

FORENKLET MELDING OM FORETAKSSAMMENSLUTNING

Oslo, 8. november 2022

Ref: M10732179/1/107735-035/sj41

Ansvarlig advokat: Håkon Cosma Størdal

Melder

Navn: Longship Fund II LP

Organisasjonsnummer: 67595

Adresse: North Suite, First Floor Regency Court Gategny Esplanade St
Peter Port GUERNSEY GY1 1WW

Kontaktperson: Mats Hansen

Telefon: 412 14 847

E-post: Mats.hansen@longship.no

Melders representant

Navn: Advokatfirmaet Wiersholm AS, ved
advokat Håkon Cosma Størdal og
advokatfullmektig Kari Myklebust Ferstad

Adresse: Postboks 1400 Vika, 0115 Oslo

Telefon: 210 210 00

E-post: hcst@wiersholm.no / kafe@wiersholm.no

Andre involverte foretak (målselskapet)

Navn: Move AS

Organisasjonsnummer 957 597 076

Adresse: Christian Krohgs gate 16 0186 OSLO

Kontaktperson: Roald Sannæs

Telefon: 920 40 197

E-post: rss@move.no

1. INNLEDNING

- (1) Foretakssammenslutningen gjelder Longship Fund II LP ("**Longship**") sitt erverv av enekontroll i Move AS ("**Move**") (samlet omtalt som **Partene**).

2. FORETAKSSAMMENSLUTNINGENS ART

- (2) I henhold til aksjekjøpsavtale inngått 4. november 2022, skal Longship erverve 51 prosent av aksjene i Move ("**Transaksjonen**").

Vedlegg 1: Aksjekjøpsavtale datert 4. november 2022 (konfidensiell)

- (3) Gjennom Transaksjonen vil Longship få enekontroll i Move. Transaksjonen utgjør dermed en "foretakssammenslutning" jf. konkurranseloven § 17 første avsnitt bokstav b.
- (4) Gjennomføring av Transaksjonen forutsetter godkjenning fra Konkurransetilsynet, og er ikke meldepliktig i andre jurisdiksjoner enn i Norge.

3. BAKGRUNNEN FOR FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

- (5) Move er spesialister på IT-infrastruktur, særlig knyttet til salg og rådgivning i forbindelse med leveranser av hardware. Selskapet leverer spisskompetanse, tjenester og løsninger til offentlige og private virksomheter i hele landet. [REDACTED]

4. OM PARTENE

4.1 Ervervende foretak

4.1.1 Longship

- (6) Longship er et private equity fond registrert i Guernsey som investerer i mellomstore norske vekstselskaper.
- (7) Selskapet benytter en buy-out strategi ved å overta kontrollerende og strategiske eierposisjoner i selskapene som de velger å investere i, og har i dag kontroll over ni virksomheter:
- **Hydor AS** er et norsk spesialisert forsikringsselskap som tilbyr forsikring med fast premie og skadeserstatning for mer enn 2500 små og mellomstore skip og mer enn 200 redere og kunder globalt. For mer informasjon om Hydor AS, se <https://www.hydor.no/>.
 - **The Cloud People** (beskrives nærmere i punkt 4.1.2 nedenfor).
 - **SEAM AS** er en ledende tilbyder av hybride og helelektriske fremdriftssystemer og automasjonsløsninger til skip og maritime virksomheter. Se mer på <https://seam.no/>.
 - **Gexon AS** er et verdensomspennende selskap som utvikler og tilbyr programvare, konsulenttjenester og testfasiliteter for brann og sikkerhetsteknologi. Se mer på <https://www.gexcon.com/>.

- **Garda Sikring** lever og installerer fysiske sikringsinstallasjoner for områdesikring, objektsikring, anleggssikring og veisikring i Norge. Se mer på <https://gardasikring.no/>.
- **Nofitech** leverer RAS (Rescirculating Aquaculture System) løsninger til oppdrettsnæringen, særlig i Norge. Se mer på <https://nofitech.com/en/home/>.
- **Sensio AS** tilbyr velferdsteknologi til offentlige institusjoner samt trygghetsalarmer og andre tekniske hjelpemidler ment for privatmarkedet, herunder hjemmeboende eldre. Se mer på <https://sensio.no/>.
- **Norwegian Travel Company AS** er et reiselivsselskap som fokuserer på å tilby reiseopplevelser for private- og næringskunder i Arktis og Nord-Norge. Se mer på <https://www.norwegian.travel/no>.
- **Akershusgruppen AS** er en norsk restaurantgruppe som driver 11 ulike restauranter i Oslo-området. Se mer på <https://www.akershusgruppen.no/>.

(8) For mer informasjon om Longship, se <http://www.longship.no/index.html>.

4.1.2 The Cloud People

- (9) The Cloud People er en Nord-europeisk tilbyder av IT-tjenester. Selskapet kontrolleres av Longship.
- (10) Virksomheten til The Cloud People knytter seg i hovedsak til applikasjonsutvikling, konsulenttjenester og drift av applikasjoner relatert til plattformsløsningene til Google Cloud Platform og ServiceNOW. Selskapet spesialiserer seg på å tilby utviklingstjenester knyttet til disse plattformene og har tilstedeværelse i følgende land: Norge, Sverige, Finland, Danmark, Polen, Storbritannia og BeNeLux-landene.
- (11) The Cloud People har hovedkontor i Oslo, og har totalt 234 ansatte per august 2022.
- (12) For mer informasjon om The Cloud People, se <https://www.thecloudpeople.com/no/>.

4.2 Målselskapet (Move)

- (13) Move er et norsk selskap som eies av en rekke investorer, men hvor ingen av eierne har kontroll.
- (14) Move er spesialisert på IT-infrastruktur for offentlige og private virksomheter i hele Norge. Move er både konsultentselskap, systemintegrator og tjenesteleverandør gjennom henholdsvis forretningsområdene Consulting, Solutions og Operations.
- (15) Hovedtyngden av Moves virksomhet knytter seg til salg av maskinvare og rådgivning rundt hvordan bedrifter skal sette opp sin digitale arkitektur. I tillegg bedriver Move konsulenttjenester knyttet til blant annet IT-infrastruktur, lagring og driftsmiljø, samt videresalg av tredjeparters IT-systemer, herunder bl.a. Microsoft og Nutanix. Move er derimot ikke til stede innen applikasjonsutvikling.

(16) Move har hovedkontor i Oslo sentrum, og har totalt 97 ansatte per 2022.

(17) For mer informasjon om Move, se <https://www.move.no/>.

5. PARTENES OMSETNING OG DRIFTSRESULTAT

(18) Partenes omsetning og driftsresultat for seneste regnskapsår fremgår av tabellen nedenfor.

Tabell 1: Partenes omsetning og driftsresultat i Norge i 2021 (NOK)

Foretak	Omsetning	Driftsresultat
Longship (foretak)		
The Cloud People	53 millioner	1 million
Move	337 millioner	17 millioner

6. MARKEDSAVGRENSNING I MARKEDET FOR IT-TJENESTER

6.1 Produktmarked

(19) Både Move og Longship (gjennom datterselskapet The Cloud People), tilbyr IT-tjenester i Norge.

(20) EU-Kommisjonen har i flere saker vurdert markedet for IT-tjenester.² I tidligere avgjørelser har EU-Kommisjonen segmentert markedet basert på i) funksjonalitet og ii) industri, men har ikke konkludert endelig i noen avgjørelser. I disse avgjørelsene har Kommisjonen tatt utgangspunkt i hvordan anerkjente analysebyrå segmenterer markedet, herunder Gartner Inc.³ Gartners rapport om IT markedet er vedlagt nedenfor.

Vedlegg 2: Gartner's rapport om IT-markedet

(21) Når det gjelder segmentering av markedet basert på funksjonalitet, har Kommisjonen vist til følgende mulige undersegmenter: i) konsulenttjenester, ii) implementering, iii) IT outsourcing, iv) business process outsourcing (BPO), v) software support og vi) hardware support.⁴ Disse hovedsegmentene er ytterligere segmentert i Gartners rapport om IT markedet, se illustrasjon i figur 1.

Figur 1: Gartner IT Services Market Segmentationkafe

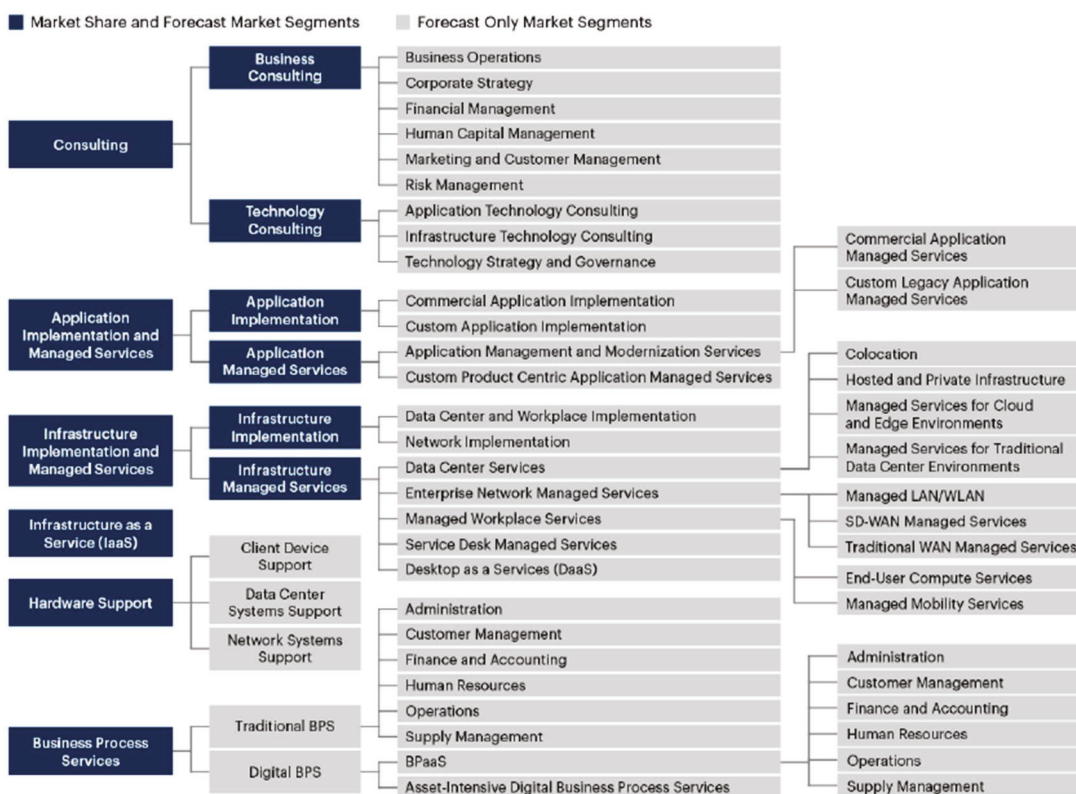
¹ Driftsresultat for Longship i Norge er beregnet basert på andelen omsetning i Norge ettersom eksakte tall er vanskelig tilgjengelig.

² Se blant annet sak M.9460 Capgemini/Altran, M.8765 Lenovo / Fujitsu / Fccl, sak M.7458 lbn/ Inf Business of Deutsche Lufthansa, sak M.6921 IBM/UB IS og sak M.6127 Atos/Siemens IT Solutions & Services fra Kommisjonen.

³ Se blant annet. M.7458 - fbmlfnf Business of Deutsche Lufthansa, punkt 3.2.1

⁴ Se blant annet. M.7458 - fbmlfnf Business of Deutsche Lufthansa, avsnitt 16

IT Services Market Segmentation



Source: Gartner
742649_C

- (22) Partene vurderer at det kan være naturlig å segmentere markedet for IT-tjenester i tråd med Gartners klassifisering av markedet. De ulike kategoriene av IT-tjenester har ulik karakter og er ikke direkte substituerbare. For enkelhetens skyld vil imidlertid Partene kun forholde seg til markedene i figur 1 som er skravert i blått.
- (23) Når det gjelder segmentering basert på industrivertikal, har Kommisjonen i tidligere praksis vist til følgende mulige undersegmenter: i) bank og finans, ii) kommunikasjon, media og tjenester, iii) offentlig sektor, iv) helse, v) forsikring, vi) produksjon og naturressurser, vii) dagligvare, viii) transport, ix) utstyr og x) grossistvirksomhet.⁵
- (24) Partene mener imidlertid at det ikke er grunnlag for å segmentere markedet etter industrivertikal. IT-tjenester etterspørres av samtlige industrisektorer. I tillegg er ofte IT-tjenestene standardløsninger som benyttes på tvers av industrivertikaler. Dette synet finner støtte i *IBM/UBIS*-saken, hvor Kommisjonen påpekte at flertallet av markedsaktørene tilbyr IT-tjenester på tvers av industrivertikalene.⁶

⁵ Se blant annet. M.7458 – IBN/INF Business of Deutsche Lufthansa, avsnitt 24

⁶ Sak COMP/M.6921 IMB/UBISM, premiss 21. Tilsvarende argumentasjon har også blitt fremlagt til Konkurransetilsynet tidligere, se konkurransemelding av 16. September 2022 for Bidco AS sitt erverv av aksjene i Visma Exso AS og Value Retail Holding AS, avsnitt 50.

- (25) Partene legger dermed til grunn at markedet for IT-tjenester skal segmenteres i tråd med Gartners kategorisering, noe som også er i tråd med Kommisjonens tidligere praksis. Som påpekt ovenfor, vil Partene for enkelhetens skyld kun oppgi markedsandeler i segmentene som er skravert i blått i figur 1. Dette vil imidlertid ikke påvirke konkurranseanalysen, ettersom Partene har et begrenset horisontalt overlapp.

6.2 Geografisk marked

- (26) Partene anser markedet for IT-tjenester med eventuelle undersegmenter til å være globalt, eller i det minste europeisk. I *IBM/UBIS*⁷ pekte Kommisjonen på at flesteparten av aktørene tilbyr IT-tjenester på et globalt eller europeisk nivå.⁸ Det understøttes også av den teknologiske utviklingen som gjør at det ikke er nødvendig å være til stede lokalt for å kunne tilby kunden tjenester.
- (27) Partene legger derfor til grunn at markedet for IT-tjenester og videre undersegmenter er globalt, eller i det minste europeisk. Partene har likevel oppgitt markedsandeler på et nasjonalt nivå, noe som utgjør den snevrest mulige geografiske markedsavgrensningen.

7. TRANSAKSJONEN VIL IKKE HA NOEN NEGATIVE VIRKNINGER PÅ KONKURRANSEN

7.1 Partene har et begrenset produktmessig overlapp

- (28) Transaksjonen vil ikke ha noen negative konkurransemessige virkninger. Partenes virksomhet tilhører i all hovedsak ulike markeder, men har et helt begrenset overlapp innen managed services.
- (29) The Cloud People er aktive i følgende markedssegmenter, slik de er definert av Gartner:
- **Business Consulting**
 - **Application implementation and Managed Services**
- (30) The Cloud People tilbyr også tjenester som kan falle innenfor Technology Consulting. Mer spesifikt tilbyr The Cloud People konsulenttjenester i forbindelse med leveranse av applikasjonsløsninger og applikasjonstjenester. Konsulentvirksomheten er imidlertid en *integrert del* av The Cloud Peoples leveranse av applikasjonstjenester. The Cloud People selger i all hovedsak ikke konsulenttjenester som en selvstendig tjeneste.
- (31) The Cloud People mener derfor at konsulenttjenestene som de tilbyr faller innenfor Application implementation and Managed Services, og ikke Consulting-markedene.

⁷ COMP/M.6921 IBM/UBISM, premiss 27 og 28

⁸ At markedet for IT-tjenester skal segmenteres til et globalt nivå, og i det minste omfatte hele EU, er også lagt til grunn i bl.a. sak COMP/M.6237 COMPUTER SCIENCES CORPORATION / iSOFT GROUP premiss 16 flg., COMP/M:5666 XEROX/ Affiliated Computer Services premiss 16 og COMP/M.8984 HG/Vista/Allocate punkt 4.2 med videre henvisninger.

The Cloud People vil derfor allokere sin omsetning fra konsulentvirksomheten til markedet for Application Implementation and Managed Services.

(32) Move er tilstede innenfor følgende markedssegmenter, slik de er definert av Gartner:

- **Hardware Support**
- **Technology Consulting**, innenfor undermarkedet Technology Strategy and Governance
- **Infrastructure Managed Services**
- **Application Implementation and Managed Services**

(33) Ut fra dette, er Partenes overlapp begrenset til det overordnede markedet "Application Implementation and Managed Services". Partene kan imidlertid ikke anses som nære konkurrenter innen dette markedet, og har uansett en marginal felles markedsandel. Utover dette er IT-tjeneste sektoren karakterisert av sterk konkurranse fra store norske og internasjonale aktører. Dette forklares nærmere nedenfor.

(34) For fullstendighetens skyld vil Partene også kommentere virkningene i det overordnede markedet for Technology Consulting ettersom The Cloud People også tilbyr konsulenttjenester, men da som en del av tjenestetilbudet innen Application Implementation and Managed Services.

7.2 Transaksjonen vil ikke ha negative virkninger i det overordnede markedet for Application Implementation and Managed services

(35) Partenes omsetning og antatte markedsandeler innen Application Implementation and Managed services fremgår av tabellen nedenfor.

Tabell 2: Partenes omsetning og markedsandeler i det norske markedet for Application Implementation and Managed Services i 2021 (konfidensiell)

	Omsetning	Markedsandel ⁹
TCP		%
Move		%
Totalt:		%

⁹ Totalmarkedet for Application Implementation and Managed Service utgjorde cirka 24 000 MNOK i Norge i 2021. Tallet for totalmarkedet er hentet fra rapport utarbeidet av BCG i deres kommersielle virksomhetsgjennomgang av Move, og baserer seg på markedsrapportene til henholdsvis IDC og Gartner. Dette er anerkjente analysebyråer som er bransjestandard for markedsanalyse i IT sektoren. Begge rapporter oppdateres kvartalsvis og estimatene her er hentet fra tallene i Q1 2022 rapportene.

- (36) Som markedsandelene viser, er Partene små aktører på dette markedet. Etter transaksjonen vil Partene ha en samlet markedsandel på [REDACTED]. Transaksjonen vil følgelig ikke ha innvirkning på konkurransen i dette markedet.
- (37) Vi gjentar her at The Cloud People sin omsetning i dette markedet omfatter konsulenttjenester som tilbys som en del av applikasjonstjenesten til kunden.

7.3 Markedet for Technology Consulting vil heller ikke påvirkes av transaksjonen

- (38) Som nevnt under punkt 7.1, fremstår det kunstig for The Cloud People å skille ut og beregne separate markedsandeler for konsulentvirksomheten, ettersom The Cloud Peoples konsulenttjenester utelukkende er knyttet til oppfølging av applikasjonstjenestene. The Cloud People har likevel etter beste evne forsøkt å beregne markedsandeler basert på omsetningen som kan allokere til denne type tjenester, som antas å utgjøre cirka NOK [REDACTED].
- (39) Partenes omsetning og antatte markedsandeler for dette markedet fremgår av tabellen nedenfor:

Tabell 3: Partenes omsetning og markedsandeler Norge i 2021 i markedet for Technology Consulting (konfidensiell)

	Omsetning	Markedsandel ¹⁰
TCP	[REDACTED]	[REDACTED] %
Move	[REDACTED]	[REDACTED] %
Totalt:	[REDACTED]	[REDACTED] %

- (40) Partenes markedsandeler viser at konkurransen i dette markedet ikke vil påvirkes av Transaksjonen. The Cloud People har begrenset omsetning innen Technology Consulting, som utgjør en markedsandel tilsvarende [REDACTED], mens Move har en anslått markedsandel på [REDACTED]. Dette gir Partene en samlet markedsandel etter Transaksjonen på [REDACTED]. Dette viser at begge Partene er beskjedne aktører og ikke vil kunne utøve markedsrett som følge av sammenslåingen. Dette må også sees i lys av at store og internasjonale konkurrenter som Sopra Steria, KPMG, Atea, Accenture m.fl. vil utøve et betydelig konkurransepress etter Transaksjonen.
- (41) Utover dette er ikke Partene nære konkurrenter i dette markedet. The Cloud People tilbyr konsulenttjenester som faller innunder segmenteringen "Application Technology Consulting", i tilknytning til salg av applikasjonstjenester, mens Move kun tilbyr konsulenttjenester innenfor det som kategoriseres som "Infrastructure Technology Consulting" og "Technology Strategy and Governance", se Figur 1. Dette er vesensforskjellige konsulenttjenester som innebærer at

¹⁰ Totalmarkedet for Technology Consulting utgjorde cirka 5 600 MNOK i Norge i 2021. Tallet for totalmarkedet er hentet fra rapport utarbeidet av BCG i deres kommersielle virksomhetsgjennomgang av Move, og baserer seg på markedsrapportene til henholdsvis IDC og Gartner. Dette er anerkjente analysebyråer som er bransjestandard for markedsanalyse i IT sektoren. Begge rapporter oppdateres kvartalsvis og estimatene her er hentet fra tallene i Q1 2022 rapportene.

konsulentvirksomheten til The Cloud People ikke vil kun påta seg oppdrag som utføres av Move sin konsulentdivisjon.

- (42) Partene er følgelig ikke å anse som konkurrenter, i alle fall ikke nære konkurrenter, innenfor Technology Consulting. Transaksjonen vil derfor ikke ha negative virkninger i dette markedet.

8. VERTIKALE FORHOLD

- (43) Move har i forbindelse med ett internt prosjekt kjøpt konsulenttjeneste fra The Cloud People og det foreligger derfor et begrenset vertikalt overlapp. Dette gjaldt imidlertid kun integrering av datasystem internt i Move og utgjør derfor en helt begrenset sum, anslagsvis cirka NOK [REDACTED] som viser at dette kun har skjedd i helt marginal utstrekning og anses ikke å ha konkurranserettslig betydning.
- (44) Det helt begrensede vertikale kjøp- og salgsforholdet mellom Partene vil ikke medføre at Transaksjonen leder til utestengende virkninger ettersom markedet består av mange aktører som kjøper og selger slike tjenester. Følgelig vil ikke transaksjonen ha virkninger i det vertikale markedet for kjøp og salg av konsulenttjenester.

9. PARTENES VIKTIGSTE KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

- (45) En oversikt over Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører i markedene Application Implementation and Managed service og Technology Consulting er vedlagt.

Vedlegg 3: Oversikt over The Cloud Peoples fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører (konfidensiell)

Vedlegg 4: Oversikt over Move sine fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører (konfidensiell)

10. DE INNVOLVERTE FORETAKENES ÅRSREGNSKAP

- (46) Årsregnskap for Move og Longship fremgår av vedleggene nedenfor:

Vedlegg 5: Årsberetning og årsregnskap for Longship Fund II LP (2021)

Vedlegg 6: Årsberetning og årsregnskap for Move (2021)

11. VILKÅRENE FOR INNGIVELSE AV FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

- (47) Som det fremgår av punkt 5 (ovenfor), vil ikke Partene ha en felles markedsandel som overstiger 20 % i noe marked etter transaksjonen (hverken horisontalt eller vertikalt overlapp). Vilklårene for forenklet melding er dermed oppfylt, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 nr. 3 (a).

12. KONFEDENSIALITET

- (48) Denne meldingen, samt Vedlegg 1, 3 og 4, inneholder opplysninger som det er av konkurransemessig betydning å hemmeligholde. Disse opplysningene må behandles strengt konfidensielt og unntas offentlighet i sin helhet, jf. forvaltningsloven § 13 (1) nr. 2. I meldingen er de aktuelle opplysningene markert i gult.
- (49) En nærmere begrunnelse for hvorfor de aktuelle opplysningene må unntas offentlighet er vedlagt.

Vedlegg 7: Begrunnelse for hemmelighold

Oslo, 8. november 2022

Kari Myklebust Ferstad

Kari Myklebust Ferstad
Advokatfullmektig