

Melding om foretakssammenslutning

jf. konkurranseloven § 18

vedrørende

Norva24 Vest AS

ervert av enekontroll i

Vitek Miljø AS

Oslo, 2. mai 2024

*Konfidensielt
Inneholder forretningshemmeligheter*

Innholdsfortegnelse

1.	KONTAKTINFORMASJON.....	3
1.1	Melder	3
	Melders representant:.....	3
1.2	Målselskap	3
	Målselskapets representant:	3
2.	FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN.....	3
2.1	Beskrivelse av foretakssammenslutningen	3
2.2	Forretningsmessig rasjonale.....	4
3.	BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE.....	4
3.1	Norva Gruppen	4
3.2	Vitek Miljø AS.....	5
3.3	Salgsinntekter i Norge.....	5
4.	RELEVANTE MARKEDER.....	5
4.1	Markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer	6
4.1.1	Markedsavgrensning	6
	Produktmarked	6
	Geografisk marked.....	7
5.	INGEN VESENTLIG BEGRENSNING AV KONKURRANSEN	8
5.1.1	Markedsandeler og konsentrasjon	8
5.1.2	Stor grad av konkurransepress fra både nasjonale og regionale konkurrenter.....	8
5.1.3	Partene har ulike fokusområder	10
5.1.4	Etableringshindringer.....	11
5.1.5	Stor grad av kjøpermakt og lave byttekostnader.....	11
5.1.6	Konklusjon - foretakssammenslutningen vil ikke føre til en betydelig hindring av effektiv konkurranse	12
6.	Viktigste kunder, konkurrenter og leverandører	12
6.1	Partenes viktigste kunder, konkurrenter og leverandører i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer	12
6.1.1	Partenes viktigste kunder	12
6.1.2	Partenes viktigste konkurrenter	12
6.1.3	Partenes viktigste leverandører	12
7.	Effektivitetsgevinster	13
8.	Årsregnskaper	13
9.	Annet.....	13
10.	Offentlighet	13

1. KONTAKTINFORMASJON

1.1 Melder

Navn: Norva24 Vest AS
Org.nr.: 971 057 440
Adresse: Sløvågen 16, 5960 Dalsøyra

Melders representant:

Navn: Advokatfirmaet BAHR AS
Kontaktperson: Jone Berge
Saksansvarlig advokat: Elin Moen
Adresse: Postboks 1524 Vika, 0117 Oslo
Telefon: +47 412 64 244
E-post: jobber@bahr.no

1.2 Målselskap

Navn: Vitek Miljø AS
Org.nr.: 998 596 424
Adresse: Skeievegen 76, 5232 Rådal

Målselskapets representant:

Navn: Advokatfirmaet Schjødt AS
Kontaktperson: Ingeborg Øverås
Adresse: Postboks 2444 Solli, 0201 Oslo
Telefon: +47 468 86 223
E-post: Ingeborg.overas@schjodt.no

2. FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

2.1 Beskrivelse av foretakssammenslutningen

- (1) I henhold til aksjekjøpsavtale av 17. april 2024 («**Aksjekjøpsavtalen**») selger aksjonærene i Vitek Miljø AS («**Vitek**») 100 % av aksjene i selskapet til Norva24 Vest AS («**Norva**»).

Vedlegg 1 Share Purchase Agreement med vedlegg, 17. april 2024

- (2) Vitek er i dag kontrollert av Vestlandsentreprenøren AS, som eier 100 % av aksjene.
- (3) Som et resultat av transaksjonen vil Norva bli eier av alle aksjene i Vitek og oppnå enekontroll i selskapet. Det foreligger dermed en foretakssammenslutning i konkurranselovens forstand, jf. konkurranseloven § 17 første ledd.
- (4) Partenes omsetning er over terskelverdiene i konkurranseloven § 18 andre ledd, og transaksjonen er dermed underlagt meldeplikt til Konkurransetilsynet.
- (5) Transaksjonen vil ikke gjennomføres før Konkurransetilsynet har avsluttet sin saksbehandling.

2.2 Forretningsmessig rasjonale

(6)



3. BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE

3.1 Norva Gruppen

(7) Norva er eid av Norva24 Norge AS som igjen er kontrollert av Norva24 Group AB, som er et aksjeselskap notert på NASDAQ i Stockholm. Per 31. desember 2023 var Valedo Partners Fund II AB største eier med om lag 28,9 % av aksjene. Valedo har ikke kontroll i Norva.

(8) Norva Gruppen leverer hovedsakelig tjenester til rør- og avløpssystemer i Norge, Sverige, Danmark og Tyskland. Selskapet ble opprinnelig etablert i Norge i 2015 gjennom en sammenslåing av flere selskaper, og senere vekst har dels tilkommet organisk og dels gjennom oppkjøp i de fire landene gruppen er aktiv. Gruppen omsatte totalt for om lag MNOK 3 150 i 2023 og har omtrent 2 300 ansatte. Hovedkontoret ligger på Stryn i Norge.

(9) I Norge omsatte Norva Gruppen for om lag MNOK 1 066 i 2023 gjennom Norva Norge AS. Norva Norge har om lag 20 avdelinger på landsbasis, hovedsakelig på Øst-, Sør- og Vestlandet. På Vestlandet er det Norva som i stor grad står for Norva Gruppens aktivitet. Norva omsatte for MNOK 428,6 i 2022.

(10) Norva Gruppen leverer tjenester til rør- og avløpssystemer for en bred kundegruppe bestående av bedrifter, kommuner og privatpersoner. Norva Gruppen genererer [redacted] av omsetningen fra bedrifter, [redacted] fra kommuner og [redacted] fra privatpersoner. I bedriftssegmentet leverer Norva Gruppen hovedsakelig til kunder innen [redacted].

(11) Norva Gruppen leverer et bredt spekter av tjenester til rør- og avløpssystemer, som kan deles inn i fem hovedkategorier:

- Tømmetjenester som blant annet består av kloakkvedlikehold, tømming og inspeksjon av oljefat- og separatorer, underjordiske tanker og sandfang, i tillegg til slamdrenering.
- Spyletjenester som blant annet består av rengjøring av tanker, behandling av tette rør og avløp, tak- og fasadevask og tining av frosne rør.
- Rørtjenester som blant annet består av testing, inspeksjon, reparasjon, vedlikehold, rensing og fornying av rør, samt lokalisering og reparasjon av rørlekkasjer.
- Behandling av farlig avfall som blant annet består av deklarerering og tømming av farlig avfall, rens, sanering og fjerning av oljetanker og gjerning av masser som er forurenset.
- Industritjenester som blant annet omfatter rengjøring av forbrenningsovner og varmevekslere, tunnelvask, behandling av fiskeslam og vannmeisling.

¹ Hotell, restaurant og catering.

(12) Mer informasjon om Norva Gruppen er tilgjengelig på <https://norva24.no/>.

3.2 Vitek Miljø AS

(13) Vitek er før transaksjonen heleid av Vestlandsentreprenøren AS, som til syvende og sist er kontrollert av privatpersonen Jan Olav Jørgensen. Vitek leverer tjenester til rør- og avløpssystemer. Selskapet er lokalisert i Bergen, og leverer hovedsakelig tjenester på Vestlandet, men kan også levere tjenester til øvrige deler av landet, se kapittel 4.1.1. Selskapet omsatte for [REDACTED] i 2023 og har 38 ansatte.

(14) Vitek betjener et bredt spekter av kunder bestående både av bedrifter, kommuner og privatpersoner. For Vitek fordelte generert omsetning per kundegruppe seg om lag slik i 2023: [REDACTED] fra bedrifter, [REDACTED] fra offentlige kunder og [REDACTED] fra privatkunder. I bedriftssegmentet er [REDACTED] de største kundegruppene til Vitek, men selskapet har også kunder [REDACTED].

(15) Vitek leverer et bredt spekter av tjenester som kan deles inn i seks hovedkategorier:

- Tømmetjenester som blant annet består av tømming av sandfangskummer, fettutskillere, oljeutskillere og septiktanker.
- Behandling av tette rør og spyletjenester som blant annet består i tankrengjøring, storspyling og høytrykkrens.
- Fornyng av rør.
- Tørrsuging som blant annet består av blåsing av puk, i tillegg til tjenester utført av bilene monstresuger og supersuger. Monstresugere anvendes til å suge grus, stein og tørre masser i tillegg til graving, mens supersugere brukes til å avdekke nedgravde kabler og rør.
- Industrietjenester som blant annet består av behandling av farlig avfall, transport, behandling og mottak av fiskeslam, høytrykksvask og annet vedlikehold.
- Rørtjenester som blant annet består av rørinspeksjon, tetthetskontroll og trykktesting, desinfisering og rensing, trasésøk, lekkasjesøk og tining av rør.

(16) Mer informasjon om Vitek er tilgjengelig på <https://vitek.no/>.

3.3 Salgsinntekter i Norge

Foretak	Salgsinntekter i Norge 2022 (MNOK)
Norva Gruppen (konsern)	990 ²
Vitek Miljø AS	103 ³

4. RELEVANTE MARKEDER

(17) Som beskrevet under punkt 3, er både Vitek og Norva aktive innen leveranse av tjenester til rør- og avløpssystemer. Dette utgjør dermed en horisontal overlapp mellom partene.

² Omsetning på MNOK 1 066 i 2023, men regnskapet er ikke godkjent av generalforsamlingen.

³ Omsetning på [REDACTED] i 2023, men regnskapet var ikke revidert på signeringstidspunktet.

(18) Det foreligger ingen vertikalt overlappende virksomhet mellom partene.

4.1 Markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer

4.1.1 Markedsavgrensning

Produktmarked

- (19) Melder er ikke kjent med at Konkurransetilsynet eller EU-kommisjonen tidligere har avgrenset et marked for tjenester til rør- og avløpssystemer.
- (20) Basert på tilbuds- og etterspørselssituasjonen er det melderers syn at det relevante produktmarkedet omfatter ulike typer tjenester til rør- og avløpssystemer, herunder også behandling av farlig avfall knyttet til rør- og avløpssystemer.
- (21) Tjenester til rør- og avløpssystemer består av ulike tømmetjenester, rørtjenester, spyletjenester og industritjenester. Tømmetjenester kan eksempelvis være tømning av septiktank, fettutskiller og sandfang. Rørtjenester kan typisk være fornying, vedlikehold, behandling og reparasjon av rør. Spyletjenester omfatter eksempelvis å løse opp i tette rør, tining av frosne rør og høytrykksrens. Industritjenester inkluderer eksempelvis rengjøring av industriutstyr som forbrenningsovner og tanker. Markedet omfatter også behandling av farlig avfall i tilknytning til rør- og avløpssystemer. Ettersom de fleste aktørene normalt tilbyr alle de overnevnte tjenestene, samt at tjenestene i stor grad krever samme type kompetanse og utstyr, er det etter melderers oppfatning ikke grunnlag for å segmentere produktmarkedet basert på de ulike tjenestene.
- (22) Markedet består av et stort utvalg aktører, fra store, nasjonale aktører til mindre aktører som i hovedsak opererer i en region. Blant de store aktørene som tilbyr tjenester til rør- og avløpssystemer i hele eller store deler av landet inngår Norva og aktører som Olimb Rørfornyning, VA365, IBKA Norge, TT-Teknikk, Franzefoss, Ragn-Sells og SAR. Videre er det mange små og mellomstore aktører som i hovedsak tilbyr tjenester regionalt. Melder anslår at [REDACTED] av det norske markedet betjenes av selskaper som ikke er blant de topp ti største.
- (23) Markedet omfatter levering av tjenester til rør- og avløpssystemer for både privatkunder (husholdninger), bedriftskunder og det offentlige. Private kunder kan eksempelvis ha behov for inspeksjon, rensing og tining av rør, rørfornyinger og tømning av septiktank i bolig eller fritidsbolig. Bedriftskunder, eksempelvis innen industrien, vil kunne ha behov for de samme tjenestene, samt rengjøring og fornyelse av tanker de bruker i sin virksomhet. Det offentlige, ofte i form av kommunene, vil kunne ha behov for fornying og rensing av kommunenes vann- og avløpsrør, samt til tømning av mobile toaletter.
- (24) Ulike tilbydere kan imidlertid spesialisere seg mot ulike segmenter og kundegrupper. Det vises herunder til at Vitek tradisjonelt i større grad enn for eksempel Norva har [REDACTED].
- (25) I dette markedet inngås det både langvarige rammeavtaler og kortvarige kontrakter. I tillegg består markedet av ad-hoc oppdrag.
- (26) Etter dette legger melder til grunn at det relevante markedet omfatter alle typer tjenester til rør- og avløpssystemer som nevnt over. Etter melderers syn er det imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til utstrekningen av produktmarkedet, da foretakssammenslutningen ikke

vil føre til en betydelig hindring av effektiv konkurranse i noe marked, uavhengig av hvilken markedsavgrensning som legges til grunn.

Geografisk marked

- (27) Melder legger til grunn at markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer minst er regionalt i utstrekning. Flere av markedsaktørene har nasjonal tilstedeværelse gjennom ulike regionale avdelinger rundt om i landet. Melder er av den oppfatning at tjenestene som inngår i markedet hovedsakelig blir anskaffet på regionalt nivå, og at konkurransen om kundene i stor grad finner sted mellom tilbydere med regional tilstedeværelse.
- (28) Samtidig er det relevant å se hen til at det finnes en rekke landsdekkende aktører som trolig har betydelig innflytelse på flere konkurranseparametere gjennom sentral beslutningstaking knyttet til priser, merkevarebygging og produktutvikling på kjedenivå. Det er i stor grad de store nasjonale aktørene som oppfattes som de regionale aktørenes hovedkonkurrenter. Det vises også til at særlig for store prosjekter vil de nasjonale aktørene kunne konkurrere i regioner de ikke er etablert i. Videre kan også det som i hovedsak er regionale aktører operere utenfor sin region. Herunder vises det til at Vitek i 2018 leverte tjenester til den militære Trident Juncture-øvelsen, hvor den største delen av oppdraget foregikk i Trøndelag, men også i Møre og Romsdal, Oslo, Rogaland og Vestland.
- (29) Både nasjonale og regionale aktører kan også bruke samarbeidspartnere i regioner hvor de ikke er til stede i dag til å utføre prosjekter. I tilknytning til den nevnte Trident Juncture-øvelsen brukte Vitek flere samarbeidspartnere, i tillegg til egne ressurser, til å gjennomføre prosjektet.
- (30) Melder anser som nevnt at den snevrest tenkelige geografiske avgrensningen er på regionalt nivå. I og med at tjenestene utføres på kundens adresse, og nødvendig utstyr normalt fraktes med bil, er tjenestetilbudet i liten grad avhengig av tilbyders kontor- eller lageradresse.
- (31) Innen et regionalt marked for tjenester til rør- og avløpssystemer har partene overlappende virksomhet på Vestlandet. Etter melderens syn vil et relevant marked minst omfatte de sørlige delene av Vestland fylke⁴ og de nordlige delene av Rogaland fylke.⁵ Det vises til at kjøreavstandene i en slik region ikke er spesielt lang, og at aktører som eksempelvis er lokalisert i Bergen uten problemer kan ta på seg oppdrag i Haugesund. Det er også her Vitek har sitt kjerneområde, selv om de også kan levere tjenester på lengre avstander. Melder bemerker imidlertid at det er vanskelig å definere det relevante geografiske markedet presist, og trolig er det relevante markedet større.
- (32) Etter dette legger melder til grunn at det relevante markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer minst omfatter de sørlige delene av Vestland fylke og de nordlige delene av Rogaland fylke («**Vestlandsområdet**»). Melder bemerker imidlertid som nevnt at markedet også har nasjonale dimensjoner. Det er imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til den geografiske markedsavgrensningen, da foretakssammenslutningen ikke vil føre til en betydelig hindring av effektiv konkurranse uavhengig av hvilken avgrensning som legges til grunn.

⁴ Sørlige deler av Vestland fylke inkluderer minst hele tidligere Hordaland fylke og de nordlige delene av tidligere Sogn og Fjordane fylke.

⁵ Nordlige deler av Rogaland fylke inkluderer minst Haugalandet.

5. INGEN VESENTLIG BEGRENSNING AV KONKURRANSEN

(33) Både Norva og Vitek er aktive i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Foretakssammenslutningen vil imidlertid ikke føre til noen betydelig hindring av effektiv konkurranse i dette markedet, uansett hvordan markedet avgrenses.

5.1.1 Markedsandeler og konsentrasjon

(34) Ettersom markedet som nevnt har både nasjonale og regionale dimensjoner, presenteres markedsandeler for begge markedsavgrensningene.

(35) Totalomsetning i det norske markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer er av melder anslått til om lag [redacted]⁶ i 2023. Norva hadde en omsetning på om lag MNOK 1 066 i 2023, noe som angir en markedsandel på [redacted] nasjonalt. Vitek hadde i 2023 en omsetning i det nasjonale markedet på om lag [redacted], noe som angir en markedsandel på [redacted]. Partene har dermed en anslått markedsandel på [redacted] i et nasjonalt marked for tjenester til rør- og avløpssystemer, med [redacted] som følge av transaksjonen.

(36) Totalomsetningen i Vestlandsområdet er anslått av melder til om lag [redacted]⁷. Norva hadde en omsetning i et slikt marked på [redacted] i 2022, noe som angir en markedsandel på om lag [redacted]. Vitek hadde en omsetning i 2022 på om lag [redacted] i dette området, noe som angir en markedsandel på [redacted]. Partene hadde dermed en samlet markedsandel på [redacted] i Vestlandsområdet i 2022.

(37) Markedsandelene [redacted] som følge av transaksjonen tilsier at foretakssammenslutningen ikke vil kunne føre til noen betydelig hindring av effektiv konkurranse, hverken i et nasjonalt marked for tjenester til rør- og avløpssystemer eller i Vestlandsområdet.

5.1.2 Stor grad av konkurransepress fra både nasjonale og regionale konkurrenter

(38) Det vises videre til at det er svært mange aktører i markedet som vil disiplinere partene etter foretakssammenslutningen, både nasjonalt og regionalt.

(39) Nasjonalt finnes det flere aktører som vil utøve et betydelig konkurransepress på partene etter transaksjonen, herunder Olimb Rørfornyning AS, TT-Teknikk AS, VA 365 Holding AS (gjennom datterselskaper), IBKA Norge AS, Ragn Sells AS, Franzefoss AS og SAR AS. De fleste av disse aktørene har også avdelinger i Vestlandsområdet. Videre kan de nasjonale aktørene levere enkelte prosjekter i Vestlandsområdet selv om de ikke er etablert med egen avdeling der, herunder særlig større prosjekter. Under følger en oversikt over de største nasjonale konkurrentene:

- Olimb Rørfornyning er blant de største nasjonale aktørene i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer, med en omsetning i 2023 på om lag MNOK 409,4. Selskapet har hovedkontor i Østfold, men har flere avdelinger rundt om i landet. I Vestlandsområdet er de aktive gjennom en avdeling i Bergen.

⁶ Offentlige tall eller sikre kilder knyttet til totalmarkedet for tjenester til rør- og avløpssystemer har ikke være tilgjengelig for melder. Oppgitte tall/markedsandeler er derfor estimater basert på melderens beste anslag.

⁷ Se fotnoten over. 2022 tall er brukt for det regionale markedet fordi melder per nå ikke har anslag for 2023.

- TT-Teknikk er aktiv innen tjenester til rør- og avløpssystemer, med flere avdelinger rundt om i Norge. TT-Teknikk etablerte seg med en avdeling i Vestlandsområdet i 2023, i Bergen, gjennom et samarbeid med søsterselskapet JTR Gruppen. TT-Teknikk omsatte for MNOK 248 i 2022. TT-Teknikk er eid av Recover AS, et selskap som hovedsakelig er aktive innen opprydning og gjenoppbygging etter brann-, vann og miljøskader. Recover omsatte alene for om lag MNOK 1 657 i 2022 og har i tillegg flere datterselskaper.
 - Ragn-Sells er et selskap som primært leverer miljø- og gjenvinningstjenester, men som også leverer tjenester til rør- og avløpssystemer. Konsernet omsatte i 2022 for om lag MNOK 2 700 i Norge. Selskapet har avdelinger i Midt-, Sør, - Øst og Vest-Norge. I Vestlandsområdet har Ragn-Sells fem avdelinger som utøver et særlig konkurransepress på partene.
 - Franzefoss er et selskap som har størstedelen av sin virksomhet innen gjenvinnings- og pukktjenester, men som også leverer tjenester til rør- og avløpssystemer. Konsernet omsatte for om lag MNOK 1 892 i 2022. Selskapet har avdelinger over hele landet, fra Alta i nord til Kristiansand i sør. Franzefoss har tre avdelinger i Vestlandsområdet, som utøver et særlig konkurransepress på partene.
 - SAR er et selskap som hovedsakelig leverer avfallshåndteringstjenester, men det leverer i tillegg tjenester til rør- og avløpssystemer. Selskapet omsatte i 2022 for om lag MNOK 937,5. SAR har flere avdelinger langs kysten, hvor ett av de ligger i Vestlandsområdet. På samme måte som de to overnevnte selskapene har SAR sterke finansielle ressurser.
 - VA365 er blant de største nasjonale aktørene som utøver et betydelig konkurransepress i Vestlandsområdet, selv om de ikke er etablert med egne avdelinger der per i dag. Som en stor nasjonal aktør kan selskapet konkurrere om flere typer prosjekter i Vestlandsområdet ut fra sine eksisterende avdelinger. Dette forsterkes av at VA365 er et konsern av betydelig størrelse med mange datterselskaper. VA365 er i dag etablert med avdelinger i Midt-Norge og i Nord-Norge, og etableringshindringene for en slik aktør i Vestlandsområdet må anses lave, se kapittel 5.1.4.
 - IBKA er i likhet VA365 blant de største nasjonale aktørene og utgjør et betydelig konkurransepress på partene selv uten avdeling i Vestlandsområdet. Selskapet kan konkurrere om flere typer prosjekter i Vestlandsområdet ut fra sine eksisterende avdelinger. Konkurransen forsterkes av at IBKA er eid av Norsk Gjenvinning, som i 2022 omsatte for om lag NOK 8,2 milliarder. IBKA er i dag etablert med flere avdelinger på Østlandet, og etableringshindringene for en slik aktør i Vestlandsområdet må anses lave, se kapittel 5.1.4.
- (40) Det finnes også mange mindre og mellomstore aktører i Vestlandsområdet som i hovedsak konkurrerer regionalt. Av disse kan nevnes JTR Gruppen AS, Rørhab AS, Bergen Bydrift AS, Altiva AS og Sørheim Miljømaskiner AS. Under følger en oversikt over de største regionale konkurrentene:
- JTR Gruppen er i likhet med TT-Teknikk eid av Recover, og er en sterk aktør innen tjenester til rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Selskapet har som nevnt et samarbeid med søsterselskapet TT-Teknikk for avdelingen som ble opprettet i

Bergen i 2023. Hovedkontoret ligger på Jæren, og de har også en avdeling i Haugesund. Selskapet vant Bergen kommunes seneste anbudskonkurranse i dette markedet for en rammeavtale for rørinspeksjon (2023 - 2025).

- Rørhab er et selskap som leverer tjenester til rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Selskapet har hovedkontor i Sandnes, men er også etablert i Haugesund og i Bergen. Rørhab er en del av Allier-Gruppen, som er en av Vestlandets største tekniske totalentreprenører. Rørhab antas å ha økonomiske ressurser og dermed gode forutsetninger for å ekspandere ytterligere.
- Bergen Bydrift er et selskap som blant annet leverer tjenester til rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Selskapet er kontrollert av Presis Infra AS, et konsern som omsatte for over NOK 2 milliarder i 2022. Store økonomiske ressurser tilsier at Bergen Bydrift har gode forutsetninger for ytterligere ekspandering og øker selskapets konkurransekraft. Bergen Bydrift er etablert i Bergen.
- Sørheim Miljømaskiner er en regional leverandør av tjenester inn rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Selskapet er etablert i Bergen.
- Altiva er et datterselskap av asfaltleverandøren Arstec, og er en regional leverandør av tjenester til rør- og avløpssystemer i Vestlandsområdet. Selskapet er etablert i Bergen.

(41) Videre vises det til at både rørleggerfirmaer, anleggsentreprenørene og gjenvinnings-selskaper kan levere deler av tjenestene innen det relevante markedet. For gjenvinnings-selskaper er det som vist over flere aktører, herunder Ragn-Sells, Franzefoss og SAR, som leverer komplette tjenester til rør- og avløpssystemer. Av anleggsentreprenører vises det eksempelvis til at en av Norges største entreprenører, Mesta, tilbyr å legge vann- og avløpsledninger og sanere vann- og avløpsrør. Som vist under kapittel 5.1.4 må det antas at disse firmaene uten videre hindringer kan styrke den lokale tilstedeværelsen og bredde tjenestetilbudet i ytterligere segmenter i det relevante markedet, noe som skaper et ytterligere konkurransepress.

(42) Det overnevnte konkurrentbildet tilsier at partene vil fortsette å møte et sterkt konkurransepress fra mange ulike nasjonale og regionale aktører etter foretaks-sammenslutningen. Mens de større oppdragene vil være attraktive for både landsdekkende og regionale aktører, vil de mindre oppdragene være attraktive for de samme aktørene samt mindre aktører som kun tilbyr visse tjenester innen rør- og avløpssystemer, for eksempel mindre rørleggervirksomheter. Flere sterke nasjonale aktører er allerede etablert i Vestlandsområdet, og de resterende kan konkurrere om flere prosjekter uten tilstedeværelse, i tillegg til at de uten vesentlige hindringer kan etablere regional tilstedeværelse, jf. kapittel 5.1.4.

5.1.3 Partene har ulike fokusområder

(43) Partene har videre til dels ulike fokusområder innen tjenester til rør- og avløpssystemer, noe som medfører at de til en viss grad er komplementære. Vitek har et [REDACTED]



(44) Norva leverer på sin side tjenester til kundesegmenter som Vitek i mindre grad har rettet seg inn mot, for eksempel selskaper innen [REDACTED]



(45)



5.1.4 Etableringshindringer

(46) Markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer er preget av lave etableringshindringer. Etablering av virksomhet krever begrensede investeringer og de tekniske kravene for å levere tjenestene er ikke særlig høye. Videre er det begrensede skalafordeler, som gjør at også mindre aktører er levedyktige i markedet. Melder anslår at [REDACTED] av det nasjonale markedet betjenes av andre aktører enn de ti største nasjonale aktørene, da fortrinnsvis i form av mange små- og mellomstore regionale aktører.

(47) Som nevnt over må etableringshindringene særlig for aktører som allerede har aktivitet innen tilgrensede markeder anses marginale, som for eksempel rørleggerfirmaer, anleggs-entreprenører og gjenvinningselskaper. Aktører innen disse områdene innehar allerede mye av kompetansen som skal til for å kunne levere tjenester innen rør- og avløpssystemer. Det vises til at flere av selskapene allerede leverer deler av tjenestene som partene leverer, hvorav særlig flere gjenvinningselskaper som vist over også er aktive i det relevante markedet. Det vil for disse selskapene ikke kreve store investeringer for å entre og ekspandere i dette markedet, og de vil også allerede ofte ha inneha et relevant kundenettverk. Særlig de store anleggsentreprenørene som Mesta, AF Gruppen, Skanska, NCC og Veidekke kan med sterke finansielle ressurser lett etablere seg i markedet.

(48) Etableringshindringene i Vestlandsområdet er som nevnt over også særlig lave for aktører som i dag er aktive innen tjenester til rør- og avløpssystemer i andre regioner. Dersom man allerede er til stede i andre regioner kreves det kun investering i ansatte og utstyr for å kunne etablere seg i Vestlandsområdet, da man allerede vil inneha organisasjonen og kunnskapen til å konkurrere effektivt i markedet. Dette illustreres som nevnt over blant annet av TT-Teknikk som gjennom et samarbeid med søsterselskapet JTR Gruppen opprettet en avdeling i Bergen i 2023. Også Olimb Rørfornyning, som har hovedkontor på Østlandet, etablerte på et tidspunkt avdeling i Bergen for å mer effektivt kunne konkurrere i Vestlandsområdet.

5.1.5 Stor grad av kjøpermakt og lave byttekostnader

(49) Den klare majoriteten av kunder i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer er kommuner og bedrifter, med betydelig kjøpekraft.

⁸ [REDACTED] av totalomsetningen til Vitek kommer fra salg til kunder innen [REDACTED]

⁹ Herunder [REDACTED].

- (50) Når kommuner anskaffer tjenester til rør- og avløpssystemer, foregår dette ofte gjennom offentlige anbudskonkurranser. Denne type anskaffelse innbyr til at mange konkurrenter kan by, og kommunene har også mulighet til å avlyse konkurransen dersom de ikke er fornøyd med budene.
- (51) Mange av bedriftene som kjøper tjenester i dette markedet ressursterke, noe som i seg selv tilsier kjøpermakt. Bedrifter innen blant annet shipping, olje- og gass og entreprenører er typiske kunder i dette markedet, hvor de fleste er selskaper av en betydelig størrelse.
- (52) Byttekostnadene i dette markedet er også lave i den forstand at det ikke er noen innlåsnings-effekt. For en kunde vil det i utgangspunktet ikke vil ha noen nedside å bruke en leverandør til et prosjekt og en annen til neste prosjekt.

5.1.6 Konklusjon - foretakssammenslutningen vil ikke føre til en betydelig hindring av effektiv konkurranse

- (53) På bakgrunn av det ovennevnte vil foretakssammenslutningen ikke i betydelig grad hindre effektiv konkurranse i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer.

6. Viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

6.1 Partenes viktigste kunder, konkurrenter og leverandører i markedet for tjenester til rør- og avløpssystemer

6.1.1 Partenes viktigste kunder

Norva	Vitek

6.1.2 Partenes viktigste konkurrenter

Norva	Vitek

6.1.3 Partenes viktigste leverandører

Norva	Vitek

7. Effektivitetsgevinster

(54) Transaksjonen vil medføre effektivitetsgevinster knyttet til partenes komplementaritet. Dette vil gi partene mulighet til å gi kundene et bedre tilbud, samt til å kunne konkurrere mer effektivt mot større aktører i de aktuelle markedene. Videre vil foretakssammenslutningen innebære at foretakene får felles administrasjon, hvilket må forventes å innebære reduserte kostnader. Foretakssammenslutningen vil også bety bedre nedstrømsløsninger for partene.

8. Årsregnskaper

(55) Årsregnskaper for følgende selskaper er inntatt i Vedlegg 2 til 4: Årsrapport for Norva24 Group AB (konsernregnskap), og årsregnskap for Norva24 Norge AS og Norva24 Vest AS. Relevante årsregnskap for Vitek er inkludert i Vedlegg 1.

Vedlegg 2 Årsrapport 2023 - Norva24 Group AB

Vedlegg 3 Årsregnskap 2022 - Norva24 Norge AS

Vedlegg 4 Årsregnskap 2022 - Norva24 Vest AS

9. Annet

(56) Foretakssammenslutningen vil ikke meldes til andre jurisdiksjoner enn Norge.

10. Offentlighet

(57) Denne konkurransemeldingen og enkelte vedlegg inneholder forretningshemmeligheter som er underlagt taushetsplikt og unntatt fra offentlighet. Slike opplysninger er i meldingen merket med merket med **grønn** (Begrunnelse for at opplysningene skal unntas offentlighet er inntatt i Vedlegg 5.

Vedlegg 5 Begrunnelse for forretningshemmeligheter

Med vennlig hilsen
Advokatfirmaet BAHR AS



Jone Berge
Advokatfullmektig
Saksansvarlig advokat: Elin Moen