

# ARNTZEN DE BESCHE

INNEHOLDER FORRETNINGSHEMMELIGHETER  
**MELDING AV FORETAKSSAMMENSLUTNING**  
I HENHOLD TIL KONKURRANSELOVEN § 18

---

Av foretakssammenslutningen mellom

**Abilia AS**

**Abilia AB**

og

**Picomed AS**

**ITS Designs Limited**

2. august 2024

**Grønn** farge: Unntas offentlighet  
**Turkis**: Unntas offentlig og partsinnsyn (Abilia)  
**Rosa farge**: Unntas offentlighet og partsinnsyn (Picomed)

## 1 SAMMENDRAG

Denne foretakssammenslutningen gjelder Abilia AS og Abilia ABs (samlet omtalt som «**Abilia**»/«**Melder**») erverv av Picomed AS og ITS Designs Limited (samlet omtalt som «**Picomed**»/«**Målselskapene**»). Foretakene omtales i fellesskap som "**Partene**". Foretakssammenslutningen er ikke meldepliktig, men meldes frivillig for å gi Partene forutberegnelighet.

Både Abilia og Picomed er aktive innen velferdsteknologiske hjelpemidler. Velferdsteknologi er nisjeprodukter, som gjerne er svært spesialiserte med begrenset etterspørsel etter hver enkelt produkttype. Partenes omsetning er svært begrenset. Den største kunden er NAV, og kontrakter er konkurranseutsatt på anbud. Kunden stiller høye krav til levering og service, slik at det er utfordrende for aktørene i markedet å oppnå tilstrekkelig lønnsomhet. Tilbyderne i markedet er derfor avhengig av en bred produktportefølje for å være levedyktige.

## 2 KONTAKTINFORMASJON

### 2.1 Melder (kjøper)

Navn: Abilia AS  
Organisasjonsnummer: 936 869 335  
Postadresse: Tevlingveien 23, 1081 Oslo

Navn: Abilia AB  
Organisasjonsnummer: 556180-3296  
Postadresse: Råsundvägen 6, 169 67 Solna, Sweden

### Melders representant

Navn: Arntzen de Besche Advokatfirma AS  
Kontaktperson: Advokat Svein Terje Tveit/adv flm. Thea Madsen  
Postadresse: Postboks 2734 Solli, 0204 Oslo  
E-postadresse: [Stt@adeb.no](mailto:Stt@adeb.no) / [tma@adeb.no](mailto:tma@adeb.no)  
Telefonnummer: 950 62 685 / 938 21 400

Vi ber om at all kontakt vedrørende Konkurransetilsynets behandling av Foretakssammenslutningen foregår gjennom Arntzen de Besche Advokatfirma AS.

### 2.2 Annet involvert foretak (målselskap)

Navn: Picomed AS  
Organisasjonsnummer: 962 211 631  
Postadresse: Gjerstadveien 398, 4993 Sundebru

Navn: ITS Designs Limited  
Organisasjonsnummer: 04628666  
Postadresse: Fernie House Unit 3 - Grnd Floor, Jackson Street, Coalville Business Park, Coalville, England, LE67 3NR

### **3 BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN**

#### **3.1 Beskrivelse av Foretakssammenslutningen**

Abilia erverver 100 prosent av aksjene i Picomed i henhold til aksjekjøpsavtale inngått 23. juli 2024 («Foretakssammenslutningen»):

##### **Vedlegg 1 Aksjekjøpsavtalen (SPA)**

Som beskrevet i aksjekjøpsavtalen, vil Abilia AS erverve Picomed AS, og Abilia AB vil erverve ITS Designs Limited. Meldingen vil konsentrere seg om Abilia AS sitt erverv av Picomed AS, da det er disse foretakene som har omsetning i Norge. Foretakssammenslutningen vil medføre at Abilia erverver enekontroll over Picomed, jf. konkurranseloven (krrl.) § 17.

Foretakssammenslutningen er som nevnt ikke en meldepliktig kontrollendring, da de involverte foretakenes omsetning er under terskelverdiene som utløser meldeplikt etter krrl. § 18 andre ledd. Foretakssammenslutningen meldes frivillig til Konkurransetilsynet for å gi partene forutberegnelighet og sikre partenes tidsplan, jf. krrl. § 18 sjettede ledd. Av samme grunn er gjennomføringen av transaksjonen gjort betinget av Konkurransetilsynets godkjenning, jf. krrl. § 19 og aksjekjøpsavtalen punkt 5.1.1 (iii).

#### **3.2 Strategisk og økonomisk begrunnelse for Foretakssammenslutningen**

#### **3.3 Tilsyn fra andre konkurransemyndigheter**

Foretakssammenslutningen er ikke meldepliktig til andre lands konkurransemyndigheter.

### **4 BESKRIVELSE AV INVOLVERTE FORETAK OG FORETAK I SAMME KONSERN**

#### **4.1 Abilia og MedCap**

##### **4.1.1 Abilia-konsernet**

Abilia-konsernet består av morselskapet MedCap Assistive Tech Holding AB<sup>1</sup> og totalt tre datterselskaper lokalisert i Sverige (Abilia AB), Norge (Abilia AS) og Storbritannia (Abilia Ltd).

Konsernet har ca. 100 ansatte og en omsetning på omtrent 180 MSEK i Norge i 2023 (Abilia AS, Cognita AS og Amajo AS). Konsernets hovedvirksomhet er i datterselskapenes nasjonale markeder.

---

<sup>1</sup> MedCap Assistive Tech Holding AB eier også selskap som ikke er en del av Abilia-konsernet. Disse er beskrevet i punkt 4.1.2.

I tillegg utgjør en mindre del av selskapets omsetning eksport til markedet utenfor Skandinavia og Storbritannia.

Abilia-konsernet utvikler, produserer og selger hjelpemidler for personer med nedsatt funksjonsevne. Produktene hjelper personer med å skape struktur i hverdagen, kommunisere med andre, kontrollere omgivelsene og tilkalle hjelp. Utover dette tilbyr Abilia også enkelte andre kognitive hjelpemidler.

Produktporteføljen er fokusert på fire hovedområder:

- **Kognisjon.** Kognitive hjelpemidler er verktøy for personer med kognitive vansker som skal hjelpe vedkommende med å huske, planlegge og forstå. Innenfor området kognisjon har Abilia et relativt komplett tilbud med alt fra enkle hjelpemidler, som hjelper til med å holde orden på døgnet og tiden (MEMO Timer og Cary), til komplette hjelpemidler som hjelper brukeren med å få oversikt og skape struktur i hverdagen (MEMOplanner og Handi).
- **Kommunikasjon.** Abilia tilbyr digitale kommunikasjonshjelpemidler som kan styres via tastatur, ulike brytere eller via øyestyring. Produktporteføljen inkluderer også kommunikasjonsmateriell i papirform med bilder og symboler for personer med behov for alternativ og supplerende kommunikasjon. For personer med talevansker tilbyr Abilia hjelpemidler for å kommunisere via tekst, symboler, stemmeforsterkning eller talesyntese. I det norske markedet distribueres særlig tredjepartsproduktene Lightwriter ([Lightwriter SL50 \(nav.no\)](https://www.abilia.com/nb/lightwriter-sl50)), Rolltalk ([Rolltalk Designer Complete \(nav.no\)](https://www.abilia.com/nb/rolltalk-designer-complete)) og Grid ([Grid Pad Eye 13 \(nav.no\)](https://www.abilia.com/nb/grid-pad-eye-13)).
- **Omgivelseskontroll.** Innenfor området omgivelseskontroll tilbyr Abilia et bredt utvalg av komplette systemer med fjernkontroller og mottakere som gjør det lettere for personer med kognitive eller motoriske funksjonsnedsettelse å styre funksjoner i omgivelsene sine. Eksempelvis brukes hjelpemidlene til å slukke lys, se på TV, endre sitte- eller liggstilling mv. Abilias produkter brukes i private hjem, skoler, på sykehus, på arbeidsplasser og spesialtilpassede boliger.
- **Varsling.** Abilia tilbyr flere individuelle alarmløsninger for personer med epilepsi eller annen funksjonsnedsettelse. Alarmene kan kombineres med viderekobling til personsøker eller mobiltelefon, slik at pårørende eller pleie- og omsorgspersonell varsles.

Abilia-konsernet er medlem av bransjeorganisasjonen DATEurope.

Ytterligere informasjon om Abilia-konsernet og de enkelte produktene er tilgjengelig her: <https://www.abilia.com/nb>.

#### 4.1.1.1 Abilia AS

Abilia AS er et norsk foretak med 15 ansatte som tilbyr medisintekniske hjelpemidler. Selskapet har hovedkontor i Oslo og avdelinger i Bergen og Trondheim. Selskapet er en del av Abilia-konsernet. Abilia AS driver hovedsakelig med salg av Abilia-konsernets produkter, men videreutvikler også enkelte produkter i egen avdeling for produktdesign.

Abilia AS eier datterselskapene Cognita AS (ervert i 2022) og Kompany AS (ervert i 2024).

#### 4.1.1.2 Abilia AB

Abilia AB er det svenske datterselskapet i Abilia-konsernet. Foretaket har ca. 60 ansatte, og har kontor i Solna kommune i Sverige. Selskapet eier datterselskapet Comai AB (ervert i 2019).

#### 4.1.2 MedCap

MedCap Assistive Tech Holding AB er eid av det svenske investeringsselskapet MedCap AB ("**MedCap**"). Selskapet er notert på Nasdaq Midcap. MedCap kjøper og utvikler lønnsomme nisjeselskaper innen life science-industrien i Nord-Europa som har potensial til å vokse internasjonalt.

MedCap har ca. 500 ansatte og omsatte globalt for over 1,5 MDSEK i 2023. I Norge hadde MedCap en omsetning på 231 MSEK samme år.

MedCap-konsernet driver virksomhet innen tre forretningsområder: MedTech, Assistive Tech og Speciality Pharma. Hvert forretningsområde består av ett eller flere datterselskaper.

Selskapene innen Hjelpemiddel (Assistive Tech) selger hovedsakelig hjelpemidler og velferdsteknologi. Produkttilbudet inkluderer både digitale og fysiske hjelpemidler innen områder som kognisjon, kommunikasjon, omgivelseskontroll, alarmer, mobilitet, tilgjengelighet og ortopedi. Kundene er både offentlige organer som kommuner og helseforetak, men også eiendomseiere og sluttbrukere. Abilia-konsernet er et datterselskap innenfor forretningsområdet Assistive Tech. Andre selskap innenfor dette forretningsområdet er: Trident, Huka, Erimed, Amajo og Komikapp (se under).

Selskapene innen Medisinteknikk (MedTech) har hovedsakelig virksomhet innenfor utvikling og salg av ulike medisinteknologiske produkter og tjenester. Produkttilbudet omfatter medisinsk utstyr, helseutstyr og emballaseløsninger for life-science-produkter. Kundene er først og fremst kommuner, sykehus, medisintekniske selskaper og legemiddelselskaper. MedCap selskaper aktive innen dette forretningsområdet er: Cardiolex Medical, Inpac, Multi-Ply, SurgiCube og Toul Meditech (se under).

Forretningsområdet Spesialistlegemidler (Speciality Pharma) består av selskaper som utvikler og selger legemidler innenfor ulike regulatoriske klasser til apotek- og legemiddelindustrien, samt offentlige organer som helseforetak og kommuner. MedCap selskaper aktive innen dette forretningsområdet er Unimed Group (se under).

Ytterligere informasjon om MedCap-konsernet er tilgjengelig her: <https://medcap.se/>.

##### 4.1.2.1 Oversikt over MedCap kontrollerte selskaper

Foretak	Virksomhet
Abilia AS/AB/Ltd.	Abilia utvikler, produserer og selger hjelpemidler for personer med nedsatt funksjonsevne.
Amajo AS	Amajo er en norsk leverandør av hjelpemidler innenfor området for sensorisk stimulering, herunder utvikling av sensoriske rom.
Cardiolex Medical AB	Cardiolex utvikler, produserer og selger EKG-utstyr og programvare.
Erimed International AB	Erimed er en nordisk leverandør av hjelpemidler som ortopediske sko, proteser og protesekomponenter.
Huka B.V.	Huka utvikler og produserer ulike produkter og løsninger for mobilitet med fokus på spesialkjøretøy som spesialsykler og elektriske rullestoler.

Inpac i Lund AB	Inpac produserer probiotika og kosttilskudd, samt emballaseløsninger for legemiddelindustrien.
Kom i Kapp AB	Kom i Kapp er en svensk leverandør av hjelpemidler innen sensorisk stimulering og kognitive hjelpemidler.
Multi-Ply Components Ltd.	Multi-Ply spesialiserer seg på design og produksjon av karbonfiberkomponenter for medisinske røntgenapparater.
SurgiCube International BV	SurgiCube tilbyr et lokalt, optimalt filtrert, ultra-sterilt kirurgisk miljø for utførelse av mikrokirurgiske prosedyrer og mindre operasjoner.
Toul Meditech AB	Toul Meditech er et svensk selskap som utvikler, produserer og selger medisinteknisk utstyr som genererer ultrarent luftstrøm for operasjonsmiljøer.
Trident Industri AB	Trident produserer og distribuerer produkter innenfor boligadaptering (eks. ramper, trapper, heiser mv.) og spesialsykler med ergonomisk design. Selskapet eier Swedelift AB, en distributør av trappheiser.
Unimedica AB	Unimedica-gruppen er et nordisk spesialfarmasøytisk selskap med virksomhet innen utvikling, produksjon, distribusjon og salg av legemiddel.

Av disse har kun selskapene Abilia, Amajo, Erimed, Huka, Inpac, Toul Meditech og Unimedica, omsetning i Norge.

En fullstendig oversikt over alle oppkjøp og salg i MedCap-konsernet siden 2001 finnes her: <https://medcap.se/en/operations/transaction-history/>.

#### 4.2 Picomed-gruppen og målselskapene

Picomed AS er et norsk foretak som utvikler, produserer og selger produkter innenfor hjelpemiddelmarkedet. Selskapet omsetter i Norge for ca. 50 MNOK. En liten andel av selskapets omsetning skyldes også eksport av produkter til Picomed AB (ca. 300 000 NOK).

Selskapet har cirka 15 ansatte og hovedkontor i Gjerstad kommune.

Picomed AS er morselskapet i Picomed-gruppen. Konsernet består av Picomed AB, ITS Designs Limited og Picomed Mobility AS. I tillegg består konsernet av flere holdingselskaper, som ikke vil følge med i Foretakssammenslutningen.

ITS Designs Limited er et britisk aksjeselskap som er ledende produsent og leverandør av produkter innen varsling ved epileptiske anfall. Selskapet distribuerer sine produkter til flere land i og utenfor Europa, men først og fremst til Storbritannia, Norge (via Picomed AS) og Spania. Selskapet omsetter for ca. 22 MNOK.

Hovedområdene innenfor Picomed-konsernets produkttilbud er omgivelseskontroll og varsling. I tillegg tilbyr Picomed armstøtter, demensomsorg (gyngestol, hoftebeskytter mv.), airbag hoftebelte som beskytter ved fall (Hip'guard), kommunikasjons hjelpemidler, lokalisering, robotteknologi, spisehjelpemidler og vektprodukter (vektdyne mv.).

### 4.3 Omsetning og driftsresultat i Norge (2023)

	Medcap	Abilia AS	Picomed AS
Omsetning	231 MSEK	142 MNOK	49 MNOK
Driftsresultat	N/A	66 MNOK	2 MNOK

## 5 OVERSIKT OVER OVERLAPPENDE MARKEDER OG VERTIKALE RELASJONER

Både Abilia og Picomed er aktive innen tilbud av produkter knyttet til velferdsteknologi og hjelpemidler i Norge. Partenes virksomhet er i hovedsak komplementær. Abilia har sitt hovedfokus på produkter innen kognisjon (tid, planlegging, vektprodukter), selv om selskapet også tilbyr produkter innen kommunikasjon, varsling og enkeltprodukter knyttet til betjening, omgivelseskontroll og montering. Picomed har sitt hovedfokus på produkter innen omgivelseskontroll og varsling. Picomed tilbyr produkter innen armstøtte, demensomsorg, kommunikasjon, lokalisering, omgivelseskontroll, spisehjelpemidler og varsling.

Partene har innenfor dette overordnede markedet overlappende virksomhet innen varslingshjelpemidler og digitale kommunikasjonshjelpemidler. Dersom Konkurransetilsynet skulle avgrense snevrere markeder for henholdsvis varslingshjelpemidler og digitale kommunikasjonshjelpemidler, vil Partenes samlede markedsandel være [REDACTED] (digitale kommunikasjonshjelpemidler). For god ordens skyld vil Partene likevel gi en beskrivelse av disse undermarkedene/segmentene.

Det nevnes at Picomed tilbyr en robot/kosedyr (robotselen PARO<sup>2</sup>) som benyttes til stimulering. MedCaps porteføljeselskap Amajo tilbyr kosedyr og dukker til bruk innen terapi og stimulering, men ikke med robotfunksjoner. Kosedyrene vil inngå som produkter i et overordnet marked for velferdsteknologiske hjelpemidler, da de bidrar til sosial deltakelse og økt opplevelse av trygghet for personer med kognitive vansker. Kosedyrene skiller seg fra alminnelige kosedyr ved at velferdsteknologiske løsninger er implementert i produktet. Picomeds omsetning knyttet til dette produktet er imidlertid så begrenset at Melder ikke går nærmere inn på dette.

Videre foreligger det en vertikal relasjon mellom Abilia som leverandør av fjernkontroller til omgivelseskontroll, og Picomeds virksomhet innen omgivelseskontroll. Picomeds markedsandel kan i snevreste mulige marked [REDACTED] og markedet er derfor omtalt som et mulig berørt vertikalt marked.

Foretakssammenslutningen vil, som nærmere forklart under punkt 6.2.3 og 6.3.3, ikke i betydelig grad hindre effektiv konkurranse i noen av disse eventuelle undermarkedene/segmentene. Partene har ingen dominerende markedsstilling, det finnes både sterke konkurrenter og sterke innkjøpere, samtidig som at konkurransen skjer gjennom anbudskonkurranser i et marked i utvikling, hvor aktører utenfor markedene (globale IT-selskaper og andre leverandører) kan levere konkurrerende tjenester og produkter.

---

<sup>2</sup> <https://www.picomed.no/produkt/robotselenparo/>.

## 6 BESKRIVELSE AV BERØRTE MARKEDER

### 6.1 Overordnet om markedet for velferdsteknologiske hjelpemidler i Norge

Velferdsteknologiske hjelpemidler er en fellesbetegnelse på tekniske installasjoner og løsninger som blant annet skal bidra til økt trygghet, sikkerhet og sosial deltakelse for personer med fysisk eller kognitiv funksjonsnedsettelse. Velferdsteknologi omfatter et vidt spekter av produkter basert på teknologier som dekker en rekke ulike behov.

Det er hovedsakelig det offentlige som kjøper produkter innen velferdsteknologiske hjelpemidler i Norge. Innenfor tradisjonelle hjelpemiddelprodukter er NAV Hjelpemiddelsentral den største kunden, mens mer avanserte teknologiske hjelpemidler kjøpes også inn av kommunene (til for eksempel sykehjem og omsorgsboliger), helseforetakene og andre typer offentlige institusjoner som Kriminalomsorgen, barnehager og skoler.

NAV Hjelpemiddelsentral er et ressurs- og kompetansesenter som gir råd om hjelpemidler og tilrettelegging. NAV Hjelpemiddelsentral gir også utlån av hjelpemidler når brukeren har en varig nedsatt funksjonsevne og der målet er å bli selvstendig i dagliglivets aktiviteter.

Kommunene har ansvar for anskaffelse av velferdsteknologiske hjelpemidler, når hjelpemidlene knyttes til kommunale tjenester som for eksempel trygghetsentral, hjemmetjeneste, pasientovervåking og varslingsanlegg eller respons fra andre offentlig tilsatte, og det er fattet vedtak om kommunale tjenester knyttet til hjelpemidlene. Dette gjelder både de som bor i egen bolig og de som bor på institusjon. Hjelpemidler gis som et varig utlån, er NAVs eiendom og skal returneres til NAV Hjelpemiddelsentral hvis de ikke lenger er i bruk. I tillegg foretar kommunene egne anskaffelser av tilsvarende produkter til kommunale funksjoner som sykehjem og omsorgsboliger.

Velferdsteknologiske hjelpemidler omfatter et vidt spekter av produkter basert på teknologier som dekker en rekke ulike behov. Eksempler på produktgrupper er produkter knyttet til tilsyn og varsling (som påkallingssystemer for hjelp, fraværslarmer, trygghetsalarm, overvåking av livstegn og viderevarsling), beslutningsstøtte (som kalendere, planleggingssystemer og påminnelser, for eksempel alarm på døra som minner om at det er natt og ikke så lurt å gå ut når døra åpnes om natta), omgivelseskontroll (for betjening av automatiserte funksjoner i egen bolig) og medisinerings (som elektroniske medisindispensere og medisinsk avstandsoppfølging).

I tillegg benyttes en rekke produkter som ikke er utviklet spesielt som tekniske hjelpemidler, men som oppfyller de samme funksjonene for sluttbruker. Eksempler på dette er smartklokker, som kan ha funksjoner for overvåking og varsling, vanlige telefoner og nettbrett (iPad) med kommunikasjonsapper som kan brukes til kommunikasjon, og smarthjem-løsninger for automatiserte funksjoner i bolig. Slike produkter markedsføres ikke særskilt som medisinske produkter og kjøpes i dag i stor grad utenom offentlige anbud, hovedsakelig privat. Konkurransetilsynet kan merke seg at NAV normalt ikke stiller krav om sertifisering som medisinsk utstyr i sine anbud. Det er med andre ord ingenting i veien for at slike produkter fremover vil bli benyttet som hjelpemidler av det offentlige. NAV Hjelpemiddelsentral veileder i dag brukere om betjening, tilgjengelighetsfunksjoner og innstillingsmuligheter i slike produkter.

De fleste anskaffelsene fra både NAV og andre offentlige innkjøpere gjennomføres for ulike produktgrupper normalt hvert fjerde år (to års avtale med mulighet for 1+1 forlengelse). NAV deler normalt hver anskaffelse i en rekke selvstendige delkontrakter, der det som regel inngås avtale med flere aktører innen hver delkontrakt. Delkontraktene vil variere med hensyn til hvor mange ulike produkter/funksjoner de dekker – fra delkontrakter der det kun finnes ett produkt på markedet til brede kontrakter der ingen av leverandørene har tilstrekkelig bred portefølje til å dekke alle



etterspurte funksjoner. I de sistnevnte tilfellene er tilbyderne helt avhengige av å samarbeid med andre leverandører, eller knytte til seg underleverandører, for å kunne oppfylle kravene i kontrakten.

NAV etterspør landsdekkende leveranser og stiller høye krav til tilgjengelighet og service fra sine leverandører. Samtidig er produktene som leveres gjerne svært spesialiserte, slik at volumene som kjøpes av hvert enkelt produkt er begrensede. Dette gjør det utfordrende for leverandørene å oppnå lønnsomhet på kontraktene. For å oppnå tilstrekkelige volumer er leverandørene avhengige av en bred produktportefølie som dekker flere funksjoner og delkontrakter.

Utover behovet for et visst volum for å kunne møte NAVs krav til servicegrad på en lønnsom måte, opplever ikke Melder at det er høye etableringshindringer i markedet. Eksempelvis er det innen overvåknings- og varslingsprodukter flere eksempler på nyetableringer de seneste årene. Selskapet Easymeeting, som startet med utvikling av videokonferanseløsninger, lanserte eksempelvis i 2021 et smart kamera som registrerer og varsler ulike typer hendelser som fall og fravær (Nattugla).

Kommuner og andre offentlige innkjøpere med behov for velferdsteknologiske hjelpemidler kjøper også normalt dette som en del av større offentlige anbud, der er rekke ulike typer produkter pakkes sammen for å møte ulike sluttbrukeres behov. Partene har normalt ikke tilstrekkelig bred produktportefølie til å levere selv på slike anbud, men opptrer da normalt som underleverandører til distributører som inngår avtalen.

Markedet for velferdsteknologiske hjelpemidler er videre i stadig utvikling. Det investeres betydelige summer i vedlikehold og videreutvikling av eksisterende hjelpemidler og hjelpemiddelplattformer fra etablerte leverandørselskap. Samtidig utvikles det nye produkter både av eksisterende aktører innen velferdsteknologi, nye aktører og av aktører innen tilstøtende områder. Mye ny produktutvikling skjer i start opp-selskap av personer som selv har behov for velferdsløsninger, eller har behov i nær familie og krets.

I tillegg skjer mye utvikling og nyskaping blant større internasjonale selskaper som jobber i grensesnittet mot velferdsteknologi. Dette kan være IT-aktører som Apple, Microsoft og Amazon, eller selskap som har brede forretninger også utenfor hjelpemidler. IT-aktørene vil imidlertid ofte ikke markedsføre produktene sine som velferdsløsninger, da det vil kunne føre til at de vil måtte tilfredsstillende særlige regulatoriske krav. Aktørene innen velferdsteknologi bruker mye utviklings- og forskningsressurser for å tilfredsstillende internasjonale regulatoriske krav som direktiv for medisinsk teknisk utstyr mm.

Et annet eksempel på utvikling i markedet for velferdsteknologiske hjelpemidler er når det oppdages nye bruksområder for produkter og teknologi som er utviklet og etablert for å tjene andre behov og funksjoner. Produktene og teknologien tilpasses deretter for å møte behovene til personer med økt behov for trygghet, sikkerhet og sosial deltakelse. I den forbindelse kan nevnes radarteknologi opprinnelig benyttet i byggebransjen, som nå brukes til å overvåke tilstedeværelse og respirasjon i fengsler (Elotec Elocare).

## **6.2 Markedet for varslingshjelpemidler**

### **6.2.1 Avgrensning av det relevante markedet**

#### Produktmarkedet

Så vidt Melder kjenner til har hverken Konkurransetilsynet, EU-kommisjonen eller andre nasjonale konkurransemyndigheter tidligere tatt stilling til markedet for varslingshjelpemidler (eller velferdsteknologi (assistive technology) mer generelt).<sup>3</sup>

Dersom det avgrenses et eget marked for varslingshjelpemidler, vil dette etter Melders vurdering omfatte varsling av alle typer hendelser hos personer med økt behov for trygghet og sikkerhet. Markedet er i praksis et nisjemarked/segment innenfor det overordnede markedet for velferdsteknologiske hjelpemidler, som også omfatter kommunikasjon, kognisjon og omgivelseskontroll.

Varslingshjelpemidler er systemer for varsling av ulike hendelser hos sluttbruker, som anfall (eks. epilepsi), bevegelse (fall, risting, vandring mv.), lyd, endring i vitale tegn (kroppstemperatur, puls mv.), uønskede hendelser (eks. vannlatning eller åpning av dør) eller ved behov for hjelp. Varslingssystemene inneholder en sensor som registrerer påvirkning (den ytre hendelsen), en sender som sender signal fra sensor til intern eller ekstern mottaker og normalt en mottaker som mottar signalet fra sender og varsler om hendelsen (mottakeren kan være en integrert del av et brukervarslingssystem eller et tredjepartsprodukt, eks. mobiltelefon).

Funksjonene i et varslingssystem er ofte de samme uavhengig av hva slags ytre påvirkning sensoren skal registrere. Sensorene vil imidlertid variere når det kommer til teknologisk løsning og kompleksitet ut ifra hva slags hendelse de skal registrere og hvor de skal brukes. Enkelte sensorer kan enkelt omprogrammeres til å registrere ny typer hendelser, mens andre er spesialutviklet med tanke på registrering av helt spesielle hendelser. I alle varslingshjelpemidler må sensoren kobles til et varslingssystem for å ha en funksjon for sluttbruker. Aktører i markedet tilbyr derfor gjerne en rekke ulike sensorer som kan kobles opp mot mer generelle systemer for varsling og viderevarsling. Ved endring av sensor kan aktørene tilby varslingssystemer til ulike hendelser, og tilpasse varslingshjelpemiddelet til ulike sluttbrukeres behov.

Varslingshjelpemidler kjøpes først og fremst inn av NAV Hjelpemiddelsentral, kommuner og andre offentlige aktører som distribuerer varslingsystemer til sluttbrukere. Etter Melders beste estimat står NAV for omtrent [redacted] av innkjøpene i markedet. Innkjøpere etterspør både generelle varslingsystemer som tjener flere behov og funksjoner, og helt spesialiserte varslingsløsninger som epilepsivarsling og diabetesvarsling.

NAV har etterspurt varslingshjelpemidler samlet i en anskaffelse kunngjort i TED og på Doffin.<sup>4</sup> Anbudet er delt i flere delkontrakter, men disse er delt etter hvor produktene skal brukes heller enn hva slags påvirkning de skal registrere – varsling inne, ute og i stol/seng. For eksempel dekker delkontrakt 1 «*Epilepsivarsling i seng eller stol*» ikke bare epileptisk anfall, men også andre hendelser som fukt, fravær og lyd. Varslingsystemene som etterspørres i delkontrakt 1-6 brukes hovedsakelig til å registrere epileptiske anfall, for eksempel ved risting eller fall, men hjelpemidlene benyttes også i praksis til å oppdage tilsvarende hendelser, som varsling av fall uavhengig av årsak.

Kommunene har ansvar for å tilby varslingshjelpemidler som varsler personer utenfor eget hjem. Dette gjelder også på omsorgsboliger og bofellesskap der varslingen går til personer som er

---

<sup>3</sup> Se CMAs sak ME/6780/18-II som definerer et relevant marked for «supply of dedicated alternative and Augmentative communication software» og marked for tilsvarende hardware og Kommisjonens sak M.10290 Microsoft/Nuance hva gjelder customer engagement solutions» og accessibility mer generelt, jf. punkt 5.1.3 i vedtaket.

<sup>4</sup> <https://finnhjelpemiddel.nav.no/rammeavtale/ac0c0ce6-1d81-4510-b205-6a17c795cffb> .

kommunalt ansatt. Det innebærer at en betydelig andel av innkjøp innenfor varslingshjelpemidler foretas på kommunalt nivå.

Ettersom foretakssammenslutningen uansett ikke i betydelig grad vil kunne hindre effektiv konkurranse, er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til det relevante produktmarkedet.

### Geografisk marked

Dersom det avgrenses et eget marked for varslingshjelpemidler, er markedet etter Melders oppfatning minst nasjonalt i utstrekning. Produktene selges internasjonalt, selv om det kan forekomme anbudskrav som er tilpasset det norske markedet. Når aktørene konkurrerer om norske kunder, skjer det i hovedsak på nasjonalt nivå gjennom NAV-anbud og andre offentlige innkjøp, og partene har ingen lokal/regional prising.

Ettersom Foretakssammenslutningen uansett ikke i betydelig grad vil kunne hindre effektiv konkurranse, er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til det relevante geografiske markedet.

### **6.2.2 Partenes virksomhet innen varslingshjelpemidler**

Innen varslingshjelpemidler produserer Abilia selv kun et fåtall produkter. Majoriteten av Abilias salg innenfor varslingshjelpemidler [REDACTED]

Abilia tilbyr både stasjonære og bærbare alarmer som registrerer epileptiske anfall. Emfit er en sensormatte som registrerer hjertefrekvens og bevegelse (kramper og fravær) i seng. EpiMobile og EpiSafe er armbånd som registrerer og varsler ved kramper under tonisk/kloniske epileptiske anfall, og som fungerer hele døgnet. Abilia leverer også enkelte alarmer og viderevarslingssystemer tilknyttet løsningene for registrering av epileptiske anfall.

I tillegg tilbyr Abilia varslingshjelpemidler for personer med kognitiv funksjonsnedsettelse (eks. demens) eller nedsatt bevegelse. Eksempelvis Emfit Safebed og Wisbi Home som er sensormatter som registrerer fravær i seng, og PIR II som er en trådløs bevegelsesdetektor.

Abilias årlige omsetning innenfor varslingshjelpemidler er i underkant av [REDACTED]

Picomed har en bred produktportefølje innen varsling. Innenfor varsling av epileptiske anfall tilbyr Picomed et bredt spekter av sensorer i seng og bærbare varslingssystemer. Et eksempel er overarmsbåndet NighthWatch, som måler bevegelse og hjerteslag for å oppdage mulige epileptiske anfall om natten.

I tillegg tilbyr Picomed også både fallsensor som kan installeres i hjemmet (Walabot HOME) og som bæres av brukeren på dagtid.

Videre har Picomed også en rekke varslingsprodukter egnet for personer med kognitiv funksjonsnedsettelse eller nedsatt bevegelse. Eksempelvis tilbyr Picomed sporingsbrikken OTIOM, som overvåker personer med demens som forlater et forhåndsdefinert område.

Picomeds årlige omsetning innenfor varslingshjelpemidler er ca [REDACTED]

### **6.2.3 Ingen horisontale virkninger i et eventuelt nasjonalt marked for varslingshjelpemidler**

Både Abilia og Picomed tilbyr produkter innen varslingshjelpemidler i Norge. Foretakssammenslutningen vil ikke i «betydelig grad hindre effektiv konkurranse» i et eventuelt marked for varslingshjelpemidler, og vilkårene for inngrep er derfor ikke oppfylt.

Markedet er som nevnt i stor grad et anbudsmarked hvor konkurransene kunngjøres (TED og Doffin) og følger reglene i lov- og forskrift om offentlige anskaffelser. Tilbyderne konkurrerer om å vinne en eller flere av et fåtall store kontrakter i sin helhet, og markedsandelene vil bero på hvem NAV og andre innkjøpere til enhver tid utpeker til vinner(e) av konkurransen(e), som igjen beror på utformingen av konkurransegrunnlaget og tilbudene som inngis. Anbudskonkurransene er basert på prinsippene om konkurranse og likebehandling, og eksisterende leverandør vil ikke få noen uberettiget konkurransefordel i neste konkurranse.

Melder har ikke tilgjengelig data om størrelsen på totalmarkedet for varslingshjelpemidler. NAV opplyste ved forrige anbud at de i 2019 hadde kjøpt systemer for varsling (delkontrakt 1 til 8, som omfattet ulike varslingssystem med sensorer) for i overkant av 15 millioner. Ny anbudsprosess er ikke avsluttet, og Melder har derfor ikke nyere tall tilgjengelig, men etter Melders erfaring har etterspørselen etter varslingsprodukter generelt økt i markedet (særlig varsling av fall, tilstedeværelse og annen romovervåkning). Etter Melders beste estimat står NAV for maksimalt [REDACTED] av innkjøpet av varslingshjelpemidler i Norge. Basert på dette og Melders antagelser om konkurrenters omsetning innen varslingshjelpemidler, anslår Melder at totalmarkedet er på minst [REDACTED] men antakelig vesentlig høyere.

Partenes samlede omsetning innen varslingshjelpemidler var på omtrent [REDACTED] hvilket vil si at de har en samlet markedsandel på [REDACTED] basert på en nøktern vurdering av totalmarkedet.

Markedsandeler alene gir likevel ikke et dekkende inntrykk av styrken i konkurransen i markedet.

*For det første* gjennomføres det få anbud for kjøp av denne typen varslingshjelpemidler, slik at konkurransen om hver kontrakt, og særlig kontrakt med NAV, blir stor. NAV er en sterk innkjøper, og aktørene er avhengig av kontrakt med NAV for å ha tilstrekkelig volum til å kunne være til stede på det norske markedet. Selv om NAV som oftest inngår kontrakt med alle kvalifiserte tilbydere, er kravene som stilles svært detaljerte og tidvis krevende å oppfylle også for etablerte leverandører. Dette etterlater lite rom for aktører innen varslingshjelpemidler til å kunne utøve markedsrett uten å bli disiplinert av NAV.

*For det andre* vil Partene etter Foretakssammenslutningen fortsette å møte konkurranse fra en rekke aktører på markedet. Disse vil forbli troverdige tilbydere på markedet og kan forventes å disiplinere Partene i fremtidige anbudsprosesser.

Sensio er en betydelig aktør innen varslingshjelpemidler. Sensio-gruppen er Nordens ledende leverandør av velferdsteknologi med en bred produktportefølje innen områder som varsling, lyd og tilgrensende områder, inkludert en integrert plattformløsning for varsling, omsorg og lydssystemer. Sensio leverer kollega- og beboervarsling som varsler ulike hendelser, og som kan kobles sammen. Sensio er, i tillegg til å ha avtale med NAV, en stor aktør på kommunale anbud og har tilstrekkelig bred produktportefølje til å kunne levere på disse. Etter Melders beste estimat har Sensio en omsetning innen varslingshjelpemidler på [REDACTED]

Tunstall er en stor, internasjonal aktør innen velferdsteknologi, varsling, alarmsystemer og Tele Care. Tunstall har kontrakt med NAV på varslingsprodukter innen bevegelse, fravær og fall, og diverse viderevarslingsløsninger. I tillegg selger Tunstall blant annet løsninger for mobil alarmhåndtering, alarmsendere, sensorer, trykkgghetstelefoner, pasientvarsling m.m. Tunstall er også distributør av Abilias epilepsivarslingsløsning Emfit. Selv om Tunstall ikke har avtale med NAV om epilepsivarsling i dag, forventer Melder at de vil være en aktuell leverandør på det kommende anbudet. Tunstall har videre en tilstrekkelig bred portefølje til å kunne levere på kommunale anbud.

Av andre aktører innen varslingstjenester nevnes Cantec AS, som blant annet tilbyr produkter innen overvåkningssystem, fallalarm og matter. Også Careium AS leverer stasjonære og mobile trygghetsalarmer, fallalarmer, epilepsisensorer mv.

For det tredje produserer ikke partene selv alle produktene de tilbyr NAV, men er avhengig av å kjøpe inn disse fra eller i samarbeid med tredjeparter. Dette gjelder særlig delkontrakten for varsling i stol/seng, der ingen leverandører har tilstrekkelig bred produktportefølje på egenhånd til å levere alle produktene NAV etterspør. Omtrent [redacted] av varslingsproduktene Abilia leverer i Norge er produsert av den danske leverandører [redacted]. I tillegg distribueres produkter fra Neat AB og Texible. Det er ingenting i veien for at produsenter selv inngår avtaler direkte med NAV eller at andre aktører benytter seg av disse eller tilsvarende produsenter i neste anbuds konkurranse.

For det fjerde skjer det en stadig utvikling av produkter innen varslingshjelpemidler, både ved forbedring av dagens produkter og nye produkter som kommer til. Et eksempel er armbåndet-/klokken til Empatica,<sup>5</sup> som kan registrere en rekke ulike hendelser uavhengig av sted den brukes, og dermed kan erstatte mange av produktene NAV etterspør på de ulike delkontraktene. Det er derfor vanskelig å si hvilke produkter som vil tilbys ved fremtidige anbud, særlig ettersom NAV ikke stiller krav til sertifisering som medisinsk utstyr. I det hele tatt er det vanskelig å forutse hva slags produkter NAV eller andre offentlige innkjøpere vil etterspørre fremover, i lys av den teknologiske utviklingen.

For det femte møter dedikerte varslingshjelpemidler konkurranse fra vanlige handelsprodukter med tilsvarende funksjoner. Eksempler på dette er telefoner og smartklokker, som kan registrere de samme typer hendelser som dedikerte varslingshjelpemidler (fall, anfall, lyd, osv.), og som ved hjelp av apper kan oppfylle de samme varslingsfunksjonene. Selv om NAV ikke i dag kjøper inn eller benytter slike handelsprodukter, anser Melder det som sannsynlig at de vil få en mer fremtredende rolle på lengre sikt og at det er ikke tvil om at de vil utøve et markant konkurransepress på Partene fremover.

Foretakssammenslutningen vil derfor ikke i betydelig grad kunne hindre effektiv konkurransen i et eventuelt norsk marked for varslingshjelpemidler, jf. konkurranseloven § 16.

## 6.2.4 Beskrivelse av de involverte foretakenes konkurrenter, kunder og leverandører

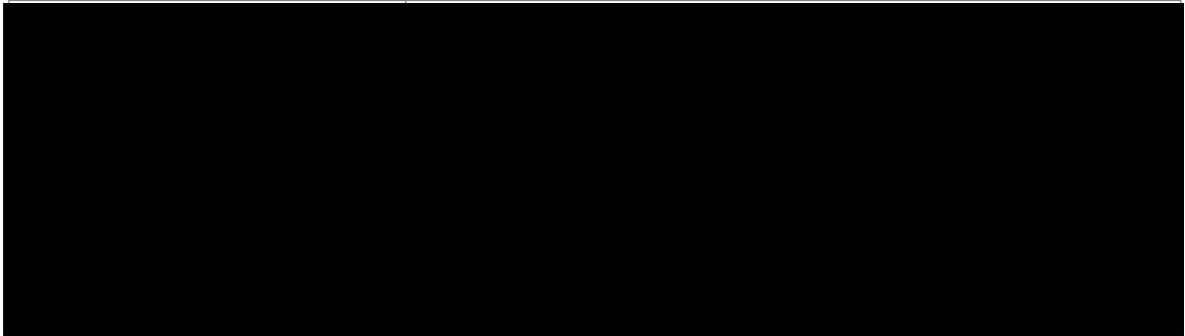
### 6.2.4.1 Kunder

Abilias viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon
[redacted]	

<sup>5</sup> <https://www.empatica.com/en-gb/embraceplus/>.

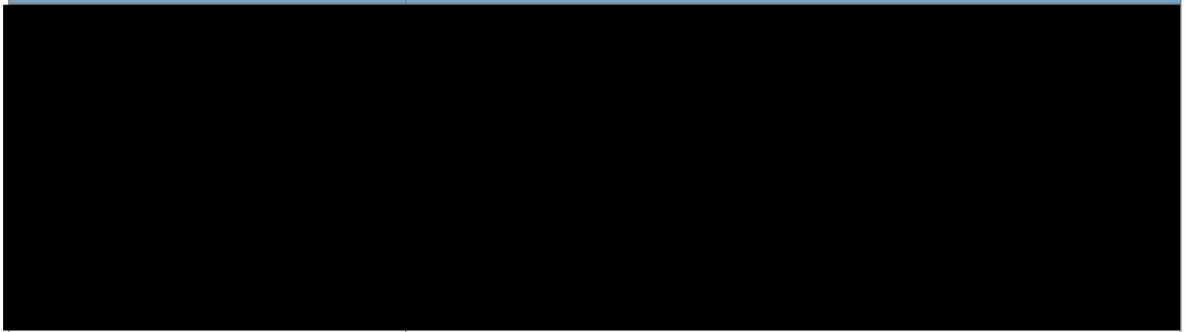


Picomeds viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon



#### 6.2.4.2 Konkurrenter

Abilias viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon



Picomeds viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon



### 6.2.4.3 Leverandører

Abilias viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

Picomeds viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

## 6.3 Digitale kommunikasjons hjelpemidler

### 6.3.1 Avgrensning av det relevante markedet

#### Produktmarked

Partene har overlappende virksomhet innenfor produktkategorien digitale kommunikasjons-  
hjelpemidler.

Melder er ikke kjent med at Konkurransetilsynet eller EU-kommisjonen har tatt stilling til hvordan  
et eventuelt marked knyttet til digitale kommunikasjons hjelpemidler skal avgrenses. Britiske  
konkurransemyndigheter (CMA) har imidlertid i forbindelse med Tobii ABs oppkjøp av Smartbox  
Assistive Technology Limited and Sensory Software International Ltd<sup>6</sup> avgrenset et eget  
produktmarked for «dedicated AAC solutions» (dedikerte løsninger for alternativ og supplerende  
kommunikasjon, forkortet til ASK).

Dette er løsninger som inneholder fire komponenter: (i) dedikert ASK maskinvare, (ii) ASK  
programvare, (iii) betjeningsformer (i tilfeller der sluttbrukeren ikke kan betjene enheten kun

---

<sup>6</sup> Sak ME/6780/18. CMAs markedsdefinisjon ble opprettholdt av Competition Appeal Tribunal i sak 1332/4/12/19.

gjennom berøringsskjerm, inneholder løsningen alternative betjeningsformer som bryterstyring eller øyestyring) og (iv) brukerstøtte (inkludert opplæring, teknisk støtte og reparasjoner).

CMA avgrenset markedet mot ikke-dedikerte kommunikasjonshjelpemidler som brukere selv lager på alminnelige forbrukerenheter, slik som iPad eller andre nettbrett. Bakgrunnen var at både kunder, leverandører og konkurrenter anså produktområdene som forskjellige når det gjaldt funksjonalitet, brukervennlighet og tilgjengelig kundestøtte. CMA identifiserte flere situasjoner hvor produktområdene ikke var gode alternativer til hverandre, og markedsundersøkelser viste lav grad av substituttbarhet.

Videre fant CMA at det ikke var behov for å skille mellom ulike typer av dedikerte ASK løsninger, selv om produktene er differensierte.

Dersom det avgrenses et separat marked for dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler i tråd med definisjonen til CMA, må dette etter Melders oppfatning omfatte teknologiske hjelpemidler som brukes i tillegg til eller i stedet for muntlig tale, og som er ikke har annet formål enn å være et kommunikasjonshjelpemiddel. Dette omfatter alle former for dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler, uavhengig av løsning for brukerstyring.

Markedet avgrenses mot ikke-dedikerte kommunikasjonshjelpemidler som brukere selv lager på alminnelige forbrukerenheter.<sup>7</sup> Videre avgrenses det mot kommunikasjonshjelpemidler i papirform. Selv om slike ikke-digitale hjelpemidler er en del av NAVs tilbud for kommunikasjonshjelpemidler, tjener de i stor grad en ulik brukergruppe og funksjon enn digitale løsninger.

Ettersom foretakssammenslutningen uansett ikke i betydelig grad vil kunne hindre effektiv konkurranse, er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til det relevante produktmarkedet.

### Geografisk marked

Etter Melders oppfatning er et eventuelt marked for digitale kommunikasjonshjelpemidler minst nasjonalt i utstrekning. Aktørene konkurrerer i stor utstrekning på nasjonalt nivå gjennom NAV tilbud, og fastsetter nasjonale priser på sine produkter. Produktene tilpasses i stor grad norske brukere gjennom bruk av norske ord og bokstaver, og norsk talesyntese, til kommunikasjon. Videre er kunnskap om det norske markedet for velferdsteknologi en forutsetning for å forstå sluttbrukernes behov og hva kunder som NAV og skolene etterspør.

Ettersom foretakssammenslutningen uansett ikke i betydelig grad vil kunne hindre effektiv konkurranse, er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til det relevante geografiske markedet.

### **6.3.2 Partenes virksomhet**

Innen markedet for digitale kommunikasjonshjelpemidler tilbyr Abilia flere løsninger. Lightwriter er en bærbar tekst-til-tale-enhet med tastatur for dem som har vansker med å kommunisere via egen tale. Videre tilbyr Abilia talemaskiner for tekst- og symbolkommunikasjon med touch-betjening og/eller øyestyring, eller andre betjeningsmetoder som brytere og hodemus. Abilia benytter løsningene til Smartbox Assistive Technologies i sine talemaskiner. Alle de nevnte kommunikasjonsløsninger kan tilpasses den enkelte sluttbruker hva gjelder språk, talesyntese,

---

<sup>7</sup> Det nevnes imidlertid at NAV etterspør standard datautstyr som en del av sitt kommunikasjonsanbud, se 6 Standard datautstyr (mercell.com)



kommunikasjonsoppsett, betjeningsmetode mv. I flere av talemaskinene er det også innebygget omgivelseskontroll.

Abilias omsetning innenfor digitale kommunikasjonshjelpemidler er [redacted] dersom omsetningen til selskapet Abilia nylig overtok (Cognita AS) tas med.

Picomed tilbyr tekst-til-tale enhet med tastatur og touch-skjerm. Videre tilbyr Picomed talemaskiner med ulike betjeningsmetoder som touch-skjerm og øyestyring. Talemaskinene er utstyrt med programvaren Mind Express. I tillegg leverer Picomed tegn-til-tale-hansken BrightSign som oversetter tegnspråk til talespråk ved hjelp av bevegelsessensorer.

Picomeds omsetning innenfor digitale kommunikasjonshjelpemidler er ca. [redacted]

I tillegg til maskinvare og programvare, tilbyr begge Partene brukerstøtte i form av opplæring, tilrettelegging og reparasjon.

### **6.3.3 Ingen horisontale virkninger i et eventuelt nasjonalt marked for digitale kommunikasjonshjelpemidler**

Begge Partene tilbyr dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler i Norge. Foretaks-sammenslutningen får imidlertid ingen negativ virkning på konkurransen i et eventuelt marked for digitale kommunikasjonshjelpemidler.

Melder har ikke tilgjengelig data om størrelsen på totalmarkedet for dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler. Etter Melders beste estimat anslås markedet til å være [redacted]. Estimater tar utgangspunkt i offentlig tilgjengelig informasjon om omsetningen til sentrale markedsaktører, samt den årlige omsetningen til den største kunden NAV under de relevante delkontraktene i forbindelse med siste anskaffelse av kommunikasjonshjelpemidler.

Partenes samlede omsetning i markedet for digitale hjelpemidler er i høyden omkring [redacted]. Dette gir en markedsandel på omkring [redacted].

Picomed er en liten aktør, med en markedsandel alene på omtrent [redacted]. Økningen i Partenes felles markedsandel som følge av Foretakssammenslutningen er derfor [redacted].

Videre er markedet et anbudsmarked, der markedsandeler basert på omsetning alene ikke gir et dekkende inntrykk av konkurransesituasjon i markedet. Det gjennomføres få anbud for kjøp av dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler, slik at konkurransen om hver kontrakt, og særlig kontrakt med NAV, blir stor.

NAV er en sterk innkjøper, og aktørene er avhengig av kontrakt med NAV for å ha tilstrekkelig volum til å kunne være til stede på det norske markedet. Dette etterlater lite rom for aktører innen dedikerte digitale kommunikasjonshjelpemidler til å kunne utøve markedsrett uten å bli disiplinert av NAV.

Partene vil etter foretakssammenslutningen fremdeles møte betydelig konkurranse i markedet for digitale kommunikasjonshjelpemidler. I dag er det flere, store aktører med virksomhet i et marked preget av innovasjon og utvikling. Stadig utvikles nye produkter som kan tjene som et kompliment eller et substitutt til de mer etablerte løsningene for kommunikasjonsverktøy. Eksempelvis har Normedia AS en sterk og etablert posisjon overfor skoler og barnehager gjennom kommunale lisenspakker og leveranser av maskin- og programvare. I antall brukere er derfor Normedia en sterk

konkurrent. Tobii Dynavox har på sin side en sterk posisjon i det internasjonale markedet, men også i Norge og Norden for øvrig, og leverer bredt innenfor kommunikasjonshjelpemidler.

Foretakssammenslutningen innebærer at Abilia vil kunne utvide sin produktportefølje. Partenes produkter er i dag komplementære, og det benyttes ulike underleverandører for å tjene ulike sluttbrukeres behov og preferanser. Underleverandører vil kunne forbli i markedet gjennom leverandøravtaler med andre norske distributører eller ved selv å etablere seg i det norske markedet. Det er derfor ikke grunn til å anta at Foretakssammenslutningen vil føre til færre tilbudte produkter i markedet.

Selv om ikke-dedikerte kommunikasjonshjelpemidler ikke utgjør en del av det relevante markedet, er det ikke tvil om at slike produkter utøver et konkurransepress på dedikerte produkter. NAV etterspør standard datautstyr som en del av sine anbud for kommunikasjonshjelpemidler.

Foretakssammenslutningen vil derfor ikke i betydelig grad kunne hindre effektiv konkurransen i et eventuelt norsk marked for digitale kommunikasjonsmidler, jf. konkurranseloven § 16.

### 6.3.4 Beskrivelse av de involverte foretakenes konkurrenter, kunder og leverandører

#### 6.3.4.1 Kunder

Abilias viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted]	

Picomeds viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted]	

#### 6.3.4.2 Konkurrenter

Abilias viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

Picomeds viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

#### 6.3.4.3 Leverandører

Abilias viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

Picomeds viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted content]	

## 7 VERTIKALT FORBUNDNE MARKEDER

### 7.1 Abilia som produktleverandør til Picomed i markedet for omgivelseskontroll

Picomed er aktiv i markedet for omgivelseskontroll i Norge. Omgivelseskontroll omfatter automatikk- og styringshjelpemidler til bolig for personer med vansker for bevegelse og forflytning. I markedet finnes det en rekke ulike produkter. Hjelpemidler innenfor omgivelseskontroll omfatter særlig porttelefon og automatikk til dører, vinduer og gardiner. I dag er Picomed og Assistent Partner de to aktørene som har kontrakt med NAV. Det finnes imidlertid flere potensielle aktører i det norske markedet for omgivelseskontroll. Et eksempel er Cantec AS, som tidligere var leverandør til NAV.

Abilia er ikke selv aktiv innen omgivelseskontroll, men produserer fjernkontroll med tilhørende mottakere til styring av automatikksystemer. Det er dermed en vertikal relasjon mellom Abilias fjernkontroll og Picomeds virksomhet innen omgivelseskontroll.

NAV har avtale med Picomed og Assistent Partner AS innen omgivelseskontroll. Avtalen er satt opp slik at henholdsvis 60 % av alle avrop av varer over hele kontraktsperioden gjøres fra Assistent Partner, som er rangert som nummer 1, og ca. 40 % av alle avrop gjøres fra Picomed. Hovedvolumet av avtalen er imidlertid produkter fra underleverandører som dører, låser og heiser, samt installasjon av disse produktene.

Partenes markedsandel etter gjennomføringen av Foretakssammenslutningen vil etter dette maksimalt være opp mot [redacted] utelukkende basert på NAV-omsetningen), og i praksis klart lavere ettersom markedet også omfatter enkelte andre offentlige og private kunder. I tillegg nevnes det at Melders markedsandel ikke vil øke som følge av Foretakssammenslutningen, ettersom det er Picomed AS som har kontrakt med NAV i dag.

Det bemerkes at produkter innen omgivelseskontroll utgjør en svært liten del av den totale verdien av kontraktene (ca. 10 %). Den resterende verdien er knyttet til installasjon og service, der installatører og andre tredjeparter benyttes som underleverandører.

Abilia er i dag leverandør av enkelte fjernkontroller til Picomed, og er underleverandør til Picomed på Picomeds nåværende avtale med NAV innen "jernstyringssystemer" (sendere/mottakere).

Abilia er kun én av en lang rekke nasjonale og internasjonale tilbydere av fjernkontroller på det norske markedet. Alle aktørene innen omgivelseskontroll har sine egne fjernkontroller, i tillegg til at det er flere aktører som bare tilbyr fjernkontroller.

Abilias fjernkontroller innehar avanserte funksjoner som blant annet gjør det mulig å styre flere automatikksystemer med en fjernkontroll, mulighet for fjernkonfigurering og adgang til andre funksjoner som å ringe, sende meldinger eller bruke sosiale medier. Dette er imidlertid funksjoner som i dag ikke etterspørres i særlig stor grad, og Abilia opplever at kundene i praksis velger enklere fjernkontroller med færre funksjoner.

Melder har ikke oversikt over totalmarkedet for fjernkontroller til omgivelsesautomatikk i Norge. Abilias omsetning er imidlertid svært begrenset (ca. [redacted]). I lys av Abilias begrensede omsetning må markedsandelen anslås som [redacted] og i alle tilfelle vesentlig lavere enn 30 %.

I lys av Abilias svært begrensede virksomhet innen fjernkontroller vil Foretakssammenslutningen ikke kunne føre til utestengende virkninger eller på annen måte hindre effektiv konkurranse hva gjelder tilgang til fjernkontroller til bruk for omgivelseskontroll.

## 7.2 Beskrivelse av de involverte foretakenes konkurrenter, kunder og leverandører

### 7.2.1 Abilias viktigste kunder, konkurrenter og leverandører innen produksjon av fjernkontroller til omgivelsesautomatikk

Abilias viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon
[redacted]	

Abilias viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon
[redacted]	

Abilias viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[redacted]	

### 7.2.2 Picomeds viktigste kunder, konkurrenter og leverandører innen omgivelseskontroll

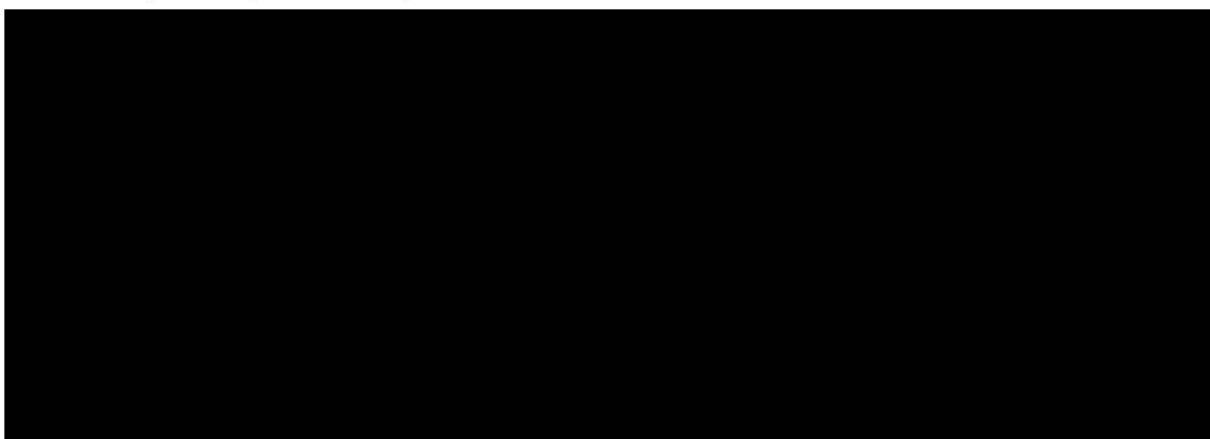
Picomeds viktigste kunder	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted]	

Picomeds viktigste konkurrenter	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted]	

Picomeds viktigste leverandører	
Navn	Kontaktinformasjon
[Redacted]	

## 8 EFFEKTIVITETSGEVINSTER VED FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

Foretakssammenslutningen vil gi effektivitetsgevinster i form av driftskostnadssynergier, forbedret ressursutnyttelse og økt innovasjon.



Ettersom foretakssammenslutningen uansett ikke vil kunne hindre effektiv konkurranse, redegjør vi ikke i nærmere detalj for effektivitetsgevinstene i meldingen, jf. konkurranseloven § 16.

## 9 ÅRSBERETNING OG ÅRSREGNSKAP

Årsregnskap for involverte foretak vedlegges meldingen som:

- Vedlegg 2**      Årsregnskap 2023 for Abilia AS
- Vedlegg 3**      Årsrapport 2023 for MedCap
- Vedlegg 4**      Årsregnskap 2023 for Picomed AS
- Vedlegg 5**      Årsregnskap 2023 for Abilia AB
- Vedlegg 6**      Årsregnskap 2023 for ITS Designs Limited

## 10 OFFENTLIGHET OG KONFIDENSIALITET

Denne meldingen inneholder opplysninger som det er av konkurransemessige betydning at hemmeligholdes, og som derfor er underlagt lovbestemt taushetsplikt, jf. forvaltningsloven § 13 første ledd nr. 2.

Offentlig versjon av meldingen følger vedlagt, sammen med begrunnelse for opplysninger som ønskes unntatt offentlighet i samsvar med konkurranseloven § 18b.

- Vedlegg 7**      Utkast til offentlig versjon av meldingen
- Vedlegg 8**      Begrunnelse for anmodning om unntak fra offentlighet

## 11 AVSLUTTENDE BEMERKNINGER

Dersom Konkurransetilsynet mottar innsynsbegjæringer i meldingen eller andre dokumenter i saken, ber vi om å bli underrettet.

\*\*\*

Vennlig hilsen,  
Arntzen de Besche Advokatfirma AS

  
Svein Terje Tveit  
advokat

## VEDLEGG

<b>Vedlegg 1</b>	Aksjekjøpsavtalen (SPA) .....	3
<b>Vedlegg 2</b>	Årsregnskap 2023 for Abilia AS .....	23
<b>Vedlegg 3</b>	Årsrapport 2023 for MedCap .....	23
<b>Vedlegg 4</b>	Årsregnskap 2023 for Picomed AS .....	23
<b>Vedlegg 5</b>	Årsregnskap 2023 for Abilia AB .....	23
<b>Vedlegg 6</b>	Årsregnskap 2023 for ITS Designs Limited .....	23
<b>Vedlegg 7</b>	Utkast til offentlig versjon av meldingen .....	23
<b>Vedlegg 8</b>	Begrunnelse for anmodning om unntak fra offentlighet .....	23