dermed en markedsandel på [REDACTED] % i et globalt marked for salg av rognsorteringsmaskiner.

7.2.3 Markedet for salg av fiskepumper

Produktmarked

- (72) Melder er ikke kjent med at Konkurransetilsynet i sin tidligere praksis har vurdert markedet for fiskepumper.
- (73) Fiskepumper benyttes for en rekke formål i oppdrettsindustrien, blant annet ved lusebehandling, slakting, utsett og ved vaksinasjon. Fiskepumper er videre et ukomplisert produkt, som produseres av en rekke utstysleverandører som Aqualife Products, Vaki, Faivre, Pin Pin mv., og der fiskepumper fra en leverandør enkelt kan erstatte fiskepumper fra en annen leverandør. Maskon, som primært selger fiskepumper for bruk med sitt eget maskinelle vaksinasjonssystem (men også tidvis kan selge fiskepumper separat), er av denne grunn en svært liten aktør innen salg av fiskepumper.
- (74) Melder er dermed av den oppfatning at det relevante produktmarkedet er markedet for salg av fiskepumper.

Geografisk marked

- (75) Maskon selger fiskepumper på en internasjonal basis. Melder er av den oppfatning at også andre leverandører av fiskepumper selger, eller enkelt er i stand til å selge, sine fiskepumper internasjonalt. Melder er ikke kjent med at det eksisterer regulatoriske barrierer eller andre hindre som vanskeliggjør salg av fiskepumper på tvers av landegrenser.
- (76) Melder er derfor av den oppfatning at det relevante markedet er det globale markedet for salg av fiskepumper.

Markedsandeler

- (77) Melder er ikke kjent med at det eksisterer tredjepartsrapporter eller annet som beskriver størrelsen på markedet for salg av fiskepumper. Fordi Maskon er en svært liten aktør innen salg av fiskepumper, og fordi salg av fiskepumper utgjør en svært liten del av Maskons virksomhet, bemerker Melder at det er vanskelig å noenlunde presist anslå markedets totalstørrelse.

Melder anslår at Maskon har en markedsandel i markedet for salg av fiskepumper, både globalt og nasjonalt, under [REDACTED]

7.3 Kverva (SalMar) er aktive i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks

7.3.1 Produktmarked

- (78) SalMar er aktive innen oppdrett og primærprosessering av laks i Norge og på Island. Melder er av den oppfatning at det relevante produktmarkedet er markedet for oppdrett og primærprosessering av atlantisk laks innenfor EØS.

- (79) Kommisjonen har tidligere vurdert det relevante markedet for oppdrett og primærprosessering av laks i sak COMP/M.6850 Marine Harvest/Morpol, sak COMP/M.3722 Nutreco/Stolt-Nielsen/Marine Harvest JV og i sak M.10699 SalMar/NTS (ikke offentliggjort).
- (80) I sak COMP/M.6850 fant Kommisjonen at det eksisterte et eget produktmarked for oppdrett og primærprosessering av laks separat fra egne produktmarkeder innen sekundærprosessering av laks. Oppdrett og primærprosessering av laks innebærer høsting, slakt, sløyning med eller uten fjerning av hode og noen ganger filetering av laksen. Sekundærprosessering av laks innebærer transformasjon av primærprosesserte laks til prosesserte produkter, slik som lakseporsjoner, spiseklare måltider og røkt laks.¹² Kommisjonen fant videre at Skotsk og Norsk primærprosessert laks sannsynligvis tilhører ulike produktmarkeder som et resultat av at kunder i enkelte land foretrakk skotsk og norsk laks, og at prisen for skotsk laks derfor var høyere enn prisen for norsk laks.¹³ Melder er enig i disse avgrensningene.
- (81) I sak M.10699 (ikke publisert) fant Kommisjonen at det eksisterer separate produktmarkeder for oppdrett og primærprosessering av henholdsvis islandsk og norsk laks, basert primært på tilbakemeldinger fra enkelte kunder om at det er oppfattede kvalitetsmessige forskjeller mellom Norsk og Islandsk laks, at majoriteten av kundene mente at prisen for norsk og islandsk laks er «annerledes», og som et resultat av krav til produktmerking, der laksens opphav må angis. Kommisjonen fant videre indikasjoner på at det potensielt eksisterer separate produktmarkeder for laks oppdrettet nord og sør for Trondheim. Det bemerkes at Kommisjonen ikke har utført økonomiske prisanalyser av typen som ble utført i sak COMP/M.6850 for å underbygge sine funn.
- (82) Melder er uenig i at det eksisterer separate produktmarkeder for norsk og islandsk laks, blant annet av hensyn til at kvaliteten av norsk og islandsk laks er (og oppfattes) lik, av hensyn til at prisen for norsk og islandsk laks rent faktisk er lik, og at krav til produktmerking uansett ikke over tid begrenser kundenes mulighet til å substituere islandsk og norsk laks med hverandre, fordi kundene enkelt kan bytte mellom å sekundærprosessere og selge laks av norsk opphav med eller uten opphavsspesifikk «branding», om nødvendig under forskjellige merkevarer. Melder viser her til den islandske konkurransemyndighetens vedtak av juni 2021, nummer 27/2021, der den islandske konkurransemyndigheten fant at norsk og islandsk laks tilhører samme produktmarked. Melder viser også til tilbakemeldingene Konkurransetilsynet mottok fra kunder og konkurrenter ved Konkurransetilsynets egne undersøkelser av SalMar ASAs erverv av enekontroll i NTS ASA, der tilbakemeldingene indikerte at norsk og islandsk laks tilhører samme produktmarked.
- (83) Melder kjenner seg for øvrig heller ikke igjen i at det potensielt skulle kunne eksistere separate produktmarkeder for laks oppdrettet nord og sør for Trondheim. Melder bemerker

¹² COMP/M.6850 Marine Harvest/Morpol, avsnitt 29.

¹³ Kommisjonen har tidligere i sak COMP/M.6850 Marine Harvest/Morpol, avsnitt 60, uttalt at det sannsynligvis eksisterer separate produktmarkeder for laks og ørret. Melder er enig i at det eksisterer separate produktmarkeder for laks og ørret. En slik avgrensning har imidlertid uansett liten betydning for denne meldingens formål. SalMar er ikke aktiv innen oppdrett av ørret, og volumet av ørret som oppdrettes i Norge og EØS er lite sammenlignet med volumet av oppdrettet laks.

at laks oppdrettet nord og sør for Trondheim selges til lik pris og benyttes til det samme formål av de samme kunder som fullkomne substitutter for hverandre.

- (84) Melder er uansett av den oppfatning at det for denne meldingens formål ikke er nødvendig å ta stilling til den endelige produktmarkedsavgrensningen. Transaksjonen vil uavhengig av markedsavgrensningen ikke i betydelig grad hindre effektiv konkurranse. Melders markedsandel er som vist i kapittel 7.3.3 under 25 %, selv ved den snevreste mulige markedsavgrensningen.

7.3.2 Geografisk marked

- (85) Kommisjonen har tidligere vurdert den geografiske utstrekningen av markedet for oppdrett og primærprosessering av laks for å være EØS-vidt.¹⁴ Melder er av denne grunn, og som et resultat av den utstrakte handelen som foregår i EØS ved salg av oppdrettslaks, av den oppfatning at det relevante geografiske markedet har en EØS-vid utstrekning.

7.3.3 Markedsandeler

- (86) Konkurranse og pris i laksemarkedet er primært drevet av produksjonsvolumer. Markedet for oppdrett og primærprosessering av laks er videre et homogent marked, der produksjonskapasitet i form av lisenser er kostbart, og et knapphetsgode. Kommisjonen har av denne grunn tidligere benyttet markedsandeler målt i kapasitet og produksjon som en passende indikasjon på markedsrett i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks.¹⁵ Melder er enig i en slik fremgangsmåte, og vil derfor presentere markedsandeler basert på produksjonsvolumer.¹⁶

- (87) Melder har basert sine markedsandelsanslag på estimer mottatt fra Kontali. Kontali er et analyseselskap fra Norge som har spesialisert seg på rapporter og analyser knyttet til oppdrettsnæringen. Kontali er en anerkjent aktør i bransjen, og Melder er av den oppfatning at Kontalis analyser og rapporter er den beste kilden til objektiv informasjon om oppdrettsvolumer av laks i Norge og andre land.

- (88) I 2021 produserte SalMar [redacted] tonn WFE laks oppdrettet i EØS. Basert på estimer mottatt fra Kontali estimerer Melder at den totale produksjonen av oppdrettslaks med opphav innenfor EØS i 2021 var [redacted] tonn WFE. I markedet for oppdrett og primærprosessering av laks i EØS har SalMar en markedsandel på [redacted] %.

- (89) I Norge i 2021 produserte SalMar [redacted] tonn WFE laks. Basert på estimer mottatt fra Kontali estimerer Melder at den totale produksjonen av oppdrettslaks i Norge var [redacted] tonn WFE. I et hypotetisk marked for oppdrett og primærprosessering av laks i Norge har SalMar en markedsandel på [redacted] %

¹⁴ COMP/M.6850 og M.10699 (ikke offentliggjort).

¹⁵ COMP/M.6850 Marine Harvest/Morpol, avsnitt 67, 81, 86 og 94, samt M.10699 (ikke publisert).

¹⁶ Melder har for enkelthetsens skyld ikke presentert markedsandeler basert på kapasitet, særlig fordi Melder anser produksjonsvolumer som en bedre indikasjon på størrelsen til hver oppdretter. Melder bekrefter for ordens skyld at Melders markedsandel også vil være under 25 % innen hver markedsavgrensning angitt ovenfor målt ved lisenskapasitet.

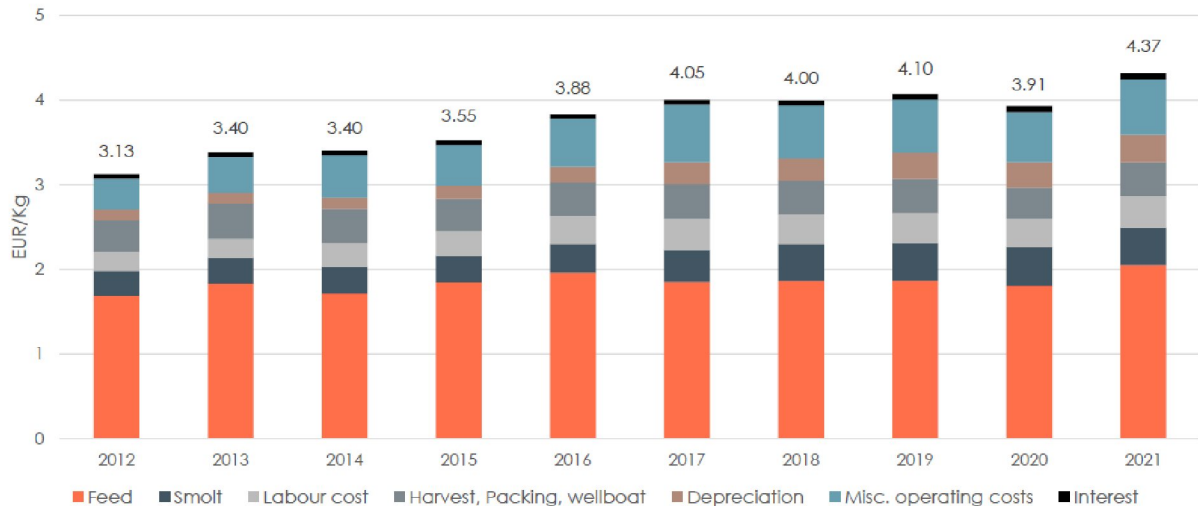
- (90) Nord for Trondheim i Norge produserte SalMar [redacted] tonn WFE laks. Basert på estimater mottatt fra Kontali, og basert på oppdretternes geografiske fordeling av lisensvolumer, anslår Melder at den totale produksjonen av oppdrettslaks nord for Trondheim i 2021 var [redacted] tonn WFE. I et hypotetisk marked for oppdrett og primærprosessering av laks nord for Trondheim har SalMar en markedsandel på [redacted] %.
- (91) Sør for Trondheim i Norge i 2021 produserte SalMar [redacted] tonn WFE laks. Basert på estimater mottatt fra Kontali, og basert på oppdretternes geografiske fordeling av lisensvolumer, anslår Melder at den totale produksjonen av oppdrettslaks sør for Trondheim i 2021 var [redacted] tonn WFE. I et hypotetisk marked for oppdrett og primærprosessering av laks sør for Trondheim har SalMar en markedsandel på [redacted] %.

7.4 Ingen konkurransemessige bekymringer knyttet til oppkjøpet

- (92) Transaksjonen fører ikke til noen konsentrasjonsøkning. De vertikale forbindelsene mellom Maskons aktivitet innen salg av maskinelle vaksinasjonssystemer, rognsorteringsmaskiner og fiskepumper vil heller ikke ha noen konkurransebegrensende virkninger. Dette skyldes at Melder verken vil ha *evne eller insentiv* til å utestenge konkurrenter i markedene (oppstrøms) for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen (eller eventuelt det hypotetiske markedet for maskinelle vaksinasjonssystemer), rognsorteringsmaskiner eller fiskepumper, eller i markedet (nedstrøms) for oppdrett og primærprosessering av laks.
- (93) I relasjon til hypotetiske utestengende virkninger for salg av fiskepumper og rognsorteringsmaskiner vises det til at partene har en markedsandel under 30 % i både oppstrømsmarkedet og nedstrømsmarkedet. Det foreligger derfor en presumsjon for at Transaksjonen ikke vil føre til en vesentlig begrensning av konkurransen, jf. Kommisjonens retningslinjer 2008/C 265/07, avsnitt 25.
- (94) Hvorfor Transaksjonen ikke i betydelig grad vil begrense konkurransen som følge av den vertikale forbindelsen mellom Maskons aktiviteter i markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen og Kvervas (SalMars) aktiviteter innenfor oppdrett av laks beskrives nærmere nedenfor.

7.4.1 Transaksjonen fører ikke til innsatsfaktorutestengelse

- (95) Lakseoppdrett er en kostnadsintensiv bransje, der produksjonskostnaden utgjør en stor andel av salgsprisen for oppdrettet laks. I 2021 var gjennomsnittlig produksjonskostnad EUR 4.37 (NOK 44.42) per kilo slaktet fisk. Kostnadsstrukturen fordeler seg som følger:

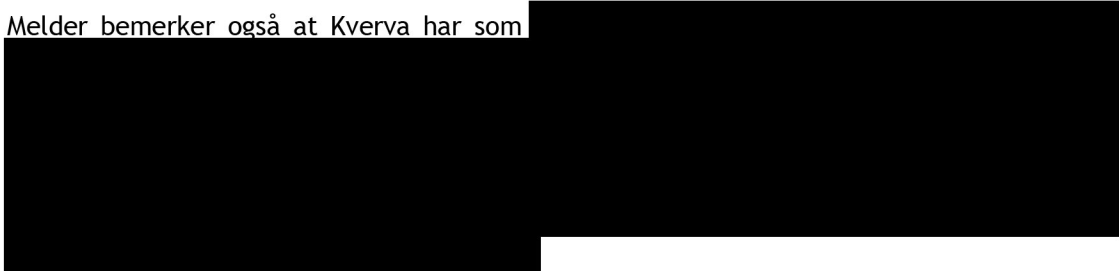


- (96) Etter Melders beste anslag er kostnaden per vaksinasjon ca. [redacted] eller [redacted] øre per kilo slaktet fisk. Vaksinasjonen utgjør følgelig en svært liten andel av den totale produksjonskostnaden.
- (97) Markedet for oppdrett og primærprosessering av laks er videre kapasitetsbegrenset. Lovbestemte begrensninger i tilgjengelige lisensvolumer medfører at etterspørselen i lang tid har vært (og over de neste årene må forventes å være) større enn produksjonen. Kapasitetsbegrensningene medfører at alle oppdrettere får solgt sin laks, og at de fleste oppdrettere har oppnådd en vesentlig driftsmargin ved sin virksomhet. Produksjonskostnaden har følgelig for de fleste oppdrettere liten innvirkning på oppdretterens evne til å konkurrere, selv om produksjonskostnaden er viktig for oppdretterens margin. En hypotetisk mindre økning i vaksinasjonskostnaden vil av denne grunn måtte antas å ikke innvirke på volum og pris i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks.
- (98) Maskons forretningsmodell innebærer videre at deres kunder [redacted] Forretningsmodellen medfører at en forsyningslutt fra Maskon til SalMars konkurrenter ikke vil medføre at SalMars konkurrenter vil miste sin evne til å vaksinere sin fisk på kort eller mellomlang sikt. Forretningsmodellen medfører videre at SalMars konkurrenter vil ha tid til å finne alternative løsninger (enten ved å plassere ordre hos konkurrerende leverandører av maskinelle vaksinasjonssystemer som trolig vil kunne skalere opp egen produksjon), eller ved å hyre inn spesialiserte firmaer som vil kunne sette vaksinene manuelt. Det er derfor ikke sannsynlig at en forsyningslutt vil medføre reduserte produksjonsvolumer for SalMars konkurrenter, eller på annen måte ha noen innvirkning på lakseprisen.

(99) Av overnevnte grunner vil Transaksjonen ikke medføre at Kverva vil ha evne til å utestenge konkurrenter i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks.

(100) Maskon har videre en høy driftsmargin ved salg av maskinelle vaksinasjonssystemer, med en EBIT-margin på 22,7 % for virksomheten som helhet i 2021. Som et resultat av Maskons margin, og at en utestengelsesstrategi overfor SalMars konkurrenter ikke vil føre til reduserte produksjonsvolumer av oppdrettslaks (og derfor ikke innvirke på prisen SalMar oppnår), er det usannsynlig at Kverva vil være insentivert til å avslutte sine leveranser til SalMars konkurrenter.

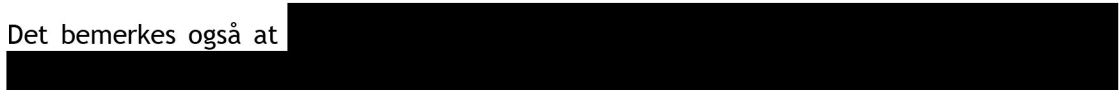
(101) Melder bemerker også at Kverva har som



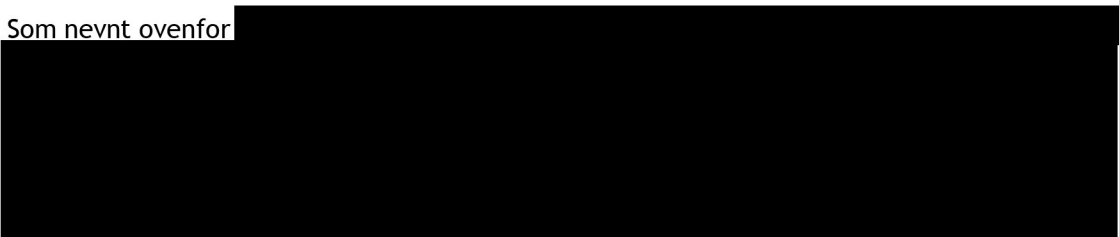
7.4.2 Transaksjonen fører ikke til kundeutestengelse

(102) SalMar har en begrenset markedsandel i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks, uavhengig av den konkrete markedsavgrensningen. SalMar's begrensede markedsandel i markedet for oppdrett og primærprosessering av laks medfører at det som et utgangspunkt er begrenset risiko for kundeutestengelse gitt at den vesentlige delen av markedet fremdeles vil være tilgjengelig for salg for Maskons konkurrenter.

(103) Det bemerkes også at



(104) Som nevnt ovenfor



8. Partenes viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

(105) Markedet for henholdsvis oppdrett og primærprosessering av laks og markedet for forsyning av manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og systemer til oppdrettsnæringen er vertikalt overlappende markeder jf. Konkurranseloven § 18 a, bokstav f, ved at Maskon har en markedsandel over 30 % i markedet for manuelle eller maskinelle vaksinasjonstjenester og vaksinasjonssystemer. Navn på de tre viktigste konkurrenter, kunder og leverandører oppgis derfor for Kverva (SalMar) og Maskon for deres respektive markedsaktiviteter nedenfor.

Maskon		
Konkurrenter	Kunder	Leverandører

SalMar		
Konkurrenter	Kunder	Leverandører

9. Årsberetninger og årsregnskap

10. Årsrapport for Maskon og 2021, og Kverva, Kverva Industrier og SalMar for 2021 vedlegges som henholdsvis Vedlegg 3, 4, 5 og 6.¹⁹

Vedlegg 3 Årsrapport for 2021 for Skala Maskon AS

Vedlegg 4 Årsrapport for 2021 for Kverva AS

Vedlegg 5 Årsrapport for 2021 for Kverva Industrier AS

Vedlegg 6 Årsrapport for 2021 for SalMar ASA

11. Andre opplysninger

(106) Transaksjonen er ikke meldepliktig til konkurransemyndigheter i andre jurisdiksjoner enn Norge.

17
18

¹⁹ Årsregnskap for Kverva og Kverva Industrier for 2022 er ikke ferdigstilt på tidspunktet for inngivelsen av denne meldingen.

12. Offentlighet

- (107) Denne meldingen inneholder konkurransesensitive forretningshemmeligheter som er avmerket med [REDACTED] og [REDACTED] bakgrunn. Maskons forretningshemmeligheter er markert [REDACTED]. Kvervas forretningshemmeligheter er markert [REDACTED]. Begrunnelse for merking og unntatt offentlighet er inntatt som **Vedlegg 7** til denne meldingen.

Vedlegg 7 Begrunnelse for merking av forretningshemmeligheter og unntatt offentlighet

Med vennlig hilsen
Advokatfirmaet BAHR AS



Morten von Haffenbrädl Kristiansen
Advokatfullmektig
Saksansvarlig advokat: Beret Sundet