

Konkurransetilsynet  
Postboks 439 Sentrum  
NO-5805 Bergen  
Norge  
post@kt.no

Vår ref.: 20210018

Unntatt offentlighet

Ansvarlig advokat:  
Ole Kristian Aabø-Evensen

1. juli 2021

## FORENKLET MELDING AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGER ETTER KONKURRANSELOVEN § 18

### 1. Kontaktinformasjon – involverte foretak

#### 1.1 Melder

**ProData Consult AS**

999 536 999

Att: Agner N. Mark

c/o Spaces Kvadraturen  
Tollbugata 8B,  
NO-0152 Oslo  
Norge

Telefon: +45 4010 9076]

E-mail: [agner.mark@maconi.net](mailto:agner.mark@maconi.net)

#### 1.2 Melders representant

**Aabø-Evensen & Co Advokatfirma AS**

Att: Ole K. Aabø-Evensen

P.O. Box 1789 Vika  
NO-0122 Oslo  
Norge

Telefon: +47 2145 9000

E-mail: [oka@aaboevensen.com](mailto:oka@aaboevensen.com)

Det bes om at all kontakt og korrespondanse med melder fra Konkurransetilsynets side formidles gjennom melders representant.

#### 1.3 Målselskap

**Bragd Consulting Network AS**

914 717 930

Att: Morten Edler Bay

Dronning Eufemias gate 16,  
NO-0191 Oslo  
Norge

Telefon: +47 954 54 700  
E-mail: morten.bay@bragd.no

#### **1.4 Målselskapets representant**

**Kvale Advokatfirma DA**  
Att: Henrik Grung

P.O. Box 1752 Vika  
NO-0122 Oslo  
Norge

Telefon: +47 971 69 310  
E-mail: hgr@kvale.no

## **2. BESKRIVELSE AV TRANSAKSJONEN**

Bragd Consulting Network AS eies 79 % av Bragd AS, 15 % av Morten Edler Bay, 3 % av Richard Gulbrandsen, 1 % av Arne Johan Ohr, 1 % av Marika Andresen og 1 % av Adrian A. Tjernsli (heretter i fellesskap benevnt "**Selgerne**"). Gjennom transaksjonen vil ProData Consult AS erverve alle aksjene fra Selgerne.

ProData Consult AS vil således få enekontroll i Bragd Consulting Network AS.

## **3. FORETAKSSAMMENSLUTNINGENE ER MELDEPLIKTIGE**

### **3.1 Konkurranseloven**

Partenes omsetning overstiger tersklene i konkurranseloven § 18 og det foreligger således meldeplikt.

Partenes samlede markedsandel overstiger ikke ████ % på noen markeder. Dette gjelder uavhengig av hvordan de relevante markedene blir definert. Vilkårene for forenklet melding etter meldepliktforskriften § 3(3)(b) er dermed oppfylt.

### **3.2 Oversikt over partenes omsetning i Norge i 2020:**

<b>Selskap</b>	<b>Omsetning i Norge</b>
Melders samlede konsernomsetning	<span style="background-color: black; color: black;">████████████████████</span>
Bragd Consulting Network AS	NOK 170.000.000.

## 4. BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE

### 4.1 ProData-konsernet

ProData Consult AS er et uavhengig konsulenthus med fokus på levering av IT-konsulenter. Selskapet er et datterselskap av danske ProData Consult A/S, som har hovedsete i København og avdelinger og/eller datterselskaper i Aarhus og Aalborg i Danmark, samt Sverige, Norge, Nederland, Tyskland og Polen. I det følgende benevnes ProData Consult AS og ProData Consult A/S i fellesskap som "**ProData**". ProData Consult A/S er opplyst solgt til det danske private equity-fondet Axcel VI. Dette forholdet har ingen innvirkning på nærværende transaksjon og salget av ProData Consult A/S må derfor eventuelt behandles i en særskilt melding. Eiendomsretten til aksjene i ProData Consult A/S er ennå ikke overført.

ProData har store nasjonale og internasjonale nettverk av IT-konsulenter, herunder forretningskonsulenter som yter IT-relatert forretnings- og ledelsesrådgivning. ProData tilbyr også forretningskonsulenter som ikke direkte er relatert til IT, men dette utgjør kun en mindre del av virksomheten. ProData råder tilsammen over mer enn [REDACTED] konsulenter, som dekker [REDACTED] forskjellige IT-kompetanseområder.

ProData har en norsk filial (NUF), **PRODATA CONSULT**, org.nr.: 995 306 824, som etter en overføring av kunder, konsulenter og ansatte til ProData Consult AS er uten aktivitet og virksomhet. Filialen skal avvikles.

For ytterligere informasjon om ProData vises det til partenes respektive hjemmesider, henholdsvis <http://www.prodata.dk/> og <https://www.prodataconsult.no/>.

ProData eies av Polaris Private Equity IV K/S ("**Polaris IV**"). Polaris IV er en del av Polaris Private Equity Group ("**Polaris**"). Polaris består [REDACTED]

Nedenfor gis en kort presentasjon over de forskjellige selskapene i Polaris' portefølje som har virksomhet i Norge (utover ProData):

Selskap	Beskrivelse
Alliance+	Selskapet driver virksomhet innen rengjøring, catering og fasilitetsløsninger.
RelyOn Nutec	Selskapet tilbyr tjenester innen offshore-sikkerhet og kompetanse vedrørende sikkerhet innen risikable bransjer, samt sikkerhets- og kriseforvaltning.
Menu	Selskapet er en dansk møbel- og belysningsbutikk med flere butikker i Danmark. Menus møbler kan kjøpes over hele Europa gjennom andre forhandlere og Menus nettbutikk.
Akademikliniken	Selskapet er en klinikk innen estetisk og plastisk kirurgi. Klinikken har hovedkontor i Stockholm, Sverige og selger også noen hudpleieprodukter.



Triax	Selskapet er en internasjonal leverandør av innovative, høyteknologiske løsninger for mottakelse og distribusjon av TV, radio og internett.
SSG	Selskapet er en nasjonal leverandør av skade-, eiendoms- og industriservice til forsikringselskaper, bedrifter og det offentlige.
Contour	Produsent og leverandør av ergonomiske enheter for datamaskiner, herunder datamus, tastatur og lignende.
Sinful	Skandinavias største netthandelstilbyder av erotiske produkter.
Stronger	Netthandelstilbyder av treningsklær som designer, markedsfører og selger aktivt tøy/treningsklær for kvinner.

For ytterligere informasjon om Polaris vises det til selskapets hjemmesider, <http://polarisequity.dk/portfolio-of-companies/>.

#### 4.2 **Bragd Consulting Network AS**

Bragd Consulting Network AS (heretter benevnt "BCN") formidler konsulenttjenester og fungerer som et bindeledd mellom konsulenter og bedrifter som søker konsulenter.

BCN har hovedkontor i Norge og et nettverk med tilsammen ca. [REDACTED] konsulenter innenfor ledelse, rådgivning og IT.

BCN hadde i 2020 en omsetning på ca. NOK 170.000.000.

### 5. **BERØRTE MARKEDER**

#### 5.1 **Innledning**

Både BCN og ProData har virksomhet innen konsulentformidling i Norge. Begge parter tilbyr konsulenter med IT-kompetanse, for rådgivning, ledelse, m.m.

Partene er ikke kjent med praksis fra Konkurransetilsynet som avgrensner markedet for konsulenttjenester. Partene er av den oppfatning at det snevrest mulige, relevante markedet består av IT-konsulenttjenester i Norge, som inkluderer konsulentselskaper med og uten egne ansatte konsulenter (konsulentformidlere).

Det er et stort marked for IT-konsulenttjenester i Norge. Når private bedrifter eller det offentlige skal gjennomføre omstillinger, bytte eller implementere IT-systemer, gjennomføre forskjellige interne eller eksterne prosjekter, er det vanlig å leie inn konsulenter for en kortere eller lengre periode. Det kan være tale om en enkelt konsulent som skal bistå selskapet med systemhåndtering i en periode, eller hele prosjektteam som engasjeres for å gjennomføre større omstillinger eller prosjekter.

Siden forskjellige prosjekter har ulik varighet og størrelse, samt fordrer ulik ekspertise, er det vanlig å leie inn spesifikke konsulenter for det spesifikke prosjektet, heller enn å ansette IT-personell.

Det er derfor et stort marked i både Norge og internasjonalt for IT-konsulenttjenester. Det finnes en rekke store internasjonale aktører, navnlig TietoEvry, Accenture, Netcompany, CGI, og Capgemini på markedet. I tillegg finnes det en stor andel små og mellomstore norske og utenlandske aktører som tilbyr ulike IT-konsulenttjenester.

Det er mange aktører og sterk konkurranse i markedet. Det er heller ingen vesentlige hindringer for aktører som ønsker å tre inn i markedet. Det kreves ikke store kapitalinvesteringer og er ingen vesentlige regulatoriske hindringer. Konkurransen står om både konsulenter og kunder.

Mange av aktørene har egne ansatte IT-konsulenter som leies ut. ProData og BCN har imidlertid ikke egne ansatte konsulenter, men formidler et stort nettverk av konsulenter, herunder både selvstendige konsulenter og konsulenter ansatt i konsulentselskaper.

Kundene engasjerer konsulenter på prosjektbasis. Fra kundens perspektiv spiller det derfor normalt liten rolle om konsulenten er ansatt i konsulentfirmaet eller formidlet gjennom konsulentfirmaet. Tilbydere av egne konsulenter og konsulentformidlere konkurrerer derfor om de samme kundene.

For konsulentene er det visse administrative og økonomiske forskjeller mellom det å være ansatt i et konsulentfirma sammenlignet med å opptre som selvstendig. Arbeidsoppgavene og arbeidsformen er imidlertid i hovedsak de samme. Selskaper som formidler konsulenter, formidler både selvstendige konsulenter og konsulenter ansatt i andre konsulentselskaper. Konsulenter kan også enkelt bytte fra å være ansatt i et selskap til å bli selvstendig, og motsatt, avhengig av hva som anses gunstigst. De to arbeidsformene utgjør derfor substitutter for en del av konsulentene. Flere av aktørene på markedet har både egne konsulenter og formidler selvstendige konsulenter.

Både BCN og ProData deltar i anbudskonkurranser for offentlige og private IT-opdrag. I slike anbud konkurrerer konsulentformidlere med tilbydere av egne konsulenter. Det er ofte over 20 tilbydere som inngir tilbud. Til eksempel kan Statens vegvesen nevnes, som mottok 20 tilbud på en anbudsutlysning i mars 2021. Etter å ha vurdert tilbudene valgte Statens vegvesen å inngå rammeavtaler med Accenture AS, Visma Consulting AS, Bouvet Norge AS, Bekk Consulting AS, Experis AS, Knowit AS, ProData Consult AS og Capgemini Norge AS.

Melder har ikke identifisert overlappende kunder, hvor både BCN og ProData har rammeavtaler, men begge selskapene deltar leilighetsvis i anbud basert på såkalt dynamisk innkjøpsordning, hvor selskapene inngir tilbud på levering av en spesifikk konsulent.

Konsulenttjenester formidles i hele Norge, det er ingen geografiske forskjeller. Oppdrag er lidsbasert og kan også utføres eksternt. Melder, som har virksomhet i flere av de nordiske landene formidler også konsulenter på tvers av landegrensene, imidlertid foregår det meste av formidlingen nasjonalt. Det kan derfor argumenteres for at det foreligger et videre marked enn utelukkende det nasjonale markedet. Det er imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til det relevante geografiske markedet, siden transaksjonen uansett ikke vil påvirke konkurransen. For formålet med meldingen tas det utgangspunkt i at markedet i det minste er nasjonalt.

Gartner har for 2020 estimert det relevante IT-servicemarkedet i Norge til å utgjøre NOK 31.000.000.000 (MDKK 23.000).<sup>1</sup>

Til sammenligning hadde ProData en omsetning i Norge i 2020 på NOK 121.000.000 og BCN en omsetning i 2020 på NOK 170.000.000. Partenes markedsandeler er således på henholdsvis ■■■ % og ■■■ %.

Partene har følgelig lave markedsandeler også i et hypotetisk marked for formidling av IT-konsulenter. Det finnes en rekke andre aktører som ikke har egne ansatte, men formidler IT-

<sup>1</sup> Gartner Market Statistics.



konsulenter, som for eksempel Ework Norge AS, Cube IT AS, Glaspaper People AS, Experis AS, Folq AS, Binr AS, Norway Consulting AS, 7N Norge AS, Epico AS, Convision AS, Cruit AS, m.fl.

Melder estimerer at et hypotetisk innsnevret marked for kun formidling av IT konsulenter utgjør i det minste NOK 3.000.000.000 i 2020. Basert på dette vil ProData ha en markedsandel på █ % og BCN en markedsandel på █ %. Partene får således en samlet markedsandel på █ % i et hypotetisk innsnevret marked kun for formidling av IT-konsulenttjenester.

Til sammenligning hadde den største aktøren, Ework Norge AS, en omsetning i 2020 på MSEK 1.436, som tilsvarer en markedsandel på knapt 50 % i et hypotetisk marked for formidling av IT-konsulenttjenester.<sup>2</sup>

Dette innebærer at partene vil ha en begrenset markedsandel også i et hypotetisk marked for formidling av IT-konsulenttjenester, både før og etter transaksjonen. Det er tale om et stort marked med et betydelig antall aktører og få eller ingen hindringer for å etablere seg i markedet, slik at det også er en rekke andre potensielle aktører i tilgrensende markeder.

Transaksjonen vil således ikke ha negativ påvirkning, eller hindre effektiv konkurranse på markedet. Testen i konkurranseloven § 16 for inngrep er derfor ikke oppfylt.

## 6. KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

### 6.1 Konkurrenter

I tabellen under inngår partenes fem største konkurrenter i Norge:

ProData	BCN
█	█
█	█
█	█
█	█
█	█

### 6.2 Kunder

I tabellen under inngår partenes fem største kunder i Norge:

ProData	BCN
█	█ og
█	█

<sup>2</sup>Hentet fra <https://www.eworkgroup.com/dk/investor/> (Annual Report 2020).

[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]

**6.3 Leverandører**

I tabellen under inngår partenes fem største leverandører i Norge:

<b>ProData</b>	<b>BCN</b>
[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]
[REDACTED]	[REDACTED]

**7. MELDING TIL ANDRE KONKURRANSEMYNDIGHETER**

Transaksjonen er ikke meldepliktig i noen andre jurisdiksjoner.

**8. ÅRSBERETNING OG ÅRSREGNSKAP**

Partenes årsregnskap er tilgjengelig i Brønnøysundregistrene.

Vennlig hilsen  
Aabø-Evensen & Co



Ole Kristian Aabø-Evensen  
advokat/partner