

Vedlegg 21 - Kopi av meldingen med avmerkede forretningshemmeligheter

Melding om foretakssammenslutning

jf. konkurranseloven § 18 første ledd

mellom

Noble Corporation

og

The Drilling Company of 1972 A/S

Oslo, 27. desember 2021

*Fortrolig*  
*Inneholder forretningshemmeligheter*

## Innhold

1.	KONTAKTINFORMASJON .....	4
1.1	Melder .....	4
1.2	Annet involvert foretak .....	4
2.	FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN .....	4
2.1	Beskrivelse av foretakssammenslutningen .....	4
2.2	Strategisk rasjonale for foretakssammenslutningen: Forbedret kundeopplevelse .....	5
3.	DE INVOLVERTE FORETAKENE .....	5
3.1	Noble .....	5
3.2	Maersk Drilling .....	6
4.	RELEVANT OMSETNING .....	8
4.1	Relevante foretak .....	8
4.2	Omsetning i Norge .....	8
5.	MARKEDET FOR OFFSHORE BORETJENESTER .....	8
5.1	Innledning .....	8
5.2	Flyttbare offshore boreinnretninger .....	8
5.2.1	Innledning .....	8
5.2.2	Krav for å tilby boretenester på norsk sokkel .....	9
5.2.3	Oppjekkbare plattformer .....	9
5.2.4	Flytende innretninger .....	11
5.3	Etterspørselssiden .....	11
5.3.1	Etterspørselen etter offshore boretenester på norsk kontinentalsokkel .....	11
5.3.2	Etterspørselen etter tenester fra oppjekkbare boreplattformer på norsk kontinentalsokkel .....	13
5.3.3	Kunder på norsk kontinentalsokkel .....	14
5.4	Leverandører av tenester fra oppjekkbare plattformer med SUT .....	15
5.4.1	Innledning .....	15
5.4.2	Maersk Drilling .....	15
5.4.3	Seadrill .....	17
5.4.4	Valaris .....	18
5.4.5	Noble .....	18
5.4.6	Equinor/KCA Deutag .....	19
5.4.7	Havila Sirius/Repsol .....	19
5.4.8	Transocean .....	19
5.4.9	Odfjell Drilling .....	19
5.4.10	Dolphin Drilling .....	20
5.4.11	COSL .....	20
5.4.12	Andre halvt nedsenkbare borerigger på norsk sokkel .....	20
6.	DET RELEVANTE MARKEDET .....	20
6.1	Produktmarked .....	20

6.1.1	Det relevante markedet er markedet for boretenester utført av oppjekkable boreplattformer med SUT .....	20
6.1.2	Oppjekkable boreplattformer med SUT inngår i det samme markedet .....	21
6.1.3	Halvt nedsenkbare boreplattformer konkurrerer om kontrakter i «konkurransesonen» .....	22
6.1.4	Produktmarked - konklusjon .....	23
6.2	Geografisk marked .....	23
6.3	Ingen vertikalt berørte markeder .....	24
6.4	Konklusjon mht. markedsdefinisjon .....	24
7.	INGEN KONKURRANSEBEGRENSNING .....	24
7.1	Innledning .....	24
7.2	Markedssituasjonen før foretakssammenslutningen: Marked preget av sterk konkurranse og overskuddskapasitet .....	25
7.3	Konkurransen vil forbli sterk etter foretakssammenslutningen.....	27
7.3.1	Valaris [REDACTED] .....	27
7.3.2	Konkurranse fra semier har en disiplinerende virkning på Partene, særlig på vanddybder som ligger utenfor rekkevidden til Valaris' plattformer .....	28
7.3.3	Oppjekkable plattformer vil komme tilbake på markedet og styrke konkurransen ytterligere .....	29
7.3.4	Alternativsituasjonen: Nobles konkurransepress i Norge begrenses av Nobles kapasitet.....	30
7.3.5	Sterke kunder kan incentivere ytterligere konkurranse .....	31
7.4	Etableringsmuligheter .....	31
7.5	Konklusjon: Ingen negativ innvirkning på konkurransen .....	32
8.	KOSTNADSSYNERGIER.....	33
9.	VIKTIGSTE KUNDER, KONKURRENTER OG LEVERANDØRER .....	33
10.	ÅRSRAPPORTER.....	33
11.	ANNET.....	34
12.	FORRETNINGSHEMMEIGHETER .....	34

## 1. KONTAKTINFORMASJON

### 1.1 Melder

Navn: Noble Corporation  
Organisasjonsnummer: 368504, Caymanøyene  
Adresse: 13135 Dairy Ashford, Suite 800  
Sugar Land, TX 77478, USA

Representant: Advokatfirmaet BAHR AS  
Saksansvarlig advokat: Helge Stemshaug  
Kontaktperson: Jone Berge, Helge Stemshaug  
Adresse: Postboks 1524, Vika, 0117 Oslo  
E-post: jobber@bahr.no, hst@bahr.no  
Telefon: 41 26 42 44, 92 88 13 96

### 1.2 Annet involvert foretak

Navn: The Drilling Company of 1972 A/S  
Organisasjonsnummer: 40404716, Danmark  
Adresse: Lyngby Hovedgade 85, 2800 Kgs. Lyngby, Danmark

Representant: Advokatfirmaet Thommessen AS  
Kontaktperson: Heidi Jorkjend  
E-post: hjo@thommessen.no  
Telefon: 98 48 83 29

## 2. FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

### 2.1 Beskrivelse av foretakssammenslutningen

(1) Meldingen gjelder en foreslått foretakssammenslutning mellom Noble Corporation (sammen med dets nærstående, rettsforgjengere og rettsetterfølgere omtalt som «**Noble**») og The Drilling Company of 1972 A/S (sammen med dets nærstående omtalt som «**Maersk Drilling**» og, i fellesskap med Noble, «**Partene**») («**foretakssammenslutningen**»). Ved gjennomføring av foretakssammenslutningen vil Maersk Drilling og Noble være heleide datterselskaper i samme konsern som Noble. Foretakssammenslutningen består av en rekke trinn, herunder et offentlig tilbud på Maersk Drilling. Ved gjennomføring av foretakssammenslutningen vil både Maersk Drilling og Noble bli heleide datterselskaper av et selskap stiftet i Storbritannia («**TopCo**» eller «det sammenslåtte foretaket»). Følgelig foreligger en foretakssammenslutning i henhold til konkurranseloven § 17.

(2) Ved gjennomføring av foretakssammenslutningen vil det sammenslåtte foretaket ikke ha noen kontrollerende eiere, særlig som følger av at:

(i) ingen eier forventes å inneha mer enn 50 % av aksjene eller stemmerettene i TopCo,

(ii) 

(iii) 

(iv) [REDACTED]

- (3) Gjennomføring av foretakssammenslutningen er betinget av godkjenning fra konkurransemyndighetene i Storbritannia, [REDACTED] (i tillegg til i Norge), samt godkjenning i henhold til gjeldende lovgivning i Danmark og Storbritannia om screening av utenlandske direkte investeringer.
- (4) Foretakssammenslutningen er også betinget av aksept av det danske offentlige tilbudet fra minst 80 % av Maersk Drillings aksjonærer. Noble kan ensidig redusere denne betingelsen ned til minst 70 %, [REDACTED]
- (5) En mer detaljert beskrivelse av foretakssammenslutningen er inntatt i vedlegg 1.

## Vedlegg 1                      Detaljert beskrivelse av foretakssammenslutningen

- (6) Foretakssammenslutningen vil bli gjennomført i henhold til vilkårene i en avtale om foretakssammenslutning («BCA»), som er inntatt i vedlegg 2.

## Vedlegg 2                      Avtale om foretakssammenslutning datert 10. november 2021

### 2.2                      Strategisk rasjonale for foretakssammenslutningen: Forbedret kundeopplevelse

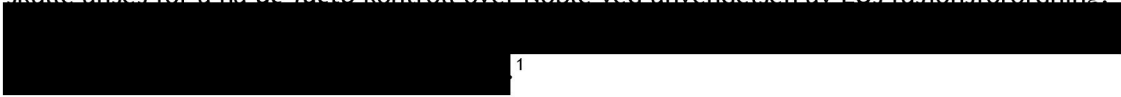
- (7) Det strategiske rasjonale for foretakssammenslutningen er som følger:
- Geografisk diversifisering, samt aktiva- og kundediversifisering: Det sammenslåtte foretaket vil være mer diversifisert over geografiske regioner og utvinningsområder, samt over eiendelsklasser og kunder, og vil inneha en moderne høykvalitetsflåte bestående av 20 flytende boreinnretninger og 19 oppjekkbare boreplattformer som er tilpasset både gunstige og harde sjø- og værforhold.
  - Forbedret kundeopplevelse: Transaksjonen vil slå sammen to komplementære selskapskulturer med sterke operasjonelle og sikkerhetsmessige meritter, samt fokus på kundetilfredshet, bærekraft og innovasjon.
  - Verdiskapning for alle aksjeeiere: Foretakssammenslutningen vil skape verdier for aksjeeierne, og herunder forventer man, basert på foretakenes regnskapstall, å kunne oppnå årlige kostnadssynergier på USD 125 millioner på kort sikt gjennom etablering av en meget effektiv kostnadsstruktur.
  - Styrket kontantstrøm: Det sammenslåtte foretaket vil oppnå forbedret kontantstrøm. Solid balanse, lav netto belåning og sterk likviditet vil gjøre det sammenslåtte foretaket robust overfor konjunktursvingninger.

## 3.                      DE INVOLVERTE FORETAKENE

### 3.1                      Noble

- (8) Noble er et offshore boreselskap for olje- og gassnæringen, med hovedkvarter i Sugar Land, Texas, USA. Selskapet leverer offshore boretjenester til den internasjonale olje- og gassnæringen verden over, ved hjelp av sin flåte av flyttbare offshore boreinnretninger. Noble og dets forgjengere har drevet med boring av olje- og gassbrønner siden 1921.
- (9) For tiden tilbyr Noble, gjennom sine datterselskaper, boretjenester ved hjelp av en flåte på 20 flyttbare offshore boreinnretninger («MODUer»), bestående av 12 boreskip og halvt nedsenkbare plattformer og åtte oppjekkbare plattformer, med hovedfokus på flytende

innretninger beregnet for gunstige sjø- og værforhold, samt dypvannsoperasjoner, og high-specification oppjekkbare boreplattformer i både etablerte og fremvoksende regioner verden over.

- (10) Nobles virksomhet i Norge er begrenset, og er organisert gjennom datterselskapet Noble Drilling (Norway) AS. Noble Drilling (Norway) AS er basert i Stavanger og har for tiden ca. 10 landansatte som administrerer driften av Nobles eneste plattform som kan operere i Norge, *Noble Lloyd Noble*. Det norske datterselskapet er også kontraktspartnern til Nobles eneste nåværende kunde i Norge, Equinor.
- (11) Nobles aksjer er notert og handles på New York-børsen («**NYSE**») med ticker «**NE**».
- (12) Nobles aksjer er spredt over et stort antall aksjeeiere, og ingen av disse har et flertall av aksjene. I etterkant av en restrukturering som fant sted i 2020 etter reglene i kapittel 11 i den amerikanske konkursloven innehar imidlertid fond som er forvaltet av Pacific Investment Management Corporation («**PIMCO**») nå ca. 41,4 % av de utestående aksjene i Noble. På grunnlag av dette aksjeinnehavet, og Nobles aksjeeierbases differensierte karakter, besluttet Europakommisjonen i desember 2020 at PIMCO (og derigjennom dets morselskap, Allianz) skulle anses for å ha *de facto* kontroll over Noble ved anvendelsen av EUs fusionsforordning.  

- (13) Mer informasjon om Noble er å finne på selskapets nettsted:  
<https://www.noblecorp.com/home/default.aspx>.

### 3.2 Maersk Drilling

- (14) Maersk Drilling er et internasjonalt offshore boreselskap med hovedkvarter i Lyngby, Danmark, med virksomhet i ulike regioner globalt. Maersk Drilling har nærmere 50 års erfaring, og eier og driver 19 MODUer. Maersk Drilling spesialiserte seg på dypvannsoperasjoner og operasjoner i harde sjø- og værforhold, og har om lag 2 400 ansatte.
- (15) Maersk Drilling har levert tjenester fra oppjekkbare boreplattformer til kunder i Norge siden 1990. Maersk Drilling har siden hatt en permanent tilstedeværelse i Norge, og dets flåte har vokst over tid, i takt med økt markedsaktivitet. Den siste betydelige utvidelsen av Maersk Drillings flåte fant sted mellom 2014 og 2016, da fire oppjekkbare plattformer ble levert til Norge. Hver av disse hadde ved bestilling langsiktige kontrakter med en innledende leieperiode på 4-5 år. Til tross for høy etterspørsel etter slike plattformer i bestillingsperioden mellom 2011 og 2013, har etterfølgende fall i oljeprisen redusert den samlede etterspørselen etter oppjekkbare plattformer i Norge, og i Nordsjøen generelt. Maersk Drilling har for tiden seks oppjekkbare boreplattformer som kan operere i Norge. Tre av disse er i øyeblikket på kontrakt i Norge. Flere av Maersk Drillings plattformer som har operert i Norge har enten blitt lagt i opplag, utført oppdrag i andre deler av Nordsjøen eller blitt solgt (f.eks. *Maersk Gallant* og *Maersk Guardian*).
- (16) Maersk Drillings datterselskap Maersk Drilling Norge AS driver Maersk Drillings landbaserte virksomhet i Norge fra et kontor i Stavanger, støttet av en lokal forsyningsbase. Denne virksomheten har for tiden ca. 130 ansatte i Stavangerområdet, men antallet varierer med

---

<sup>1</sup> Europakommisjonens beslutning i sak M.9993 - *Allianz/Noble* er å finne her:  
[https://ec.europa.eu/competition/mergers/cases1/20212/m9993\\_59\\_3.pdf](https://ec.europa.eu/competition/mergers/cases1/20212/m9993_59_3.pdf).

boreplattformenes aktivitetsnivå i Norge. Boreoperasjonene offshore sysselsetter i øyeblikket ca. 600 ansatte (igjen kan dette antallet variere kraftig med Maersk Drillings aktivitetsnivå i Norge).

(17) Maersk Drilling driver virksomhet i Norge gjennom ulike datterselskaper, under merkenavnet Maersk Drilling. Selskaper registrert i Norge som norske selskaper eller filial av utenlandske selskaper er som følger:

- Maersk Drilling Norge AS
  - Underenhet: Maersk Drilling Norge AS, avd. Onshore, antall ansatte: 54
  - Underenhet: Maersk Drilling Norge AS, avd. Offshore, antall ansatte: 571
- Maersk Inspirer Operations, antall ansatte: 6
  - Underenhet: Maersk Inspirer Operations AS,
  - Status: Aktiv, Yme-feltet for Repsol
  - Aktivitet: Kun bemanningstjenester
- Maersk Integrator Norge
  - Underenhet: Maersk Integrator Norge
- Maersk Integrator Operations AS, antall ansatte: 17
  - Underenhet: Maersk Integrator Operations AS
  - Status: Uten beskjeftigelse, innenskjærs
- Maersk Intrepid Norge
  - Underenhet: Maersk Intrepid Norge
- Maersk Intrepid Operations, antall ansatte: 17
  - Underenhet: Maersk Intrepid Operations AS
  - Status: Aktiv, Martin Linge for Equinor
  - Aktivitet: I drift
- Maersk Invincible Norge, antall ansatte: 16
  - Underenhet: Maersk Invincible Norge
  - Status: Aktiv, AkerBP Valhall/Hod
  - Aktivitet: I drift
- Maersk Reacher Operations AS, antall ansatte: 15
  - Underenhet: Maersk Reacher Operations AS
  - Status: Aktiv, AkerBP, Valhall
  - Aktivitet: Intervensjon
- Maersk Interceptor Norge
  - Underenhet: Maersk Interceptor Norge
  - Status: Ingen aktivitet
- Mærsk Innovator Norge
  - Underenhet: Mærsk Innovator Norge
  - Status: Ingen aktivitet

(18) Maersk Drillings aksjer har vært notert på Nasdaq København siden 4. april 2019 og handles under ticker «DRLCO».

(19) De eneste innehaverne av aksjeposter på mer enn 5 % i Maersk Drilling er (i) APMH Invest A/S (41,62 %), som er et heleid datterselskap av A.P. Møller Holding A/S, og (ii) A.P. Møller og Hustru Chastine Mc-Kinney Møllers Familiefond (8,86 %). Disse aksjeeierne, eller deres nærstående, har også separate investeringer i andre virksomheter som benytter merkenavnet «Maersk», herunder det separat noterte globale rederiet A.P. Møller - Mærsk A/S, som ofte ganske enkelt går under betegnelsen «Maersk». Disse andre virksomhetene som benytter

merkenavnet Maersk inngår ikke i foretakssammenslutningen. De resterende aksjene i Maersk Drilling er spredt over ca. 57 000 aksjeeiere.

- (20) Mer informasjon om Maersk Drilling er å finne på dets nettsted:  
<https://www.maerskdirilling.com/>.

## 4. RELEVANT OMSETNING

### 4.1 Relevante foretak

- (21) Jf. punkt 3.1 over er Allianz å anse som kontrollerende eier av Noble før foretakssammenslutningen. Gjennom foretakssammenslutningen vil Allianz' faktiske kontroll over Noble opphøre. Den fusjonerte enheten vil ikke ha noen kontrollerende eier etter gjennomføring (se 2.1 ovenfor). Siden det ikke lenger vil være noen kontrollerende eier etter gjennomføring av foretakssammenslutningen vil foretakene av relevans for beregningen av relevant omsetning for vurdering av meldeplikt etter konkurranseloven § 18 andre ledd være henholdsvis Noble og Maersk Drilling. Siden Noble ikke hadde noen omsetning i Norge i 2020 er foretakssammenslutningen ikke underlagt meldeplikt i Norge. Spørsmålet om hvilke relevante foretak som skal medtas ved beregning av relevant omsetning kan imidlertid stå åpent ettersom Noble og Maersk Drilling uansett har besluttet å melde foretakssammenslutningen frivillig gjennom denne meldingen.

### 4.2 Omsetning i Norge

- (22) Partenes omsetning i Norge i 2020 er angitt i tabell 1 nedenfor.

**Tabell 1 - Partenes omsetning i Norge, 2020<sup>2</sup>**

Omsetning i Norge i 2020	
Noble	
Allianz (inkl. Noble)	
Maersk Drilling	

## 5. MARKEDET FOR OFFSHORE BORETJENESTER

### 5.1 Innledning

- (23) Begge partene leverer bore tjenester til den internasjonale olje- og gassnæringen, basert på MODUer lokalisert på ulike steder i verden og som inkluderer både (i) flytende enheter (halvt nedsenkable boreplattformer og boreskip, i fellesskap omtalt som «flytende innretninger») og (ii) oppjekkbare boreplattformer, dvs. boreinnretninger som - i motsetning til flytende innretninger - står på tre stålben på havbunnen under boring. Partenes kunder er hovedsakelig oljeselskaper (E&P-operatører), som benytter offshore bore tjenester til brønnboring gjennom oljefeltens livssyklus, fra leting etter olje- og gassreservoarer, via produksjonsfasen, helt frem til plugging og avslutning av dekommisjonerte oljeproduiserende brønner.

### 5.2 Flyttbare offshore boreinnretninger

#### 5.2.1 Innledning

- (24) De to hovedtypene av MODUer som benyttes til offshore bore tjenester er flytende innretninger og oppjekkbare plattformer. Flytende innretninger kan videre inndeles i to segmenter: (i) boreskip og (ii) halvt nedsenkable boreplattformer («semier»). Partenes

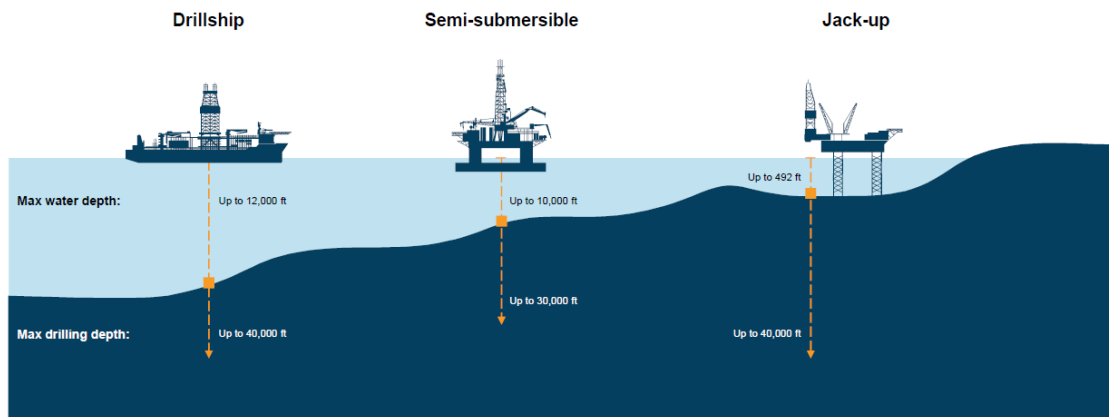
<sup>2</sup> Beregning i NOK er basert på kurs 10,7207 NOK/EUR, jf. Norges Banks offisielle kurs for 2020.



respektive flåter består av boreskip, semier og oppjekkable plattformer lokalisert i ulike regioner globalt.

- (25) De ulike typene MODU er illustrert i figur 1 nedenfor.

**Figur 1: Boreplattformtype**



Kilde: Noteringsdokument for Maersk Drilling, 4. mars 2019, side 92.

- (26) Hovedforskjellen mellom oppjekkable plattformer og flytende innretninger er at oppjekkable plattformer står på ben på havbunnen under drift og boring, mens flytende innretninger enten er forankret eller opprettholder sin posisjon ved hjelp av dynamiske posisjoneringssystemer («DP»).

### 5.2.2 Krav for å tilby boretjenester på norsk sokkel

- (27) For å operere på norsk kontinentalsokkel («norsk sokkel») må en boreplattform være godkjent av Petroleumstilsynet («PTIL») gjennom utstedelse av en samsvarsuttalelse («SUT»), som utstedes når PTIL etter grundige undersøkelser har funnet at plattformen og dens operatør oppfyller de regulatoriske kravene til drift på norsk sokkel. PTIL vil ikke påbegynne prosessen med utstedelse av SUT før den aktuelle plattformen er tildelt en kontrakt av en kunde for oppdrag på norsk sokkel.

- (28) SUT-kravene omfatter bl.a. plattformens konstruksjon, drift og selskapets organisasjon samt sikkerhetkontroll, og anses for å være en langt strengere standard enn det som gjelder i andre land, for eksempel kravet til «safety case» i Storbritannia. Følgelig er boreplattformer som er tiltenkt for oppdrag på norsk sokkel nesten alltid designet og bygget med tanke på SUT-kravet, siden retroaktiv konvertering av en plattform for å oppfylle SUT-kravet typisk er meget tid- og kostnadskreven, dersom det overhodet er mulig. SUT-godkjenningsprosessen er også meget grundig, og kan ta minst 3-6 måneder.<sup>3</sup>

- (29) Informasjon om plattformer med SUT er å finne på PTILs nettsted:  
<https://www.ptil.no/tilsyn/samsvarsuttalelser/?p=1>.

### 5.2.3 Oppjekkable plattformer

- (30) Oppjekkable plattformer er bunnstøttede MODUer som kan operere i grunt farvann med dybde på inntil 150 meter (avhengig av den oppjekkable plattformens design, herunder

<sup>3</sup> Se V2019-22 *Prosafe/Floatel*, hvor SUT-prosessen for flytende innkvarteringsenheter er drøftet i punkt 4.5. Vurderingen vil være den samme eller grundigere for boreinnretninger. Se også vurderingen av SUT-kravets betydning for markedsdefinisjonen i punkt 5.2.1 og den potensielle konkurransen fra innretninger uten SUT i punkt 7.2.5.3.1 og 7.2.5.3.2.

plattformens benlengde, samt bunnforholdene på det aktuelle stedet). Før boring kan påbegynne settes innretningens ben på havbunnen. Hovedfordelen ved å benytte oppjekk- bare plattformer i områder hvor semier også kan operere er, sammenlignet med en semi, lavere driftskostnad og høyere operasjonell stabilitet i de harde værforholdene man opplever på norsk sokkel. Oppjekkable plattformer kan også operere i farvann som er for grunne for flytende innretninger. Siden oppjekkable plattformer kan bore utenfor skroget på innret- ningen gjennom en frittstående utligger (engelsk «cantilever») kan de, i motsetning til flytende innretninger, skyve boretårn og boreutstyr over faste innretninger, se et eksempel i figur 2 nedenfor. Hvorvidt det befinner seg en fast innretning på stedet eller ikke vil typisk avhenge av feltets modenhet, samt utbyggingsplanen som er besluttet av E&P-operatøren.

**Figur 2: Maersk Invincible i drift over en fast brønnhodeplattform på Valhall Flanke Vest**



(31) Oppjekkable plattformer varierer i design, kapabilitet og tekniske spesifikasjoner, hvilket gjør ulike oppjekkable plattformer mer eller mindre egnet for ulike prosjekter eller oppdrag i ulike regioner. Oppjekkable plattformer inndeles typisk i følgende kategorier:

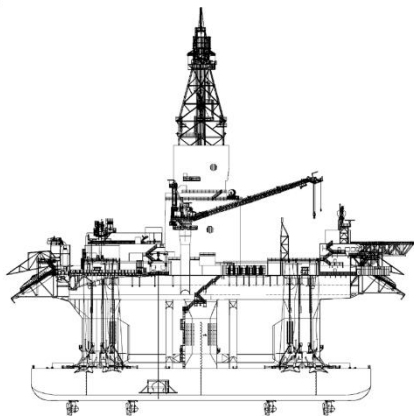
- Plattformer beregnet for gunstige sjø- og værforhold («BE» - benign environment) - mindre plattformer som ikke er designet for krevende sjø- og værforhold. Disse benyttes i mange regioner verden over, men er uegnet for norsk sokkel. I Nordsjøen kan disse benyttes i sørlige områder (Storbritannia sør, Danmark, Nederland), men plattformer som opererer i Nordsjøen er typisk klassifisert for harde sjø- og værforhold, se nedenfor.
- Plattformer uten SUT som er beregnet for krevende sjø- og værforhold («HE» - harsh environment) - større plattformer som kan operere i sentrale og sørlige deler av Nordsjøen.
- Plattformer uten SUT som er beregnet for svært krevende sjø- og værforhold («UHE» - ultra harsh environment) - plattformer med ekstra store skrog (mer enn 60 meter) som er bygget for særdeles harde sjø- og værforhold. UHE-plattformer er designet for drift i nordlige deler av den britisk sektor i Nordsjøen, men kan også operere i andre deler av Nordsjøen, med unntak av Norge, eller tidvis i andre deler av verden.
- Plattformer med SUT er oppjekkable plattformer som er designet og bygget for å tåle de ekstreme fysiske forholdene og oppfylle de strenge regulatoriske kravene på norsk sokkel. Disse plattformene benyttes også i andre deler av Nordsjøen, hovedsakelig i perioder med utilstrekkelig etterspørsel i Norge. Alle oppjekkable plattformer med

SUT, som følgelig kan ta oppdrag på norsk sokkel, er UHE-plattformer, med unntak av *Maersk Reacher*, som er en HE-plattform.

## 5.2.4 Flytende innretninger

- (32) Semier og boreskip opprettholder sin posisjon under drift ved hjelp av forankring eller dynamiske posisjoneringssystemer. Siden de ikke er plassert på havbunnen (i motsetning til oppjekkable plattformer) kan slike MODUer operere på vanddybder som ligger utenfor rekkevidden til oppjekkable plattformer, men kan også benyttes i grunnere farvann (dypere enn ca. 75 meter). Flytende innretninger foretrekkes ofte for oppdrag på felt med komplekse subseakonstruksjoner, som for eksempel installasjoner på havbunnen, siden plassering av bena til oppjekkable plattformer i slike områder kan være utfordrende eller umulig. Derimot kan flytende innretninger ikke benyttes for boring over faste innretninger. Ingen av Partene har noen flytende innretninger med SUT eller som er beregnet for harde sjø- og værforhold i sine respektive flåter.
- (33) Alle flytende innretninger som benyttes på norsk sokkel er semier. Semier er velegnet for boring under harde sjø- og værforhold på grunn av sin iboende stabilitet. Boreskip er mindre stabile i høy sjø enn semier og benyttes for tiden ikke på norsk sokkel på grunn av de harde sjø- og værforholdene. Figur 3 nedenfor viser strukturen til *Transocean Norge*, en semi beregnet for krevende sjø- og værforhold.

**Figur 3: *Transocean Norge***



Kilde: Transoceans nettsted

## 5.3 Etterspørselssiden

### 5.3.1 *Etterspørselen etter offshore boretjenester på norsk kontinentalsokkel*

- (34) Etterspørselen etter offshore boretjenester bestemmes av E&P-operatørenes behov for ulike boretjenester i deres offshorevirksomhet, helt fra letefasen og frem til endelig dekommisjonering av et olje- og gassproduserende felt offshore.
- (35) Behovet for boretjenester oppstår i fire hovedfaser:
- (i) Leting - som inkluderer boring av undersøkelses- og avgrensingsbrønner for å bekrefte et potensielt reservoars karakteristika,

- (ii) Utbygging - som inkluderer boring av produksjons-, injeksjons- og observasjonsbrønner under utbyggingen av et felt,<sup>4</sup>
  - (iii) Utvinning - som inkluderer boring av ytterligere brønner og forbedring av eksisterende brønner i et felts produksjonsfase, og
  - (iv) Dekommisjonering - som inkluderer bruk av boreplattformer til å plugge og avvikle forlatte brønner.
- (36) Boreinnretninger av alle typer og design benyttes i de ulike fasene. CCS-prosjekter (karbonfangst og -lagringsprosjekter) vil også kunne kreve bore tjenester i fremtiden. Slike prosjekter vil derfor kunne gi noe økt etterspørsel på mellomlang til lang sikt.
- (37) Når en E&P-operatør har identifisert en boremulighet (og følgelig et behov for bore tjenester), er neste skritt å utarbeide en brønndesign som beskriver hvordan brønnen skal utvikles, samt forventet kostnad. Et ledd i denne prosessen er å fastsette strategi for innkjøp og kontraktsinngåelse for de ulike tjenestene, herunder bore tjenester. Typisk tidsforløp fra brønndesignprosessen påbegynnes til borekontrakten signeres er 1 til 2 år.
- (38) Ulike tilnærminger kan benyttes i strategi for innkjøp og kontraktsinngåelse for bore tjenester. Innkjøpsregelverk eller interne rutiner innebærer at de fleste operatører benytter anbudskonkurranser, som kan inndeles i følgende:
- (i) Melding om interesse (EOI) og forespørsel om informasjon (RFI) - (forutgående kunngjøring), og
  - (ii) Anmodning om anbud/invitasjon til å gi tilbud (anbudskunngjøring)
- (39) Forutgående kunngjøring benyttes vanligvis til å innhente informasjon som E&P-operatørene benytter til å nominere eller innstille boreselskaper i forkant av den formelle anbuds konkurransen. E&P-operatører vil typisk be om indikative kommersielle forslag, samt generell operasjonell og teknisk informasjon.
- [REDACTED]
- (40) Anbudskonkurranser involverer typisk omfattende informasjonsforespørsler hvor svarfristen normalt er 4-6 uker. Typisk tidsforløp fra en anbudskonkurranse kunngjøres til en kontrakt signeres er 6-18 måneder.
- (41) Flere av E&P-operatørene har inngått ramme- eller allianseavtaler med ett eller flere boreselskaper. Eksempler inkluderer Aker BPs bore- og brønnallianse med Maersk Drilling og Halliburton for tjenester fra oppjekkable boreplattformer,<sup>5</sup> Equinors generelle rammeavtale

---

<sup>4</sup> Denne fasen kan også inkludere gjenåpning av et tidligere nedstengt felt. Gjenåpningen av Yme-feltet er et eksempel på dette.

<sup>5</sup> Se Aker BPs pressemelding av 17. november 2017: <https://akerbp.com/en/aker-bp-forms-two-separate-drilling-well-alliances/>.

med Noble,<sup>6</sup> og OKEAs rammeavtale med COSL om boretjenester fra semier.<sup>7</sup> Generelle rammeavtaler vil typisk angi vilkårene for fremtidige oppdrag. Imidlertid vil E&P-operatøren like fullt ofte tildele enkeltkontrakter gjennom offentlig anbudskonkurranse eller etter direkte forhandlinger med flere boreselskaper (der selskaper uten rammeavtale også inviteres til å delta). Den viktigste verdien av å ha forhåndsavtalte vilkår på plass i rammeavtaler ligger typisk i å korte ned innkjøpsprosessen for boretjenester, som kan være tid- og kostnadskrevende.

- (42) Aker BP er den eneste E&P-operatøren Partene kjenner til som har implementert allianseavtaler for boretjenester. 

### 5.3.2 *Etterspørselen etter tjenester fra oppjekkbare boreplattformer på norsk kontinentalsokkel*

- (43) Etterspørselen etter boretjenester bestemmes av E&P-selskapenes behov for boretjenester i deres offshore olje- og gassprosjekter. Etter oljepriskrakket i 2014 falt etterspørselen etter boretjenester betydelig, ettersom prosjekter ble kansellert eller nedskalert. Dette fant sted i kjølvannet av en storskala økning i byggingen av nye plattformer globalt, som alt i alt medførte en langvarig overkapasitet av offshore boreinnretninger og følgelig en borenering som sliter, både i Norge og globalt.
- (44) Etterspørselen etter boretjenester kan til en viss grad predikeres gjennom kjennskap til de ulike prosjektene som er under planlegging og prosjektering på norsk sokkel, særlig på kort til mellomlang sikt (1 til 5 år). Mens behovet for boretjenester i enkelte prosjekter kan være usikkert, f.eks. på grunn av usikkerhet med hensyn til prosjektdesign og antall brønner det faktisk er behov for i et enkeltprosjekt, kan svingninger i samlet etterspørsel predikeres med større sikkerhet. Klimaendringer, utslippsmålsetninger og relaterte politiske initiativer forventes også å påvirke etterspørselen på lang sikt.
- (45) Etterspørselen etter tjenester fra oppjekkbare boreplattformer på norsk sokkel har vært forholdsvis stabil de siste ti årene, med en etterspørselstopp mellom 2014 og 2016 da mange nye prosjekter var under utvikling (og der investeringsbeslutninger ble fattet i forkant av oljepriskollapsen i 2014). Oljepriskollapsen i 2014 medførte imidlertid en redusert boreaktivitet fra 2017, særlig på grunn av redusert leteboring og, i etterfølgende år, også redusert utviklingsboring som har ledet til en vedvarende overkapasitet i tilbudet av boretjenester.
- (46) I en situasjon med overskuddskapasitet er alternativene for boreselskaper med plattformer som ikke er under kontrakt (i) å holde plattformen aktivert mens denne ligger i opplag i påvente av nye muligheter på norsk sokkel (omtalt som 'varmt opplag' - 'warm-stacked'),

<sup>6</sup> Se Equinors pressemelding av 8. september 2020: <https://www.equinor.com/en/news/2020-09-noble-lloyd-noble-valemon.html>.

<sup>7</sup> Se OKEAs pressemelding av 6. mai 2021: <https://www.okea.no/okea-signs-rig-frame-agreement-with-cosl-drilling-europe/>.

(ii) å søke oppdrag utenfor Norge, [REDACTED]

[REDACTED] eller (iii) å legge plattformen i 'kaldt opplag' ('cold-stacked'), hvor plattformen stenges ned mer permanent i påvente av en vesentlig etterspørselsøkning i markedet. Flere plattformer med SUT har ligget i opplag eller blitt benyttet utenfor Norge de senere år, for eksempel:

- (i) Maersk Drillings moderne oppjekkbare plattform *Maersk Interceptor* har ligget i varmt opplag i Danmark i to år og vil påbegynne et innkvarteringsoppdrag (dvs. at i stedet for å levere boretjenester benyttes kun plattformens boligenhet for innkvartering for annen aktivitet offshore) i Danmark i mars 2022.
- (ii) *Mærsk Innovator* er også i ferd med å påbegynne et oppdrag utenfor Norge, for Harbour Energy i Storbritannia, etter en lang periode i varmt opplag.
- (iii) Valaris' plattform *Valaris Norway*, en oppjekkbare plattform med SUT, er også for tiden på oppdrag i Storbritannia.

### 5.3.3 Kunder på norsk kontinentalsokkel

- (47) Kundene for boretjenester på norsk sokkel er oljeselskaper som er operatører på olje- og gassfeltene på norsk sokkel. I de senere år har konsolideringen blant E&P-operatørene blitt intensivert, slik at kundebasen er begrenset til noen få E&P-operatører. De siste fem årene har de største kundene for tjenester fra oppjekkbare boreplattformer vært Equinor, Conoco-Phillips, Aker BP, Repsol og Lundin. De tre førstnevnte har stått for ca. 80-90 % av kontraktene inngått for tjenester fra oppjekkbare boreplattformer i denne perioden.
- (48) Et klart utviklingstrekk de siste ti årene har vært at norskbaserte selskaper (som Equinor og Aker BP) har økt sin andel av etterspørselen etter boretjenester på bekostning av internasjonale E&P-operatører. En av grunnene til denne utviklingen er at flere av de store internasjonale aktørene (som Total og Shell) har redusert sin tilstedeværelse på norsk sokkel i de siste 10-15 årene. Chevron trakk seg helt ut av norsk sokkel i 2018, etterfulgt av Exxon-Mobil i 2019. Dette har medført at mellomstore selskaper (som Aker BP, Repsol, Lundin og Vår Energy) har tatt en større markedsandel på norsk sokkel.
- (49) E&P-operatører på norsk sokkel dekker normalt sitt behov for boretjenester ved å kjøpe tjenester fra boreselskaper. Imidlertid er tre av de nåværende oppjekkbare boreplattformene med SUT eid eller drevet av E&P-operatører. To oppjekkbare plattformer (*Askepott* og *Askeladden*) er eid av Equinor,<sup>8</sup> og er i øyeblikket aktive på Oseberg og Gullfaks. Disse plattformene ble også brakt inn i markedet av Equinor. Én oppjekkbare plattform (*Inspirer*) er eid av Havila Sirius, og er for tiden utleid til Repsol for bore- og produksjonsoppdrag<sup>9</sup> på Yme-feltet. Denne plattformen ble kjøpt fra Maersk Drilling i oktober 2021.

<sup>8</sup> Mer presist eies disse plattformene av henholdsvis Oseberg- og Gullfaks-lisensen, med Equinor som operatør for begge lisenser. Begge plattformene driftes av KCA Deutag.

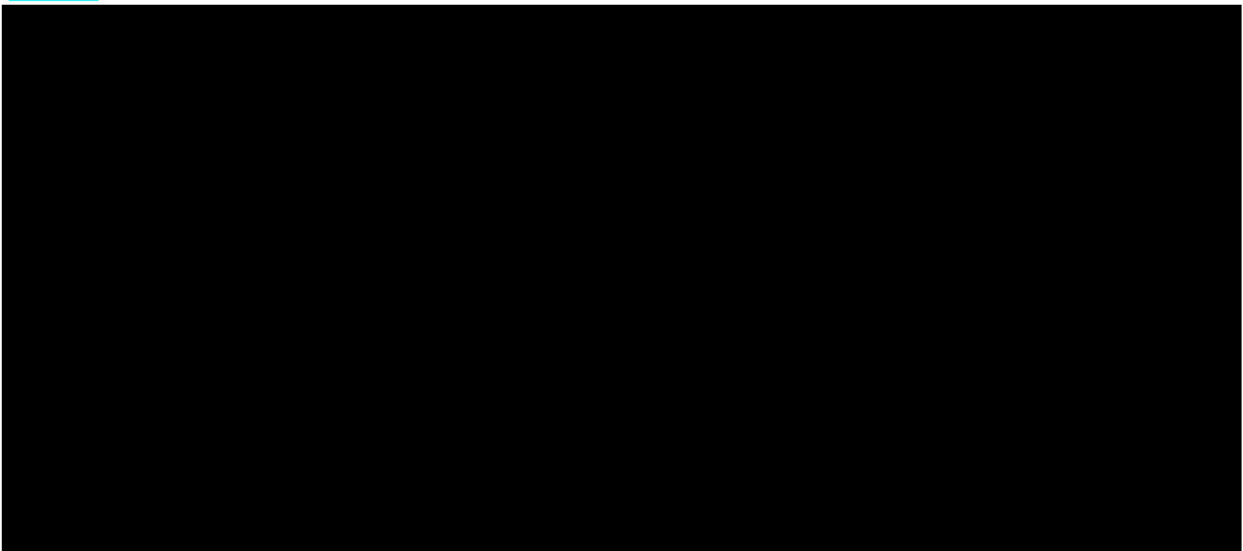
<sup>9</sup> *Inspirer* er en kombinert bore- og produksjonsplattform som inntil nylig var eid av Maersk Drilling. Maersk Drilling fortsetter å levere driftstjenester i en overgangsperiode.

## 5.4 Leverandører av tjenester fra oppjekkable plattformer med SUT

### 5.4.1 Innledning

- (50) Flere leverandører leverer bore tjenester til kunder på norsk sokkel ved bruk av oppjekkable plattformer med SUT. I motsetning til Noble er de fleste aktørene på norsk sokkel veletablert i markedet og velkjent blant kundene. Et særtrekk ved norsk sokkel er at enkelte E&P-operatører også eier sine egne oppjekkable plattformer (og således er vertikalt integrert). I de neste avsnittene følger en mer detaljert beskrivelse av Partene og andre som leverer tjenester fra oppjekkable plattformer.
- (51) Nedenstående illustrasjon gir en oversikt over alle oppjekkable plattformer med SUT som for tiden kan benyttes eller benyttes av kunder på norsk sokkel, samt deres kontraktstatus siden 2020. I tillegg er en stor flåte av halvt nedsenkbare boreplattformer med SUT (ikke medtatt i figuren nedenfor) tilgjengelig for kundene. En oversikt over flåten av halvt nedsenkbare boreinnretninger med SUT er gitt i vedlegg 3. Disse konkurrerer direkte med oppjekkable boreplattformer om flere oppdrag.

**Figur 4: Oppjekkable boreplattformer med SUT og kontraktstatus [inneholder Noble og Maersk Drilling forretningshemmeligheter]**



### Vedlegg 3 Liste over halvt nedsenkbare boreinnretninger med SUT

#### 5.4.2 Maersk Drilling

- (52) Maersk Drilling eier og drifter seks oppjekkable plattformer med SUT, og kan derfor ta oppdrag på norsk sokkel. Fem av plattformene er UHE-plattformer, mens én er en mindre HE-plattform (*Maersk Reacher*). Av disse er (i) tre UHE-plattformer og HE-plattformen i øyeblikket på kontrakt i Norge, (ii) én UHE-plattform i øyeblikket på oppdrag i Storbritannia, og (iii) én UHE-plattform vil påbegynne et innkvarteringsoppdrag i Danmark i mars 2022.
- (53) Maersk Drilling drifter i øyeblikket følgende oppjekkable plattformer med SUT:

- *Maersk Intrepid* (UHE) er i øyeblikket på oppdrag for Equinor på Martin Linge, frem til januar 2022. I desember 2021 ble plattformen tildelt en kontrakt for én brønn med OMV, med oppstart i midten av 2022, med opsjon på en ytterligere brønn.<sup>10</sup>
- *Maersk Invincible* (UHE) er i øyeblikket på oppdrag for Aker BP i Norge, frem til mai 2022.

[Redacted]

Oppdragene som skal gjennomføres for Aker BP ved bruk av *Maersk Invincible* fremover er inngått i sammenheng med inngåelse av en fornyet allianseavtale, jf. Maersk Drilling og Aker BPs kunngjøring 18. desember 2021.<sup>11</sup>

- *Maersk Integrator* (UHE) har nylig hatt oppdrag for Aker BP i Norge på en kontrakt som utløp i november 2021.

[Redacted]

Fra det tidspunkt vil *Maersk Integrator* være på et femårig engasjement for Aker BP (se ovenfor om kunngjøringen som ble gjort 18. desember 2021). I denne perioden vil *Maersk Integrator* utføre ulike oppdrag på norsk sokkel

[Redacted]

- *Maersk Reacher* (HE) er i øyeblikket på oppdrag for Aker BP på Valhall.

[Redacted]

- *Maersk Innovator* (UHE) er i øyeblikket på kontrakt med Harbour Energy og påbegynner et oppdrag i nærheten av Catcher-feltet i Storbritannia i januar 2022. Kontrakten har en varighet på ni måneder, slik at plattformen vil være i Storbritannia minst frem til september 2022.
- *Maersk Interceptor* (UHE) er i øyeblikket ikke på kontrakt, og ligger i varmt opplag i Danmark. Plattformen har oppstart for TotalEnergies i Danmark i mars 2022 på et innkvarteringsoppdrag med en varighet på åtte måneder.

(54) I tillegg til ovennevnte plattformer solgte Maersk Drilling nylig den kombinerte produksjons- og boreplattformen *Inspirer* til Havila Sirius AS, se 5.4.7 nedenfor.<sup>13</sup>

(55) Som nevnt under 5.3.1 ovenfor har flere av E&P-operatørene inngått ramme- eller allianseavtaler med ett eller flere boreselskaper. Maersk Drilling har inngått tre slike avtaler:

- **Aker BP** - Levering av tjenester fra oppjekkbare boreplattformer i Norge under en alliansemodell mellom Aker BP, Maersk Drilling og Halliburton. Alliansen danner en ramme for avrop av individuelle boretjenester under separate borekontrakter.

<sup>10</sup> <https://www.maerskdrilling.com/news-and-media/press-releases/maersk-drilling-awarded-one-well-exploration-contract-with-omv-in-norway>

<sup>11</sup> <https://investor.maerskdrilling.com/news-releases/news-release-details/maersk-drilling-and-aker-bp-agree-renew-frame-agreement-five>

[Redacted]

<sup>13</sup> Se Maersk Drillings pressemelding av 28. oktober 2021: <https://www.maerskdrilling.com/news-and-media/press-releases/maersk-drilling-sells-maersk-inspirer>.



Alliansens opprinnelige varighet er fem år, som nylig er fornyet med om lag fem år (se ovenfor om kunngjøringen som ble gjort 18. desember 2021).

- **Equinor** - Generell rammeavtale



#### 5.4.3 Seadrill

(56) Seadrill er en stor global leverandør av boretjenester, med en flåte på ti boreskip, sju halvt nedsenkbare boreplattformer og 18 oppjekkbare boreplattformer.<sup>14</sup> Seadrill har to oppjekkbare plattformer og to halvt nedsenkbare boreplattformer med SUT.<sup>15,16</sup>

(57) *West Elara* og *West Linus* er begge UHE-plattformer, og er i øyeblikket på kontrakt for ConocoPhillips i Ekofisk-området. Kontraktene løper frem til henholdsvis mars og desember 2028. Plattformene vil også kunne være tilgjengelig for fremleie ('sublet') i markedet før 2028, dersom det skulle oppstå opphold i oppdraget for ConocoPhillips på Ekofisk.



(58) *West Phoenix* og *West Hercules* er begge sjettegenerasjons halvt nedsenkbare boreplattformer for harde sjø- og værforhold. *West Phoenix* er for tiden på kontrakt for Vår Energi i Norge til november 2023, med en opsjon på ytterligere oppdrag frem til mars 2024. *West Hercules* drives i øyeblikket på en kontrakt for Equinor i Norge frem til januar 2022 (med opsjoner til mars 2022), og vil være på oppdrag for Equinor i Canada fra mai til september 2022 (med opsjoner til november 2022).

(59) Seadrill drifter eller har driftet, i tillegg til de nevnte MODUene, to semier med SUT, *West Bollsta* og *West Mira*, som begge er eid av Northern Ocean. *West Bollsta* er i øyeblikket på oppdrag for Lundin på norsk sokkel, mens *West Mira* ligger i opplag i Norge ved verft i påvente av nytt driftsselskap.

<sup>14</sup> For ytterligere informasjon om Seadrill, se selskapets nettsted: <https://www.seadrill.com/>. Plattformene som driftes av Seadrill er gjenstand for ulike eierstrukturer. Antallet plattformer er basert på porteføljen presentert på Seadrills nettsted pr. 13. desember 2021.

<sup>15</sup> Informasjon basert på Seadrills flåtestatusrapport av 22. august 2021:

[https://www.seadrill.com/application/files/8316/2981/4612/Seadrill\\_Consolidated\\_-\\_Fleet\\_Status\\_-\\_Q2-21.pdf](https://www.seadrill.com/application/files/8316/2981/4612/Seadrill_Consolidated_-_Fleet_Status_-_Q2-21.pdf).

<sup>16</sup> To av plattformene, *West Elara* og *West Hercules*, er etter det Partene kjenner til eid av SFL Corporation Ltd, men driftes av Seadrill.

## 5.4.4 Valaris

- (60) Valaris er et ledende globalt boreselskap som ble dannet gjennom fusjonen mellom Ensco og Rowan i 2019. Valaris har en flåte bestående av 11 boreskip,<sup>17</sup> fem halvt nedsenkbare boreplattformer og 41 oppjekkbare plattformer.<sup>18</sup> Disse inkluderer tre oppjekkbare UHE-plattformer med SUT, som er mye benyttet på norsk sokkel:<sup>19</sup>
- *Valaris Norway* hadde nylig oppdrag for ConocoPhillips i Norge på en kontrakt som utløp i mai 2021. Plattformen er i øyeblikket på et kortsiktig innkvarteringsoppdrag for Harbour Energy i Storbritannia, på en kontrakt som forventes å utløpe i januar 2022. Etter det Partene kjenner til har denne plattformen ingen ytterligere kontrakter, og vil derfor være tilgjengelig for å ta nye oppdrag på kort varsel.
  - *Valaris Stavanger* er i øyeblikket på oppdrag for Equinor på en kontrakt som ble påbegynt i oktober 2019 med flere etterfølgende forlengelser. Plattformen er bekref- tet utleid til Equinor for oppdrag frem til mai 2022.
  - *Valaris Viking* avsluttet i november 2021 en kortsiktig kontrakt for Spirit Energy på Oda-feltet. Før denne kontrakten hadde plattformen oppdrag for Lundin på Edvard Grieg-feltet fra januar til oktober 2021. Videre har plattformen kontrakt med Repsol fra mai til oktober 2022.<sup>20</sup>

## 5.4.5 Noble

- (61) Noble er en betydelig aktør innen oppjekkbare HE-plattformer i Nordsjøen utenfor Norge, men har historisk ikke operert på norsk sokkel. I 2013 vant imidlertid Noble en anbuds- konkurranse gjennomført av Equinor om en fireårskontrakt på Mariner-feltet i Storbritannia.

[Redacted text] NLN påbegynte oppdraget på Mariner i slutten av 2016.

- (62) I september 2020 ble NLN tildelt en kontrakt av Equinor for oppdrag på Valemon-feltet. På samme tidspunkt signerte Noble og Equinor også en generell rammeavtale.<sup>21</sup> I begynnelsen av 2021 avsluttet NLN oppdraget på Mariner-feltet i Storbritannia, og gikk deretter til et verft i Norge for modifiseringer som følge av Equinors behov, samt nødvendige opp- graderinger for å få utstedt SUT. NLN ble tildelt en SUT i september 2021, og oppdraget på Valemon ble påbegynt i oktober 2021.

- (63) Noble [Redacted text] og har ingen ytterligere plattformer som er egnet for oppdrag i Norge eller retroaktiv konvertering til SUT.

- (64) Den opprinnelige varigheten av den nåværende kontrakten for NLN med Equinor i Norge er 230 dagers arbeid og 12 opsjoner, hver på ytterligere én brønn. Den første opsjonen er på én ytterligere brønn på Valemon, mens de resterende 11 ikke er tilknyttet noe bestemt felt.

<sup>17</sup> I tillegg kommer opsjoner på to boreskip under bygging.

<sup>18</sup> For ytterligere informasjon om Valaris, se selskapets nettsted: <https://www.valaris.com/home/default.aspx>.

<sup>19</sup> Informasjon basert på Valaris' flåtestatusrapport pr. 27. oktober 2021, se: [https://s23.q4cdn.com/956522167/files/doc\\_downloads/fleet-status-report/2021/10.27.2021-Valaris-Fleet-Status-Report.pdf](https://s23.q4cdn.com/956522167/files/doc_downloads/fleet-status-report/2021/10.27.2021-Valaris-Fleet-Status-Report.pdf).

<sup>20</sup> Ifølge Valaris' flåtestatusrapport kan dette oppdraget også bli utført av *Valaris Stavanger*.

<sup>21</sup> <https://www.equinor.com/en/news/2020-09-noble-lloyd-noble-valemon.html>.

I oktober 2021 utøvde Equinor den første opsjonen (for Valemon), hvilket innebar en forlengelse på ca. 100 dager i forhold til den opprinnelige kontrakten. Varigheten av de resterende opsjonene på én brønn er ikke fastsatt, og vil avhenge av brønntype, boreforhold osv. Noble estimerer at gjennomsnittlig varighet av de resterende opsjoner på én brønn er

[redacted] Dersom alle opsjoner utøves estimeres det følgelig at kontrakten vil bli avsluttet [redacted] Opsjonene [redacted]

(65)

#### 5.4.6 Equinor/KCA Deutag

(66) På vegne av henholdsvis Oseberg- og Gullfaks-lisensen, der Equinor er operatør, har Equinor anskaffet to oppjekkbare boreplattformer, *Askepott* og *Askeladden*, som ble satt i drift i 2018. Plattformene driftes av KCA Deutag. Etter det Partene kjenner til har plattformene oppdrag på lisensene frem til begynnelsen av 2026, med mulige forlengelser.

(67)

#### 5.4.7 Havila Sirius/Repsol

(68) Siden oktober 2021 er Repsol operatør av den oppjekkbare kombinerte produksjons- og boreplattformen *Inspirer*. Plattformen er eid av Havila Sirius og ble kjøpt fra Maersk Drilling i 2021 (se ovenfor). Plattformen vil bli driftet av Repsol, og vil bli benyttet på Yme-feltet i de neste 10 årene.<sup>22</sup> Maersk Drilling vil yte visse tjenester til Repsol i en overgangsperiode på 12 måneder etter gjennomføring.

#### 5.4.8 Transocean

(69) Transocean er et stort globalt boreselskap, med 27 boreskip og 10 halvt nedsenkbare boreplattformer (semier).<sup>23</sup> Sju av deres semier har SUT og har oppdrag i Norge. Fem av disse har oppdrag for Equinor på kontrakter av ulik varighet, som utløper i perioden fra september 2022 til mars 2024 (med ytterligere opsjoner), én vil være på oppdrag for ConocoPhillips fra mars til september 2022 og én vil være på oppdrag for Shell fra februar til august 2022.<sup>24</sup>

#### 5.4.9 Odfjell Drilling

(70) Odfjell Drilling er et norsk offshore boreselskap, med fem halvt nedsenkbare boreplattformer i sin flåte. Samtlige av plattformene har SUT og samtlige er i øyeblikket på oppdrag i Norge.

<sup>22</sup> Se: <https://maritimt.com/nb/maritimt-magasin/havila-sirius-tar-over-rigg>.

<sup>23</sup> For ytterligere informasjon om Transocean, se selskapets nettsted: <https://www.deepwater.com/>.

<sup>24</sup> Informasjon basert på Transoceans flåtestatusrapport pr. 25. oktober 2021: <https://www.deepwater.com/investors/fleet-status-report>.

Én plattform er på kontrakt til Neptune Energy til begynnelsen av 2022, én er på oppdrag for Aker BP frem til midten av 2023, én er på oppdrag for Aker BP til begynnelsen av 2022 og har deretter kontrakt med Equinor til midten av 2022, én er på kontrakt til Equinor frem til midten av 2023, og én er i øyeblikket på oppdrag for Wintershall (og er på kontrakt til Equinor fra første halvdel av 2022 til slutten av 2024).<sup>25</sup>

#### 5.4.10 *Dolphin Drilling*

(71) Dolphin Drilling er et norsk boreselskap med tre halvt nedsenkbare boreplattformer i sin flåte. To av deres plattformer har SUT. Dolphin Drilling har nylig sikret seg markedsføringsrettigheter for to nye sjuendegenerasjons halvt nedsenkbare plattformer, som forventes levert henholdsvis våren 2024 og våren 2025. Disse plattformene bygges for å kunne ta oppdrag på norsk sokkel.<sup>26</sup>

#### 5.4.11 *COSL*

(72) COSL Drilling Europe har fire halvt nedsenkbare boreplattformer, hvorav tre har SUT. COSL inngikk en fireårig rammeavtale med OKEA i mai 2021, som gjør COSL til eksklusiv leverandør av boretjenester fra halvt nedsenkbare plattformer til OKEA på norsk sokkel.<sup>27</sup>

#### 5.4.12 *Andre halvt nedsenkbare borerigger på norsk sokkel*

(73) Saipem, Stena Drilling og Island Drilling Company har også én halvt nedsenkbar plattform med SUT hver.

## 6. DET RELEVANTE MARKEDET

### 6.1 Produktmarked

#### 6.1.1 *Det relevante markedet er markedet for boretjenester utført av oppjekkable boreplattformer med SUT*

(74) Utstedelse av SUT er påkrevet for å drive virksomhet på norsk sokkel. I praksis innebærer dette at plattformer med SUT i utgangspunktet normalt er konstruert og bygget for å oppfylle kravene for utstedelse av SUT, hovedsakelig av følgende grunner:

- (i) Retroaktiv konvertering av plattformer for å oppfylle SUT-kravet innebærer betydelige kostnader og verftid, dersom slik ombygging overhodet mulig. Videre kan det ta mellom tre og seks måneder å få SUT utstedt av PTIL. Prosessen kan bli ytterligere forsinket dersom tilleggsmodifiseringer viser seg å være påkrevet. Godkjenningprosessen er kostnadskreven og medfører uønsket usikkerhet med hensyn til timing, kostnader og gjennomføring.
- (ii) PTIL vil ikke igangsette godkjenningprosessen med mindre en plattform har kontrakt i Norge. Retroaktiv konvertering av en plattform og utstedelse av SUT forutsetter derfor at plattformen allerede har en kontrakt på plass med en kunde som foretrekker denne løsningen fremfor å inngå kontrakt om en tilgjengelig plattform med SUT.

(75) Partene kjenner ikke til noen retroaktiv konvertering av oppjekkable boreplattformer som ikke opprinnelig ble bygget i henhold til SUT-kravet, med unntak av *Maersk Reacher*.

---

<sup>25</sup> <https://www.odfjelldrilling.com/fleet-status/Fleet-status--presence/>

<sup>26</sup> <https://www.dolphindrilling.com/>, se også <https://www.oedigital.com/news/491642-dolphin-drilling-secures-marketing-rights-for-keppel-s-7th-gen-semi-sub-rigs>.

<sup>27</sup> <https://www.okea.no/okea-signs-rig-frame-agreement-with-cosl-drilling-europe/>

Plattformen var ikke opprinnelig bygget for Norge, men fikk utstedt SUT i 2011 etter en investering på [REDACTED] for at plattformen skulle oppfylle kravene for utstedelse av SUT. NLN, som fikk utstedt SUT i september 2021, var opprinnelig bygget i henhold til norske standarder. NLN ble, som beskrevet i 5.4.5 over, levert i 2016 og var på oppdrag i Storbritannia i flere år før det ble inngått en kontrakt med Equinor om oppdrag på Valemon-feltet i 2020. NLN fikk deretter utstedt SUT i september 2021.

- (76) I V2019-22 *Prosafe/Floatel* vurderte Konkurransetilsynet hvorvidt markedet for flytende innkvarteringsenheter i Norge også skulle innbefatte innretninger uten SUT. I vedtakets punkt 5.2.1 konkluderte Konkurransetilsynet med at enheter uten SUT ikke er den del av det relevante produktmarkedet, under henvisning til blant annet kostnadene forbundet med retroaktiv konvertering og godkjeningsprosessen. I vedtakets punkt 7.2.5.3.1 og 7.2.5.3.2 konkluderte Konkurransetilsynet videre med at det ikke var sannsynlig at enheter uten SUT ville etablere seg i markedet og ha en disiplinerende virkning på de fusjonerende Partenes konkurranseferd.
- (77) Partene er derfor av den oppfatning at det relevante produktmarkedet er begrenset til (i) plattformer med SUT, og (ii) eventuelle plattformer som er bygget for SUT-kravet, men som ikke ennå har fått utstedt SUT.

#### 6.1.2 Oppjekkbare boreplattformer med SUT inngår i det samme markedet

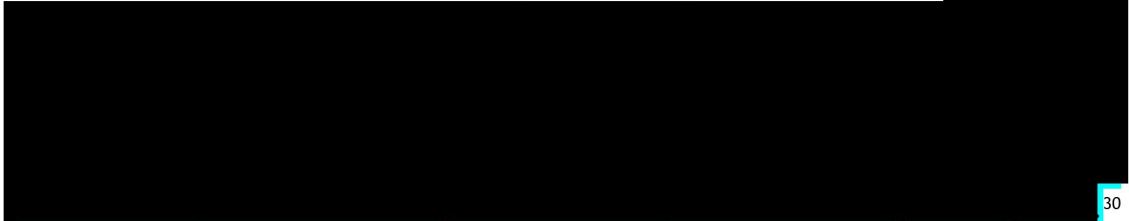
- (78) Totalt er det 15 oppjekkbare boreplattformer som har SUT, og som derfor kan ta oppdrag på norsk sokkel. Av disse er 14 UHE-oppjekkbare plattformer, mens én er HE.
- (79) De oppjekkbare UHE-plattformene som benyttes i Norge er av to ulike design. Elleve av plattformene er av varianten 'CJ70' (driftet av Maersk Drilling, KCA Deutag, Seadrill, Noble og Repsol) og tre er plattformer av varianten 'N-Class' (alle driftet av Valaris). Begge varianter er en moderne design og konkurrerer om de samme oppdragene på norsk sokkel. CJ70-plattformene er noe større enn N-Class-plattformene og har en høyere boreeffektivitet. N-Class-plattformer er imidlertid mer kostnadseffektive, og tilbys derfor normalt til lavere dagrater. [REDACTED] CJ70-plattformene har riktignok lengre ben - og kan derfor operere i dypere farvann (150 meter mot ca. 120 meter) - men bortimot alle prosjekter for oppjekkbare boreplattformer på norsk sokkel er på vanddybder som er mindre enn 120 meter, og således innenfor N-Class-plattformenes rekkevidde. I de meget begrensede tilfellene der N-Class-plattformer er uegnet, møter CJ70-plattformene konkurranse fra halvt nedsenkbare plattformer med SUT. For å sette dette i kontekst kan det nevnes at Maersks buddata for perioden 2016-2021 [REDACTED] Bud-dataene for Norge er vedlagt.

#### Vedlegg 4 Maersk Drillings buddata Norge, 2016-2021

- (80) [REDACTED]

## Vedlegg 5

- (81) Intensiteten i konkurransen mellom CJ70-plattformer og N-Class-plattformer



30

En annen klar indikasjon på at N-Class-plattformene konkurrerer direkte med CJ70-plattformene er at N-Class-plattformene har hatt høy utnyttelsesgrad på norsk sokkel i både 2020 og 2021, mens to av Maersk Drillings CJ70-plattformer for det meste har ligget i varmt opplag i Danmark i disse årene.

6.1.3 Halvt nedsenkbare boreplattformer konkurrerer om kontrakter i «konkurransesonen»

- (82) Halvt nedsenkbare boreplattformer kan operere i farvann på ca. 75 meter og dypere. I vann- dybder fra 75 til 150 meter («konkurransesonen») kan derfor både semier og oppjekkable plattformer konkurrere om kontrakter, med mindre det er bestemte tekniske hindre som taler sterkt i favør av en bestemt plattformtype. Mer konkret kan semier konkurrere om det begrensede antall mulige kontrakter for vanddybder på mer enn ca. 120 meter, hvor N-Class-plattformene ikke kan operere.
- (83) E&P-operatører vil kunne ha et krav om, eller en preferanse for, en semi eller en oppjekkbar plattform, avhengig av det konkrete oppdraget. For eksempel er det ofte et krav om eller preferanse for semier for leteoppdrag og oppdrag på subseafelt, mens oppjekkable plattformer kreves eller foretrekkes for tørre brønnhoder på faste innretninger. Erfaringen tilsier uansett at dette ikke er et entydig bilde. Mer konkret benyttes også oppjekkable plattformer til lete- og subseaoppdrag. Videre er boring for tørre brønnhoder hovedsakelig oppdrag som utføres på installasjoner i grunnere farvann, der både CJ70-plattformene og N-Class-plattformene kan konkurrere. Følgelig er det begrensede antall oppdrag som er på vanddybder som ligger utenfor N-Class-plattformenes rekkevidde, men innenfor CJ70-plattformenes rekkevidde, hovedsakelig oppdrag som både semier og CJ70-plattformer kan konkurrere om.
- (84) Erfaringen viser også at semier er hovedalternativet som benyttes av E&P-selskaper til oppdrag på vanddybder på mer enn 100 meter. Semier har historisk boret [redacted] av det totale antall brønner i Norge som er boret på vanddybder mellom 100 og 125 meter, og

█ av brønnene på vanddybder mellom 125 og 150 meter. Semier er således historisk det meste foretrukne alternativ for oppdrag på vanddybder mellom 100 og 150 meter.

(85) Muligheten for bytte mellom semier og oppjekkbare plattformer █

(86)

#### 6.1.4 *Produktmarked - konklusjon*

(87) Basert på ovennevnte er det Partenes oppfatning at produktmarkedet inkluderer alle tjenester fra oppjekkbare boreplattformer med SUT. I tillegg vil konkurranse fra semier ha en relevant disiplinerende virkning på konkurransen i situasjoner hvor kunder kan å vurdere semier som et substitutt til oppjekkbare plattformer. Konkurransen fra semier bør derfor hensyntas i konkurranseanalysen.

#### 6.2 **Geografisk marked**

(88) Som beskrevet ovenfor er en SUT påkrevet for at en boreinnretning skal kunne levere bore tjenester i Norge. Partene er derfor av den oppfatning at det geografiske markedet for tjenestene fra oppjekkbare boreplattformer med SUT er begrenset til norsk sokkel. I V2019-22 *Prosafe/Floatel* konkluderte Konkurransetilsynet med at enheter med SUT i Storbritannia skulle inkluderes i markedet, da kostnadene ved å transportere disse til Norge er lave. Situasjonen er den samme for boreinnretninger. Partene er derfor av den oppfatning at oppjekkbare boreplattformer med SUT som befinner seg i Nordvest-Europa bør anses for å inngå i kapasiteten på tilbudssiden for tjenester til norsk sokkel.

## 6.3 Ingen vertikalt berørte markeder

- (89) Partene har ingen tilstedeværelse i noen vertikalt berørte markeder hva angår levering av offshore boretjenester i Norge. Følgelig er det ingen vertikalt berørte markeder å redegjøre for.

## 6.4 Konklusjon mht. markedsdefinisjon

- (90) Produktmarked: Det relevante produktmarkedet består av boretjenester utført ved bruk av alle oppjekkbare plattformer med SUT. I tillegg bør konkurranse fra halvt nedsenkbare boreinnretninger med SUT medtas i konkurranseanalysen for mulige oppdrag på vanddybder og oppdragstyper der halvt nedsenkbare plattformer er alternativer.
- (91) Geografisk marked: Geografisk er markedet avgrenset til levering av boretjenester på norsk sokkel. Oppjekkbare boreplattformer med SUT som befinner seg i Nordvest-Europa bør medregnes i relevant kapasitet på tilbudssiden for tjenester til norsk sokkel.

## 7. INGEN KONKURRANSEBEGRENSNING

### 7.1 Innledning

- (92) Partene har overlappende virksomhet innen levering av offshore boretjenester til E&P-operatørene på norsk sokkel. I øyeblikket har Maersk Drilling fire oppjekkbare plattformer med SUT i Norge, mens Noble kun har én. Maersk Drilling har også to oppjekkbare plattformer med SUT utenfor Norge: (i) én på oppdrag i Storbritannia, og (ii) én som påbegynner et innkvarteringsoppdrag i Danmark i mars 2022.
- (93) I tillegg til Partene er det flere leverandører av boretjenester på norsk sokkel. Tjenester fra oppjekkbare boreplattformer leveres i Norge av Valaris, Seadrill og Equinor/KCA Deutag, i tillegg til Havila Sirius/Repsols kombinerte bore- og produksjonsplattform. Partene vil også kunne møte konkurranse fra halvt nedsenkbare plattformer med SUT fra boreselskaper som Transocean, Odfjell Drilling, COSL osv., på prosjekter hvor kundene anser semier og oppjekkbare plattformer for å være alternativer.
- (94) Valaris [REDACTED] med tre oppjekkbare UHE-plattformer med SUT som ofte har vært foretrukket av kunder på norsk sokkel fremfor andre alternativer. Det er også flere andre oppjekkbare plattformer med SUT i Norge som i øyeblikket er bundet på lengre kontrakter, men som vil komme tilbake på markedet etter hvert og konkurrere i markedet. Disse kan også være tilgjengelig for fremleie og konkurrere om kontrakter i perioder med opphold i sine boreprogram, og følgelig også bidra til ytterligere konkurranse før deres nåværende kontrakter avsluttes. I tillegg vil Partene kunne stå overfor konkurranse fra boreselskaper med halvt nedsenkbare plattformer med SUT på visse prosjekter på vanddybder over 75 meter. [REDACTED]
- (95) Tabell 2 nedenfor viser at det vil være en rekke forskjellige boreselskaper som har en disiplinerende virkning på Partene etter gjennomføring av foretakssammenslutningen. Den viser også at Partene vil ha færre enn halvparten av de oppjekkbare boreplattformene med SUT og kun 7 av totalt 38 boreplattformer med SUT etter foretakssammenslutningen.



**Tabell 2: Oversikt over MODUer med SUT**

Boreselskap	Oppjekkbare plattformer med SUT	Semier med SUT	Sum boreplattformer med SUT
Noble	1	0	1
Maersk Drilling	6	0	6
Seadrill (inkl. plattformer eid av SFL <sup>31</sup> og Northern Ocean <sup>32</sup> )	2	4	6
Valaris	3	0	3
Equinor/KCA Deutag	2	0	2
Havila Sirius/Repsol	1	0	1
Transocean	0	7	7
Odfjell	0	5	5
Dolphin Drilling	0	2	2
COSL	0	3	3
Stena	0	1	1
Saipem	0	1	1
Island Drilling	0	1	1
<b>Sum</b>	<b>15</b>	<b>23</b>	<b>38</b>

- (96) I alternativsituasjonen hvor foretakssammenslutningen ikke gjennomføres er det sannsynlig at Noble ville opprettholde sin tilstedeværelse i Norge. Imidlertid består Nobles tilstedeværelse kun av én UHF-oppjekkbare plattform [REDACTED]. Den lave kapasiteten begrenser Nobles disiplinerende virkning på andre markedsaktørs konkurranseferd. Så lenge NLN er på kontrakt (hvilket den i øyeblikket er frem til oktober 2022, [REDACTED]), vil Noble ikke være et alternativ i markedet. Når NLN deretter er under ny kontrakt vil Noble igjen slutte å ha konkurransemessig tilstedeværelse, bortsett fra for oppdrag som legges ut på anbud for tidsperioder etter denne kontraktens utløp. Situasjonen er vesentlig forskjellig for Valaris, som med sine tre plattformer med SUT [REDACTED].
- (97) Det overordnede bildet er således at et bredt spekter av konkurrenter leverer boretjenester på norsk sokkel. Det vil i de påfølgende avsnitt bli dokumentert at foretakssammenslutningen ikke vil resultere i noen begrensning av konkurransen på kort eller lang sikt. Foretakssammenslutningen vil derfor ikke medføre noen form for betydelig konkurransehinder.

## 7.2 Markedssituasjonen før foretakssammenslutningen: Marked preget av sterk konkurranse og overskuddskapasitet

- (98) Samtlige av de 15 nåværende oppjekkbare plattformene med SUT er designet og bygget for bruk i Norge. 14 av plattformene er UHF-oppjekkbare plattformer bygget for bruk under de hardeste værforhold. Alle UHF-plattformene er også bygget for å oppfylle den norske SUT-standarden, som er basert på de aller strengeste regulatoriske krav. I andre deler av Nordsjøen benyttes vanligvis HE-plattformer eller til og med BE-plattformer (plattformer beregnet for gunstige sjø- og værforhold). For å konkurrere utenfor Norge må plattformeiere derfor typisk akseptere dagrater som er betydelig lavere enn ratene som i alminnelighet

<sup>31</sup> West Linus og West Hercules, som begge driftes av Seadrill.

<sup>32</sup> Én av plattformene, West Bollsta, driftes av Seadrill, mens West Mira ligger i opplag og var tidligere driftet av Seadrill. Den er nå i opplag ved verft i påvente av nytt driftsselskap.

oppnås i Norge, for å bli tildelt oppdrag.

(99) I perioder med overkapasitet vil plattformeiere likevel kunne søke oppdrag utenfor Norge,

(100) Oppjekkbare plattformer som oppfyller kravene for utstedelse av SUT vil derfor foretrekke å søke oppdrag i Norge dersom det er etterspørsel. Det er kun når det ikke forventes noen etterspørsel på kort sikt eller når utsiktene til fremtidig etterspørsel er svake at de vil begynne å søke oppdrag utenfor Norge. Oppjekkbare plattformer med SUT som har oppdrag utenfor Norge eller ligger i varmt opplag er følgelig en indikasjon på overskuddstilbud av oppjekkbare plattformer med SUT.

(101) Tabell 3 nedenfor viser at det har vært overkapasitet av oppjekkbare plattformer med SUT de siste fem årene, da minst tre oppjekkbare plattformer med SUT har tatt oppdrag utenfor norsk sokkel eller ligget i varmt opplag gjennom samtlige av de siste fem årene.

**Tabell 3: Kapasitetsutnyttelse, oppjekkbare plattformer med SUT, 2017-2022**

	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Oppjekkbare plattformer med SUT - sum	12	14	14	14	15	15
Hvorav:						
i opplag/uten beskjeftigelse	2	2	1	3 til 4	3	
på oppdrag utenfor Norge	1	1	2	0	0	

*Note: For enheter som endrer status i løpet av et år benyttes deres status gjennom mesteparten av året. For 2022 benyttes tilgjengelig informasjon om kontraktstatus pr. 22. desember 2021. Oppjekkbare plattformer med SUT som har forlatt markedet i løpet av perioden (vraket eller bortfall av SUT) er ikke medtatt. Askeladden og Askepott kom inn i markedet i slutten av 2017, mens Noble Lloyd Noble fikk utstedt SUT i 2021. Kilde: Rystad Energy, offentlige flåtestatusrapporter, Partene.*

(102) Dette gjenspeiler også den nåværende situasjon. I 2021 har tre oppjekkbare plattformer med SUT ligget i varmt opplag. Av disse har *Maersk Interceptor* ligget i opplag i over to år, *Mærsk*

<sup>33</sup> Avhengig av hvor klar plattformen holdes når den ligger i opplag. Det kan kreve betydelige kostnader og tid å reaktivere en plattform som ligger i kaldt opplag, mens en plattform som ligger i varmt opplag kan reaktiveres til lavere kostnad og i løpet av kortere tid. Det er imidlertid gradsforskjeller innen disse kategoriene også.

*Innovator* i om lag 1,5 år før den begynte et oppdrag for Harbour Energy i Storbritannia fra desember 2021 til november 2022, og *Maersk Reacher* (HE) i over ett år før den begynte et oppdrag for Aker BP i august 2021.

- (103) Leverandører av boretjenester konkurrerer om kontrakter ved bruk av deres nåværende kapasitet. Så lenge en leverandør har tilgjengelig kapasitet er alternativet til å bli tildelt en kontrakt å holde kapasiteten tilgjengelig for neste mulighet. Med overkapasitet i markedet vil imidlertid alternativet ofte kunne være et av alternativene som er drøftet i (99) ovenfor. Med fast totalkapasitet (antall plattformer) og overkapasitet

[Redacted]

Markedet vil derfor sikre reell konkurranse så lenge det er overskuddskapasitet i markedet, selv om det bare skulle være to konkurrenter.

- (104) Overkapasitetssituasjonen har også medført at plattformeierne søker oppdrag utenfor Norge.

[Redacted]

I tillegg til *Maersk Innovator*, som vil være på oppdrag i Storbritannia til november 2022, vil *Maersk Interceptor* være på et innkvarteringsoppdrag i Danmark fra mars til november 2022

[Redacted]

- (105) Levering av tjenester fra oppjekkbare boreplattformer med SUT er, og har i minst de siste fem årene vært, preget av overskuddskapasitet, hvilket har fått plattformeiere til enten å søke muligheter utenfor norsk sokkel eller legge de oppjekkbare plattformene i varmt opplag i lengre tid.

[Redacted]

### 7.3 Konkurransen vil forbli sterk etter foretakssammenslutningen

#### 7.3.1 Valaris

- (106) Valaris

[Redacted]

Valaris har tre oppjekkbare UHE-plattformer med SUT,

- (107)

[Redacted]

<sup>34</sup> Se 6.1.2 ovenfor og vedlegg 4.

(108) Valaris har tre oppjekkbare plattformer med SUT, som alle er på kontrakt i øyeblikket. To av plattformene befinner seg på norsk sokkel og én i Storbritannia. Disse plattformene har hatt oppdrag gjennom mesteparten av 2020 og 2021, se figur 4 ovenfor. Til sammenlikning har to av Maersk Drillings seks oppjekkbare plattformer med SUT vært uten oppdrag gjennom mesteparten av 2020 og 2021. *Maersk Interceptor* lå i varmt opplag i både 2020 og 2021, mens *Maersk Innovator* stod uten kontrakt i halvannet år mellom oppdraget som nå påbegynnes i Storbritannia i januar 2022 og sitt forrige oppdrag (også i Storbritannia). *Maersk Inspirer* stod også uten kontrakt i flere år før den påbegynte Yme-oppdraget for Repsol i begynnelsen av 2021.<sup>35</sup> Videre var også *Maersk Reacher* uten beskjeftigelse i over et år før den påbegynte et oppdrag for Aker BP i annet halvår 2021. Dette viser at Valaris nå er en sterk konkurrent i markedet for tjenester fra oppjekkbare boreplattformer på norsk sokkel, da det er på det rene at kundene ofte velger Valaris' N-Class-plattformer fremfor Maersk Drillings CJ70-plattformer. Konkurransespresset from Valaris vil vedvare etter gjennomføring av foretakssammenslutningen.

(109) Valaris' tilstedeværelse i markedet vil derfor, sammen med den foreliggende overkapasitets-situasjon, sikre at foretakssammenslutningen ikke vil ha noen negativ innvirkning på konkurransen. Som drøftet i 7.2, punkt (103), ovenfor [REDACTED] Med overkapasitet i markedet vil det derfor være tilstrekkelig med to leverandører for å sikre reell konkurranse.

### 7.3.2 Konkurransen fra semier har en disiplinerende virkning på Partene, særlig på vanddybder som ligger utenfor rekkevidden til Valaris' plattformer

(110) Halvt nedsenkbare boreplattformer kan operere i farvann på ca. 75 meter og dypere, og benyttes ofte til boring på dybder som også ligger innenfor rekkevidden til oppjekkbare plattformer.

(111) Halvt nedsenkbare plattformer har ofte vært benyttet på vanddybder som ligger innenfor rekkevidden til oppjekkbare plattformer. På vanddybder mellom 100 og 125 meter har [REDACTED] av alle brønner på norsk sokkel blitt boret av flytende innretninger. I mesteparten av prosjektene i dette dybdeintervallet (100-120 meter) kan både N-Class-plattformer, CJ70-plattformer og semier konkurrere, siden N-Class-plattformene kan operere på vanddybder på inntil ca. 120 meter. På vanddybder mellom 125 og 150 meter har [REDACTED] av alle brønner på norsk sokkel blitt boret av flytende innretninger. Både CJ70-plattformer og semier kan konkurrere om prosjekter på denne vanddybden. De historiske dataene gir derfor en klar indikasjon om at semier er konkurransedyktige på norsk sokkel på vanddybder som oppjekkbare plattformer også opererer på. [REDACTED]

(112) Et vesentlig faktum er at det nå er mer enn 20 halvt nedsenkbare boreplattformer med SUT, som er driftet av flere forskjellige leverandører. Følgelig er det en rekke tilbydere som potensielt kan konkurrere om å levere semier til prosjekter på vanddybder som oppjekkbare plattformer også kan operere på. Partene vil derfor på enkelte prosjekter også møte konkurranse fra flere boreselskaper som eier semier. I særdeleshet gjelder dette for de fleste

<sup>35</sup> Og før den ble solgt til Havila Sirius senere samme år.

oppdrag på vanddybder som Valaris' N-Class-plattformer ikke kan operere på (dvs. mellom ca. 120 og 150 meter), hvor semier historisk har stått for det store flertall av brønner på norsk sokkel.

### 7.3.3 Oppjekkbare plattformer vil komme tilbake på markedet og styrke konkurransen ytterligere

(113) Oppjekkbare UHE-plattformer med SUT som i øyeblikket er på langsiktige kontrakter i Norge vil etter hvert komme tilbake på markedet, hvor de vil konkurrere og ha en disiplinierende virkning på Partene.

(114) Equinors to plattformer *Askepott* og *Askeladden* (som begge er CJ70-plattformer) har for tiden oppdrag på feltene Oseberg og Gullfaks, som begge har Equinor som operatør. I henhold til tilgjengelig informasjon utløper oppdragsperioden for disse oppdragene i begynnelsen av 2026.

(115)

(116) De to plattformene som er driftet av Seadrill, *West Elara* og *West Phoenix* (som begge er CJ70-plattformer), er på kontrakt til ConocoPhillips for oppdrag i Ekofisk-området til henholdsvis begynnelsen og slutten av 2028. Deretter vil disse plattformene komme tilbake på markedet og fortsette å ha en disiplinierende virkning på Partenes konkurranseferd på en liknende måte som før de langsiktige kontraktene ble inngått med ConocoPhillips.<sup>36</sup> Disse plattformene vil også kunne være tilgjengelig i markedet gjennom fremleie ('sublet') på kort til mellomlang sikt i den gjenstående kontraktsperioden. Slik fremleie har funnet sted er rekke ganger tidligere. For eksempel fremleide TotalEnergies *Maersk Intrepid* til Equinor i 2017 og 2018, mens Aker BP fremleide *Maersk Interceptor* til Spirit Energy i 2017.

(117)

(118)

7.3.4 *Alternativsituasjonen: Nobles konkurransepress i Norge begrenses av Nobles kapasitet*

(119) Noble har kun én UHE-oppbyggbar plattform med SUT. Noble har ingen ytterligere boreinretninger som er bygget for eller egnet for retroaktiv konvertering til SUT-standard.

(120) Konkurransepresset fra Noble på norsk sokkel vil - i alternativsituasjonen hvor foretaks-sammenslutningen ikke gjennomføres - derfor begrenses av Nobles kapasitet, som kun består av én oppbyggbar plattform med SUT. Plattformen vil kun være tilgjengelige i markedet i den grad den står uten kontrakt. Noble kan ikke markedsføre plattformen for oppdrag som pågår i perioder der plattformen har kontraktsforpliktelser, og Noble vil ikke utøve noe konkurransepress i markedet for slike oppdrag. En liknende situasjon ble vurdert av Konkurransetilsynet i vedtak V2019-22 *Prosafe/Floatel*, hvor Master Marine ikke ble ansett for å være en konkurrent i markedet i perioder der Master Marines eneste innkvarteringsenhet *Haven* var på kontrakt.<sup>38</sup>

(121) Andre boreselskaper, som Valaris og flere av semi-selskapene, har flere plattformer, og det er således mer sannsynlig at disse vil ha plattformer tilgjengelig for muligheter som er under oppseiling til enhver tid. I alternativsituasjonen kan disse selskapene derfor forventes å utøve mer kontinuerlig konkurransepress i markedet enn Noble. Nobles disiplinerende virkning på konkurranseatferden til andre leverandører i markedet begrenses derfor av Nobles begrensede kapasitet.

(122) Som drøftet i punkt 5.4.5 ovenfor

<sup>38</sup> Se særlig punkt 7.2.3.3.1 og avsnitt (393) og (396).

(123) Derfor er NLN i øyeblikket [REDACTED]

### 7.3.5 Sterke kunder kan insentivere ytterligere konkurranse

(124) Etterspørselssiden for boretjenester på norsk sokkel er konsentrert. Equinor er den klart største operatøren. Equinors innflytelse strekker seg dessuten langt utover dets operatørskap, [REDACTED]

(125) Som nevnt ovenfor besluttet Equinor å anskaffe to boreplattformer, *Askepott* og *Askeladden*, som ble satt i drift i 2018, med driften utkontraktert til KCA Deutag som driftsselskap. KCA Deutag har lang fartstid i Nordsjøen som boreselskap på faste innretninger, men ingen annen tilstedeværelse i markedet. [REDACTED]

(126) [REDACTED]

(127) Kundene kan også benytte ulike strategier dersom det i korte perioder skulle være færre valgmuligheter tilgjengelig i markedet. [REDACTED]

(128) Således har kundene mulighet til å sikre ytterligere konkurranse, på både kort og lang sikt, gjennom ulike virkemidler som beskrevet ovenfor.

## 7.4 Etableringsmuligheter

(129) Boreinnretninger som skal levere offshore boretjenester på norsk sokkel må ha SUT utstedt av PTIL.

(130) For å få utstedt en SUT må plattformen og operatøren oppfylle de spesifikke kriteriene som er fastsatt av norske myndigheter. Alle MODUer med SUT er designet og bygget i henhold til norske standarder, siden retroaktiv konvertering av en MODU som ikke opprinnelig er bygget for norske standarder vil medføre betydelige kostnader og verftid.<sup>39</sup>

---

<sup>39</sup> Et unntak fra dette er den oppjekkbare HE-plattformen *Maersk Reacher* som ble retroaktivt konvertert og fikk tildelt SUT i 2011 [REDACTED] se 6.1.1, punkt (75), over.

- (131) Etter det Partene kjenner til [REDACTED] Nybygging av en oppjekkbar plattform som er klar for SUT kan ta to til tre år fra kontraktsgivning til plattformen kan settes i drift.
- (132) De store kundene på norsk sokkel har et langsiktig perspektiv og kan selv velge å initiere etablering. Equinors anskaffelse av to oppjekkbare UHE-plattformer for Oseberg- og Gullfaks-lisensene er et eksempel på at en stor kunde foretrekker internleveranse fremfor innkjøp av tredjepartstjenester i markedet. Flere kunde-sponsede nybygg på norsk sokkel er imidlertid vært resultat [REDACTED]
- (133) Selv om det er enkelte etableringshindringer i form av investeringskostnader og byggetid for å komme på markedet, [REDACTED]
- (134) Partene er derfor av den oppfatning at kundenes kjøpekraft, [REDACTED] er tilstrekkelig til å redusere etableringshindringene til et nivå der etableringstrusselen forhindrer partene fra å utøve noen form for markeds-makt.

## 7.5 Konklusjon: Ingen negativ innvirkning på konkurransen

- (135) Som ovenstående drøftelse viser vil konkurransen i det norske markedet for oppjekkbare boreplattformer forbli sterk etter foretakssammenslutningen. Partene vil fortsette å møte konkurranse fra flere forskjellige hold:
- [REDACTED] Valaris' tre plattformer har hatt høy utnyttelsesgrad i de senere år, mens to eller flere av Maersk Drillings oppjekkbare plattformer har stått uten beskjeftigelse, hvilket gir uttrykk for en kundepreferanse for Valaris' plattformer på norsk sokkel.
  - Overskuddskapasiteten i markedet gir leverandørene et sterkt insentiv til å konkurrere intenst om kontrakter. Markedet vil derfor sikre reell konkurranse, selv med kun to konkurrenter til stede.
  - Konkurransepresset fra Noble i alternativsituasjonen er sterkt begrenset som følge av Nobles beskjedne kapasitet, med kun én plattform. Noble vil være forhindret fra å konkurrere om nye oppdrag i perioder der NLN er opptatt, og vil derfor ikke kunne utøve noe konkurransepress for nye oppdrag i disse periodene. I øyeblikket har NLN kontrakt minst frem til oktober 2022, [REDACTED]
  - Halvt nedsenkbare boreinnretninger vil også kunne ha en disiplinerende virkning på Partene på prosjekter der semier er et alternativ til oppjekkbare plattformer. Særlig kan dette være tilfelle for det begrensede antall prosjekter som er i farvann som er for dype for Valaris' oppjekkbare UHE-plattformer (dvs. vanddybder der semier historisk har vært benyttet i langt større grad enn oppjekkbare plattformer).



- Konkurransen vil over tid bli ytterligere styrket [REDACTED]  
[REDACTED] Videre kan disse plattformene være tilgjengelige i markedet for fremleie (sublet) i pauser i deres nåværende bore-program, og utsiktene til at disse kan være tilgjengelig på kort varsel vil også bli tatt med i betraktningen av kunder og konkurrenter.
- Kundene er sofistikerte, langsiktige og ressurserte kjøpere som kan strukturere sine innkjøp av boretenester for å sikre reell konkurranse, dersom det i korte perioder skulle være begrenset tilgang til alternative leverandører. [REDACTED]  
[REDACTED]

## 8. KOSTNADSSYNERGIER

- (136) Partene har vurdert at foretakssammenslutningen gir et betydelig potensial for å realisere kostnadssynergier. Synergiene forventes å være om lag USD 125 millioner årlig, og vil i sin helhet være realisert innen to år etter gjennomføring. [REDACTED]

[REDACTED] Kostnadssynergiene forbedrer det sammenslåtte selskapets overordnede kostnadseffektivitet, og vil dermed sette Partene i stand til å konkurrere enda hardere om fremtidige oppdrag.

## 9. VIKTIGSTE KUNDER, KONKURRENTER OG LEVERANDØRER

- (137) En liste over Noble og Maersk Drillings viktigste kunder, konkurrenter og leverandører er inntatt i vedlegg 6 og 7.

**Vedlegg 6** Noble - viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

**Vedlegg 7** Maersk Drilling - viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

## 10. ÅRSRAPPORTER

- (138) Nobles årsrapport for 2020, samt årsrapporten til Noble Drilling (Norway) AS, medfølger i vedlegg 8 og 9.

**Vedlegg 8** Noble, årsrapport, 2020

**Vedlegg 9** Noble Drilling (Norway) AS, årsrapport, 2020

- (139) Maersk Drillings årsrapport for 2020, samt årsrapportene til Maersk Drillings datterselskaper registrert i Norge, medfølger i vedlegg 10-20.

**Vedlegg 10** Maersk Drilling, årsrapport, 2020

**Vedlegg 11** Maersk Drilling Norge AS, årsrapport, 2020

**Vedlegg 12** Maersk Inspirer Operations AS, årsrapport, 2020

**Vedlegg 13** Maersk Integrator Norge, filial, årsrapport, 2020

- Vedlegg 14** Maersk Integrator Operations AS, årsrapport, 2020
- Vedlegg 15** Maersk Intrepid Norge, filial, årsrapport, 2020
- Vedlegg 16** Maersk Intrepid Operations AS, årsrapport, 2020
- Vedlegg 17** Maersk Invincible Norge, filial, årsrapport, 2020
- Vedlegg 18** Maersk Reacher Operations AS, årsrapport, 2020
- Vedlegg 19** Maersk Interceptor Norge, filial, årsrapport, 2020
- Vedlegg 20** Mærsk Innovator Norge, filial, årsrapport, 2020

## 11. ANNET

- (140) Noble er medlem av følgende bransjeorganisasjoner av relevans for virksomheten i Norge: Norges Rederiforbund og IADC North Sea Chapter.<sup>40</sup> Maersk Drilling er medlem av følgende bransjeorganisasjoner av relevans for virksomheten i Norge: Norges Rederiforbund og IADC North Sea Chapter.

## 12. FORRETNINGSHEMMELIGHETER

- (141) Meldingen inneholder konfidensielle forretningshemmeligheter som er underlagt taushetsplikt og unntatt fra offentlighet. Disse er markert med **grønt** (generelle forretningshemmeligheter), **rosa** (Nobles forretningshemmeligheter) og **blått** (Maersk Drillings forretningshemmeligheter) i vedlegg 21. Figur 4 inneholder informasjon som både er Nobles og Maersk Drillings forretningshemmeligheter. Vedlegg 2, 4, 5, 6 og 7 inneholder i sin helhet forretningshemmeligheter. Vedlegg 1 inneholder også forretningshemmeligheter som er merket. Av vedleggene er vedlegg 4, 5 og 7 Maersk Drillings forretningshemmeligheter og vedlegg 6 Nobles forretningshemmeligheter. Begrunnelsen for unntak fra offentlighet er gitt i vedlegg 22.

- Vedlegg 21** Kopi av meldingen med markering av forretningshemmeligheter
- Vedlegg 22** Begrunnelse for unntak fra offentlig gjengivelse

\* \* \*

Med vennlig hilsen  
Advokatfirmaet BAHR AS

Helge Stemshaug  
Advokat  
Saksansvarlig advokat: Helge Stemshaug

---

<sup>40</sup> Organisasjonenes nettsider har følgende nettadresser: <https://rederi.no/> og <https://www.iadc.org/chapters/north-sea/>