
Melding av foretakssammenslutning

Solstad Subsea Holding AS / Omega AS

etablering av fullfunksjons joint venture / felles kontroll over

Omega Subsea AS

22. desember 2024

OFFENTLIG VERSJON

1 KONTAKTINFORMASJON

1.1 Foretak 1 som erverver kontroll

Navn: Solstad Subsea Holding AS
Org.nr.: 825 100 822
Adresse: Nesavegen 39, 4280 Skudeneshavn

1.2 Foretak 2 som erverver kontroll

Navn: Omega AS
Org.nr.: 860 871 912
Adresse: Kvassanesvegen 4, 5582 Ølensvåg

1.3 Representant

Navn: Wikborg Rein Advokatfirma AS
Kontaktperson: Vegard Nerland
Ansvarlig advokat: Øyvind Axe
Adresse: Baneveien 16, 5010 Bergen
Telefonnummer: +47 95 42 85 67
E-post: ven@wr.no

1.4 Målvirksomhet

Navn: Omega Subsea AS
Org.nr.: 997 898 923
Adresse: Edvard Griegs vei 3e, 5059 Bergen

2 BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMENSLUTNINGEN

2.1 Oppsummering

Meldingen gjelder Solstad Subsea Holding AS ("**Solstad**") sitt oppkjøp av 35,76 prosent og erverv av felles kontroll i Omega Subsea AS ("**Subsea**"). Subsea er i dag enekontrollert av Omega AS ("**Omega**"). Gjennom foretakssammenslutningen etablerer Solstad og Omega felles kontroll over Subsea gjennom flere deltransaksjoner ("**Transaksjonen**"). Etter Transaksjonen etableres Subsea som et fullfunksjons joint venture hvor Solstad og Omega har felles kontroll.

Subseas hovedvirksomhet virksomhet knytter seg til utleie av ROV-er og tilhørende tjenester i form av prosjektplanlegging og konsulenttjenester rettet mot subsea-operasjoner. Selskapets primære virksomhet i dag er utleie av ROV-er til Solstad sine konstruksjonsserviceskip (CSV). Transaksjonen medfører derfor at Solstad blir vertikalt integrert med markedet for utleie og drift av ROV-er og tilhørende tjenester. Solstad og Subsea har imidlertid begrensede markedsandeler innenfor respektive relevante markeder tilsvarende henholdsvis ca. 2 og 1 prosent i det globale markedet. I et hypotetisk marked for Nordsjøen er markedsandelene henholdsvis ca. 1 prosent for Solstad og ca. [REDACTED] prosent for Subsea. Transaksjonen vil derfor ikke medføre vertikale effekter.

Foretakssammenslutningen vil på denne bakgrunn ikke virke konkurransebegrensende i noe relevant marked, og det er klart at den ikke i betydelig grad vil hindre effektiv konkurranse, verken som et resultat av at en dominerende stilling skapes eller styrkes, eller på annen måte, jf. konkurranseloven § 16 første ledd.

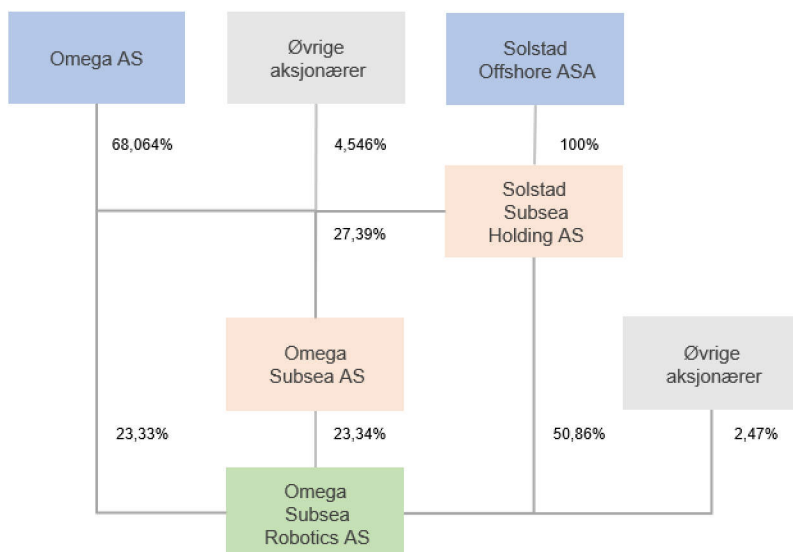
2.2 Nærmere om Transaksjonen

Den planlagte Transaksjonen består av tre deltransaksjoner: i) Solstad kjøper 27,39 prosent av aksjene i Subsea, ii) Solstad kjøper 0,87 prosent av aksjene i Omega Subsea Robotics AS ("**Robotics**")¹, og iii) aksjene i Robotics overføres til Subsea mot at Solstad og øvrige aksjonærer i Robotics mottar vederlagsaksjer i Subsea.² Samtlige erverv inngår som del av samme transaksjon, er gjensidig betinget av hverandre og utgjør én foretakssammenslutning.

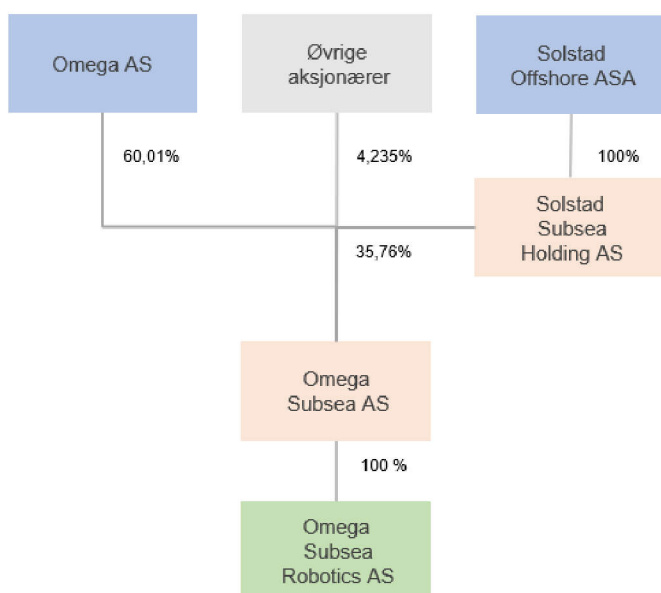
Etter de to første stegene av Transaksjonen vil eierskapet i Subsea og Robotics være følgende:

¹ For ordens skyld bemerkes at Solstads erverv av ytterligere aksjer i Robotics er ikke meldepliktig, ettersom Solstad og Omega har felles kontroll i Robotics gjennom aksjonæravtalen for selskapet. Etter Transaksjonen vil Solstad og Omega fremdeles ha felles kontroll, men da gjennom Subsea som et felles joint venture, og dette medfører derfor ingen strukturendring hva gjelder Robotics.

² For ordens skyld bemerkes at ingen av de øvrige aksjonærene i Robotics får kontrollerende rettigheter i Subsea.



Tredje deltransaksjon gjennomføres ved at Robotics fusjonerer inn i Subsea mot at aksjonærene i Robotics får vederlagsaksjer i Subsea. Etter Transaksjonen vil Solstad og Omega eie henholdsvis 35,76 prosent og 60,01 prosent av aksjene i Subsea, og gjennom aksjonæravtalen mellom partene gis Solstad vetorettigheter i strategiske spørsmål og dermed felles kontroll over Subsea.



Aksjekjøpsavtalene for de ulike delene av Transaksjonen, samt generalforsamlingsvedtak for kapitalforhøyelse og ny eierstruktur i Subsea etter gjennomføring, er gjensidig betinget av hverandre, og vedlegges derfor samlet som:

Bilag 1: Transaksjonsavtaler med vedlegg og generalforsamlingsvedtak datert 19. desember 2024

Transaksjonen er planlagt gjennomført så snart alle gjennomføringsbetingelser er oppfylt.

2.3 Rasjonale for Transaksjonen

Den strategiske og økonomiske begrunnelsen for Transaksjonen er at Solstad og Omega vurderer restruktureringen av Subsea til å bli et felles kontrollert joint venture som en mulighet til å sammen videreutvikle Subsea og de tjenestene selskapet tilbyr. Subsea tilbyr i dag primært tjenester til Solstad, selv om selskapet også har andre kunder. Melderne forventer imidlertid at markedet for subsea-tjenester, herunder ROV, vil vokse de kommende årene som følge av investeringer innen både Olje- og gass, samt ny subsea infrastruktur innen fornybar energi. [REDACTED]

[REDACTED] For å oppnå dette anser partene at et fellesdrevet joint venture vil være det beste utgangspunktet for å videreutvikle Subsea.

2.4 Myndighetsgodkjenning

Foretakssammenslutningen er meldepliktig til konkurransemyndighetene i Norge og er blant annet betinget av godkjenning fra Konkurransetilsynet. Transaksjonen er ikke meldepliktig til andre konkurransemyndigheter og forventes gjennomført så snart Konkurransetilsynet har gitt godkjenning.

3 BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAK

3.1 Solstad

3.1.1 Selskapsstruktur

Solstad Subsea Holding AS ("**Solstad**") er et norsk holdingselskap med forretningsadresse Nesavegen 39, 4280 Skudeneshavn. Selskapets primære virksomhet knytter seg til drift og/eller eie av egne og innbefraktede skip, samt deltakelse i foretak med tilsvarende virksomhet. Selskapet har 9 datterselskaper.³

Solstad er et heleid datterselskap av Solstad Shipholding AS, som igjen er heleid av Solstad Offshore ASA ("**SOFF**"). SOFF er notert på Oslo Børs under ticker "SOFF", og har hovedkontor i Skudeneshavn, samt avdelingskontor i Brasil.

En oversikt over hvilke foretak som inngår i samme konsern som SOFF følger som:

Bilag 2: Foretak som inngår i SOFF

3.1.2 Virksomhetsområde

SOFF er eier og operatør av offshore servicefartøy ("**OSV**"), og tilbyr maritime tjenester til den globale offshore- og fornybare energiindustrien. SOFF eier og opererer en allsidig flåte av moderne offshore-fartøy, som består av konstruksjonsservicefartøy ("**CSV**") og ankerhåndteringskip ("**AHTS**"). Tidligere har SOFF også operert plattformforsyningsfartøy ("**PSV**"), men fra 5. juli 2023 solgte SOFF sin PSV-flåte bestående av 37 fartøy og er dermed ikke lenger til stede i PSV-segmentet.

³ Normand Installer S.A (51 %), Solstad Superior (100 %), Normand Maximus Ltd (100 %), SOFO Tonjer AS (100 %), Normand Ships AS (100 %), Normand Ships Operations AS (100 %), SOFO Tonjer IS (55 %), Normand Maximus AS (100 %) og Omega Subsea Robotics AS (49,9 %).

I forbindelse med en omstrukturering på eiersiden av SOFF overtok Aker ASA enekontroll over ulike selskaper i det daværende SOFF, samt over størstedelen av flåten.⁴ Virksomheten som er igjen i SOFF består av syv OSV-skip, hvorav fire CSV og tre AHTS. I tillegg leier SOFF ut ni OSV-skip (syv CSV og to AHTS) som er innleid fra det Aker-kontrollerte konsernet Solstad Maritime Holding AS.

SOFFs aktiviteter er rettet mot offshore-markedene for olje og gass, og fornybar energi. Geografisk fokuserer SOFF primært på kunder innen olje og gass i Brasil gjennom virksomheten som drives fra konsernets Brasil-kontor. Fire av konsernets egne skip samt de åtte av de ni innleide skipene går på kontrakt med brasilianske kunder. I tillegg har SOFF tre egne skip som disponeres globalt. Det siste innleide skipet er leid ut på langtidskontrakt til en internasjonal kunde, men opererer p.t. i Brasil. Driften er organisert i tre forretningsområder: Subsea Construction, Renewable Energy og AHTS.

Subsea Construction & Renewable Energy: CSV-flåten, som betjener Subsea Construction & Renewable Energy-segmentene, består i dag av 11 fartøy. Flåten er allsidig, og fartøyene er designet og utstyrt for å støtte et bredt spekter av offshore-tjenester innenfor olje og gass, og fornybar energi-prosjekter. Dette inkluderer geotekniske undersøkelser, gang til arbeidstjenester, grouting, Subsea, Umbilicals, Risers og Flowlines ("SURF") operasjoner, dypvannsmining, ROV-støtte, installasjon av subsea-utstyr, inspeksjoner, vedlikehold og reparasjoner ("IMR") operasjoner, W2W tjenester, legging/reparasjon av kraft og fiberkabler, node-baserte seismiske operasjoner, samt dykke- og topside-vedlikeholdsarbeid. Geografiske områder for operasjon inkluderer Sør-Amerika, Afrika og Europa. Kundeporteføljen for flåten inkluderer en blanding av energiselskaper, subsea-konstruksjonsselskaper, og seismiske selskaper.

AHTS: AHTS-flåten består i dag av fem fartøy. Hovedfunksjonen til AHTS er å ankre oljerigger og slepe offshore mobile plattformer fra ett sted til et annet. Videre benyttes fartøyene som støttefartøy under boreoperasjoner samt at de er involvert i installasjon av ankersystemet for flytende installasjoner innen både olje- og gassektoren og fornybar. Fartøyene støtter også undervannsoperasjoner fra tid til annen, bl.a. ploging på havbunnen. Fire av de fem AHTS-skipene til SOFF er per i dag aktive i Brasil, mens det siste AHTS-skip er planlagt overført til Brasil våren 2025.

Nærmere informasjon om Solstad finnes på: [Solstad - Investors Relations](#).

3.2 Omega

3.2.1 Selskapsstruktur

Omega er et norsk selskap med forretningsadresse Kvassanesvegen 4, 5582 Ølensvåg, og er registrert med filialer i Vindafjord, Bergen, Stavanger, Kristiansund, Trondheim, Oslo, Garstad, Hammerfest, Haugesund og Tønsberg. Selskapet har syv heleide norske datterselskaper, og eier ellers majoritetsandel i ytterligere to norske selskaper. I tillegg har selskapet ti heleide utenlandske selskaper med virksomhet i henholdsvis USA, Canada, Singapore, Australia, UK, Danmark, Sverige, Litauen, Frankrike, Guyana og Surinam. En oversikt over hvilke foretak som inngår i samme konsern som Omega følger som:

Bilag 3: Foretak som inngår i Omega

⁴ For nærmere informasjon vises til melding av foretakssammenslutning datert 10. november 2023.

3.2.2 Virksomhetsområde

Omega markedsføres under navnet Omega 365 Gruppen. Omega er et selskap som leverer prosjektsystemer og prosjektgjennomføringskompetanse. Konsernets forretningsområder er blant annet programvareløsninger, prosjektpersonell, IT-konsulenttjenester, ingeniør- og arkitekttjenester til bygg og anlegg, subseatjenester, og design- og kommunikasjonstjenester knyttet til web-løsninger. I tillegg har konsernet selskaper som driver med investering i og utleie og salg av fast eiendom.

Gruppens prosjektpersonell tilbyr spisskompetanse innenfor tekniske og kommersielle disipliner, samt prosjektledelse. Gjennom programvarevirksomheten tilbyr Omega prosjektstyringsverktøyet Pims til kunder i olje- og gassektoren, samt offentlig sektor innen bygg, anlegg og infrastruktur. Pims er et helhetlig styringsverktøy for prosjekter som er designet for å håndtere områder som ferdigstillelse, dokumentkontroll, kostnadsstyring, risikohåndtering og HMS.

Nærmere informasjon om Omegas virksomhetsområder finnes på: [Tjenester | Omega 365](#).

3.3 Subsea

3.3.1 Selskapsstruktur

Subsea er et norsk selskap med forretningsadresse Edvard Griegs vei 3E, 5059 Bergen. Subsea er eid med 68 % av Omega AS under enekontroll som en del av Omega-gruppen. Både Subsea og Omega eier hver 23,3 % av aksjene i Robotics, og har felles kontroll med Solstad i Robotics gjennom vetorettigheter regulert i aksjonæravtale. I tillegg har Subsea et heleid britisk datterselskap, Omega Subsea UK Ltd.

Etter Transaksjonen etableres Subsea som et fullfunksjons joint venture mellom Omega og Solstad med [REDACTED] Selskapet Robotics vil etter Transaksjonen være et heleid datterselskap av Subsea.

3.3.2 Virksomhetsområde

Subsea tilbyr ulike onshore- og offshore-tjenester til det globale markedet innen olje og gass og fornybar energi i forbindelse med subseaoperasjoner, herunder utleie og drift av ROV-er, konsulenttjenester og prosjektledelse. Selskapet har de siste årene vokst gradvis til å bli en ledende leverandør av tjenester innen prosjektstyring og onshore/offshore-bemannning, særlig innen blant annet ROV-tjenester.

Robotics eier per dags dato 8 ROV-er som driftes av Subsea. I tillegg har Robotics 4 nye ROV-er under bestilling. Pr. i dag er samtlige ROV-er utleid / skal leies ut til Solstad. [REDACTED]

3.4 Omsetning og driftsresultat

Nedenfor følger en oversikt over Partenes omsetning og driftsresultat i Norge for 2023:

Tabell 1: Partenes omsetning og driftsresultat for 2023

Involverte foretak	Omsetning (TNOK)	Driftsresultat (TNOK)
Solstad (konsern)	6 730 333	1 943 792
Omega (konsern)	3 179 763	190 537
Subsea	390 127	41 928

4 RELEVANTE MARKEDER

4.1 Innledning – ingen overlappende virksomhet

Subsea sin virksomhet knytter seg primært til utleie og drift av ROV-er og tilknyttede tjenester i form av rådgivning og prosjektledelse i forbindelse med ulike undervannsprosjekter. SOFF og Subsea har ingen horisontalt overlappende virksomheter.

SOFF er imidlertid aktiv i det vertikalt forbundne markedet for offshore servicefartøy (OSV), nærmere bestemt innen segmentene CSV og AHTS, hvor konsernet tilbyr tjenester til prosjekter innen havvind- og petroleumsindustrien. SOFF er i forbindelse med slike oppdrag innkjøper av ulike undervannstjenester, herunder leie av ROV-er og tilknyttede tjenester. Transaksjonen medfører derfor at Solstad blir vertikalt integrert gjennom sitt eierskap i Subsea.

4.2 Markedet for OSV

4.2.1 Produktmarked

Solstad tilbyr tjenester med både CSV- og AHTS-skip, som inngår i et overordnet marked for OSV.

AHTS-skip brukes primært til sleping av rigger og i forbindelse med ankerhåndtering. I tillegg er AHTS-skip ofte rigger med utstyr for brann- og redningsoperasjoner, og kan også mobiliseres med tilleggsutstyr for å delta i enkelte subseaoperasjoner, herunder ROV-er. CSV-skip er større og mer avansert utstyrt enn AHTS-skip, og benyttes i forbindelse med subseaoperasjoner, installasjon/konstruksjon, vedlikeholdsarbeid og inspeksjon av undervannsutstyr. CSV-skip kan i tillegg utføre legging av rør og annet konstruksjonsarbeid. PSV-skip benyttes primært til frakt av utstyr til og fra offshoreinstallasjoner.

Innenfor det overordnede markedet for OSV kan det diskuteres om det foreligger egne markeder for de ulike skipstypene. Det er som utgangspunkt ikke et etterspørselssubstitusjon mellom de ulike skipstypene, selv om det i noen utstrekning kan benyttes AHTS for typiske PSV-opdrag, og AHTS til visse typer undervannsoperasjoner. De fleste aktørene innen OSV-tjenester konkurrerer imidlertid innenfor alle segmentene, og kundegruppene har ofte behov omfattet av flere av de ulike skipstypene. Basert på tilbudssubstitusjon anser melderne det som nærliggende at alle tre nevnte typer OSV-skip inngår i samme marked.

Videre vil flere av aktørene innenfor for et OSV-segment generelt ha den nødvendige kompetansen til å tilby tjenester innenfor et annet segment, hvilket tilsier at disse aktørene forholdsvis enkelt vil kunne etablere seg innenfor et tilgrensete OSV-segment. I tillegg vil enkelte skip kunne utstyres med tilleggsutstyr som gjør dem i stand til å bistå i enkelte prosjekter innenfor et tilgrenset segment.

Eksempler på dette er AHTS-skip som bistår i forbindelse med mindre subseaoperasjoner. Også disse forholdene tilsier at det er ett felles marked for OSV som omfatter alle de ulike skipstypene.

Det er for denne meldingens formål imidlertid ikke nødvendig å ta stilling til den endelige avgrensningen av produktmarkedet, da SOFFs markedsandel uansett ikke vil kunne føre til noen vertikale effekter som følge av Transaksjonen. Ettersom både CSV og AHTS i vid utstrekning benytter ROV-er, er det også mest hensiktsmessig å vurdere denne Transaksjonen i lys av et hypotetisk marked for CSV- og AHTS-skip. For fullstendighetens skyld legges det derfor til grunn i det følgende at det foreligger egne hypotetiske markeder for segmentene CSV og AHTS.

4.2.2 Geografisk marked

Markedet for OSV-skip er globalt, og er preget av flere internasjonale aktører som opererer i alle deler av verden. SOFF opererer eksempelvis i Nordsjøen, Afrika og Sør-Amerika. Ettersom virksomheten består i å leie ut de ulike skipstypene etter behov, flytter rederiene kapasiteten dit etterspørselen til enhver tid er.⁵ Denne fleksibiliteten forsterkes ved at slike fartøy ofte leies ut på langtidskontrakter over flere år, slik at det i utgangspunktet ikke medfører kostnader av betydning å flytte kapasiteten mellom regioner. Dette tilsier at markedet er globalt.

I tillegg til at mange av aktørene er internasjonalt etablert, er skipene og utstyret som benyttes i det vesentlige det samme uavhengig av hvilken region tjenestene tilbys i. De regulatoriske kravene er også i det vesentlig det samme, slik at rederiene til enhver tid konkurrerer om kontrakter over hele verden avhengig av hvor det er etterspørsel. Det kan imidlertid diskuteres om det foreligger et eget geografisk marked for Brasil, da Brasil har egne regulatoriske krav for OSV-aktørene som skiller seg vesentlig fra de kravene som gjelder i øvrige regioner på det globale markedet. For formålet med denne meldingen er det imidlertid ikke nødvendig å ta endelig stilling til dette, da Norge åpenbart ikke er en del av et hypotetisk brasiliansk marked. For denne meldingens formål oppgis derfor markedsandeler basert på et globalt marked inklusive skip i Brasil.

Mobiliteten i OSV-flåten er særlig tydelig i Nordsjøen, der også flere av kundene har operasjoner på ulike deler av sokkelen. Det har som konsekvens at kontrakter for OSV-skip typisk kan innebære at skipet flyttes mellom for eksempel norsk og britisk sokkel gjennom en og samme kontrakt. Det er derfor uansett ikke grunnlag for å avgrense markedet snevrere enn til å omfatte Nordsjøen. For fullstendighetens skyld inkluderes informasjon om et hypotetisk snevert marked for OSV-skip som kun omfatter Nordsjøen.

4.3 Markedet for ROV og tilknyttede tjenester

4.3.1 Produktmarked

Subsea er aktive innenfor markedet for utleie av ROV og tilknyttede tjenester i forbindelse med ulike undervannsoperasjoner. Etterspørerne etter slike tjenester er rederi i OSV-markedet og riggeiere med flytende borerigger (primært semisubmersibles og jackup-rigger) som normalt har behov for ROV-er i tilknytning til operasjonene. ROV-er er et forholdsvis "standardisert" produkt, som normalt settes sammen med relevant tilleggsutstyr, alt etter det konkrete behovet i det aktuelle oppdraget.

⁵ Solstad har eksempelvis flyttet CSV-skipene Normand Fortress og Normand Maximus fra Europa til Brasil i andre kvartal 2024.

Foruten utleie av selve ROV-en, inngår etter meldenes vurdering andre tilknyttede tjenester utført av relevant personell for drift av ROV, samt planlegging og utføring av undervannstjenester og generell rådgivning i forbindelse med undervannsprosjekter. Dette innebærer nødvendig kompetanse både onshore og offshore for planlegging, gjennomføring og oppfølging av prosjekter. Slike tilknyttede tjenester etterspørres typisk i forbindelse med behov for ROV-operasjoner, og tilbys som regel av tilbydere av ROV-er. Melderne legger derfor til grunn at disse tjenestene inngår i ett og samme produktmarked.

4.3.2 Geografisk marked

Det geografiske markedet for ROV-tjenester er globalt, og er som for OSV-markedet og rigg-markedet preget av en rekke store og små internasjonale aktører. En ROV er forholdsvis lett flyttbar, slik at denne vil kunne benyttes til prosjekter i ulike regioner avhengig av hvor etterspørselen er til enhver tid. ROV-ene leies også ofte ut på langtidskontrakter til skip og rigger, noe som medfører at ROV-en ofte følger det aktuelle skipet eller riggen avhengig av hvor det er etterspørsel for skipet eller riggen.

Prosjektene som gjennomføres er i det vesentlige tilsvarende uavhengig av region, og kompetansen og utstyret som benyttes er også i det vesentlig lik. Aktørene innenfor ROV-markedet konkurrerer derfor om kontraktene på verdensbasis avhengig av hvor det er etterspørsel.

Melderne mener på denne bakgrunn at det må legges til grunn et globalt marked for ROV-tjenester. For fullstendighetens skyld opplyses det likevel om markedsandelene partene har for et hypotetisk marked avgrenset til Nordsjøen.

5 KONKURRANSEANALYSE

5.1 Innledning

Som forklart er Målvirksomheten i Subsea aktiv i et marked vertikalt forbundet med virksomheten som drives i Solstad og tilhørende konsern, SOFF. I det følgende gis en oversikt over markedsstruktur og etableringsbarrierer i hvert av disse markedene. Som redegjørelsen viser har både Subsea og Solstad lave markedsandeler, og det vil derfor ikke kunne oppstå vertikale effekter som følge av Transaksjonen

5.2 Markedene for CSV og AHTS

5.2.1 Markedsstruktur og konsentrasjon

For å estimere totalmarkedene for de hypotetiske markedene for henholdsvis CSV og AHTS har melderne innhentet tredjeparts markedsdata fra Clarksons.⁶ For orden skyld bemerkes at disse markedsandelene baserer seg på den samlede flåten SOFF disponerer per dags dato. Ettersom ni av skipene SOFF disponerer er innleid, representerer ikke dette nødvendigvis SOFFs totale markedsandel over tid, da antall innleide skip vil variere avhengig av etterspørsel og konkurransen fra andre konkurrenter av SOFF på innleie av disse skipene.

⁶ Clarksons er en global tilbyder av maritime konsulenttenester og markedsinformasjon. For nærmere informasjon vises til selskapets hjemmeside: [Global Maritime Consultancy & Shipping Services | Clarksons](https://www.clarksons.com/)

Oppdatert pr. desember 2024 er det om lag 505 aktive CSV-skip og 1553 aktive AHTS-skip globalt. SOFF disponerer i dag en flåte på totalt 11 CSV-skip og 5 AHTS-skip, som gir SOFF en markedsandel på det globale marked tilsvarende ca. 2,1 prosent innen CSV og 0,3 prosent innen AHTS.

For et hypotetisk marked avgrenset kun til Nordsjøen er det totalt 98 aktive CSV-skip og 66 aktive AHTS-skip. SOFF disponerer i dag 1 CSV-skip og ingen AHTS-skip i Nordsjøen, noe som gir en markedsandel tilsvarende henholdsvis ca. 1 prosent for CSV og 0 prosent for AHTS.

OSV-markedet, herunder segmentene for CSV og AHTS, er preget av et stort antall internasjonale aktører, lite konsentrert og preget av sterk konkurranse.

5.2.2 Etableringshindringer og potensiell konkurranse

Melderne anser etableringshindringene i OSV-markedet for å være lave. Nyetablering krever først og fremst tilgang på kapital, noe som naturlig vil variere avhengig av de øvrige markedsforholdene og etterspørselen etter OSV-tjenester. Markedet anses per i dag for å være forholdsvis stabilt, slik at etableringshindringene ikke antas å være vesentlige som følge av krevende kapitaltilgang. I tillegg krever nyetablering den nødvendige kompetansen til å utføre de tjenestene kundene etterspør.

For det tilfelle at Konkurransetilsynet mener markedet må avgrenses til Nordsjøen eller Norge, bemerkes for ordens skyld at de globale aktørene innenfor OSV-markedet generelt har den nødvendige kompetansen til å tilby disse tjenestene i Nordsjøen og Norge, og derfor er godt posisjonert til å etablere seg innenfor disse hypotetiske geografiske markedene.

I tillegg understrekes at mange av aktørene innenfor markedet tilbyr alle typer OSV-skip. For det tilfelle at Konkurransetilsynet skulle mene at produktmarkedet må avgrenses til segmentene for henholdsvis CSV og AHTS vil tilbydere som i dag ikke har aktuell type OSV-skip ha særlige forutsetninger for å etablere konkurrerende tilbud.

Melderne anser derfor etableringshindringene for å være forholdsvis lave, hvilket også fremgår av den ellers fragmenterte markedsstrukturen med et bredt spekter av internasjonale aktører.

5.2.3 Viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

I tabellene nedenfor følger en oversikt over SOFFs fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører for virksomheten i OSV-markedet:

Tabell 2: SOFFs fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører innen OSV markedet

Konkurrenter	Kunder	Leverandører

5.3 Markedet for ROV-tjenester

5.3.1 Markedsstruktur og konsentrasjon

Etter meldernes kjennskap finnes det ikke noen offentlig tilgjengelige data om totalmarkedet for ROV-tjenester. For å estimere Subseas markedsandeler tas utgangspunkt i meldernes estimerte antall ROV-er pr. skip/rigg kombinert med antall relevante typer OSV-skip og borerigger.

De primære kundegruppene for ROV-tjenester er CSV- og AHTS-skip og oljerigger. Det varierer imidlertid hvor mange ROV-er hvert skip og hver rigg har. De fleste CSV-skip er utstyrt med 2 ROV-er per, mens det i større grad varierer for AHTS-skip. Ved beregning av det totale antall ROV-er i markedet legger melderne derfor til grunn at de skipene som har ROV-er i gjennomsnitt har 1,5 ROV per CSV og 1 ROV per AHTS.

Som beskrevet i punkt 5.2.1 viser tall fra Clarksons og SOFF at det globalt og i Nordsjøen er henholdsvis 505 og 97 aktive CSV-skip, samt 1553 og 66 aktive AHTS-skip. Melderne antar imidlertid at det minste CSV-skipene ikke har ROV-er, men at ca. 90 prosent av den resterende CSV-flåten har ROV-er.⁷ For AHTS-skip antar melderne at det kun er ca. 40 AHTS-skip globalt som har ROV-er, og at ca. 19 av disse opererer i Nordsjøen. Antall ROV-er benyttet til slike skip estimeres derfor å være om lag ca. 669 globalt, og ca. 107 for et hypotetisk marked begrenset til Nordsjøen.

Tilsvarende som for skip varierer det i hvilken utstrekning relevante rigger har ROV-er. De eldre riggene har typisk ikke ROV, mens de nyere riggene ofte har inntil 2 ROV-er hver. Videre varierer behovet avhengig av type rigg. Ved beregning av totalt antall rigger i markedet legger melderne til grunn at rigger av typen semisubmersibles i gjennomsnitt har 1,5 ROV-er hver, mens jackup-riggene i gjennomsnitt antas å ha 1 ROV hver. Tall fra Clarksons viser at det i 2024 var ca. 53 aktive semisubmersibles og ca. 397 aktive jackup-rigger globalt, som tilsier om lag ca. 477 ROV-er globalt knyttet til borerigger.

For et hypotetisk marked begrenset til Nordsjøen er det samlet ca. 16 aktive semisubmersibles og ca. 31 aktive jackup-rigger, som gir et estimat på ca. 55 ROV-er totalt i Nordsjøen knyttet til borerigger.

Basert på dette antar melderne at det globalt er om lag 1222 ROV-er i markedet. Med de siste fire ROV-ene Robotics har i bestilling vil Subsea etter Transaksjonen ha samlet 12 ROV-er. Dette gir en global markedsandel tilsvarende ca. 1 prosent. Tilsvarende vil antall ROV-er i de hypotetiske markedet for Nordsjøen være ca. 162. Per i dag har Subsea to aktive ROV-er i Nordsjøen, og selskapet har derfor en markedsandel på vel 1 prosent.

Til sammenligning med Subseas 12 ROV-er har eksempelvis DeepOcean 50 ROV-er⁸, mens Helix Energy Solution Group har 39 ROV-er.⁹ De aller største aktørene slik som Oceaneering, I-tech 7 og C-

⁷ Etter fratrukk for de minste skipene antar melderne at de er ca. 465 CSV-skip igjen, hvorav ca. 419 av skipene har ROV-er.

⁸ Se [ROV Companies - Top Company List](#).

⁹ Se [Helix overview - Helix Energy Solutions](#).

innovation / Chouest har enda flere, og ligger på henholdsvis 250¹⁰, 165¹¹ og 100¹² ROV-er. Subsea er følgelig en relativt begrenset aktør i ROV-markedet.

Som for OSV-markedet er markedet for ROV-er preget av en rekke store og små internasjonale aktører som konkurrerer om kontrakter på verdensbasis. I tillegg til selvstendige utviklere av egne tjenester og utstyr, er flere av de større rederiene vertikalt integrerte ved at de har egne ROV-er de kan bruke til egne og eksterne prosjekter. Melderne anser derfor markedet som lite konsentrert og sterkt konkurransepreget.

5.3.2 Etableringshindringer og potensiell konkurranse

Som for de fleste andre markeder er nyetablering avhengig av tilgang på kapital. Kostnaden ved investering i ROV-er er imidlertid relativt begrenset sammenlignet med alternative investeringer i offshore-bransjen. En ROV koster mellom 30 og 40 millioner kroner. Kapital i seg selv ikke kan anses som en etableringshindring. I tillegg til kapital kreves imidlertid at selskapet har den nødvendige kompetansen både onshore og offshore til å veilede, planlegge og gjennomføre de aktuelle undervannsoperasjonene ROV-tjenester innebærer. Heller ikke dette kan imidlertid ses som en særlig etableringshindring, ettersom de fleste tilbyderne av offshore og subsea-tjenester innen OSV-markedet og olje- og gassvirksomheten mer generelt som utgangspunkt vil ha den nødvendige kunnskapen og kompetansen og derfor vil være godt posisjonert til å tilby ROV-tjenester.

Melderne mener derfor at det er lave etableringshindringer innen markedet for ROV-tjenester.

5.3.3 Viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

I tabellene nedenfor følger en oversikt over Subseas fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører for virksomheten ROV-markedet:

Tabell 3: Subseas fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører innen OSV markedet

Konkurrenter ¹³	Kunder	Leverandører

¹⁰ Se [Oceaneering International : 2023 Annual Report - MarketScreener](#).

¹¹ Se [PowerPoint Presentation](#).

¹² Se [US billionaire Chouest snaps up Aberdeen's ROVOP](#).

¹³ Listen over de fem største konkurrentene av ROV-tjenester er hentet fra Mordor Intelligence: [ROV Companies - Top Company List](#)

5.4 Ingen vertikale effekter

Som redegjort for i punkt 5.2.1 og 5.3.1 har SOFF og Subsea begrensede markedsposisjoner i de aktuelle oppstrøms- og nedstrømsmarkedene. Det er derfor klart at partenes markedsandeler innenfor de relevante markedene ikke vil kunne medføre vertikale effekter, og at Transaksjonen derfor ikke vil medføre noen begrensninger i effektiv konkurranse innenfor disse markedene.

Transaksjonen vil derfor kunne føre til økt tilbud for etterspørrene av disse tjenestene, og dermed økt konkurranse i markedet.

Foretakssammenslutningen vil på denne bakgrunn ikke virke konkurransebegrensende i noe relevant marked.

6 EFFEKTIVITETSGEVINSTER

Melderne kan ikke se at Transaksjonen vil ha noen umiddelbare effektivitetsgevinster.

7 INGEN SAMORDNEDE EFFEKTER MELLOM FORTSATT UAVHENGIGE FORETAK

Omega og Solstad er ikke konkurrenter, og vil heller ikke være det etter gjennomføring av Transaksjonen. Den kan derfor vanskelig kunne ha til formål eller virkning å samordne fortsatt uavhengige foretaks konkurransemessige atferd, jf. konkurranseloven § 16, femte ledd.

For fullstendighets skyld opplyses at ingen av morselskapene til Målvirksomheten i Subsea vil ha virksomhet innen samme relevante marked som Subsea etter gjennomføring av Transaksjonen.

Som redegjort i punkt 5 er Solstad som kjøper av ROV-tjenester aktiv i et etterfølgende ledd i verdikjeden til ROV-markedet og Subsea sine tjenester. Etter Solstads vurdering har ikke SOFF noen øvrig virksomhet i markeder som er tilgrensende til ROV-markedet.

For ordens skyld nevnes at Omega driver med en rekke ulike tjenester, blant annet rettet mot offshore-sektoren, se nærmere punkt 3.2. Melderne antar at deler av denne virksomheten eventuelt kan anses får å inngå i tilgrensende markeder til ROV-markedet, men ikke i et direkte forutgående eller etterfølgende ledd i verdikjeden til ROV-markedet.

Basert på ovenstående er det følgelig klart at Transaksjonen ikke vil kunne ha til formål eller virkning å samordne fortsatt uavhengige foretaks konkurransemessige atferd, jf. konkurranseloven § 16, femte ledd.

8 ÅRBERETNING OG ÅRSREGNSKAP

Årsberetning og årsregnskap for SOFF, Omega og Subsea for 2023 følger henholdsvis vedlagt som:

Bilag 4: Årsrapport SOFF 2023

Bilag 5: Årsrapport Omega 2023

Bilag 6: Årsrapport Subsea 2023

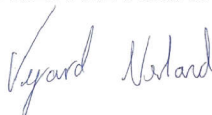
9 FORRETNINGSHEMMELIGHETER

Denne meldingen inneholder forretningshemmeligheter. Forslag til offentlig versjon av meldingen, samt en begrunnelse for forslaget, følger vedlagt som:

Bilag 7: Begrunnelse for forslag til offentlig versjon

Bilag 8: Forslag til offentlig versjon av konkurransemeldingen

Bergen, 22. desember 2024
WIKBORG REIN ADVOKATFIRMA AS



Vegard Nerland
advokatfullmektig