

Konkurransetilsynet
Postboks 439 Sentrum
5805 Bergen

post@konkurransetilsynet.no

UNNTATT OFFENTLIGHET

Oslo, 30. juni 2025
Dok.ref: 504212-608-24957184
Saksansvarlig advokat:
Birgit Midtbust

KONKURRANSESLOVEN § 18
FORENKLET MELDING AV FORETAKSSAMMENSLUTNING

Upheads AS sitt erverv av enekontroll i Evelon AS

Advokatfirmaet Schjødt AS, Reg. No. 996 918 122
Advokatfirmaet Schjødt AS, filial, Reg. No. 516412-0809

Norway: +47 22 01 88 00
Sweden: +46 8 505 501 00
Denmark: +45 60 20 11 22
United Kingdom: +44 208 142 9274

Oslo office: Tordenskiolds gate 12, P.O. Box 2444 Solli, NO-0201 Oslo, Norway
Stockholm office: Hamngatan 27, P.O. Box 715, SE-101 33 Stockholm, Sweden
Copenhagen office: Göteborg Plads 1, 9. sal, 2150 Nordhavn, Denmark
London office: Becket House, 36 Old Jewry, London EC2R 8DD, United Kingdom
Stavanger office: Kongsgårdbakken 3, P.O. Box 440, NO-4002 Stavanger, Norway
Bergen office: C. Sundts gate 17, P.O. Box 2022 Nordnes, NO-5817 Bergen, Norway
Ålesund office: Notenesgata 14, P.O. Box 996 Sentrum, NO-6001 Ålesund, Norway

1. KONTAKTINFORMASJON

1.1 Melder

Navn: Upheads AS
Adresse: Vestre Svanholmen 4, 4313 Sandnes
Organisasjonsnummer: 980 893 936

1.2 Meldernes representant

Navn: Advokat Morten Henriksen
Adresse: Advokatfirmaet Schjødt AS
Tordenskiolds gate 12,
0160, Oslo
Telefon: +47 404 68 550
E-post: morten.henriksen@schjodt.com

1.3 Målselskapet

Navn: Evelon AS
Adresse: Åshaugveien 68, 3170 Sem
Organisasjonsnummer: 825 558 772

1.4 Målselskapets representant

Navn: Advokat Nils Olav Aarseth
Adresse: AGP Advokater
Haakon VIIIs gate 6,
0161 Oslo
Telefon: +47 901 94 588
E-post: Nils@agpadvokater.no

2. BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN /OPPKJØPET

2.1 Innledning

- (1) Transaksjonen innebærer at Upheads AS (organisasjonsnummer 980 893 936) (heretter «Upheads» eller «Melder») skal erverve 100% av aksjene i Evelon AS (heretter «Evelon» eller «Målselskapet») fra Evelon Holding AS (heretter «Selger»).
- (2) Melder er majoritetseid og kontrollert av Norvestor VIII SCSp, representert ved sin general partner Norvestor VIII (GP) s.å r.l. som er registrert i Luxembourg Trade and Companies Register under registreringsnummer B229046 (heretter «Norvestor VIII»), via følgende mellomliggende selskaper:
 - (a) Upheads Holdco AS (organisasjonsnummer 928 675 319) – 100 % eid av Norvestor VIII,
 - (b) Upheads TopCo AS (org.nr. 928 786 528) – 55.4 % eid av Upheads Holdco AS
 - (c) Upheads MidCo AS (org.nr. 928 786 544) – 100 % eid av Upheads Topco AS
 - (d) Upheads BidCo AS (org.nr. 928 786 552) – 100 % eid av Upheads Midco AS
 - (e) Melder – 100 % eid av Upheads Bidco AS.
- (3) Ved transaksjonen vil dermed Norvestor VIII indirekte oppnå kontroll i Målselskapet.

2.2 Transaksjonsstrukturen

- (4) Norvestor VIII erverver kontroll over Evelon AS gjennom de mellomliggende selskapene referert til ovenfor.
- (5) Transaksjonen er strukturert som et aksjesalg, hvorefter Upheads gjennom aksjekjøpsavtale datert 20. juni 2025 skal erverve 100% av aksjene i Evelon. Avtalen er betinget av at transaksjonen godkjennes av Konkurransetilsynet, og formell overtakelse vil dermed først finne sted etter at nødvendig godkjenning foreligger.
- (6) Etter foretakssammenslutningen vil dermed Målselskapet indirekte være kontrollert som en del av investeringsporteføljen til Norvestor VIII, jf. nærmere i punkt 3.1 nedenfor.
- (7) Oppkjøpet planlegges gjennomført når eventuell godkjenning fra Konkurransetilsynet foreligger, men uansett ikke før 7. august 2025.

2.3 Formålet med transaksjonen

- (8) Norvestor VIII er et nordisk private equity fond forvaltet av Norvestor Investment Management S.å r.l. (heretter «Forvalter» og sammen med de øvrige fond og porteføljeselskaper som utgjør Norvestor-konsernet «Norvestor»). Norvestor VIII ønsker gjennom transaksjonen å tilføre finansielle og forretningsmessige ressurser for å videreutvikle Evelons konkurranseevne og tilstedeværelse. I løpet av sine mer enn 30 års drift har Norvestor foretatt en rekke lignende oppkjøpsinvesteringer gjennom sine ulike fond. Den varslede transaksjonen er derfor en typisk investering for Norvestor, og inngår dermed i dens normale investeringsaktivitet. Som følge av Målselskapets diversifiserte virksomhet vil ervervet bidra til å styrke Norvestors satsing på IT-markedet i Norge.

2.4 Meldeplikt

- (9) Med grunnlag i de faktiske og juridiske forholdene som beskrevet under punkt 2.2. er det klart at Melder vil oppnå kontroll på varig grunnlag over Målselskapet, jf. krrl. § 18, jf. § 17.
- (10) Videre har Partene en omsetning som samlet overstiger terskelverdiene i § 18 annet ledd, jf. nærmere om dette under punkt 4.
- (11) Idet Partene ikke har en horisontal overlapp som overstiger 20 % på noe relevant marked, og Partene heller ikke har en vertikal overlapp som overstiger 30 % på noe vertikalt forbundet marked, er vilkårene for å melde foretakssammenslutningen forenklet oppfylt, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd bokstav b og c. Det vises i den forbindelse til redegjørelsen under punkt 5.

3. BESKRIVELSE AV INVOLVERTE FORETAK OG FORETAK I SAMME KONSERN

3.1 Norvestor og Melder

- (12) Norvestor er en nordisk private equity fondsforvalter som rådgir og forvalter flere fond. De har en forretningsfilosofi som primært består i å investere i middels store selskaper innenfor et bredt spekter av industrier. Norvestor fokuserer primært på investeringer i virksomheter i Norden med en omsetning mellom MEUR 20 og MEUR 300. Det er i dag ni forskjellige Norvestor-fond og tre spesialforetak (SPV) som igjen eier porteføljeselskaper.
- (13) Norvestor har hovedkontor i Oslo, og 6 andre kontorer i Europa. Dette inkluderer kontorer i Stockholm, København, Helsinki, Luxembourg, Berlin og London. Totalt har Norvestor rundt 55 ansatte.
- (14) Videre finnes en nærmere oversikt over Norvestors investeringer samt om fondskonsernet på: <https://www.norvestor.com/funds>

Vedlegg 1 : liste over Norvestors porteføljeselskap i Norge

- (15) Melder er et av Norvestors indirekte datterselskap, som ble ervervet ved aksjekjøp i 2022 gjennom de mellomliggende selskapene Upheads BidCo AS, Upheads MidCo AS, Upheads TopCo AS og Upheads Holdco AS.
- (16) Melder er en totalleverandør innen IT-tjenester med over 30 års erfaring som tilbyr IT-løsninger for små og mellomstore bedrifter innenfor drift, sikkerhet, skytjenester og digitalisering. Selskapets hovedvirksomhet er innenfor administrerte tjenester (Managed Services) hvor selskapet basert på Microsoft teknologiplattform og programvare tilbyr IT-utstyr og drifter kundens IT-system for en bestemt tidsperiode gjennom en hovedavtale. Upheads tilbyr også som en del av hovedavtalen konsulenttjenester, implementering av programvare og IT-infrastruktur, datasentertjenester, IT-sikkerhetstjenester og skytjenester. Disse tjenestene leveres også tidvis stand-alone, men i mindre omfang.
- (17) Upheads "full-service"-leveranser tar utgangspunkt i generelle "off-the-shelf" teknologipakker hvor det foretas mindre justeringer og modifiseringer ut fra kundens behov, men uten at det lages eller utvikles spesialtjenester til de enkelte kundene. Upheads tilbyr sine tjenester og produkter på tvers av industrisektorer, men har hatt flest kunder innen helse- og retailsektoren.
- (18) Som en del av "full-service" leveransen tilbyr Upheads også maskinvare (hardware) til sine kunder ved at kundene kan leie maskinvaren i avtaleperioden, og deretter levere tilbake

utstyret ved avtaleslutt. Dette tilbudet utgjør "maskinvare som en tjeneste". I tillegg selger også Upheads maskinvare som stand-alone, men i mindre omfang.

- (19) I tillegg til å tilby ulike produkter på Microsofts teknologiplattform i totalleveransen, har Upheads utviklet sin egen programvare, Bravo, et ERP- og kundehåndteringssystem. Bravo benyttes i all hovedsak som innsatsfaktor til egne leveranser og selges kun i begrenset grad til tredjeparter.
- (20) Upheads har ca. 230 ansatte i Norge og er IT-avdeling for 700 selskaper i Norge.
- (21) Melder har kontorer i Bergen, Gjøvik, Haugesund, Kristiansand, Oslo, Sandefjord, Sandnes og Trondheim.
- (22) Mer informasjon om Melder er tilgjengelig på selskapets hjemmesider: <https://upheads.no/>
- (23) Melder eier også alle aksjer i og har dermed enekontroll over det svenske aksjeselskapet Upheads AB (organisasjonsnummer 556912-9389), som igjen eier alle aksjer i og har enekontroll over det svenske aksjeselskapet Future IT Partner Sverige AB (organisasjonsnummer 556884-2859). Upheads AB og Future IT Partner Sverige AB tilbyr de samme tjenester som Upheads AS, men er rettet mot svenske og internasjonale bedrifter. Upheads AB og Future IT Partner Sverige AB ha ca. 70 ansatte i Sverige, fordelt på kontorer i Gøteborg, Helsingborg og Malmö.
- (24) Mer informasjon om Upheads AB og Future IT Partner Sverige AB er tilgjengelig på selskapets hjemmesider: <https://upheads.se/>
- (25) Norvestor har også et indirekte datterselskap i det tyske selskapet Glueckkanja AG, som tilbyr IT-tjenester hovedsakelig bestående av konsulenttjenester, implementering av infrastruktur og applikasjoner samt administrerte tjenester for programvare og applikasjoner basert på Microsofts teknologiplattform. I tillegg til å tilby programvare og IT-tjenester i tilknytning til disse, utvikler selskapet egne digitale produkter som komplementerer Microsoftproduktene Glueckkanja AG tilbyr, inkludert RealmJoin, Konnekt og SCEPman. Glueckkanja tilbyr ikke maskinvare som en del av sin tjeneste.
- (26) Glueckkanja AG driver sin virksomhet i Europa. For tiden har selskapet ikke levert sine administrerte tjenester til norske kunder.
- (27) Mer informasjon om Glueckkanja AG er tilgjengelig på selskapets hjemmesider: <https://www.glueckkanja.com/en>

3.2 Målselskapet

- (28) Målselskapet eies av Evelon Holding AS. Evelon Holding AS kontrolleres av Varro Invest 1 IT-drift AS (organisasjonsnummer 825 182 322).
- (29) Evelon AS ble stiftet i 2020 og har som vedtektsfestet formål å drive formidling av IT tjenester til bedrifter i Norge og internasjonalt. Selskapet ble etablert som en følge av flere fusjoner mellom selskapene Lillevik IT (org.nr.915 346 359), IMEMO (org.nr 995 862 891), Bridge IT Solutions AS (organisasjonsnummer 998 211 956) og Devion AS (organisasjonsnummer 928 590 291). Målselskapet har sin kjernevirksomhet i Norge, men har også enkelte mindre leveranser til kunder i Sverige og Finland.

- (30) Målselskapet tilbyr "full-service" leveranse av IT-tjenester hovedsakelig til små og mellomstore bedrifter. Evelons hovedprodukt er totalleveranser av IT-tjenester, som inkluderer implementering og administrerte tjenester av IT-infrastruktur, som dataservere, og programapplikasjoner, konsulentbistand, maskinvare som en tjeneste og generell IT-brukerstøtte. Selskapet tilbyr sine kunder blant annet oppsett og drift av datasenter, ERP-system, Microsoft Azure databehandlingssystem, ulike sikkerhetstjenester innenfor IT, brukersupportavtale og leie eller kjøp av maskinvare.
- (31) Totalpakken bygger hovedsakelig på generell teknologi og ikke kundespesifikke IT-pakker med spesialverktøy og redskaper, men foretar mindre justeringer og modifikasjoner på grunnpakken tilpasset de ulike kundenes behov.
- (32) Evelon har også en nettbutikk som tilbyr IT-utstyr til kontorer, som datamaskiner, datatilbehør, datakomponenter, mobiltelefoner og programvare. Maskinvaretilbudet til Evelon består hovedsakelig i "utstyr som en tjeneste", som innebærer at kundene betaler en fast sum for nødvendig utstyr over avtaleperioden, og deretter leverer utstyret tilbake til Evelon. Dette tilbudet inngår i Evelons totalleveranse av IT-tjenester. Salg av maskinvare stand-alone finner bare sted i begrenset utstrekning.
- (33) Målselskapet har ikke utviklet egen programvare, men tilbyr programvare som en tjeneste til sine kunder som en del av totalpakken.
- (34) Målselskapet har over 60 ansatte, og har kontorer i Sem, Oslo, Brevik, Drammen og Kongsberg.
- (35) Evelon har tradisjonelt hatt flest kunder med virksomhet innen retail og profesjonelle, vitenskapelige og tekniske tjenesteytelser, men tilbyr sine tjenester til bedrifter innen alle sektorer.
- (36) Målselskapet har ingen datterselskap.
- (37) Mer informasjon om Målselskapet finnes på selskapets hjemmesider: <https://www.evelon.no/>

4. OMSETNING I NORGE

- (38) De involverte foretakenes omsetning i Norge i 2024 er som følger:

Involverte foretak:	Omsetning i Norge:
Norvestor	██████████ ¹
Evelon	187 286 054
Totalt	██████████

*Omsetning for 2024 er hentet fra partenes årsregnskap.

¹ Norvestor inkl. alle kontrollerte porteføljeselskap omsatte i 2024 for MEUR ████████. Dette er konvertert til NOK basert på Norges Banks gjennomsnittlige valutakurs for 2024 hvor EUR 1 = 11,63 NOK.

5. VILKÅRENE FOR FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

5.1 Partene har begrenset horisontal overlappende virksomhet

- (39) Som beskrevet ovenfor i punkt 3.1 er Melder en totalleverandør av IT-tjenester til små og mellomstore bedrifter og har sin hovedvirksomhet i Norge.
- (40) Målselskapet er som nevnt under punkt 3.2 også en totalleverandør av IT-tjenester til små og mellomstore norske bedrifter med hovedvirksomhet i Norge.
- (41) EU-kommisjonen og Konkurransetilsynet har tidligere delt inn markedene etter henholdsvis IT-tjenester og programvare.² EU-kommisjonen har vurdert om markedene må inndeles i undermarkeder etter funksjonalitet og/eller bransjesektor. Underinndelingen etter funksjonalitet for IT-tjenester har EU-kommisjonen vurdert innebærer en inndeling etter (i) IT-konsulentbistand (ii) implementering av applikasjoner og "managed services" (administrerte tjenester), (iii) implementering av infrastruktur og "managed services", (iv) infrastruktur som en tjeneste (v) maskinvare (hardware) støtte og (vi) business process services.³ Kommisjonen har i alle tilfeller ikke konkludert endelig på om markedet må segmenteres ytterligere.
- (42) Melder er av den oppfatning at det ikke er nødvendig i vårt tilfelle å ta stilling til om markedet for IT-tjenester må segmenteres ytterligere basert på funksjonalitet eller industrisektor ettersom både Melder og Målselskapet er totalleverandører av IT-tjenester ("Managed Service Providers") på tvers av industrisektorer. Dette innebærer at partene leverer og priser tjenestene som en "pakke" som omfatter hele kundens behov inkl. nettverk, implementering, applikasjoner, infrastruktur og sikkerhet gjennom kontinuerlig og regelmessig support og aktiv administrasjon. Leveransen bygger som utgangspunkt på "off-the-shelf" teknologi (Microsoft Azure) hvor det gjøres mindre kundespesifikke tilpasninger. Totalpakken kan også inkludere hardware og software som en tjeneste, som innebærer at produktene gjøres tilgjengelig for kundene i avtaleperioden, men eies, driftes og vedlikeholdes av Partene. Melder vil derfor for formålet med meldingen legge til grunn et samlet marked for IT-tjenester.
- (43) EU-kommisjonen har tidligere vurdert den geografiske utstrekningen til markedet for IT-tjenester, men har ikke endelig konkludert på om markedene må avgrenses i nasjonal, regionalt eller i europeisk utstrekning.⁴ EU-Kommisjonens markedsundersøkelser har vist at et flertall av kunder på markedet for IT-tjenester anskaffer IT-tjenester globalt og at nasjonal tilstedeværelse ikke i seg selv er et krav for valg av leverandør.⁵ Samtidig kunne språkbarrierer føre til at språk kunne utgjøre et krav for valg av leverandør av IT-tjenester.⁶
- (44) Melder er av den oppfatning at markedet er i europeisk utstrekning, ettersom konkurransen om kundene skjer på et internasjonalt plan, og veldig mange av tjenestene leveres på engelsk. Kunder kan kjøpe inn tjenester fra en rekke internasjonale og nasjonale tilbydere. Dette illustreres også av at Upheads svenske datterselskap, Upheads AB, har sin nettside tilgjengelig på flere språk, inkludert engelsk og tysk.⁷ Videre er det heller ikke et krav om at utenlandske

² Se Vedtak V2019-24 Tieto Oyj - Evry ASA avsnitt 46 flg, med videre henvisninger til blant annet Sak M.6237 Computer Sciences Corporation / iSoft Group

³ Se sak M.11198 Teleperformance/Majorel avsnitt 10-11 med videre henvisninger til sak M.9460 Capgemini/Altran, sak M.8765 Lenovo/Fujitsu/FCCL, sak M.7458 IBM/INF Business of Deutsche Lufthansa og sak M.6127 Atos Origin/Siemens IT Solutions & Services

⁴ Sak M.7458 IBM/INF Business of Deutsche Lufthansa, avsnitt 30-32, sak M.8765 Lenovo/Fujitsu/FCCL, avsnitt 35-36, sak M.9460 Capgemini/Altran, avsnitt 23 og sak M.11198 Teleperformance/Majorel avsnitt 23-24

⁵ Sak M.11198 Teleperformance/Majorel avsnitt 23

⁶ Ibid.

⁷ Se Upheads ABs nettside: <https://upheads.se/>

aktører tilbyr sine tjenester på norsk for å konkurrere om norske kunder, f.eks. ved å levere tjenester på engelsk.

- (45) Foretakssammenslutningen vil imidlertid ikke være kapabel til å ha virkninger på konkurransen uavhengig av markedsavgrensning, og Partene vil for fullstendighetens legges til grunn det snevrest mulige markedet bestående av det norske markedet for IT-tjenester, hvor partenes markedsandeler er som følger:

Det norske markedet for IT-tjenester		
Melder ⁸	Målselskap ⁹	Samlet ¹⁰

- (46) Videre har Partene som beskrevet over i punkt 3.1 og 3.2 et begrenset salg av hardware gjennom sine nettbutikker. EU-Kommisjonen har tidligere etablert et separat marked for salg av PC og kommunikasjonsenheter. EU-Kommisjonen har også vurdert om markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter igjen kunne inndeles etter hardware, software, kommunikasjon og tilbehør.¹¹ Hva gjelder distribusjonskanaler har EU-Kommisjonen vurdert et skille mellom butikkhandel og fjernhandel, men har holdt konklusjonen åpen.¹²
- (47) På samme måte som for IT-tjenester vil ikke transaksjonen ha virkning på konkurransen uavhengig av hvilken markedsavgrensning som legges til grunn. Melder legger derfor for formålet med meldingen til grunn et snevrest mulig marked bestående av det norske markedet for PC og kommunikasjonsenheter.
- (48) EU-kommisjonen har i sin tidligere praksis konkludert med at markedet for salg av PC-er og produkter vertfall er nasjonalt i utstrekning.¹³ Markedsundersøkelser viste at kunder på grunn av lite paneuropeisk markedsføring, språkpreferanser og besvær med å navigere utenlandske nettsider anså markedet for å være nasjonalt avgrenset.¹⁴
- (49) Melder er av den oppfatning at de samme forholdene også gjør seg gjeldende på det norske markedet og at markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter vertfall er nasjonalt i utstrekning. Dette gjør seg gjeldende for Partene som begge kun har salg gjennom nettbutikk.

Det norske markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter:

⁸ Upheads hadde en omsetning på ca. MNOK [redacted] NOK i 2024 innen salg av IT-tjenester i Norge. Norvestors øvrige porteføljeselskap hadde en samlet omsetning på markedet for salg av IT-tjenester i Norge på ca. [redacted] MNOK i 2024. Dette inkluderer PSA, Pearl, Globeteam, Cegal og NetNordic. For en nærmere beskrivelse av selskapene, se vedlegg 1.

⁹ Evelon hadde en omsetning på ca. MNOK [redacted] i 2024 innen salg av IT-tjenester i Norge.

¹⁰ Ifølge Gartners offisielle statistikk for 2024 utgjorde det norske markedet for IT-tjenester MUSD 8 260. Etter Norges Banks gjennomsnittlige valutakurs for 2024 utgjorde USD 1 = NOK 10.74, noe som medfører at det norske totalmarkedet for IT-tjenester i 2024 utgjorde MNOK 88 712,4.

¹¹ Sak M.4226 DSGI / Fotovista avsnitt 9-14, sak M.7259 Carphone Warehouse / Dixons avsnitt 16-24 og sak M.10364 ECI / Bonak / Fast Group avsnitt 34-36

¹² Sak M.10364 ECI / Bonak / Fast Group avsnitt 34-36

¹³ Sak M.10364 ECI / Bonak / Fast Group avsnitt 61

¹⁴ Sak M.4226 - DSGI / Fotovista Avsnitt 16-19

Melder ¹⁵	Målselskap ¹⁶	Samlet ¹⁷

(50) Som det fremgår av ovennevnte vil Partenes ha en samlet markedsandel langt under 20 %, slik at vilkårene for forenklet melding er oppfylt, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav b.

5.2 Partene har ingen vertikal overlapp

- (51) Videre er det i dag ingen faktisk vertikal overlapp mellom Partene.
- (52) Det foreligger imidlertid en potensiell hypotetisk vertikal overlapp mellom Målselskapet og Melder, ved at Melder har utviklet og tilbyr ERP-systemet "Bravo". Dette benyttes imidlertid primært internt som innsatsfaktor til Melders totalleveranse, og tilbys kun i svært begrenset grad stand-alone til tredjeparter.
- (53) Det finnes dessuten en rekke store leverandører av ERP-systemer, f.eks. Microsoft Dynamics 365, Oracle NetSuite ERP og SAP. Det vil dermed ikke kunne oppstå noen utestengende virkning, med den følge at foretakssammenslutningen uansett ikke er kapabel til å føre til utestengesvirkning, ettersom partene verken enkeltvis, eller samlet, har en markedsandel på noe vertikalt forbundet marked som overstiger 30%.
- (54) Basert på det overnevnte er vilkårene for forenklet melding oppfylt, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav c.

6. KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

6.1 Konkurrenter, kunder og leverandører på markedet for salg av IT-tjenester i Norge

6.1.1 Fem viktigste konkurrenter

(55) Melders fem viktigste konkurrenter på markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn	Kontaktinformasjon

¹⁵ Upheads hadde en omsetning på ca. MNOK i 2024 innen salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge. Norvestors øvrige porteføljeselskap hadde en samlet omsetning på markedet for PC og kommunikasjonsmarkedet i Norge på MNOK i 2024. Dette inkluderer Cegal og NetNordic. For en nærmere beskrivelse av selskapene, se vedlegg 1.

¹⁶ Evelon hadde en omsetning på ca. MNOK i 2024 innen salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge.

¹⁷ Ifølge Gartners offisielle statistikk for 2024 utgjorde det norske markedet for salg av PC og nettbrett MUSD 1 257. Etter Norges Banks gjennomsnittlige valutakurs for 2024 utgjorde USD 1 = NOK 10.74, noe som medfører at det norske totalmarkedet for salg av PC og nettbrett i 2024 utgjorde MNOK 13 500. Det gjøres for ordens skyld oppmerksom på at dette utgjør et konservativt estimat ettersom tilbehør til PCer og andre enheter ikke inngår i Gartners statistikk for 2024.

(56) Målselskapets fem viktigste konkurrenter på markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

6.1.2 Fem viktigste leverdører

(57) Melders fem viktigste leverandører for markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

(58) Målselskapets fem viktigste leverandører for markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

--	--

6.1.3 Fem viktigste kunder

(59) Melders fem viktigste kunder på markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn		Kontaktinformasjon	

(60) Målselskapets fem viktigste kunder på markedet for salg av IT-tjenester i Norge

Navn		Kontaktinformasjon	

6.2 Konkurrenter, leverandører og kunder på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge**6.2.1 Fem viktigste konkurrenter**

(61) Melders fem viktigste konkurrenter på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

(62) Målselskapets fem viktigste konkurrenter på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

6.2.2 Fem viktigste leverdører

(63) Melders fem viktigste leverandører på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

- (64) Målselskapets fem viktigste leverandører på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

6.2.3 Fem viktigste kunder

- (65) Melders fem viktigste kunder på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

- (66) Målselskapets fem viktigste kunder på markedet for salg av PC og kommunikasjonsenheter i Norge

Navn		Kontaktinformasjon

7. MELDING TIL ANDRE KONKURRANSEMYNDIGHETER

(67) Transaksjonen er ikke meldepliktig i andre jurisdiksjoner.

8. ÅRSBERETNING, ÅRSREGNSKAP OG KONSERNREGNSKAP

(68) Som et private equity fond vil ikke Norvestor ha et konsolidert konsernregnskap. Melders og Norvestors øvrige norske porteføljeselskaps, samt Målselskapets årsberetning og årsregnskap vil imidlertid være tilgjengelig via: www.brreg.no.

9. OFFENTLIG VERSJON

(69) Informasjon som skal unntas offentlighet er markert i gult.

Med vennlig hilsen
ADVOKATFIRMAET SCHJØDT AS

Morten Henriksen
Advokat

morten.henriksen@schjodt.com