

Konkurransetilsynet
Postboks 439 Sentrum
5805 Bergen

Sendt via e-post: post@kt.no

Vår ref.: 301050-066\2007876\v1\knma
E-post: knut.magnussen@kluge.no
Ansvarlig advokat: Per Kristian Ramsland

Bergen, 4. juni 2018

FORENKLET MELDING OM FORETAKSSAMMENSLUTNING

I medhold av konkurranseloven («**krrl.**») § 18, samt forskrift av 11. desember 2013 nr. 1466 («**meldeplikt-forskriften**») § 3, inngis forenklet melding om foretakssammenslutning på vegne av OneCo AS («**OneCo**»). Foretakssammenslutningen gjelder OneCos erverv av enekontroll i Rejlers Telecom AS («Rejlers Telecom»).

Kluge Advokatfirma Stavanger
Laberget 24, Hinna Park
Postboks 277
4066 STAVANGER

Tel: 51 82 29 00
Fax: 51 82 29 01
E-post: stavanger@kluge.no

Kluge Advokatfirma Oslo
Bryggegate 6
Postboks 1548, Vik
0117 OSLO

Tel: 23 11 00 00
Fax: 23 11 00 01
E-post: oslo@kluge.no

Kluge Advokatfirma Bergen
Starvhusgaten 2 B
Postboks 394 Sentrum
5805 BERGEN

Tel: 55 21 98 00
Fax: 55 21 98 01
E-post: bergen@kluge.no

Organisasjonsnummer
913 296 117 MVA

Bank
9685.27.21690 (driftskonto)
9685.27.21755 (klientmidler)
9685.27.54068 (eiendomsmegling)
SWIFT: HANDNOKK

1 KONTAKTINFORMASJON

1.1 Melder

Navn: OneCo AS
Organisasjonsnummer: 996 324 826
Adresse: Andøyfaret 15, 4623 Kristiansand S
Kontaktperson: Marvin Jensen
Telefon: 974 87 362
E-post: marvin.jensen@oneco.no

1.2 Annet involvert foretak (målselskapet)

Navn: Rejlers Telecom AS
Organisasjonsnummer: 920 540 929
Adresse: Dronning Eufemias gate 16, 0191 Oslo
Kontaktperson: Geir Løvnes
Telefon: 479 11 111
E-post: geir.lovnes@rejlers.no

1.3 Melders representant

Navn: Kluge Advokatfirma AS v/advokat Knut Magnussen
Organisasjonsnummer: 913 296 117
Adresse: Postboks 394 Sentrum
Kontaktperson: Knut Magnussen
Telefon: 922 53 547
E-post: knut.magnussen@kluge.no

2 BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

I henhold til aksjekjøpsavtale datert 24. mai 2018 skal OneCo erverve 100 % av aksjene i Rejlers Telecom. Rejlers Telecom ble stiftet 9. februar 2018, og er i dag eid av Rejlers Norge AS («Rejlers Norge»). Ved gjennomføring av transaksjonen vil OneCo oppnå enekontroll over Rejlers Telecom. Transaksjonen utgjør således en foretakssammenslutning etter krfl. § 17.

OneCos rasjonale for transaksjonen er å bidra til vekst i et markedsområde hvor selskapet pr. i dag i liten grad er aktiv. Ervervet vil også bidra til økt lokal tilstedeværelse for OneCo og dermed i mindre grad nødvendiggjøre bruk av underleverandører til å utføre tjenester lokalt.

Partene har begrenset overlappende virksomhet og lave markedsandeler. Etter melders oppfatning vil foretakssammenslutningen således ikke ha merkbar betydning for konkurransen i noe marked hvor partene har aktivitet.

3 VILKÅRENE FOR Å INNGI FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

For det tilfellet at det anses å foreligge horisontalt overlappende virksomhet mellom partene, vil partene ikke ha en samlet markedsandel etter transaksjonen som overstiger 20 % i noe marked. Det vil heller ikke foreligge noen vertikalt berørte markeder. Vilklårene for forenklet melding er dermed oppfylt, jfr. meldepliktforskriften § 3 nr. 3 (b). Partenes virksomhet og markedsposisjon vil utdypes i punktene 4 til og med 6 nedenfor.

4 BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE OG FORETAK I SAMME KONSERN

4.1 OneCo AS

4.1.1 Juridisk og organisatorisk struktur

OneCo er et industrikonsern med kjerneaktiviteter innen olje/gass og marine, infrastruktur, industri, fornybar energi og bygg. Selskapets hovedkontor ligger i Kristiansand. OneCos ulike virksomheter er fordelt på ti datterselskap, som er nærmere beskrevet nedenfor. Til sammen sysselsetter OneCo (og dets datterselskap) omkring 850 medarbeidere.

OneCo er heleid av Oc Industrier AS, som et rent eierselskap uten operativ virksomhet, og som kontrolleres av BRI Power & Automation AS (53,14 %). Den andre aksjonæren er Oneco Management AS (46,85 %), som eies av management og nøkkelpersonell i OneCo og dets datterselskap. Verken Oc Industrier AS, BRI Power & Automation AS eller Oneco Management AS eier aksjer i andre selskap.

BRI Power & Automation AS er 100 % eid av BR Industrier AS («BRI»), som igjen er kontrollert av virksomhetens grunnlegger Bjørn Rygg. Bjørn Rygg innehar ikke kontrollerende eierposter i noen andre virksomheter. BRI beskrives nærmere i punkt 4.1.2.2 nedenfor.

En oversikt over OneCos eierposter er inntatt i vedlegg 1 til meldingen:

Vedlegg 1: Organisasjonskart, OneCo-konsernet per 1. april 2018

4.1.2 Virksomhetsområder

Som nevnt innledningsvis drives OneCos virksomhet gjennom ti datterselskaper. Levering av infrastruktur-tjenester til telekommunikasjonsnettet, som er det marked hvor det er overlappende virksomhet med målselskapet, skjer imidlertid *bare gjennom OneCo Elektro AS*. De øvrige selskapene i OneCo-konsernet leverer tilgrensende tjenester, herunder elektro-arbeid, men til kunder i andre marked (for eksempel innenfor bygg- og anlegg, marine, offshore eller olje og gass).

4.1.2.1 OneCo Elektro

OneCo Elektro har hovedkontor i Oslo, og avdelingskontorer på Lier, Hamar og Romerike. Selskapets virksomhet består hovedsakelig i elektro-arbeid, herunder bytte av målere (nye målere, AMS) og elektroarbeid for bygg- og anleggsbransjen (som på museer og Gardermoen). I tillegg utfører selskapet tjenester innen utbygging, leveranse og installasjon i tilknytning til telekommunikasjonsnettet. Av selskapets totale omsetning på kr. 317 221 030, anslår selskapet at ca. kr. 80 000 000 relaterer seg til utbygging, leveranse og installasjon i tilknytning til telekommunikasjonsnettet.

4.1.2.2 Øvrige selskap i OneCo-konsernet

OneCo Technologies har hovedkontor i Bergen. Selskapet leverer tjenester innen reparasjon og vedlikehold av tekniske anlegg, hovedsakelig innen elektro-arbeid, automasjon, elkraft, IKT/AV anlegg samt velferdsteknologi. OneCo Technologies eier også 100 % av aksjene i Autokey AS (nøkkelautomat), Caretech AS (velferdsteknologiske løsninger) og Lad24 AS (lading av EL-biler).

OneCo Solutions har hovedkontor i Sandnes. Selskapet driver med produktutvikling, konstruksjon, tilvirkning, resertifisering, idriftsettelse og vedlikehold av elektrotavler, elektroinstallasjoner og automatiserte styringssystem til marine og offshore, vannkraft, industri, vann og avløp. Selskapet har ikke overlappende virksomhet med målselskapet.

OneCo Sør er lokalisert i Kristiansand, og arbeider hovedsakelig innenfor segmentene elektro, elkraft, olje og gass, samt prosjektering og installasjon av IKT/AV anlegg. Selskapet har også lokasjoner i Arendal og Mandal.

OneCo Services har hovedkontor i Kristiansand (basevirksomhet). Selskapet leverer hovedsakelig produkter og tjenester innenfor marine og offshore markedet. Selskapets virksomhet er planlagt overført til OneCo Safeyards, jfr. nedenfor.

OneCo Offshore Services drev tidligere med produksjon, sammenstilling, vedlikehold og oppgradering av teknisk utstyr til skip, borerigger og båter, samt produksjon av mekaniske/hydrauliske konstruksjoner med tilhørende elektriske anlegg. I dag er det ingen aktivitet i dette selskapet. Det planlegges å fusjonere/avvikle selskapet innen kort tid.

OneCo Greenenergy har hovedkontor i Oslo, og leverer solcelle- og solfangeranlegg. Selskapet har ca. 4 ansatte, og omsatte i 2016 for kr. 5 873 565. Driftsresultatet var på kr. 206 380.

I tillegg eier OneCo 50 % av aksjene i Prosjektallianse AS, 81,17 % av aksjene i Yard Invest AS (som igjen eier 30 % av aksjene i OneCo Safeyards AS), 70 % av aksjene i OneCo Safeyards AS og 79 % av aksjene i OneCo Sverige AB (som igjen eier 84 % av aksjene i OneCo Kraftteknikk AB). Prosjektallianse AS ble meldt oppløst 22. mai 2018. OneCo Safeyards er et nytt selskap. Selskapets virksomhet er i segmentet marine og offshore. Det leverer hovedsakelig svarte disipliner til kunder som Forsvaret. Selskapet skal på sikt overta ansvaret for drift av verftet og dets basevirksomhet som ligger i Kristiansand (tidligere OneCo Services). OneCo Sverige AB og OneCo Kraftteknikk AB er selskaper under etablering og således pr. i dag uten virksomhet.

4.1.3 Nærmere om BRI

OneCo er som nevnt et heleid datterselskap i det Rogalandsbaserte industrikonsernet BRI. BRI-konsernet sysselsetter om lag 1100 ansatte og består i forretningsmessig forstand av tolv ulike virksomheter, fordelt på de fem divisjonene BRI Eiendom, BRI Agri, BRI Production, BRI Oil & Gas og BRI Power and Automation.

En oversikt over BRI-konsernet er inntatt som vedlegg 2 til denne meldingen:

Vedlegg 2: Organisasjonskart, BRI-konsernet per 14. februar 2018

Hele BRI-konsernets virksomhet innen infrastrukturtjenester til telekommunikasjonsnettene ligger i BRI Power and Automation, som er et rent eierselskap. Det er således kun gjennom OneCo og dets datterselskaper at konsernet er aktive innen nevnte virksomhetsområde, og kun gjennom OneCo at det er overlappende virksomhet med målselskapet. I det følgende vil de øvrige divisjonene derfor bare beskrives kort. For ytterligere informasjon vises til alminnelig melding vedrørende BRI Agri AS' overtakelse av kontroll i selskapet Akershus Traktor AS (januar 2017).

4.1.3.1 BRI Agri

Virksomheten i BRI Agri omfatter hovedsakelig (via selskapene JTS AS og Akershus Traktor AS) av salg av større landbruksmaskiner som traktorer og treskere, redskaper (herunder såmaskiner, slåmaskiner, pressere, potetsettere mv.), samt annet utstyr for jord- og skogbruk til lokale kunder.

Annen virksomhet i denne delen av konsernet er blant annet salg av pumpe- og avfallshåndteringsprodukter til landbruket, oppdrettsnæring og skipsindustri (Landbruk og Maskin AS), salg av pumpe- og avfallshåndteringsprodukter til landbruket, oppdrettsnæring og skipsindustri (Rekord Transport AS), og utleie av eiendom (Vibe AS, Furnes Investering AS og Opstadvegen 651 AS).

4.1.3.2 BRI Eiendom AS og BRI Production

BRI Eiendom AS eier flere rene eiendomsselskaper som eier og leier ut næringseiendom i Sør-Norge.

BRI Production AS eier selskapene Norsk Overflate Teknikk AS, MT Solutions AS, Stavanger Steel AS og Metallteknikk AS. Disse driver hovedsakelig virksomhet innen overflatebehandling av metaller, platearbeid, maskinering, sveis av svart stål og rustfrie materialer og prosjektering. Kundegruppen omfatter olje- og gassindustrien, bygge- og anleggsindustrien, mekanisk industri, oppdrettsnæring, skipsindustri, energi og landbruk.

4.1.3.3 BRI Oil & Gas

BRI Oil & Gas AS («BRI Oil & Gas») er delt inn i tre grupper, som alle driver virksomhet knyttet mot olje- og gasssektoren.

Den første gruppen er *Hitec Products Gruppen AS* («Hitec Products Gruppen»). Hitec Products Gruppen forestår leveranser av ingeniørtjenester og produkter innenfor brønnkontroll og prosess gjennom selskapene Hitec Products AS og Fluid Control Service AS.¹ Hitec Products Gruppen kontrollerer i tillegg selskapet Norwegian Oilfield Supply AS som er et spesialisert leverandørselskap. Dette selskapet eier i sin tur selskaper aktive innenfor henholdsvis i) fabrikasjon, montasje, service og reparasjon av oljeutstyr, ii) tjenester knyttet til borebrønner, og iii) leveranser av ulike kjemiske produkter.

Den andre gruppen innenfor BRI Oil & Gas er organisert under BRI Bergen AS, som for tiden er uten operativ virksomhet. Den tredje gruppen innenfor BRI Oil & Gas AS er organisert under BRI O&G Gruppen AS. Denne gruppen omfatter selskapet BRI Offshore AS, som tilbyr engineering og løsninger for subsea, samt BRI Norhull, som utvikler NORHULL skvalpekonsept.

4.2 Rejlers Telecom AS (målselskapet)

4.2.1 Juridisk og organisatorisk struktur

Rejlers Telecom ble stiftet den 9. februar 2018. I en ekstraordinær generalforsamling i Rejlers Telecom avholdt 28. mars 2018 ble det besluttet at Rejlers Telecom skulle overta telecomvirksomheten til Rejlers Norge med virkning fra og med 1. april 2018, herunder kunde- og leverandøravtaler, ansatte, utstyr og identifiserte balanseposter. Dette skjedde gjennom et tingsinnskudd hvor aksjekapitalen i Rejlers Telecom ble økt fra NOK 30 000 til NOK 1 000 000 ved utstedelse av 970 000 nye aksjer. Til sammen sysselsetter Rejlers Telecom omkring 90 mennesker. Rejlers Telecom har ingen eierposter i andre selskap.

Rejlers Telecom er 100 % eid av Rejlers Norge, som igjen er 100 % eid av det svenske selskapet Rejlers AB.

4.2.2 Virksomhetsområder

Rejlers Telecom leverer landsdekkende drift og vedlikehold, samt (i begrenset grad) utbyggingstjenester til operatører av telekommunikasjonsnettverk. Selskapets utbyggingstjenester består i all hovedsak av arbeid på eksisterende anlegg/stasjoner.

4.3 De involverte foretakenes omsetning og driftsresultat i Norge siste regnskapsår

Rejlers Telecom ble stiftet i 2018. Det foreligger dermed ikke årsregnskap eller beregnede tall for omsetning og driftsresultat for selskapet. Omsetningen knyttet til virksomheten i selskapet, som altså er den tidligere telecomvirksomheten til Rejlers Norge, er imidlertid omfattet av regnskapene til Rejlers

¹ Jf. melding av foretakssammenslutning datert 31. oktober 2016, der størsteparten av eiendelene i Fluid Control AS ble ervervet.

Norge. Omsetning og driftsresultat for Rejlers Norge, samt omsetning for Rejlers Norge sin telecom-virksomhet (jfr. note 2 til årsregnskapet for 2016), er derfor tatt med i tabellen under.

Selskap	Omsetning	Driftsresultat
OneCo AS	NOK 1 232 452 837 (2017)	NOK 87 832 809 (2017)
OneCo Elektro AS	NOK 317 221 030 (2017)	NOK 39 206 041 (2017)
Rejlers Telecom AS	[stiftet i 2018]	[stiftet i 2018]
Rejlers Norge AS	NOK 304 655 056 (2016)	NOK -11 287 165 (2016)
Rejlers Norge AS (telecom)	NOK 160 190 473 (2016)	[ikke beregnet]

5 BESKRIVELSE AV MARKEDER

5.1 Innledning

Etter melders vurdering foreligger det ingen horisontalt berørte markeder, dvs. markeder der de involverte foretak har horisontalt overlappende virksomhet og en samlet markedsandel over 20 % etter transaksjonen. Da de involverte foretak er aktive på samme ledd i verdikjeden, foreligger heller ingen vertikalt berørte markeder. Transaksjonen vil derfor etter melders syn ikke ha merkbar innvirkning på konkurransen i noe marked.

5.2 Relevant marked

5.2.1 Produktmarkedet

Overordnet har partene virksomhet innen infrastrukturtjenester til telekommunikasjonsnett. Dette omfatter utbygging, leveranse, installasjon, drift og service/vedlikehold.

Utbygging omfatter planlegging, design, bygging og *installasjon* av infrastruktur og tilgangssystemer til telekommunikasjonsnett. *Leveranse* innebærer å gi tilgang til etablert infrastruktur, som for eksempel å koble opp sluttbrukere (både private og bedrifter) mot et nettverk (for eksempel bredbånd, telefoni eller kabel-TV), basert på kontakt mellom nettverksoperatøren og sluttbrukeren. Tjenestene innenfor utbygging, leveranse og installasjon omfatter også levering av såkalt passivt utstyr (kabler og liknende).² *Drift og service/vedlikehold* omfatter tjenester for å sikre drift av telekommunikasjonsnett, slik som retting av feil og generelt vedlikehold.

I praksis fra Kommisjonen³, og i tidligere meldinger til Konkurransetilsynet⁴, har følgende vært nevnt som mulige relevante produktmarked innenfor de aktuelle virksomhetsområder:

- Et overordnet produktmarked for infrastrukturtjenester til telekommunikasjonsnett, eller
- Tre ulike produktmarked for henholdsvis (i) «utbygging, leveranse og installasjon», (ii) «drift og service/vedlikehold» og (iii) «Managed Services».

Kommisjonen har i tillegg vurdert om det er adskilte markeder for tjenester som tilbys til fast- eller mobilnett, for ulike deler av nettverket eller ulike teknologier/standards. I *Nokia/Siemens* (2006) viste imidlertid en markedsundersøkelse at dette ikke er adskilte markeder, og Kommisjonen la derfor dette til

² Aktivt utstyr kjøpes normalt direkte av nettverksoperatør fra andre leverandører (som Ericsson og Huawei). Dette er et separat marked som verken OneCo eller Rejlers Telecom er aktive på.

³ Se for eksempel M.8284 (2017) *Deutsche Telekom/Orange/Buyin* avsnitt 42 (med henvisning til avsnitt i øvrige saker). Se i tillegg M.4297 (2006) *Nokia/Siemens*, M.6007 (2010) *Nokia Siemens Networks/Motorola Network Business* og M.7632 (2015) *Nokia/Alcatel-Lucent*.

⁴ Eltel Networks AS - Sønnico Tele AS (2013) punkt 6.2 og Eltel Networks AS - Eltel Sønnico AS (2015) punkt 4.2.

grunn.⁵ I senere avgjørelser ser sistnevnte ikke ut til å være endret (når det gjelder levering av tjenester). I det følgende legges det derfor til grunn at det ikke foreligger slike separate markeder.⁶

I tidligere meldinger til Konkurransetilsynet har det blitt fremhevet som argument for en vid definisjon av det relevante produktmarkedet at kontrakter som lyses ut av nettverksoperatørene ofte omfatter både utbygging, leveranse, installasjon, drift og vedlikehold. Det er riktig at dette fortsatt er det normale, men tilbydere inngir ikke alltid tilbud på alle tjenestene som omfattes av kontrakten. Bakgrunnen for dette er blant annet at leverandører har ulike kompetanse/spesialområder. Et eksempel i så henseende er OneCo og Rejlers Telecoms avtaler med Telia. Begge selskap har (generelle) avtaler med Telia, men OneCo innga i sin tid bare tilbud på utbygging, leveranse og installasjon. Rejlers Telecom sitt fokusområde ovenfor Telia er på den annen side drift og service/vedlikehold (såkalte «corrective services»).

Som det vil fremgå i det videre, er imidlertid partene av den oppfatning at transaksjonen – uansett om det er separate markeder eller ett marked for infrastrukturtenester – ikke vil ha merkbar betydning for konkurransen. Dersom det relevante produktmarkedet er infrastrukturtenester til telekommunikasjons-nettet, vil partenes markedsandeler være svært lave. Skal markedet deles inn i separate produktmarkeder for henholdsvis (i) «utbygging, leveranse og installasjon», (ii) «drift og service/ vedlikehold» og (iii) «Managed Services», har partene svært liten overlappende virksomhet.

For å avgjøre saken er det derfor ikke nødvendig å ta endelig stilling til markedsavgrensningen.

5.2.2 Det relevante geografiske markedet

I samtlige avgjørelser fra Kommisjonen beskrevet over har de relevante markedene (uavhengig av om produktmarkedet defineres snevert eller vidt) vært ansett for *minst å omfatte hele EØS*.⁷ Dette er begrunnet i at det er de samme tjenestene som tilbys i hele verden, internasjonal standardisering, at lokal tilstedeværelse ikke er av avgjørende betydning (blant annet fordi underleverandører kan brukes), samt at priser i all hovedsak er de samme globalt.⁸

Selv om tjeneste må utføres lokalt, skjer konkurransen om oppdragene i en nasjonal eller videre kontekst, og behovet for lokal tilstedeværelse har *ikke* vært avgjørende for Kommisjonens definisjon av markedets geografiske utstrekning.⁹ Lokal tilstedeværelse kan etableres ved å sette opp eget personell, eller ved bruk av underleverandører. Tilbydere kan derfor delta i konkurranse i område hvor de ikke har aktivitet, hvilket også skjer i praksis. Det er ikke noe som tyder på at bruk av lokale installatører som underleverandører påvirker tilbydernes konkurranseevne i anbud.

At markedenes geografiske utstrekning må anses større enn nasjonalt, støttes av at partene i senere tid har møtt økt konkurranse fra aktører fra land utenfor Norge, spesielt Sverige. Blant annet har Scanmast, Netel og Eltel (alle med svenske eiere) etablert seg i Norge, og tatt større deler av markedet. Markedet er også preget av utstrakt bruk av anbud, hvilket gjør det enklere for tilbydere utenfor Norge å konkurrere med norske aktører.

Selv om partene er av den oppfatning at de relevante markedene er større enn nasjonale, og trolig minst omfatter hele EØS, vil det i denne meldingen – for å underbygge at transaksjonen uansett ikke vil ha noen negative konsekvenser for konkurransen – legges til grunn at det geografiske markedet *i hvert fall* er nasjonalt. Tilsvarende er lagt til grunn i tidligere meldinger til Konkurransetilsynet.¹⁰

⁵ Se M.4297 (2006) *Nokia/Siemens* avsnitt 45.

⁶ Tilsvarende er også lagt til grunn i Eltel Networks AS - Sønnico Tele AS (2013) punkt 6.2 og Eltel Networks AS - Eltel Sønnico AS (2015) punkt 4.2, hvor ytterligere argumenter for dette er fremhevet.

⁷ Se for eksempel sak M.8284 (2017) *Deutsche Telekom/Orange/Buyin* avsnitt 48 (med henvisning til avsnitt i øvrige saker).

⁸ Se M.4297 (2006) *Nokia/Siemens* avsnitt 52 og 53.

⁹ Se særlig M.4297 (2006) *Nokia/Siemens* avsnitt 53.

¹⁰ Se Eltel Networks AS - Sønnico Tele AS (2013) punkt 6.2.2 og Eltel Networks AS - Eltel Sønnico AS (2015) punkt 4.3.

6 TRANSAKSJONEN VIL IKKE HA NOEN NEGATIVE KONSEKVENSER FOR KONKURRANSEN

6.1 Innledning

Partene er av den oppfatning at gjennomføring av transaksjonen ikke vil ha noen merkbare konsekvenser for konkurransen i de relevante marked.

6.2 Transaksjonen vil ikke ha noen negative virkninger på konkurransen

Det foreligger så vidt partene kjenner til ingen offentlig tilgjengelig informasjon om størrelse på markedet for infrastrukturtenester til telekommunikasjonsnett i Norge eller EØS. Basert på partenes kjennskap til markedet antar imidlertid partene at markedet i Norge er på *minst* [redacted]. Det vises i denne sammenheng til at Eltel Networks AS omsatte for MNOK 2 446 i 2016¹¹, at Realcom AS omsatte for MNOK 1 891 i 2017, at Netel AS omsatte for MNOK 486 i 2016¹² og at Scanmast AS omsatte for MNOK 52 i 2017.

Dette innebærer at OneCo har en markedsandel på omtrent [redacted] og at Rejlers har en markedsandel på omtrent [redacted]. Partene har derfor til sammen mindre enn [redacted] av totalmarkedet i Norge. Partene er dermed samlet sett relativt små aktører i et marked som partene oppfatter er preget av stor konkurranse med sterke aktører.

Dersom Konkurransetilsynet skulle være av den oppfatning at produktmarkedet må deles inn i separate produktmarkeder for henholdsvis (i) «utbygging, leveranse og installasjon», (ii) «drift og service/ vedlikehold» og (iii) «Managed Services», har partene svært liten overlappende virksomhet. OneCo er i den forbindelse hovedsakelig aktive i markedet for utbygging, leveranse og installasjon, mens Rejlers Telecom hovedsakelig er aktive innen markedet for drift og service/ vedlikehold. Rejlers Telecoms virksomhet innen utbygging, leveranse og installasjon knytter seg videre hovedsakelig til eksisterende anlegg, mens OneCo hovedsakelig er aktiv innen utbygging, leveranse og installasjon for nye anlegg.

Legges det til grunn at markedet minst omfatter hele EØS, vil partenes markedsandeler være minimale. Transaksjonen vil derfor ikke vil ha noen merkbare konsekvenser for konkurransen i de relevante marked.

6.3 Partenes viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

De fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører til OneCo i markeder med overlappende virksomhet fremgår av Vedlegg 3:

Vedlegg 3: OneCos fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

De fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører til Rejlers Telecom i de berørte markedene fremgår av Vedlegg 4:

Vedlegg 4: Rejlers Telecoms fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

7 DE INVOLVERTE FORETAKENES SISTE ÅRSBERETNING OG ÅRSREGNSKAP

Årsberetning og årsregnskap for OneCo og Rejlers Norge er offentlig tilgjengelige.

8 KONFIDENSIALITET

Deler av vedlegg 3 og 4, hele vedlegg 5, samt de opplysninger i meldingen og dens øvrige vedlegg som er markert med dobbel rød understrekning, må behandles strengt konfidensielt og unntas offentlighet.

¹¹ Tall for 2017 var ikke tilgjengelig på tidspunkt for innsending av melding.

¹² Tall for 2017 var ikke tilgjengelig på tidspunkt for innsending av melding.

Den konfidensielle informasjonen gjelder drifts- og/eller forretningsforhold som det av konkurransemessige årsaker er viktig å holde hemmelig for den part informasjonen gjelder. Dersom informasjonen gjøres offentlig, vil det kunne føre til en konkurransemessig ulempe for den aktuelle parten vis-à-vis konkurrenter, leverandører og/eller kunder, og parten vil risikere å lide et tap på grunn av ulempene. Opplysningene skal dermed unntas offentlighet etter forvaltningsloven § 13 (1) nr. 2.

Vedlegg 5: Begrunnelse for konfidensialitet

Vi ber om at Konkurransetilsynet tar kontakt med oss dersom en tredjepart skulle begjære innsyn i meldingen, og at vi kontaktes før det gis innsyn.

Dersom det er spørsmål til meldingen, er det bare å ta kontakt med undertegnede.

Med vennlig hilsen

Kluge Advokatfirma AS



Knut Magnussen
Advokat