

**Strengt konfidensielt – inneholder forretningshemmeligheter
unntatt offentlighet**Konkurransetilsynet
Postboks 439 Sentrum
5805 Bergen

Deres referanse

Vår referanse

TAA/TAA/65395/510
NOM/4971218.1

Oslo, 5. desember 2023

Ansvarlig advokat:
Line VoldstadKun per e-post: post@kt.no**Forenklet melding av foretakssammenslutning: P MEIDELL HOLDING AS – KASPO
MASKIN AS – WICTUS AS – WICTUS REUS AS**

Herved oversendes forenklet melding om foretakssammenslutning etter konkurranseloven av 5. mars 2004 nr. 12 (heretter "krrl."), § 18, jf. § 18 a, jf. forskrift nr. 1466 av 11. desember 2013 om melding av foretakssammenslutninger mv. (**Meldepliktforskriften**) § 3.

Meldingen inngis som forenklet melding da vilkårene i meldepliktforskriften § 3 nr. 3 bokstav b er oppfylt, se punkt 4 hvor dette er redegjort nærmere for.

Tekst markert i **grønt** inneholder informasjon som etter partenes syn er underlagt lovbestemt taushetsplikt, og er derfor unntatt fra offentlig innsyn i henhold til offentleglova § 13, jf. forvaltningsloven § 13 (1) nr. 2. En særskilt begrunnelse hvorfor de markerte opplysningene er unntatt offentlighet er angitt i Vedlegg A.

Gjennom foretakssammenslutningen vil P Meidell Holding AS (org. nr. 929 450 604) (**P Meidell Holding** eller **Melder**), erverve 100 % av aksjene i Kaspo Maskin AS (org. nr. 959 090 750) (**Kaspo**), og Wictus AS (org. nr. 995 182 165) (**Wictus**). I tillegg vil P Meidell Holding erverve 60 % av aksjene i Wictus Reus AS (org. nr. 831 014 822) (**Wictus Reus**). Samlet vil P Meidell Holding overta varig og bestemmende kontroll over Kaspo, Wictus og Wictus Reus (samlet omtalt som **Målselskapene**).

P Meidell Holding er et aksjeselskap med vedtektsfestet formål om å eie aksjer eller andeler i andre foretak. P Meidell Holding eies av Axxelerator Capital AS (org. nr. 826 149 302) (**Axxelerator**) med 78 % og henholdsvis Hayabusa AS med 15 % og On Tools AS med 7 %. Axxelerator er et investeringselskap som investerer i små- og mellomstore bedrifter. Axxelerator omtales sammen med sine porteføljeselskaper som "**Axxelerator-konsernet**". En nærmere beskrivelse av Axxelerator-konsernet er inntatt i punkt 3.1.

P Meidell Holding eier p.t. kun et annet selskap (100 %), P Meidell AS, (org. nr. 814 236 692) (**P Meidell**). P Meidells virksomhet er salg av og service på maskiner, samt leveranse av verktøy og utstyr. Kundesegmentet er mekanisk industri.

Kaspos virksomhet er salg av maskiner, verktøy, elektronikk og øvrig utstyr til verkstedindustrien.

Wictus sin virksomhet er å tilby service og vedlikehold av maskiner til verkstedindustrien.

Wictus Reus sin virksomhet er kjøp og salg av brukte verktøymaskiner, reservedeler, verktøy og tilhørende utstyr.

Både P Meidell og Målselskapene driver virksomhet i Norge, og har delvis horisontalt overlappende virksomhet. Partene har imidlertid en samlet markedsandel under 20 % i de relevante markedene. Vilåårene for å inngi forenklet melding er derfor oppfylt. Se for øvrig punkt 4 hvor dette redegjøres for nærmere.

Meldingen er basert på kravene i Meldepliktforakriften § 3, annet ledd, samt Konkurransetilsynets retningslinjer for forenklet melding av foretakssammenslutning av oktober 2019.¹

Meldingen oversendes Konkurransetilsynet per e-post.

1. Kontaktinformasjon om Partene

1.1 Melder

Navn: P Meidell Holding AS
Org. nr.: 929 450 604
Adresse: C/o Axxelerator Capital AS, Martin Linges vei
25, 1364 Fornebu

1.2 Melders representant

Navn: Advokatfirma DLA Piper Norway DA
Kontaktpersoner: Advokat Line Voldstad
Advokatfullmektig Thea Åkermoen
Adresse: Bryggegata 6
Postboks 1364 Vika
0114 Oslo
Telefon: 24 13 15 00
E-post: Line.voldstad@dlapiper.com
Thea.akermoen@dlapiper.com

1.3 Ervervet foretak 1

Navn: Kaspo Maskin AS
Org. nr.: 959 090 750
Adresse: Tungavegen 38
7047 Trondheim

1.4 Ervervet foretak 2

Navn: Wictus AS
Org. nr.: 995 182 165
Adresse: Baneveien 32A
3612 Kongsberg

¹

<https://konkurransetilsynet.no/wp-content/uploads/2019/10/Retningslinjer-for-forenklet-melding-av-foretakssammenslutning-2019.pdf>

1.5 Ervervet foretak 3

Navn: Wictus Reus AS
Org. nr.: 831 014 822
Adresse: Martin Kregnes veg 13
7091 Tiller

1.6 Målselskapenes representant

Navn: Pretor Advokat AS
Kontaktperson: Advokat Tom Solberg
Adresse: Olav Tryggvasonsgt. 12
7011 Trondheim
Telefon: 73 87 81 00
E-post: tom@pretor.no

2. Opplysninger om foretakssammenslutningens art

Aksjekjøpsavtalen (**Avtalen**) følger vedlagt denne meldingen som Vedlegg B. Som det fremgår av Avtalen ble denne inngått 21. november 2023 mellom P Meidell Holding og Kaspo Holding AS og Dag Jomar Strømmen.

P Meidell Holding skal i henhold til Avtalen erverve 100 % av aksjene i Kaspo og Wictus, samt 60 % av aksjene i Wictus Reus.

Foretakssammenslutningen innebærer ikke opprettelse av fellesforetak.

Gjennomføringen av foretakssammenslutningen er betinget av Konkurransetilsynets godkjenning. Transaksjonen er ikke meldepliktig i andre land.

3. Beskrivelse av de involverte foretakene og foretak i samme konsern

3.1 Axxelerator

3.1.1 Juridisk og organisatorisk struktur

Axxelerator ble stiftet 10. november 2020, og har forretningsadresse i Martin Linges vei 25 på Fornebu. Selskapet har syv styremedlemmer hvorav Jo Olav Lunder er styrets leder. Daglig leder er Carl Henrik Sibbern.

Selskapets vedtektsfestede formål er å eie aksjer eller andeler i andre foretak samt utøve operasjonell kontroll og styre den daglige driften i foretak selskapet har eierskap i, og alt som er forbundet med dette.

I tillegg til P Meidell Holding har Axxelerator kontroll i følgende foretak:

- P Data Holding AS, org. nr. 928 296 261
 - P Data Holding AS har kontroll i Avistic AS, org. nr. 976 228 073. Avistics AS har igjen kontroll over det svenske selskapet Nordicia AB, org. nr. 556980-1730.
- C Link Holding AS, org. nr. 928 516 989
 - C Link Holding AS har kontroll i Customer Link AS, org. nr. 994 460 242.

- Nextron Holding AS, org. nr. 928 634 264
 - Nextron Holding AS har kontroll i Nextron AS, org. nr. 982 168 635. Selskapet har også kontorer i Finland, Sverige, samt et heleid datterselskap i Danmark, Nextron APS.
- Rygge Varebilinnredning Holding AS, org. nr. 928 823 407
 - Rygge Varebilinnredning Holding AS har kontroll i Rygge Varebilinnredning AS, org. nr. 920 513 379.
- Industrikran Holding AS, org. nr. 828 825 062
 - Industrikran Holding AS har kontroll i Industrikran Norge AS, org. nr. 948 478 110.
- BIMO Holding AS, org. nr. 928 634 248
 - BIMO Holding AS har kontroll i BIMO AS, org. nr. 912 312 771
- Axxelerator 6 AS, org. nr. 929 495 764 og Axxelerator 7 AS, org. nr. 929 450 701, som begge er tomme hylleselskaper.

Med unntak av P Meidell har ingen av de ovenstående selskapene overlappende virksomhet med Målselskapene.

3.1.2 Virksomhetsområder

Nedenfor følger en angivelse av virksomhetsområdene til porteføljeselskapene som Axxelerator-konsernet indirekte kontrollerer:

Porteføljeselskaper	Eierandel	Virksomhetsområde
P Meidell AS	Indirekte 78 %	Maskiner, verktøy og utstyr til mekanisk industri
Avistic AS	Indirekte 85,8 %	Audiovisuelle løsninger
Customer Link AS	Indirekte 70 %	Kundeservice og salg
Nextron AS	Indirekte 67,5 %	Datahåndtering og tilpasning av servere
Rygge Varebilinnredning AS	Indirekte 80 %	Ombygging/tilpassing av nyttekjøretøy
Industrikran Norge AS	Indirekte 73,1 %	Salg og service av kraner til industrien
BIMO AS	Indirekte 75 %	Salg og service av renholdsmaskiner

3.2 **P Meidell Holding**

3.2.1 Juridisk og organisatorisk struktur

P Meidell Holding ble stiftet 9. juni 2022 og har forretningsadresse C/o Axxelerator Capital AS, Martin Linges vei 25 på Fornebu. Selskapet har tre styremedlemmer hvorav Kim Nicolai Strømsborg er styrets leder. Selskapet har ikke daglig leder. Registrert kontaktperson er Fredrik Falkendal Nilsen.

Axxelerator er majoritetseier med en eierandel på 78 %.

P Meidell Holding sitt vedtektsfestede formål er å eie aksjer eller andeler i andre foretak, og alt som er forbundet med dette. Selskapet er eneaksjonær i P Meidell og har følgelig bestemmende kontroll som nærmere beskrevet i punkt 3.3. Selskapet har p.t. ingen eierskap i øvrige selskaper.

3.2.2 Virksomhetsområder

P Meidell Holding sitt virksomhetsområde er kun å eie aksjer i eller andeler i andre foretak.

3.3 P Meidell

3.3.1 Juridisk og organisatorisk struktur

P Meidell ble stiftet 4. januar 1996, og har forretningsadresse i Stålfjæra 16 i Oslo. Selskapets styre består av fire personer hvorav Kim Nicolai Strømsborg er styrets leder. Daglig leder er Asgeir Bakken.

Selskapet er 100 % eid av P Meidell Holding.

P Meidell har kontorer i Oslo, Stavanger og på Møre, samt servicestasjoner i Trondheim og Bergen.

Selskapets vedtektsfestede formål er å drive agenturer og handel og dermed tilhørende virksomhet.

3.3.2 Virksomhetsområder

P Meidell er leverandør til mekanisk industri, og tilbyr et bredt produktspekter av maskiner, verktøy og rekvisita til metalbearbeidende industri over hele landet.

P Meidell tilbyr følgende produkter:

- Sagemaskiner,
- Maskiner til platebearbeiding, herunder plasmaskjæring, vannskjæring, laserskjæring, kantpresser og platesakser, platevalser, etc.,
- Maskiner til rørbearbeiding i (hovedsak rørbøyere),
- Maskiner innen blikkbearbeiding², herunder plateknekkere, platesakser,
- Profiljernsakser,
- Bøye- og rettemaskiner,
- Maskiner til overflatebearbeiding, (eksempelvis avgradingsmaskiner og borsliper),
- Maskiner til sponfraskillende, herunder fresemaskiner, bormaskiner og dreiebenker,
- Smøremidler og skjærevæsker,
- Lager- og håndteringssystemer

² Det fremgår av P Meidells hjemmeside at P Meidell tilbyr maskiner innen blikk og ventilasjon. Imidlertid er ikke den paraply-beskrivelsen tilstrekkelig presis ettersom P Meidell kun tilbyr maskiner innen blikkbearbeiding, og ingen produkter relatert til ventilasjon. Ventilasjonsprodukter/-maskiner er derfor ikke nevnt videre i denne meldingen.

P Meidell tilbyr også montering, service- og reparasjonstjenester, men kun på produkter som selskapet selger. Selskapets service-virksomhet er begrenset i omfang.

3.4 Kaspo

3.4.1 Juridisk og organisatorisk struktur

Kaspo ble stiftet 10. november 1990, og har forretningsadresse i Tungavegen 38 i Trondheim. Selskapet har enestyre bestående av Dag Jomar Strømmen. Dag Jomar Strømmen er også daglig leder.

Kaspo har sitt hovedkontor i Trondheim med avdelingskontorer i Bergen, Sandnes og Oslo.

Selskapets vedtektsfestede formål er handel- og agenturvirksomhet samt hva hermed står i forbindelse, herunder deltakelse i andre selskaper gjennom aksjetegning eller på annen måte.

3.4.2 Virksomhetsområder

Kaspo tilbyr produkter til verkstedsindustrien med hovedfokus på kunder innen olje og gass, skipsindustrien, forsvar og luftfart, bilindustrien og 3D-printing i metall.

Kaspo tilbyr følgende produkter:

- Elektriske og manuelle dreiebenker
- Vertikale og horisontale maskineringsentre
- Borverk og boremaskiner
- Fresemaskiner (både elektriske og manuelle)
- Erosjonsmaskiner
- Slipemaskiner
- Sagemaskiner
- Måleutstyr og styringer
- Spennverktøy
- Verktøy til dreiebenker
- Automasjonsutstyr

Kaspo tilbyr også levering av totalløsninger som inkluderer prosjektering, installasjon og opplæring, samt løpende service og vedlikehold. Vedlikehold tilbys gjennom søsterselskapet Wictus som nærmere beskrevet i punkt 3.5.

3.5 Wictus

3.5.1 Juridisk og organisatorisk struktur

Wictus ble stiftet 1. januar 2010, og har forretningsadresse i Baneveien 32A i Kongsberg, og driver virksomheten fra Kongsberg og Klepp i Sandnes. Selskapet har enestyre bestående av Dag Jomar Strømmen. Daglig leder er Pål Atle Berg.

Selskapets vedtektsfestede formål er teknisk vedlikehold av maskiner for industrien.

3.5.2 Virksomhetsområder

Wictus sin virksomhet er:

- Service og vedlikehold på maskiner,
- Automasjonsløsninger med industri-roboter gjennom avdelingen Wictus Robotics.

3.6 Wictus Reus

3.6.1 Juridisk og organisatorisk struktur

Wictus Reus ble stiftet 6. februar 2023, og har forretningsadresse i Martin Kregnes veg 12 i Trondheim. Selskapet har enestyre bestående av Dag Jomar Strømmen. Dag Jomar Strømmen er også daglig leder.

Selskapets vedtektsfestede formål er kjøp og salg av brukte maskiner, utstyr og hva herunder hører til, samt deltakelse i andre selskaper via aksjetegning, oppstart, oppkjøp og hva herunder hører til.

3.6.2 Virksomhetsområder

Selskapets virksomhet er kjøp og salg av brukte verktøymaskiner og verkstedutstyr. Siden selskapet ble stiftet i inneværende år så er omfanget av virksomheten p.t. svært begrenset.

3.7 De involverte foretakenes omsetning og driftsresultat i Norge siste regnskapsår

Selskap	Omsetning i Norge siste år (2022)	Driftsresultat i Norge siste år (2022)
Axxelerator-konsernet ³	MNOK 1048,7, hvorav P Meidell AS sto for MNOK 163,1	MNOK 114,8, hvorav P Meidell AS sto for MNOK 11
Kaspo Maskin AS	MNOK 115	- MNOK 2,7
Wictus AS	MNOK 52,1	- MNOK 3,7

³ Omfatter konsernomsetning fordelt på samtlige selskaper i Axxelerator-konsernet

Selskap	Omsetning i Norge siste år (2022)	Driftsresultat i Norge siste år (2022)
P Meidell AS	Angitt ovenfor	Angitt ovenfor
Avistic AS	MNOK 165,9	MNOK 20
Customer Link AS	MNOK 91	MNOK 11,5
Nextron AS	MNOK 328,4	MNOK 27
Industrikran AS	MNOK 167,6	MNOK 20,4
Rygge Varebilinnredning AS	MNOK 86,6	MNOK 7,6
BIMO AS	MNOK 46,1	MNOK 11,1
Axxelerator 6 AS	N/A	N/A
Axxelerator 7 AS	N/A	N/A

Wictus Reus AS ⁴	MNOK 0 (2022), forventet omsetning (2023) [REDACTED]	MNOK 0 (2022), forventet driftsresultat (2023) [REDACTED]
-----------------------------	--	---

Wictus Reus' forventede omsetning for 2023 er ikke offentlig tilgjengelig og er lagt ved meldingen som Vedlegg C. De øvrige selskapenes årsregnskap er offentlig tilgjengelig på Brønnøysund, og er derfor ikke lagt ved meldingen.

4. Vilkårene for inngivelse av forenklet melding er oppfylt

Ifølge meldepliktforskriften § 3 første ledd nr. 3 bokstav b kan en forenklet melding inngis når to eller flere av partene er aktive på samme produktmarked og geografisk marked (horisontal overlapp), men hvor partenes samlede markedsandel ikke overstiger 20 %.

Partene kan sies å ha delvis overlappende virksomhet innen følgende to hovedmarkeder og to underliggende markedssegmenter:

- For P Meidell og Kaspo:
 - Markedet for salg av maskinverktøy⁶ (se punkt 4.2), herunder
 - Markedssegmentet for salg av sagemaskiner (se punkt 4.2.1)
 - Markedssegmentet for salg av sponfraskillende maskinverktøy (se punkt 4.2.2)
- For P Meidell og Wictus:
 - Ettermarkedet for service og vedlikehold av maskinverktøy (se punkt 4.3)

Det finnes svært lite relevant statistikk og tallmateriale for å kunne definere den konkrete størrelsen på markedene og markedssegmentene som angitt ovenfor, herunder partenes nøyaktige markedsandeler.⁷

På denne bakgrunn, og for å synliggjøre at transaksjonen ikke har konkurransebegrensende virkninger, har Melder i punktene 4.2 og 4.3 valgt å gi en utførlig redegjørelse for de aktuelle markedssegmentene.

Slik Melder ser det, er det relevante geografiske markedet for maskinverktøy til profesjonelle, herunder de relevante underliggende markedssegmentene; (i) sagbearbeidende maskinverktøy og (ii) sponfraskillende maskinverktøy, europeisk. At markedet er europeisk har sammenheng med at en rekke internasjonale produsenter selger maskiner i Norge. Slikt salg skjer enten direkte fra produsent eller via mellommenn som agenter, distributører og forhandlere både med og uten tilstedeværelse i

⁴ Wictus Reus AS ble stiftet i innværende år, og oppgitt omsetning er basert på foreløpige tall pr. 30. november 2023

[REDACTED]

⁶ Det er tatt utgangspunkt i at dette markedet omfatter salg av nye maskiner, idet Melder ikke oppfatter nye og brukte maskiner som substituerbare. Dersom ettermarkedet/bruksalg likevel skulle inkluderes, er totalmarkedet større. Wictus Reus har svært begrenset virksomhet (2023) i ettermarkedet/bruksalg av maskiner og deler, og har pr. i dag forsvinnende lav markedsandel i brukmarkedet for maskinverktøy og underliggende markedssegmenter.

⁷ Heller ikke priser på de forskjellige maskinene som blir tilbudt innenfor produktkategoriene er offentlig tilgjengelig.

Norge. Melder har imidlertid ikke funnet det nødvendig å ta endelig stilling til dette ettersom partenes samlede markedsandel selv ved en nasjonal markedsavgrensning ikke vil overstige 20 %.⁸

For markedet for maskinverktøy er det tatt utgangspunkt i siste tilgjengelige markedstall fra Statistisk Sentralbyrå. Disse er fra 2013, og det må derfor kunne legges til grunn at omsetningen i dagens marked er betydelig større.

Totalomsetningen innenfor de aktuelle markedssegmentene, samt ettermarkedet for service, baserer seg kun på de involverte partenes omsetning samt kjente omsetningstall for deres nærmeste konkurrenter. Det presiseres i denne forbindelse at de angitte markedsandelene i de to markedssegmentene, samt ettermarkedet for service dermed ikke tar høyde for øvrige aktører innen markedssegmentene utover partenes nærmeste konkurrenter. Dette gjelder både for øvrige nasjonale aktører og internasjonale produsenter som selger direkte til Norge. Partenes reelle markedsandeler må derfor antas å være betydelig lavere enn anslagene som angitt nedenfor.

Innenfor de relevante markedene/markedssegmentene har partene, basert på overnevnte forutsetninger, estimert følgende samlede markedsandeler:

- Markedet for salg av maskinverktøy: 6,5 %
 - Markedssegmentet for salg av sagemaskiner: [REDACTED]
 - Markedssegmentet for salg av sponfraskillende maskinverktøy: [REDACTED]
- Ettermarkedet for service på maskinverktøy: [REDACTED]

Gitt den snevre avgrensningen for beregning av markedsandeler, er partenes reelle markedsandeler langt lavere enn de oppgitte estimater.

Melder er derfor av følgende oppfatning:

1. P Meidell og Kaspo har ikke en samlet markedsandel som overstiger 20 % i det relevante produktmarkedet, uavhengig av om det må baseres på markedet for salg av maskinverktøy som helhet, eller under det enkelte markedssegment.
2. P Meidell og Wictus har ikke en samlet markedsandel som overstiger 20 % i markedet for service og vedlikehold av maskinverktøy.
3. P Meidell og Wictus Reus har i utgangspunktet ikke horisontal overlapp ettersom P Meidell ikke ser dette som et eget markedssegment, eller har dette som et eget forretningsområde. I den begrensede utstrekning P Meidell har befatning med brukte maskiner er det i tilknytning til nysalg/innbytte. I den utstrekning dette likevel skulle betraktes som samme marked har partene ubetydelige markedsandeler, om P Meidell kan sies å ha noe i det hele tatt.⁹

Vilkårene for å inngi forenklet melding er derfor oppfylt, jf. meldingsforskriften § 3 nr. 3 bokstav b og c.

4.1 Partenes virksomhet

4.1.1 P Meidells virksomhet

Som distributør for europeiske og internasjonale produsenter tilbyr P Meidell et bredt spekter av produkter innen maskinverktøy og utstyr til proffmarkedet. Produktspekteret omfatter

⁸ Det er tatt utgangspunkt i de to identifiserte relevante hovedmarkedene, henholdsvis maskinverktøy og ettermarkedet for service. For maskinverktøy er dette basert på en vesentlig snevrere geografisk avgrensning (nasjonalt) enn det reelle markedet. I tillegg er det lagt til grunn en snever tilnærming for de to identifiserte relevante markedssegmentene, hvor det også her er foretatt en langt snevrere geografisk avgrensning, det vil si nasjonal.

⁹ Det må antas at det samme gjelder for øvrige aktører i markedet for nysalg av maskinverktøy.

metallbearbeidende maskiner og utstyr, med hovedvekt på platebearbeiding, både tykk- og tynnplatebearbeiding. Produkter relatert til platebearbeiding omfatter blant annet plasmaskjæring, vannskjæring, kantpresse og platesakser. Selskapet har ca. 2000 aktivt handlende kunder per år.

Selskapet oppgir at rundt [redacted] av selskapets omsetning kan allokere til platebearbeidende maskiner. [redacted] av omsetningen kan allokere til sagemaskiner, og [redacted] av omsetningen kan allokere til sponfraskillende maskiner. I tillegg tilbyr P Meidell, servicetjenester til kunder som har kjøpt maskinverktøy fra selskapet. Dette utgjør i underkant av [redacted] av selskapets omsetning.

4.1.2 Kaspos' virksomhet

Som distributør, tilbyr selskapet et bredt og differensiert produktspekter til kunder innen markedssegmentene olje og gass, skipsindustrien, forsvar og luftfart, bilindustrien og 3D-printing i metall.

Kaspo sin hovedvirksomhet er sponfraskillende maskiner, herunder maskineringsentre, dreiebenker, borverk og boremaskiner, samt fresemaskiner (både elektriske og manuelle).

4.1.3 Wictus' virksomhet

Wictus tilbyr service og vedlikehold på maskiner og automasjonsløsninger med industri-roboter. Sistnevnte gjennom sin avdeling Wictus Robotics. Hoveddelen av service- og vedlikeholdsvirksomheten består av vedlikehold og service på maskiner som inngår i Kaspos agenturer, men selskapet innehar også kompetanse til å kunne utøve service og vedlikehold på maskiner fra andre produsenter, som f.eks. Mazak, DMG Mori og Siemens.

4.1.4 Kun delvis overlappende virksomhet

Partene kan sies å ha overlappende virksomhet innenfor de markedene/markedssegmentene som er angitt i punkt 4, men overlappet er begrenset da partene også innenfor disse segmentene driver forskjellig virksomhet. Partene oppleves derfor i liten grad som konkurrenter.

P Meidell tilbyr på sin side større og gjerne avanserte sagemaskiner til industrielt bruk, mens Kaspo utelukkende tilbyr mindre sagemaskiner. Salg av sagemaskiner utgjør en betydelig del av omsetning for P Meidell. Til sammenligning er Kaspos omsetning innenfor sagemaskiner svært begrenset da dette ikke er et satsningsområde for selskapet, men har mer et preg av å være en tilleggsytelse til selskapets kunder.

Innenfor produktsegmentet sponfraskillende maskiner, eksempelvis fresemaskiner og dreiebenker, er det også forskjell mellom partenes virksomhet. Kaspo selger større og avanserte maskiner, eksempelvis maskineringsentre. P Meidell tilbyr på sin side kun i hovedsak mindre og lite avanserte maskiner, og tilnærmet ingen omsetning av maskineringsentre.

For service og vedlikehold er P Meidells virksomhet kun knyttet til maskiner de selv har solgt, i motsetning til Wictus som har et bredere nedslagsfelt for sin service- og vedlikeholdsvirksomhet.

Det er Melders oppfatning at partene ikke utøver konkurransepress på hverandre innenfor verken sagemaskiner, sponfraskillende maskiner eller innenfor service og vedlikehold. Det vises i den sammenheng til partenes angitte topp fem konkurrenter nedenfor i punkt 4.5.

Videre kan det for begge markedssegmentene innen maskinverktøy stilles spørsmål ved om partenes produktporteføljer er så forskjellige at de uansett ikke kan anses som samme produktmarked, og at det derfor ikke eksisterer noen overlapp. Dette er imidlertid unødvendig å ta endelig stilling til ettersom partene uansett ikke har høye nok markedsandeler, ref. punkt 4.2 under.

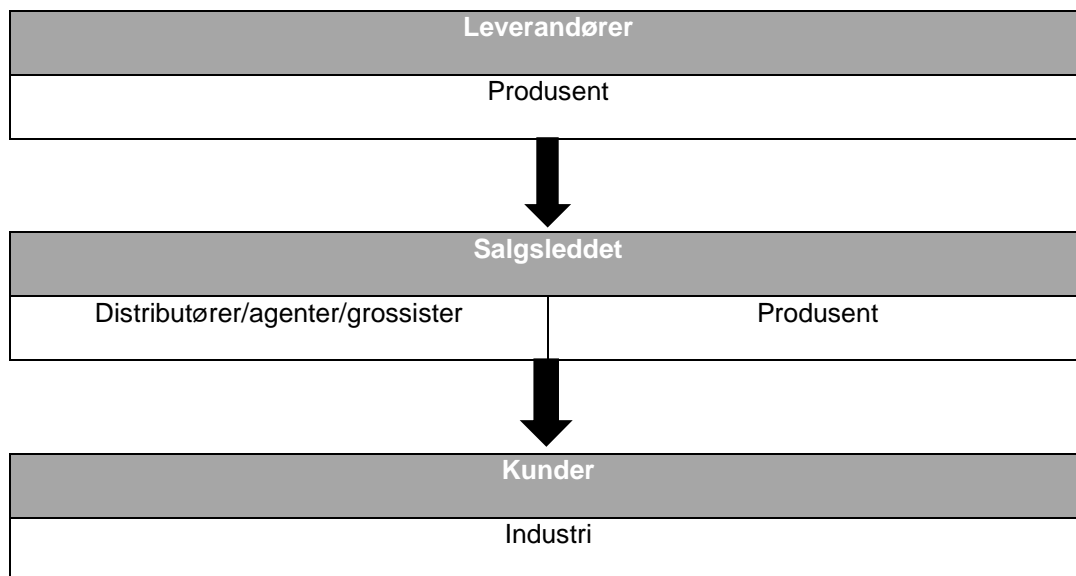
4.2 Markedet for maskinverktøy¹⁰

Maskinverktøy er spesialiserte maskiner med et avgrenset/definert bruksområde. Det relevante kundesegmentet beror derfor på bruksområdet til maskinene. Kundene er profesjonelle aktører innenfor industrien.

Av SSBs statistikk for engroshandel med maskinverktøy utgjorde totalomsetningen i det norske markedsegmentet NOK 3,3 MRD i 2013.¹¹ Statistikken er ikke oppdatert etter 2013. Det er derfor nærliggende å legge til grunn at markedsomsetningen i dag, både som følge av en generell gjennomsnittlig prisøkning på 28,1 %¹² i perioden fra 2013 til 2022 og økt totalletterspørsel, er vesentlig høyere. Kun justert for endringen i konsumprisindeksen på 28,1 % vil dette tilsvare en totalomsetning i 2022 på NOK 4,2 MRD.¹³ Det vil det gi P Meidell en markedsandel på 3,8 %, og Kaspo en markedsandel på 2,7 %. Samlet vil partene kun ha en markedsandel på under 7 %. Se for øvrig også punkt 4 vedrørende den snevre geografiske tilnærmingen som legges til grunn.

Maskinverktøy produseres i all hovedsak utenfor Norge. Dette gjelder fullt ut for produktporteføljene til P Meidell og Kaspo, eksempelvis maskinverktøy fra produsentene Durma, Schechtl, Wikus, Bomar Cidan, Okuma, Ibarmia, Makino.¹⁴ Maskinverktøy importeres til Norge enten via en norsk agent eller distributør, som for eksempel Alf I. Larsen AS, Bergsli Metallmaskiner AS, Ravema AS eller P Meidell, eller via en europeisk eller internasjonal agent eller distributør, eller gjennom direkte salg fra produsentene selv. Som hovedregel er det kun en distributør eller agent per produsent i det norske markedet. Øvrige merker uten stedlig representasjon i Norge, selges derfor til kunder på det norske markedet fra utenlandske agenter eller distributører eventuelt direkte fra produsentene.

Figuren nedenfor gir en oversikt over verdikjeden for salg av maskinverktøy.



¹⁰ Maskinverktøy er av SSB definert som maskiner og maskinverktøy til bearbeiding av tre, metall og andre materialer, samt motordrevet og elektrisk håndverktøy, samt datastyrt maskinverktøy, ref. NACE 46.62 for engroshandel med maskinverktøy

¹¹ Statistisk sentralbyrås tabell 08132, NACE 46.62 for engroshandel med maskinverktøy. Tabellen er for 2013. [08132: Engroshandel. Omsetning. Foretak, etter produktgruppe, statistikkvariabel, år og næring \(SN2007\). Statistikkbanken \(ssb.no\)](#)

¹² Basert på SSBs beregningskalkulator for prisendring fra året 2013 til året 2022. [Konsumprisindeksen – SSB](#)

¹³ I tillegg kan også nevnes at Maskingrossistenes forening har en oversikt over sine medlemmer innenfor maskinverktøy. Av maskingrossistenes forening sin nettside har de 47 medlemmer innenfor kategorien maskinverktøy. I 2022 hadde medlemmene en omsetning på til sammen ca. NOK 2,8 MRD. Det vil gi Kaspo en markedsandel på 5 %, og P Meidell en markedsandel på 7 %. Det er grunn til å tro at det også er andre aktører innen markedet for maskinverktøy enn de som er medlemmer av maskingrossistenes forening. Det kan blant annet nevnes at partene opplever at aktører som ikke har stedlig representasjon i Norge gjennom en distributør også selger sine produkter i Norge. Disse vil nødvendigvis ikke være medlem av maskingrossistenes forening.

¹⁴ Andre produsenter er MEP, Cazeneuve, CMZ, Scantool, Hermle, Hwacheon, Kiramura, Zayer og Behringer.

Maskinverktøy er spesialiserte enheter med klart definerte bruksområder.¹⁵ På grunn av deres unike bruksområder og teknologiske forskjeller, kan ikke maskinverktøyene fra partenes leverandører enkelt erstattes med hverandre (ikke substituerbare). Variasjoner i bruksområder, størrelse, teknologisk kompleksitet og pris skaper markante forskjeller mellom produktene til de ulike leverandører som partene selger. Basert på informasjon fra begge parter, så vil kundene i stedet henvende seg til konkurrerende leverandører innenfor de aktuelle produktkategoriene, da disse kan tilby maskiner som er nærmere substitutter enn produktene til de respektive partene. En endring i pris fra én part vil derfor ikke umiddelbart påvirke kundens valg av den andre partens produkter.

Melders oppfatning er at markedet for maskinverktøy og herunder markedssegmentene sagemaskiner og sponfraskillende maskiner, er europeisk i sin utstrekning. Det er ikke strengt behov for nærhet til arbeidssted eller lokalkunnskap for å kunne levere maskinene. Sett spesialiseringen av, samt de avanserte utformingene av maskinene i sammenheng med europeiske og internasjonale produsenter, gir det ytterligere indikasjoner på at markedet er europeisk.

Dette underbygges ved at de som ikke har distributører eller agenter i Norge særskilt, selger maskiner til norske kunder.

Det er aktører (eksempelvis produsenter) i det europeiske markedet som setter press på prisene til distributørene i Norge, samt utøver konkurransepress på partene. Partene har oppgitt at de opplever konkurransepress fra produsenter som ikke har distributør i Norge, og derav selger fra land utenom Norge, enten gjennom direkte salg eller via utenlandske agenter.¹⁶ Etter Melders oppfatning ville det derfor vært unaturlig å avgrense markedet rent nasjonalt.

Det er imidlertid ikke nødvendig, etter Melders oppfatning, å ta endelig stilling til om markedet er europeisk i sin utstrekning ettersom partene etter Melders oppfatning selv ved en nasjonal markedsavgrensning har under 20 % markedsandel. Dette gjelder både innen markedet for engroshandel med maskinverktøy, men også innen de enkelte produktkategoriene.

Melder oppfatter i tillegg at kundene i en viss utstrekning er opptatt av de konkrete maskinprodusentene/merkene.

I relasjon til tilbudssubstitusjon er maskinprodusentenes/merkene som den store hovedsak låst til forhandlerne og herunder distributørene.

Etter Melders syn må partene sies å utøve lite, om noe i det hele tatt, konkurransepress på hverandre i markedet/markedssegmentene, enten dette avgrenses til salg av maskinverktøy eller ned på produktkategori-nivå. Konkurransepresset skjer fra andre aktører i markedet og ikke mellom partene. Dette gjelder for de aktuelle markedssegmentene som er beskrevet nærmere under i punkt 4.2.1 og 4.2.2

4.2.1 Spesifikt for markedssegmentet for salg av sagemaskiner

P Meidell tilbyr et bredt spekter av sagemaskiner, men særlig fokus på avanserte sagemaskiner for metallbearbeiding, ref. punkt 4.1. Selskapet oppgir at deres hovedkonkurrenter innenfor dette markedssegmentet er [REDACTED]

¹⁵ Melder oppfatter for ethvert tilfelle at å avgrense markedet helt ned på enkeltproduktnivå vil være en unaturlig avgrensning av markedet. Uansett, dersom det må legges til grunn en slik markedsavgrensning, vil markedet innenfor enkeltproduktene bestå av de aktuelle konkurrentene som oppgitt nedenfor i punkt 4.2.1 og 4.2.2. Markedsandelene må derfor forutsettes å være lignende som for produktkategoriene generelt.

¹⁶ Det kan også nevnes at for en av hovedleverandørene til Kaspo, Okuma, som leverer sponfraskillende maskiner, kan de samme maskinene anskaffes hos AB Sigfrid Stenberg i Sverige, Flextek A/S i Danmark, MTC Flextek Oy AB i Finland eller Okuma Deutschland GmbH i Tyskland. For en av hovedleverandørene til P Meidell, Bomar, som leverer sagnarbeidende maskiner, kan de samme maskinene anskaffes hos Teknidan A/S i Danmark, Vossi Group OY i Finland, BOMAR Germany GmbH, MH-Sägetechnik eller MTH MASCHINENTECHNIK i Tyskland eller hos Intercut Sverige AB i Sverige. Det er imidlertid opplyst av partene at de ikke opplever særlig konkurransepress fra disse aktørene da lojalitetsforholdet til produsent medfører at produsent ofte henviser til den norske distributøren.

[REDACTED]. P Meidell opplever liten, om ingen, konkurranse fra Kaspo innenfor denne produktkategorien. Kaspo tilbyr kun et merke innenfor sagemaskiner, KASTO Maschinenbau GmbH & Co. KG, og tilbyr kun to ulike maskiner fra denne produsenten.¹⁷¹⁸

Størrelsen på markedssegmentet er vanskelig å ta endelig stilling til ettersom det ikke foreligger noen konkrete tall for dette spesifikke markedssegmentet. Å legge til grunn samlet omsetning fra de oppgitte konkurrentene, P Meidell og Kaspo, vil ikke gi et fullstendig korrekt bilde av størrelsen på markedet, siden aktørene også har omsetning i andre produktmarkeder.

Kaspo har for eksempel opplyst at de kun selger få antall sagemaskiner per år, [REDACTED]. Melder er av den oppfatning at Kaspos omsetning av sagemaskiner er under [REDACTED] årlig. Det å anvende totalomsetningen til Kaspo vil derfor gi et helt feil bilde av Kaspos reelle markedsandel. I tillegg vil det gi inntrykk av at Kaspo utøver et konkurransepress i dette segmentet, noe selskapet ikke gjør. For P Meidell kan kun rundt [REDACTED] av omsetningen allokere til sagemaskiner.

Hvis det legges til grunn at [REDACTED] av omsetningen til P Meidell skal allokere til dette markedssegmentet, samt [REDACTED] av Kaspos omsetning, vil dette gi en omsetning (basert på de oppgitte konkurrenters totalomsetning og partenes omsetning i markedssegmentet) på NOK [REDACTED] millioner.¹⁹ Det vil gi partene markedsandeler på henholdsvis [REDACTED] og [REDACTED]. Den samlede markedsandelen for partene er under [REDACTED].

De oppgitte konkurrentene driver også i varierende grad med virksomhet innen andre produktkategorier, som kan tale for at omsetningen i markedet er lavere enn [REDACTED]. Dersom det legges til grunn at kun 50 % av samtlige konkurrenters omsetning kan allokere til sagemaskiner vil det gi en omsetning på NOK 216,68 millioner. Det vil gi partene markedsandeler på [REDACTED] (P Meidell) og [REDACTED] (Kaspo). Partene har allikevel markedsandeler under 20 %.

Imidlertid er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til hvor stor del av de oppgitte konkurrentenes totalomsetning som kan allokere til markedssegmentet ettersom det for å kunne konkludere om segmentets faktiske størrelse, uansett må tillegges omsetning fra alle andre aktører som selger sagemaskiner. Dette omfatter både norske distributører, som ikke er oppgitt som P Meidells nærmeste konkurrenter ovenfor, europeiske og internasjonale agenter, samt produsenter som selger direkte til Norge uten distributør. Melder er derfor av den oppfatning at markedssegmentet er større enn NOK 391,75 millioner, slik at partenes reelle markedsandeler rent faktisk er lavere enn 11 %.

Melder er derfor av den oppfatning at partenes samlede markedsandeler innenfor segmentet for sponfraskillende maskiner er under 20 %.

4.2.2 Spesifikt for markedssegmentet innen sponfraskillende maskiner

Kaspo tilbyr som nevnt i punkt 4.1 mer avanserte sponfraskillende maskiner enn P Meidell. Melder er derfor av den oppfatning at produktporteføljen og produktene til partene i all hovedsak ikke er substituerbare. Dette viser seg blant annet ved at partene ikke oppgir de samme konkurrentene innenfor dette segmentet.

Kaspo oppgir at konkurrentene de opplever konkurransepress fra i all hovedsak er [REDACTED]. I tillegg tilbyr også [REDACTED] sponfraskillende maskiner som kan konkurrere med enkelte av Kaspos modeller.

¹⁷ [Sagemaskiner — Kaspo Maskin AS](#)

¹⁸ Bakgrunn for at Kaspo selger sagemaskiner er at dette er maskiner som har tilknytning til andre type metallbearbeidende maskiner og er praktisk å kunne tilby vedsiden av slike andre maskiner idet alle metallbearbeidende industrier har behov for sagemaskiner. Antallet sagemaskiner er imidlertid ikke utvidet for Kaspo's del ettersom dette ikke er et område selskapet har ønsket å utvide på, da deres hovedfokus har vært på sponfraskillende maskiner.

¹⁹ Basert på de oppgitte konkurrentenes totalomsetning og de delene av partenes totalomsetning som er kjent kan allokere til markedssegmentet. For de øvrige konkurrentene finnes det ikke tilgjengelig tall for allokering av den del av omsetning som er knyttet til dette markedssegmentet.

P Meidell på sin side oppgir at deres konkurrenter innenfor dette markedssegmentet er [redacted]. Det er følgelig kun [redacted] som konkurrerer med begge parter. Partene oppgir ikke hverandre som konkurrenter innenfor dette segmentet.

Tilsvarende som for sagemaskiner vil ikke totalomsetningen til selskapene nevnt ovenfor vise et korrekt bilde av den faktiske omsetningen i markedet, siden aktørene også har omsetning i større og mindre grad i andre produktkategorier.

P Meidell har eksempelvis kun [redacted] av sin omsetning i tilknytning sponfraskillende, som gir P Meidell en markedsandel på under [redacted].

Heller ikke hele Kaspo sin virksomhet er knyttet til sponfraskillende maskiner. Partenes samlede markedsandel antas derfor, kun basert på det overnevnte, å ligge mellom [redacted].

I tillegg vil de samme forhold som for sagemaskiner, hva gjelder andre aktører, både norske og europeiske, tale for at størrelsen på markedet er større enn det overnevnte, slik at partenes reelle markedsandeler rent faktisk er lavere.

Melder er derfor av den oppfatning at partenes samlede markedsandeler innenfor segmentet for sponfraskillende maskiner er under 20 %.

4.3 Markedet for service og vedlikehold av maskinverktøy

Det norske markedet for service og vedlikehold av maskiner generelt, er betydelig. Markedet innebefatter både maskinverktøy, men også andre type industrimaskiner. Det er naturlig å dele opp markedet i ett marked for service og vedlikehold av maskinverktøy og et marked for service og vedlikehold av andre industrimaskiner. Service og vedlikehold av maskinverktøy fungerer, slik Melder oppfatter det, som et ettermarked for salg av maskinverktøy.

Service på maskiner må i stor grad utføres der de er montert. Dette er store og tunge maskiner som i mindre grad kan sendes inn til reparasjon. Imidlertid selges maskinene over store deler av Norge, og uten at det er lokale eller regionale service- og vedlikeholdstilbud i nærheten. Det er Melders oppfatning at det geografiske markedet for service og vedlikehold av maskinverktøy er nasjonalt.

Det er Melders oppfatning at det blir for smalt å avgrense markedet regionalt. Dette illustreres ved at Wictus har tilstedeværelse på Klepp og i Kongsberg, men oppgir konkurrenter som holder til i hele Norge. Det kan eksempelvis nevnes at Kaspo har sitt hovedkontor i Trondheim, uten at Wictus har servicested samme sted, eller i nærheten. For P Meidells servicevirksomhet kan det nevnes at selskapet har servicestasjoner i Trondheim og Bergen, men kontorer i Oslo, Stavanger og på Møre.

Wictus har som nevnt i punkt 4.1.3 service og vedlikehold på maskiner som sin hovedvirksomhet. Sett hen til P Meidells begrensede servicevirksomhet og det faktum at de ikke har kompetanse til å utføre service og vedlikehold på de samme maskinene som Wictus, gjør at det kan stilles spørsmål ved om de konkurrerer i det samme produktmarkedet. På den andre siden kan det diskuteres hvorvidt Wictus har eller kan ha mulighet til å utøve konkurransepress på P Meidell ved at de kan få mulighet til å utføre service og reparasjoner også på maskiner i P Meidells maskinpark. Det er imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til dette siden partenes samlede markedsandel uansett ikke overstiger 20 %.

Wictus oppgir at deres konkurrenter innenfor service og vedlikehold av maskinverktøy er [redacted]. Dersom det legges til grunn at disse aktørene er de eneste som tilbyr service og vedlikehold av maskinverktøy vil

det, basert på selskapenes totalomsetning for 2022, gi et totalmarked på NOK 351 millioner, dette gir Wictus en markedsandel på 13,8% (basert på deres omsetning på NOK 48,4 millioner).

Kun en begrenset del av P Meidells totalomsetning kan allokere til service og vedlikehold av maskinverktøy. Kun maksimal [redacted] av P Meidells omsetning kan allokere til service- og vedlikeholdsmarkedet. Tas det utgangspunkt i at kun [redacted] av P Meidells omsetning kan inntas, gir det en omsetning i markedet på NOK 367,7 millioner, og partene har da markedsandeler på henholdsvis 12,7 % for Wictus, og [redacted] for P Meidell. Det gir en samlet markedsandel for partene på under [redacted]

I motsetning til markedssegmentene som beskrevet ovenfor i punktene 4.2 driver flere av konkurrentene hovedsakelig med vedlikehold og service. Dette gjelder for eksempel for [redacted] og [redacted]. Bare [redacted] alene hadde over dobbelt så høy omsetning som Wictus i 2022 (NOK 99 millioner, mot Wictus NOK 48 millioner).²¹

I tillegg er det nærliggende å legge til grunn at også øvrige distributører av maskinverktøy som ikke er oppgitt blant Wictus sine konkurrenter, som eksempelvis P Meidell, utøver service og vedlikehold på maskinene de selger.

Det er derfor grunn til å tro at totalomsetningen i markedet er over NOK 350 millioner. Dette vil da gi, uten å gi fratregg for omsetning knyttet til Wictus sin automasjonsvirksomhet, en markedsandel på 13,7 % for Wictus, og [redacted] for P Meidell. Den samlede markedsandelen vil da være på [redacted]

Det kan i tillegg stilles spørsmål ved om markedet også for service må anses europeisk ettersom de har nær tilknytning maskinprodusentene og maskinmerkene. Det er imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til hvorvidt også servicemarkedet er europeisk ettersom markedsandelen for service på maskinverktøy må anses å være under 20 % samlet for partene i et nasjonalt marked.

4.4 Oppsummering: Transaksjonen har ingen konkurransebegrensende virkninger

Selv om det laveste estimatet for markedsstørrelse legges til grunn, se punkt 4, og den snevreste geografiske avgrensningen (nasjonalt), utgjør samlet markedsandel under 20 % innenfor alle relevante hovedmarkeder og markedssegmenter.

Med tanke på partenes ulike produktporteføljer, både overordnet for maskinverktøy, men også innenfor de relevante produktkategoriene sagemaskiner og sponfraskillende maskiner, er det Melders oppfatning at partene er lite nære konkurrenter.

Dette understøttes ved at partene oppgir forskjellige konkurrenter, samt ikke hverandre, innenfor de to identifiserte relevante hovedmarkedene (henholdsvis maskinverktøy og ettermarkedet for service), men også innenfor de to identifiserte relevante markedssegmentene.

Transaksjonen har derfor etter Melders oppfatning ingen konkurransebegrensende virkninger.

4.5 Opplysninger om Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører - virkning er foretakssammenslutningen

Nedenfor oppgis partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører fordi det foreligger en viss overlapp mellom partene. Wictus Reus sine fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører oppgis derfor ikke, ettersom det etter Melders oppfatning ikke i utgangspunktet foreligger overlapp.

Dette er partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører generelt, og er ikke allokert til de enkelte hovedmarkedene/markedssegmentene.

21 [redacted]

4.5.1 P Meidells viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

Konkurrenter	Kunder	Leverandører
[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]

4.5.2 Kaspos viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

Konkurrenter	Kunder	Leverandører
[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]
[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]

4.5.3 Wictus' viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

Konkurrenter	Kunder	Leverandører
[Redacted]	[Redacted]	[Redacted]

5. Opplysninger om foretakssammenslutningen er underlagt tilsyn fra andre konkurransemyndigheter

Foretakssammenslutningen er ikke underlagt tilsyn fra andre lands konkurransemyndigheter. Foretakssammenslutningen krever ikke konsesjoner eller tillatelser etter annen norsk lovgivning.

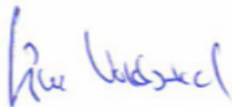
6. Øvrig informasjon

Meldingen inneholder informasjon som er underlagt lovbestemt taushetsplikt iht. lov om behandlingssåten i forvaltningssaker § 13 første ledd nr. 2. Opplysninger som må unntas fra offentlighet er markert **grønt** (forslag til offentlig versjon). Særskilt begrunnelse for opplysninger unntatt offentlighet følger vedlagt som Vedlegg A.

Ettersom vilkårene etter krrl. § 18 bokstav a, jf. Meldepliktforskriften § 3 annet ledd, anses oppfylt, og det er fremlagt forslag til offentlig versjon av meldingen, anses denne meldingen som fullstendig, jf. krrl. § 18 sjette ledd.

Dersom Konkurransetilsynet skulle ha spørsmål og/eller ønske ytterligere informasjon står vi selvsagt til disposisjon for å besvare ytterligere spørsmål på kort varsel.

Med vennlig hilsen



Line Voldstad
Advokat/partner

Line.voldstad@dlapiper.com

Advokatfirma DLA Piper Norway DA

VEDLEGGSOVERSIKT

Vedlegg A	Særskilt begrunnelse for opplysninger unntatt offentlighet
Vedlegg B	Aksjekjøpsavtale datert [redacted]
Vedlegg C	Wictus Reus [redacted]