
Melding av foretakssammenslutning

TRANSOCEAN LTDs

ervert av kontroll over

ORION HOLDINGS (CAYMAN) LIMITED

3. juni 2024

1 KONTAKTINFORMASJON

1.1 Melder

Navn: Transocean Ltd.
Org.nr.: CHE-114.461.224
Postadresse: Turmstrasse 30, 6300 Zug, Switzerland

1.2 Melders representant

Navn: Wikborg Rein Advokatfirma AS
Kontaktperson: Stuart Stock
Postadresse: Postboks 1513 Vika, 0117 Oslo
Telefon: +47 48 28 78 12
E-post: sts@wr.no

1.3 Øvrige involverte foretak (målselskap)

Navn: Orion Holdings (Cayman) Limited
Org.nr.: 330265
Postadresse: C/O Walkers Corporate Limited, Cayman Corporate Centre, 27 Hospital Road, George Town KY1-9008 Cayman Islands

1.4 Målselskapets representant

Navn: Advokatfirmaet Thommessen AS
Kontaktperson: Eivind J. Vesterkjær
Postadresse: Postboks 1484 Vika, NO-0116 Oslo
Telefon: + 47 90 96 68 43
E-post: eve@thommessen.no

2 FORETAKSSAMMENSLUTNINGENS ART

Transocean Ltd. ("**Transocean**") har inngått en intensjonsavtale med Hayfin Special Opportunities Fund II LP, Hayfin Topaz LP, Hayfin Opal III LP og Hayfin SOF II USD Co-Invest LP (samlet "**Hayfin**"), vedrørende erverv av enekontroll over Orion Holdings (Cayman) Limited ("**Orion**" eller "**Målselskapet**") gjennom kjøp av de resterende 67 % av Orions aksjer ("**den planlagte Transaksjonen**"). Transocean og Målselskapet omtales samlet som "**Partene**".

Bilag 1: Intensjonsavtale datert 3. juni 2024

Ytterligere informasjon, for eksempel om vederlaget for den planlagte Transaksjonen, finnes i intensjonsavtalen. En fullstendig aksjekjøpsavtale vil bli inngått mellom Partene.

Per i dag eier Transocean 33 % av aksjene i Orion gjennom sitt indirekte heleide datterselskap Transocean Orion Limited ("**TOL**"), mens Hayfin eier 67 %. Transocean og/eller en av dets gruppeselskaper vil først erverve aksjene i Målselskapet, med den hensikt at TOL skal bli eneaksjonær i Målselskapet. Ved gjennomføring av den planlagte Transaksjonen vil Transoceangruppen eie 100 % og dermed på varig grunnlag overta enekontroll over Målselskapet i henhold til konkurranseloven § 17.

Orion eier i dag en halvt nedsenkbar borerigg, Transocean Norge ("**Norge**").

Gjennomføring av den planlagte Transaksjonen er betinget av godkjenning fra Konkurransetilsynet. Transaksjonen er ikke meldepliktig til andre konkurransemyndigheter.

3 FORETAKENES STRUKTUR OG VIRKSOMHETSOMRÅDER

3.1 Transocean

Transocean er et sveitsisk selskap registrert i Steinhausen, Zug, Sveits, og selskapet er morselskapet i Transoceangruppen. Transoceangruppen er en ledende internasjonal leverandør av oppdragsbaserte offshore bore tjenester til olje- og gassindustrien på verdensbasis. Aksjene i Transocean er notert på New York Stock Exchange.

Transoceangruppen har om lag 5 800 ansatte. En oversikt over selskapets datterselskaper er inntatt som **bilag 2**.

Bilag 2: Fullstendig oversikt over Transoceans datterselskaper per 31. desember 2023¹

Transoceans hovedvirksomhet er utleie av mobile offshore borerigger til olje- og gasselskaper på dagrater, sammen med tilhørende utstyr og personell som trengs for boreoperasjoner. Transocean eier (helt eller delvis) og drifter en flåte på 37 mobile offshore borerigger, bestående av 26 boreskip ("drillships") og 11 halvt nedsenkbare borerigger ("semi-submersible rigs"), inkludert *Norge*.

Til sine ikke-konsoliderte tilknyttede selskaper, slik som Orion, yter Transocean tjenester i form av forvaltning, drift og markedsføring av boreriggene, og/eller anskaffelse og levering av tjenester og utstyr.

Transoceans virksomhet og deres flåte av mobile offshore borerigger opererer geografisk i en rekke olje- og gassutvinningsområder i hele verden, herunder den amerikanske siden av Mexicogulfen, Øst-Canada, Brasil, den britiske og norske delen av Nordsjøen, Middelhavet, det Kaspiske Hav, Midtøsten,

¹ Det kan ha skjedd mindre endringer i konsernstrukturen siden denne datoen, men Transocean bekrefter at disse ikke på noen måte er relevante for Konkurransetilsynets vurdering av den planlagte Transaksjonen.

India, Sørøst-Asia og Australia. Ettersom boreriggene er mobile innretninger, opererer Transocean i et samlet verdensomspennende offshore boremarked. Markedet er nærmere beskrevet nedenfor.

En oversikt over Transoceans kontorer, som også tydeliggjør selskapets globale tilstedeværelse, er tilgjengelig på selskapets nettsider.

3.2 Orion Holdings (Cayman) Limited

Orion er et joint venture stiftet på Cayman Islands, og er per i dag majoritetseid og enekontrollert av Hayfin. Orion ble opprettet for å eie den halvt nedsenkbare boreriggen *Transocean Norge*. *Norge* opererer for tiden på den norske kontinentalsokkelen på kontrakt med Wintershall Dea Norge og OMV Norge AS, og vil gjøre det i hvert fall frem til 2027.

3.3 Omsetning og driftsresultat for siste regnskapsår

Tabell 1 under viser omsetningen og driftsresultatet i Norge for Transoceangruppen for regnskapsåret 2023 og Målselskapet for regnskapsåret 2022.

Tabell 1: Omsetning og driftsresultat

Selskap	Omsetning (USD)	Driftsresultat (USD)
Transocean ²		
Orion ³		

Som det fremgår av tabellen, hadde Transoceangruppen og Orion en omsetning i Norge som oversteg 100 millioner kroner, og samlet omsetning var på over 1 milliard kroner. Dermed er tersklene i konkurranseloven § 18 oversteget.

4 INGEN HORIZONTALT BERØRTE MARKEDER SOM FØLGE AV TRANSAKSJONEN

4.1 Det globale markedet for offshore boretjenester

4.1.1 Innledning

Partene har (hypotetisk) overlappende virksomhet i markedet for kontrahering av mobile offshore borerigger til olje- og gassindustrien. I det videre vil Transocean gi grunnleggende informasjon om hver av de forskjellige typene av mobile offshore borerigger som opererer i markedet.

² [Redacted]

³ Basert på det ureviderte regnskapet for 2023, hadde Orion en omsetning på [Redacted] og vil dermed også oppfylle terskelverdiene i konkurranselovens § 18. Reviderte regnskaper for 2023 er per nå ikke tilgjengelige.

⁴ Orion hadde driftsunderskudd i regnskapsåret 2022.

4.1.2 Jackup-rigger

Jackup-rigger er mobile oppjekkable boreplattformer som er utstyrt med ben som kan senkes ned til havbunnen til de står på et stødig fundament som støtter boreplattformen. Når riggen står trygt på havbunnen, jekkes selve plattformdekket opp av vannet over den høyest forventede bølgehøyden. Disse riggene er normalt beregnet for havdyp på 400 fot eller mindre.

4.1.3 Halvt nedsenkbare borerigger

Halvt nedsenkbare borerigger er flytende enheter som kan senkes ned i havet ved hjelp av et ballastsystem, slik at det nedre skroget er under vannoverflaten under boreoperasjonen. Disse riggene kan opprettholde sin posisjon over en brønn ved hjelp av anker eller et dynamisk posisjoneringssystem med trustere. Slike rigger er bedre egnet for å bore i dypere farvann enn jackup-rigger, og enkelte av dem kan bore på dybder på inntil 12 000 fot.

4.1.4 Boreskip

Boreskip er som regel selvdrevne fartøy, utformet som konvensjonelle skip, og er de mest mobile av hovedtypene av borerigger. Boreskip har typisk en større lastekapasitet enn tidligere generasjoner av halvt nedsenkbare borerigger, noe som vanligvis innebærer at boreskip er bedre egnet for å bore på avsidesliggende steder hvor supplerende forsyning er vanskeligere.

4.2 Det relevante produktmarkedet

Jackup-rigger, halvt nedsenkbare borerigger og boreskip vurderes å være del av det samme produktmarkedet.

Alle disse typene mobile offshore borerigger yter kontraktbaserte boretenester til lete- og produksjonsselskaper ("E&P-selskaper"). E&P-selskapene vil vanligvis velge det mest attraktive tilbudet basert på en rekke faktorer, blant annet dagrate og andre kostnader, hvor egnet enheten er for et spesifikt prosjekt og hvorvidt enheten er tilgjengelig for oppstart på det tidspunktet som samsvarer med E&P-selskapets offshoreprosjekt. Avhengig av eventuelle regulatoriske krav,⁵ går E&P-selskapene vanligvis i direkte forhandlinger med riggselskaper eller innhenter tilbud fra selskaper med mobile offshore borerigger som kan være egnet for det spesifikke prosjektet.

Som følge av høy grad av etterspørselssubstitusjon må derfor tjenestene anses som en del av et samlet produktmarkedet.⁶

4.3 Det relevante geografiske markedet

Markedet for offshore boretenester er av en rekke grunner av global utstrekning.

⁵ Se nedenfor for mer informasjon om den regulatoriske godkjenningssystemet som gjelder for å operere på den norske kontinentalsokkelen, herunder kravet om "Samsvarsuttalelse" før et fartøy kan operere i farvannet.

⁶ Som fastholdt i meldingen til Konkurransetilsynet i Transocean/Songa (2017) og Transocean/Ocean Rig (2018).

For det første er alle typer av mobile offshore borerigger aktive i hver av de største oljeborere regionene i verden, herunder Nordsjøen, Midtøsten (inkludert det Kaspiske hav), Nord- og Latin-Amerika, Australia og Afrika sør for Sahara.

Videre kan alle typer mobile offshore borerigger flyttes til forskjellige steder basert på hvor etterspørselen er.⁷ Boreskip er selvgående, mens halvt nedsenkbare borerigger og jackup-rigger kan flyttes av slepebåter eller på skip som kan frakte tunge innretninger. Riggene kan enkelt flyttes til ulike deler av verden for å møte markedsforholdene. Forholdet mellom tilbud og etterspørsel kan i en viss utstrekning variere mellom ulike regioner grunnet transportkostnader og tilgjengeligheten av fartøy som kan flytte riggene, men på lang sikt synes det å være mindre forskjeller.

Uavhengig av om Konkurransetilsynet skulle komme til at produktmarkedet må deles inn i separate markeder for de forskjellige typene av mobile offshore borerigger, må det geografiske markedet likevel anses verdensomspennende.⁸

I tillegg er både leverandørene og kundene som oftest globale aktører. E&P-selskapene er store globale foretak, og operatører av mobile offshore borerigger har både kontorer og aktiva i hele verden. Dermed vil eksempelvis lokasjonen på selskapenes hovedkontor være en uvesentlig faktor når en leverandør vurderer å inngi tilbud i en anbudsprosess.

4.4 Konkurranserettslig vurdering

4.4.1 Den planlagte transaksjonen fører ikke til endringer i markedsstrukturen

De planlagte Transaksjonen innebærer at Transocean får enekontroll over én mobil offshore borerigg, *Norge*. *Norge* driftes og markedsføres allerede eksklusivt av Transoceangruppen. Orion er ikke i stand til å drifte *Norge* alene. Uten Transocean vil *Norge* ikke være i stand til å oppfylle sin nåværende kontrakt, markedsføre seg selv i fremtidige anbudskonkurranser eller ha noen tilstedeværelse i markedet. For å kunne gjøre dette vil det være nødvendig å finne en alternativ operatør. Den planlagte transaksjonen fører derfor ikke til noen vesentlige endringer i markedsstrukturen, ettersom *Norge* driftes av Transoceangruppen i dag og vil fortsette å gjøre det etter gjennomføringen av den planlagte Transaksjonen.

Den planlagte Transaksjonen kan derfor ikke anses å begrense konkurransen i strid med konkurranseloven § 16.

For fullstendighetens skyld gir Transocean likevel ytterligere informasjon om de relevante markedsforholdene, både i det globale markedet for mobile offshore borerigger (punkt 4.4.2) og i et alternativt, snevrere, marked for halvt nedsenkbare borerigger (punkt 5).

⁷ Se også eksemplene på dette i punkt 5.3.4 og 5.3.5 nedenfor.

⁸ Som fastholdt i meldingene til Konkurransetilsynet i Transocean/Songa (2017) og Transocean/Ocean Rig (2018).

4.4.2 Relevante markedsforhold i det globale markedet for mobile offshore borerigger

På verdensbasis består den totale flåten av mobile offshore borerigger av 768 enheter.⁹ Det vises til Westwoods flåteoversikt, vedlagt som **bilag 3** ("**Westwood Data**"). Westwood Data ble innhentet den 24. mai 2024.

Bilag 3: Westwood Data datert 24. mai 2024

Transocean eier og/eller drifter 37 mobile offshore borerigger på verdensbasis, inkludert *Norge*. Transoceans markedsandel er derfor kun 4,8 % både før og etter den planlagte Transaksjonen. Den planlagte Transaksjonen vil følgelig ikke føre til noen konkurransemessige bekymringer i det globale markedet for mobile offshore borerigger.

Videre er det uansett et stort antall faktiske og potensielle konkurrenter i dette markedet, herunder store internasjonale selskaper, slik som eksempelvis:

- **COSL Drilling** (<https://www.cosl.no/>);
- **Odfjell Drilling** (<https://www.odfjelldrilling.com/>);
- **Borr Drilling** (<http://borrdrilling.com/>);
- **Diamond Offshore** (<http://www.diamondoffshore.com/>);
- **Valaris** (<https://www.valaris.com/>);
- **Noble Corporation** (<https://www.noblecorp.com/>);
- **Seadrill** (<https://www.seadrill.com/>);
- **Shelf Drilling** (<https://www.shelfdrilling.com/>),

for å nevne noen.

5 INGEN ALTERNATIVE BERØRTE MARKEDER SOM FØLGE AV TRANSAKSJONEN

5.1 Alternative produktmarkeder

5.1.1 Innledning

Selv om Konkurransetilsynet skulle være av den oppfatning at markedet for mobile offshore borerigger må deles inn i snevrere produktmarkeder, vil den planlagte Transaksjonen uansett ikke medføre konkurransemessige bekymringer. I det følgende vil Transocean gi informasjon om hvordan de relevante produktmerkene kan segmenteres ytterligere. Disse markedsavgrensningene er imidlertid etter Transoceans mening rent hypotetiske og representerer ikke realiteten i markedet

5.1.2 Jackup-rigger versus andre typer mobile offshore borerigger

Konkurransetilsynet kan være av den oppfatning at (i) jackup-rigger og (ii) halvt nedsenkbare borerigger og (iii) boreskip utgjør separate produktmarkeder. Dette kan være på bakgrunn av at:

⁹ Av disse er 32 under oppføring. Av hensyn til denne analysen er disse likevel tatt med i det totale markedet.

- Jackup- rigger kun er i stand til å bore på vanndybder på 400 fot eller mindre, mens andre mobile offshore borerigger kan bore på dypere farvann og noen ganger på 12 000 fots dybde; og
- Det kreves lavere dagrater for Jackup-rigger enn for halvt nedsenkbare borerigger eller boreskip.

Når det er sagt, kan noen halvt nedsenkbare borerigger og boreskip operere på grunnere farvann der jackup-rigger også er i stand til å operere. Dermed er det i hvert fall et potensiale for enveissubstitusjon.

Verken Transoceangruppen eller Orion eier jackup-rigger. Et separat marked for jackup-rigger vil derfor ikke vurderes nærmere i denne meldingen.

5.1.3 *Mobile offshore borerigger for tøffe versus milde klimatiske forhold*

Konkurransetilsynet kan også være av den oppfatning at mobile offshore borerigger må segmenteres basert på (i) de boreriggene som kan operere under tøffe klimatiske forhold, slik som i Nordsjøen (og den norske kontinentalsokkelen) og (ii) de boreriggene som kun kan operere under mildere klimatiske forhold.

Tøffe klimatiske forhold er offshore-områder som er utsatt for mer ekstreme bølger, vind (stormer eller orkaner) og temperaturer med is og/eller isfjell. For eksempel er det tøffe klimatiske forhold i Norge, Storbritannia, Mexico, Canada, USA, Australia Kina, Russland og andre jurisdiksjoner.

Det finnes ingen bransjestandard for hva som utgjør mobile offshore borerigger som er egnet for "tøffe klimatiske forhold". Eksempelvis kan Transoceangruppen operere med både mellomdybderigger ("midwater floaters") og rigger for tøffe klimatiske forhold ("harsh environment floaters") på den norske kontinentalsokkelen, et område som normalt i sin helhet er å anses som tøft/"harsh".

Mens halvt nedsenkbare borerigger kan være bedre egnet til å operere i tøffe klimatiske forhold enn boreskip, kan mobile offshore borerigger som er bygget for å operere i tøffe klimatiske forhold også benyttes i mildere farvann. Derfor er det også her muligheter for enveissubstitusjon også her.

5.1.4 *Konklusjon*

Som det vil fremgå av punkt 5.3 nedenfor, gir ikke den planlagte Transaksjonen opphav til konkurransemessige bekymringer. Det er derfor ikke nødvendig for Konkurransetilsynet å fatte en endelig konklusjon vedrørende markedsavgrensningen.

Gitt at *Norge* er en halvt nedsenkbar borerigg, gis informasjon for et marked som kun omfatter halvt nedsenkbare borerigger.

5.2 **Alternative geografiske markedsavgrensninger**

Transocean anser det geografiske markedet som den planlagte Transaksjonen skal vurderes i som globalt. Den planlagte transaksjonen foranlediger imidlertid ikke konkurranserettslige bekymringer på noe geografisk grunnlag.

Dersom Konkurransetilsynet skulle være av den oppfatningen at markedets geografiske utstrekning er snevrere, vil den snevreste hypotetiske geografiske markedsavgrensningen være et marked for mobile offshore borerigger som er egnet til å operere på den norske kontinentalsokkelen. En slik markedsavgrensning er rimelig kun fordi mobile offshore borerigger først må innhente en "Samsvarsuttalelse" ("**SUT**") fra de norske myndighetene for å kunne operere på den norske kontinentalsokkelen. Selv om det finnes sertifiseringskrav i mange andre land, er SUT ansett for å være det strengeste.

Transocean anfører imidlertid at en slik geografisk markedsavgrensning er for snever. Mobile offshore borerigger som ikke har SUT både kan og vil få en SUT. For eksempel fikk Deepsea Aberdeen SUT i 2021 etter å ha operert på britisk sokkel, og COSL Prospector er i ferd med å flyttes fra Sørøst-Asia og søker nå om SUT. Det finnes også flere eksempler på at mobile offshore borerigger har fått SUT etter en oppgradering. Kostnadene forbundet med en oppgradering vil variere avhengig av hvilke spesifikasjoner den mobile offshore boreriggen opprinnelig ble bygget etter.

Ettersom den planlagte Transaksjonen uansett ikke gir opphav til konkurranserettslige bekymringer, kan Konkurransetilsynet la den nøyaktige avgrensningen av det geografiske markedet stå åpen. Nedenfor gis imidlertid informasjon både for et globalt marked og et marked som kun omfatter den norske kontinentalsokkelen/SUT.

5.3 Den planlagte transaksjonen vil ikke medføre konkurransemessige bekymringer i noen alternative markeder

5.3.1 Generelt

Eventuelle alternative markedsavgrensninger som beskrevet over gir heller ikke opphav til konkurransemessige bekymringer. Transoceans og Orions samlede markedsandeler i et snevrere marked for halvt nedsenkbare borerigger globalt og på SUT-basis¹⁰, er angitt nedenfor.

Partene oppgir ikke markedsandeler for jackup-rigger, ettersom det ikke er noen overlappende virksomhet mellom partene i dette markedet. Partene vurderer heller ikke et separat marked for boreskip, ettersom Norge er en halvt nedsenkbar borerigg. Et marked for halvt nedsenkbare borerigger utgjør derfor det snevreste mulige markedet for å vurdere den planlagte Transaksjonen.

Tabell 2: Markedsandeler for halvt nedsenkbare rigger

Part	Globalt ¹¹	SUT ¹²
Transocean (antall)	10	6
Transocean (%)	9,4 %	26,1 %

¹⁰ Dette omfatter halvt nedsenkbare borerigger som for øyeblikket har SUT, og et lite antall halvt nedsenkbare borerigger som er bygget i henhold til SUT-spesifikasjonene, men hvor SUT-en kan ha utløpt mens riggen er flyttet fra norsk sokkel til en annen del av verden for å utføre en kontrakt.

¹¹ Ifølge Westwood Data finnes det 107 halvt nedsenkbare borerigger på verdensbasis.

¹² Ifølge Westwood Data finnes det 23 halvt nedsenkbare borerigger som har SUT. Disse er gulmarkert i Westwood Data.

Orion (number)	1	1
Orion (%)	0,9 %	4,4 %
Combined (antall)	11	7
Kombinert (%)	10,3 %	30,5 %

Som vist ovenfor vil den planlagte Transaksjonen ikke føre til en markedsandel på over 31 % i noe marked.

Partene vil som nevnt uansett hevde at den planlagte Transaksjonen i realiteten ikke fører til noen økning i markedsandeler, ettersom konkurransen i markedet i det vesentlige forblir upåvirket på grunn av det faktum at (i) *Norge* er på en flerårig kontrakt og kan ikke delta i noen kommende anbud, og (ii) *Norge* allerede driftes og markedsføres av Transocean.

For ordens skyld vil Transocean likevel begrunne ytterligere hvorfor den planlagte Transaksjonen ikke kan føre til konkurransemessige bekymringer, i punktene 5.3.2 til 5.3.5 nedenfor.

5.3.2 *Konkurransen foregår ved anbud*

Offshore boremarkedet er vanligvis et anbudsmarked, hvor konkurransen finner sted på tidspunktet for hvert enkelt anbud.¹³ Prosessen som sådan har en rekke egenskaper som typisk forbindes med såkalte "bidding markets".

Følgelig er enhver aktør med en levedyktig mobil offshore borerigg som inngir tilbud på det aktuelle anbudet, i en vel så god posisjon til å sikre seg den kontrakten som alle andre aktører, uavhengig av hvor mange mobile offshore borerigger denne konkurrenten har til disposisjon på det gitte tidspunktet.

Konkurransen kan og vil derfor intensiveres der det er et tilstrekkelig antall tilbydere, uavhengig av det antallet mobile offshore borerigger hver enkelt tilbyder har. I den forbindelse forventer Transocean at det i overskuelig fremtid vil være en rekke potensielle tilbydere for hver enkelt kontrakt, gitt den store kapasiteten i markedet (se nærmere i punkt 5.3.5 nedenfor). I tillegg, som nevnt ovenfor, er *Norge* på kontrakt frem til tidligst 2027, og kan dermed ikke delta i anbudskonkurranser frem til det.

5.3.3 *Det vil gjenstå et stort antall faktiske og potensielle konkurrenter i hvert av de potensielt snevrere avgrensede markedene*

Som nevnt ovenfor, kjennetegnes markedet for mobile offshore borerigger av et stort antall konkurrenter med forskjellige flåtestørrelser.

Tabell 3 nedenfor viser en liste over konkurrenter og antallet halvt nedsenkbare rigger med SUT som disse kontrollerer.

¹³ Partene bemerker at kundene i noen tilfeller velger å ha begrensede anbudsprosesser eller i stedet inngå i direkte forhandlinger med leverandører av mobile offshore borerigger.

Tabell 3: Liste over konkurrenter som har halvt nedsenkbare rigger med SUT

Konkurrent	Halvt nedsenkbare rigger
COSL	3
Dolphin Drilling	1
Island Drilling	1
Odfjell Drilling	8
Saipem	1
Seadrill	1
Stena	1

Som Tabell 3 viser, er det et betydelig antall konkurrenter som har halvt nedsenkbare rigger med SUT til sin disposisjon og som er egnet til å operere i Norge. Disse konkurrentene ville således uansett begrense den eventuelt hypotetiske markedsmakten Transocean ville oppnådd som følge av den planlagte Transaksjonen.

Videre, som beskrevet nedenfor, kan et betydelig antall av disse mobile offshore boreriggene fritt konkurrere i anbud i tiden fremover.

5.3.4 Kundene er store og har betydelig kjøpermakt

Kundene i markedet for mobile offshore borerigger er de store E&P-selskapene. Slike kunder kan og vil utøve betydelig kjøpermakt overfor leverandørene.

På den norske kontinentalsokkelen er Equinor en svært sentral kunde og har mulighet til å utøve betydelig kjøpermakt. I følge Westwood Data er Equinor sluttkunde i 9 av de 21 kontraktene som for tiden løper i Norge (om lag 43 %).¹⁴

Equinor har også sponset nyetablering i markedet for å øke det konkurransemessige trykket der dette har vært nødvendig. Eksempelvis ble fire mobile offshore borerigger som tidligere var eid av Songa Offshore bygget konkret etter Equinors spesifikasjoner og krav for en langsiktig kontrakt, for dermed å flytte den finansielle risikoen knyttet til byggingen av mobile offshore borerigger fra Songa til Equinor.¹⁵

Kunder i Norge kan og vil også tildele kontrakter til halvt nedsenkbare borerigger som på anbudstidspunktet befinner seg utenfor den norske kontinentalsokkelen. For eksempel skal COSL Innovator gå fra britisk sokkel til Norge i løpet av 2024/2025 for å utføre en kontrakt for Equinor¹⁶, og COSL Pioneer skal gå fra britisk sokkel til Norge i 2024/2025 for å utføre en kontrakt for Vår Energi.

¹⁴ Seks av disse kontraktene gjelder halvt nedsenkbare borerigger.

¹⁵ Se Songa's årsrapport fra 2016, spesifikt brevet fra CEO:

<http://www.globenewswire.com/NewsRoom/AttachmentNg/460616a5-0532-461f-a7ea-c21f9a3f8dab>

¹⁶ Se <https://www.equinor.com/news/20230831-rig-contracts>

5.3.5 Det er stor kapasitet i markedet

Etterspørsel etter mobile offshore borerigger styres av E&P-selskapenes investeringer i offshoreprosjekter, som igjen styres av råvareprisene. I 2014 opplevde olje og gassindustrien et vesentlig fall i prisene for både olje og gass. Som et resultat gjennomførte flere av de store E&P-selskapene store besparellesprogrammer for å redusere kostnader og beskytte sin egen inntektsstrøm. Ettersom tilbydere av mobile offshore borerigger er avhengig av offshore olje- og gassprosjekter, har markedsbetingelsene vært mye mer utfordrende og med færre prosjekter tilgjengelig. Flere halvt nedsenkbare borerigger som kan operere på norsk sokkel har som nevnt også blitt flyttet til andre deler av verden.

Dersom markedsaktiviteten begynner å øke som forutsett, kan man forvente at de aktørene med tilgjengelige mobile offshore borerigger vil by aggressivt for å få oppdrag. Det er sannsynlig at slik konkurranse vil bli intens, og at Transoceans konkurrenter vil forsøke å kapitalisere på sin overskytende kapasitet.

For øyeblikket er det også flere halvt nedsenkbare borerigger som har eller har hatt SUT som ikke opererer på norsk sokkel, og som derfor kan forflyttes til Norge. For eksempel har både Bollsta og Mira, som eies av Northern Ocean og driftes av Odfjell Drilling, tidligere operert på den norske kontinentalsokkelen¹⁷. Begge er derfor i samsvar med kravene for å kunne operere på norsk sokkel og vil også bli tilgjengelige om kort tid.¹⁸ I tillegg er det flere andre halvt nedsenkbare borerigger som enkelt vil kunne oppnå en SUT, blant annet Beacon Pacific¹⁹ og North Dragon²⁰.

Videre vil flere av de halvt nedsenkbare boreriggene som opererer i Norge bli tilgjengelig i løpet av ett til to år ettersom kontraktene deres utløper. Disse vil derfor være tilgjengelig for å konkurrere i kommende anbud. Dette omfatter Seadrills West Phoenix, som blir tilgjengelig i 2024, og Odfjell's Deepsea Yantai, som blir tilgjengelig innen 2025.²¹

5.4 Resultat av konkurranseanalysen

Basert på praksis både fra Kommisjonen og Konkurransetilsynet, vil kombinerte markedsandeler på over 40 % være en indikasjon på at foretakssammenslutningen kan resultere i etableringen av en dominant stilling i markedet (uavhengig av andre faktorer).

I denne saken vil den planlagte Transaksjonen ikke under noen potensiell markedsavgrensning kunne føre til at Transocean får kombinerte markedsandeler på 40 % eller mer.

Tatt i betraktning dette og de andre faktorene som er skissert ovenfor, er det klart at den planlagte Transaksjonen ikke vil medføre noen konkurranserettslige bekymringer innenfor noen markedsavgrensning.

¹⁷ Se for eksempel, <https://energi24.no/nyheter/deepsea-mira-ut-av-norge-sikrer-kontrakt-med-oppstart-i-vest-afrika>

¹⁸ <https://www.northernocean.no/our-fleet/>

¹⁹ <https://www.oc-offshore.com/index.php?m=content&c=index&a=show&catid=16&id=86>

²⁰ <https://www.oc-offshore.com/index.php?m=content&c=index&a=show&catid=16&id=83>

²¹ <https://www.odfjelldrilling.com/rig/deepsea-yantai/>

6 VERTIKALT FORHOLD INNENFOR FORVALTNING/DRIFT AV MOBILE OFFSHORE BORERIGGER

Det er i dag et vertikalt forhold mellom Transoceangruppen og Orion, ettersom Transoceangruppen leverer drifts- og markedsføringstjenester til Orion ved å drifte og markedsføre *Norge*. Alle *Norges* forsyningsbehov er enten levert eller administrert av Transoceangruppen, inkludert tjenester knyttet til mannskap, teknisk støtte, helse og sikkerhet, osv. Transoceangruppen vil fortsette å levere disse tjenestene til *Norge* etter den planlagte Transaksjonen, som eneeier av *Norge*. På denne bakgrunn vil status quo opprettholdes. Den planlagte Transaksjonen kan dermed ikke ha noen ekskluderende effekt eller gi opphav til vertikale konkurranserettslige bekymringer.

7 DE VIKTIGSTE KONKURRENTENE, KUNDENE OG LEVERANDØRENE

Siden Transoceangruppen og Orion (teoretisk) har overlappende virksomhet, oppgis Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører for deres arbeid på den norske kontinentalsokkelen.²² Gitt at *Norge* opereres og driftes av Transoceangruppen, er listen over Orions konkurrenter og Transoceans konkurrenter den samme.

Tabell 4: Liste over konkurrenter, leverandører og kunder

	Transocean	Orion
Konkurrenter		
Leverandører		
Kunder		Wintershall Dea Norge ²³
		OMV (Norge)
		N/A
		N/A
		N/A

²² Vennligst merk at disse ikke nødvendigvis er listet etter størrelse/betydning

²³ Merk at kontraktsforholdet med Wintershall og OMV er med Transocean og ikke Orion, men som kunder av *Norge* er de oppført som kunder av Orion i denne meldingen.

8 ÅRSRAPPORTER OG ÅRSREGNSKAP

Årsrapporten for Transocean er tilgjengelige på Transoceans nettsider, [Annual and Quarterly Reports | Transocean Ltd. \(deepwater.com\)](#), og Orions siste reviderte årsrapport fremlegges som **bilag 4**.

Bilag 4: 2022 Årsrapport for Orion Holdings (Cayman) Limited

9 KONFIDENSIALITET

Denne meldingen inneholder informasjon som anses for å utgjøre forretningshemmeligheter. Begrunnet forslag til offentlig versjon av meldingen er vedlagt som **bilag 5** og **bilag 6**.

Bilag 5: Forslag til offentlig versjon av konkurransemeldingen

Bilag 6: Begrunnelse for forslag til offentlig versjon

Oslo, 3. juni 2024

WIKBORG REIN ADVOKATFIRMA AS

Stuart Stock

Stuart Stock