

**FORENKLET MELDING OM FORETAKSSAMMENSLUTNING, JF. KONKURRANSELOVEN § 18 FØRSTE
LEDD OG FORSKRIFT OM MELDING AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGER § 3**

MULTICONSULT ASA

**VIANOVA AS, VIANOVA TRONDHEIM AS, VIANOVA KRISTIANSAND AS, VIANOVA
EUREKA AS**

Konfidensielt

Inneholder forretningshemmeligheter

Konfidensielle opplysninger er markert i **grønt**

CMS Kluge Advokatfirma Oslo
Bryggegate 6
Postboks 1548 Vika
NO-0117 Oslo
T +47 23 11 00 00
F +47 23 11 00 01
cms.law

1. INVOLVERTE FORETAK

1.1 Melder (kjøper)

Navn: Multiconsult ASA
Org. nr.: 910 253 158
Adresse: Nedre Skøyen Vei 2, 0276 Oslo

Representert av:

Navn: CMS Kluge Advokatfirma AS
Kontaktperson: Henrik Nordling / Iselin Kaus
Adresse: Postboks 1548 Vika, 0117 Oslo
Telefon: + 47 966 25 414 / +47 979 74 610
E-post: henrik.nordling@cms-kluge.com / iselin.kaus@cms-kluge.com

1.2 Andre involvert foretak (målselskap)

Navn: **ViaNova AS**
Org. nr.: 935 852 188
Adresse: Leif Tronstads plass 4, 1337 Sandvika

Navn: **ViaNova Trondheim AS**
Org. nr.: 935 856 396
Adresse: Sluppenveien 17B, 7037 Trondheim

Navn: **ViaNova Kristiansand AS**
Org. nr.: 960 681 266
Adresse: Gyldenløves gate 1C, 4611 Kristiansand S

Navn: **ViaNova Eureka AS**
Org. nr.: 935 853 354
Adresse: Leif Tronstads plass 4. 1337 Sandvika

Representert av:

Navn: Advokatfirmaet Bull AS
Kontaktperson: Bjarte Bogstad
Adresse: Universitetsgata 9, 0164 Oslo
Telefon: +47 930 18 909
E-post: bbo@bull.no

2. BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGENS ART

- (1) Foretakssammenslutningen består av at Multiconsult ASA (**Multiconsult**) erverver enekontroll over ViaNova AS, ViaNova Trondheim, AS, ViaNova Kristiansand AS og ViaNova Eureka AS. Multiconsult vil erverve samtlige av aksjene i selskapene.
- (2) ViaNova-selskapene eies i dag hovedsakelig av ansatte. ViaNova AS eies i dag 90,8 prosent av ansatte i selskapet og resterende andel eies av ViaNova AS og Dr. Ing. A Aas-Jakobsen AS. ViaNova Trondheim AS eies 88,3 prosent av ansatte og 11,7 prosent av ViaNova AS. ViaNova Kristiansand AS eies 72,2 prosent av ansatte, 20,1 prosent av ViaNova AS og 7,7 prosent av ViaNova Kristiansand AS. ViaNova Eureka AS 52,2 prosent av Eureka Finans AS (daglig leder), 19,4 prosent hver av to ansatte, 5 prosent av ViaNova AS og 4 prosent av ElectroNova AS. Se punkt 3.4 for en nærmere beskrivelse av selskaps- og eierskapsstruktur.
- (3) Transaksjonen vil med dette utgjøre en foretakssammenslutning i konkurranserettslig forstand, jf. konkurranseloven § 17 første ledd bokstav b.
- (4) Aksjekjøpsavtalen ble signert 20. oktober 2025.
- (5) I lys av partenes samlede omsetning i Norge (jf. punkt 5) utløser Transaksjonen en meldeplikt til Konkurransetilsynet, jf. konkurranseloven § 18.

3. VILKÅRENE FOR FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

- (6) Både Multiconsult og ViaNova-selskapene operer på et bredt markedet for rådgivende ingeniørtjenester. Foretakssammenslutningen vil ikke føre til at partene får en samlet markedsandel som overstiger 20 prosent og det foreligger heller ikke et berørt vertikalt marked der partene samlet vil ha en markedsandel som overstiger 30 prosent, se nærmere om dette i punkt 6 og 7.
- (7) Vilårene for å inngi forenklet melding er oppfylt, jf. meldepliktforskriften § 3 første ledd nr. 3 bokstav b. Dette begrunnes nærmere i punkt 7.

4. BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE OG FORETAK I SAMME KONSERN

4.1 Multiconsult

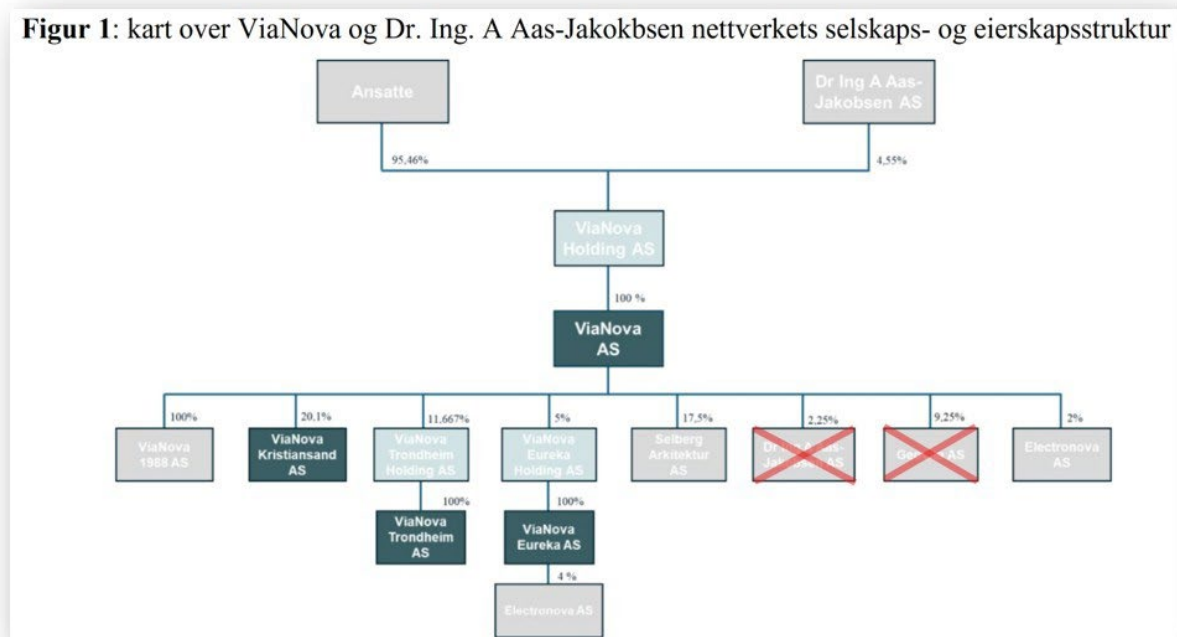
- (8) Multiconsult Norge AS er et norsk ingeniør- og arkitekturselskap. Selskapet har omkring 2900 medarbeidere, og har røtter tilbake til 1908. Selskapet er en del av konsernet Multiconsult ASA.
- (9) Multiconsults virksomhet er delt inn i fire forretningsområder: i) bygg og eiendom, ii) mobilitet og samferdsel, iii) energi og industri og iv) vann & miljø. Selskapet tilbyr multifaglig rådgivning, design, prosjektering, arkitektur, prosjektoppfølgning, ledelse, verifikasjon og kontroll.
- (10) Multiconsults forretningsmodell bygger på en diversifisert portefølje som dekker flere forretningsområder og geografiske regioner. Konsernets hovedaktiviteter omfatter et bredt spekter av tverrfaglig rådgivning innen områder som design, planlegging, byggeledelse, prosjektledelse og geotekniske grunnundersøkelser, både i Norge og internasjonalt.
- (11) Multiconsult ønsker å være en ansvarlig bedrift som bidrar til å skape norsk historie og utvikling, og har blant vært aktive innenfor vannkraftutbygging, vindkraft, idrettsanlegg og aktive i oppføringen av sentrale bygninger, som Munchmuseet, Deichman Bjørvika og Barcodebyggene. Multiconsult har også kompetanse på samferdsel, herunder brokonstruksjoner og tunnelportaler.

- (12) Multiconsult tilbyr tjenester til et bredt spekter av bransjer. Selskapet har kompetanse til å bistå kunder med deres mest komplekse utfordringer.
- (13) Multiconsult har sitt hovedkontor i Oslo, og opererer hovedsakelig i Norge. Selskapet har tung tilstedeværelse i alle de største byene i Norge. Multiconsult har også tilstedeværelse utenfor byene, og har totalt mer enn 30 kontorer i Norge, fra Svalbard i nord til Kristiansand i sør. Konsernet har også kontorer i flere europeiske land, herunder Sverige, Danmark, Polen, Storbritannia, samt tilstedeværelse i enkelte land Asia og Afrika, blant annet Tanzani og Kenya. Selskapet har vært involvert i prosjekter i over 100 forskjellige land, og har oppdragsgivere og samarbeidspartnere i store deler av landet.
- (14) Selskapets oppdragsgivere er blant annet store foretak som Oslobygg KF, Statens vegvesen, Equinor, mv., samt en rekke kommuner og offentlige organ.
- (15) I 2024 hadde Multiconsult ASA en samlet omsetning på 6349,5 MNOK, hvorav 4 922,2 MNOK er fra virksomhet i Norge ved Multiconsult Norge AS.
- (16) Multiconsult ASA har flere datterselskaper, hvorav Link Arkitektur AS, A-Lab og Sitepartner AS er aktive i Norge.
- (17) For mer informasjon om Multiconsult, se selskapets hjemmesider: www.multiconsult.no/om-oss.

4.2 ViaNova-nettverket

- (18) ViaNova-nettverket består av selvstendige selskaper som er spesialiserte innenfor ulike segmenter av rådgivende ingeniørvirksomhet, særlig infrastruktur og transport. ViaNova-selskapene er hovedsakelig eid av medarbeidere.
- (19) ViaNova-selskapene har ulik geografisk plassering, fagområder og spesialisering, men er knyttet sammen gjennom en felles bedriftsfilosofi, samarbeid, deleierskap og styredeltakelse.
- (20) ViaNova har bred virksomhet innen samferdselssektoren. Selskapene utfører oppdrag og påtar seg prosjekter innen planlegging, prosjektering, bygging, drift, vedlikehold og rehabilitering av infrastruktur for samferdsel.
- (21) ViaNovas kompetanse er delt inn i seks områder: i) bærekraftig samferdsel, ii) bymiljø, iii) plan, analyse og samfunn, iv) smart mobilitet, v) varig infrastruktur og vi) samhandling og samtidig prosjektering.
- (22) ViaNova-selskapene har ulike spesialiseringer. ViaNova AS sin virksomhet er hovedsakelig rådgivning innen infrastruktur og transport i Norge, ViaNova Trondheim AS driver hovedsakelig med rådgivning innen vei, vann og avløp, ViaNova Kristiansand AS driver med rådgivning innen vei, vann og miljø og arealplanlegging og ViaNova Eureka AS driver med spesialisert rådgivning og systemutvikling innen ITS (intelligente transportsystemer), datainnsamling, trafikkstyring og geografiske informasjonssystemer, i tillegg til prosjektledelse, spesifisering, modellering og utvikling av systemer for transportsektoren.
- (23) ViaNova-selskapene har bistått ved flere store norske prosjekter, som E18 Filipstad. ViaNova er også aktive i den pågående bygningen av Lysaker kollektivterminal, oppgradering av Majorstuen stasjon, InterCity Moss og prosjekt for utvikling og etablering av en nasjonal tjeneste for vegtrafikksentralene i Norge. I 2024 omsatte ViaNova-selskapene for 294,6 MNOK.
- (24) Ytterligere informasjon om hvilke tjenester som tilbys innen de respektive markedssegmentene er tilgjengelig her: <https://www.vianova.no/>.

Figur 1: kart over ViaNova og Dr. Ing. A Aas-Jakobsen nettverkets selskaps- og eierskapsstruktur¹⁾



¹⁾ Aksjeposter i Dr.Ing. A Aas-Jakobsen og Geovita er solgt i forbindelse med transaksjonen

5. OMSETNINGSTALL

(25) Partenes konsoliderte omsetningstall i Norge for år 2024 er følgende:

Selskap	Omsetningstall
Multiconsult AS	4 922,2 MNOK
ViaNova AS	154,7 MNOK
ViaNova Trondheim AS	93,9 MNOK
ViaNova Kristiansand AS	37,9 MNOK
ViaNova Eureka AS	8,1 MNOK

6. FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN VIL IKKE FØRE TIL NOEN NEGATIVE VIRKNINGER PÅ KONKURRANSEN

6.1 Markedsavgrensning

6.1.1 Produktmarked – markedet for rådgivende ingeniørtjenester

- (26) Melder vurderer at det foreligger et generelt marked for rådgivende ingeniørtjenester, der det kan inngå en rekke undersegmenter som enkeltvis eller i kombinasjon dekker kundenes behov når det gjelder bistand i forbindelse med planlegging, prosjektering, kvalitetssikring og gjennomføring av ulike type prosjekter.¹ Som det er vist til i andre meldinger om foretakssammenslutning², understrekes dette av at bransjens interesseorganisasjon Rådgivende Ingeniørers Forening (RIF) dekker et bredt spekter av tjenester som normalt inngår i markedet for rådgivende ingeniørtjenester.
- (27) Melder mener at markedet ikke kan avgrenses til nærmere angitte forretningsområder, ulike segmenter av rådgivende ingeniørtjenester eller tjenestetyper. Sammensetning av de tjenester som tilbys er basert på kundens behov, og det er en flytende grense mellom de ulike tjenestene. Samme type tjenester tilbys ofte innenfor ulike forretningsområder og tjenestene kan inngå som integrerte deler av leverandørenes helhetlige tjenesteyting eller overordnede prosjekt. Den enkelte kunde kan også ha ulike behov i forbindelse med forskjellige prosjekter. Kundene etterspør i stor grad en portefølje av tjenester, heller enn en-faglige tjenester, og derfor skjer konkurransen først og fremst mellom større aktører som tilbyr et bredt spekter av tjenester, som Norconsult, Sweco, Rambøll, AFRY, Rejlers og COWI.³
- (28) Mindre leverandører og nisjeleverandører kan konkurrere om mindre prosjekter eller delprosjekter, eller de kan bidra med kompetanse og kapasitet som underleverandører inn i større prosjekter ved å levere enkeltfag. Markedet karakteriseres dermed av at aktørene tilbyr tjenester på tvers av ulike forretningsområder, noe som videre tilsier at det eksisterer et generelt, overordnet marked for rådgivende ingeniørtjenester.
- (29) Det er en fordel for kundene i markedet at det er en kombinasjon av store og brede aktører, og nisjeleverandører, da det gir stor fleksibilitet og muligheter for å anvende ulike leverandører som er tilpasset kundens behov i hvert enkelte prosjekt. Oppdragsgivere kan velge mellom å tildele et prosjekt til en enkelt aktør, eller å tildele ulike deler av et prosjekt til mindre nisjeleverandører. Eventuelt kan nisjeleverandører, som nevnt, fungere som underleverandører i større prosjekter. Dette innebærer at underleverandører som mangler breddekompetanse eller kapasitet kan delta på større prosjekter som underleverandør.
- (30) Etter Melders syn er det tvilsomt om nisjeleverandører kan anses som konkurrenter til de større aktørene da de sjeldent vil kunne opptre i direkte konkurranse om de samme kontraktene.

¹ Melder ikke kjent med at Konkurransetilsynet tidligere har tatt stilling til markedets nærmere avgrensning, selv om det foreligger en rekke tidligere meldinger innenfor rådgivende ingeniørtjenester, herunder vises det til forenklet melding av foretakssammenslutning mellom Norconsult AS – Dr. Ing A. Aas Jakobsen AS 17. juni 2025 og forenklet melding av foretakssammenslutning mellom Sweco Norge AS og Sema Rådgivning AS av 28. mars 2022.

² Se for eksempel forenklet melding av foretakssammenslutning mellom Norconsult AS – Dr. Ing A. Aas Jakobsen AS 17. juni 2025 og forenklet melding av foretakssammenslutning mellom Sweco Norge AS og Sema Rådgivning AS av 28. mars 2022.

³ Dette er også lagt til grunn i forenklet melding av foretakssammenslutning mellom Norconsult AS og Dr. Ing A. Aas Jakobsen av 17. juni 2025.

- (31) Melder er ikke kjent med at Konkurransetilsynet eller EU Kommisjonen tidligere eksplisitt har tatt stilling til markedets avgrensning når det gjelder rådgivende ingeniørtjenester, men det finnes flere meldinger om foretakssammenslutninger som gjelder markedet for overordnede rådgivende ingeniørtjenester. Etter Melders syn er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til avgrensningen av produktmarkedet, da partenes markedsandeler uansett ikke vil medføre at det er horisontalt eller vertikalt berørte markeder.

6.1.2 Geografisk marked

- (32) Melder anser markedet for rådgivende ingeniørvirksomhet for å være minst nasjonalt i utstrekning.
- (33) Rådgivende ingeniørvirksomhet er ikke knyttet til bestemte geografiske steder, og geografisk plassering har ikke nødvendigvis sammenheng med det området hvor tjenestene tilbys og/eller ytes. Tjenestene er altså ikke stedbundne. Kundene har mulighet til å velge firmaer uavhengig av om selskapet har fysisk tilstedeværelse der prosjektet skal utføres, og dette gjøres i praksis i dag.
- (34) Når det gjelder tjenesteyting til offentlige oppdragsgivere styres det i stor grad av reglene for offentlige anskaffelser, og det er derfor mer eller mindre ensartede i Norge og EU/EØS. For offentlige kontrakter over EØS-terskelverdi⁴ er det krav om kunngjøring i TED, Europas offentlige kunngjøringsdatabase, og de prosessuelle reglene i anskaffelsesdirektivene og anskaffelsesforskriften må følges. For oppdrag på vegne av private aktører, er det også partenes erfaring at oppdragsgivere kontraherer med leverandører på tvers av regioner og landegrenser. Ved kontrakter som er over en viss størrelsesorden, møter norske leverandører dessuten konkurranse fra store, internasjonale leverandører.
- (35) En rekke norske firmaer som tilbyr rådgivende ingeniørvirksomhet tilbyr tjenester i hele Norge, uavhengig av om de har fysisk tilstedeværelse i hele Norge.
- (36) EU kommisjonen har i flere saker som omhandler produktmarkedet for ingeniørtjenester latt det være åpent om det geografiske markedet skal defineres som nasjonalt, regionalt, EØS-området eller globalt.⁵ Melder er ikke kjent med at EU Kommisjonen har tatt endelig stilling til markedsavgrensningen for rådgivende ingeniørtjenester.
- (37) På bakgrunn av dette, holder Melder det åpent hvorvidt det relevante geografiske markedet er større enn nasjonalt. Det er heller ikke nødvendig å ta endelig stilling til dette siden avgrensningen uansett ikke får avgjørende betydning for vurderingen av Foretakssammenslutningens virkninger.

7. VILKÅRENE FOR FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

- (38) Multiconsult og ViaNova-selskapene tilbyr delvis komplementære tjenester og som nevnt ovenfor vil partene som regel ikke konkurrere om de samme kontraktene. Men det er en horisontal overlapp i tjenestene som tilbys av partene i markedet for rådgivende ingeniørtjenester, som innebærer at ViaNova-selskapene tilfører Multiconsult økt kapasitet og spesialisering.
- (39) For den overlappende virksomheten, overstiger partenes samlede markedsandeler imidlertid ikke 20 prosent i dette markedet.

⁴ EØS-terskelverdiene er 1,49 millioner for statlige tjenestekjøp, 2,3 millioner kroner for andre oppdragsgivers tjenestekjøp og 57,8 millioner kroner for bygg- og anleggskontrakter, jf. anskaffelsesforskriften § 5-3.

⁵ Kommisjonens avgjørelse av 23. oktober 2019 i sak COMP/M.9460 *Capgemini/Altran*, avsnitt 32-33; Kommisjonens avgjørelse av 26. april 2013 i sak COMP/M.6794 *Caisse des dépôts et des consignations/Veolia Transdev*, avsnitt 36-38; Kommisjonens avgjørelse av 18. august 2018 i sak COMP/M.8548 *Ardian/GPS Branch of Assystem Group*, avsnitt 16-18.

- (40) Det generelle markedet for rådgivende ingeniørtjenester er preget av sterk konkurranse. Multiconsult møter først og fremst konkurranse fra andre store aktører som Norconsult, Sweco, COWI, Rambøll, AFRY og Asplan Viak. Samtidig møter Multiconsult også konkurranse fra sammenslutninger av mindre selskaper, og internasjonale aktører i større prosjekter. ViaNova-selskapene er i større grad nisjeleverandører spesialiserte innen samferdsel og infrastruktur, mens Multiconsult tilbyr et svært bredt spekter av rådgivningstjenester innen prosjektering og ingeniørrådgivning, først og fremst overfor store kunder innen offentlig og privat sektor. Foretakssammenslutningen medfører ingen endring av betydning for konkurransen i dette aktørbildet. Markedet er også preget av betydelig kjøpermakt, da partenes kunder ofte er store og profesjonelle offentlige eller private oppdragsgivere som inngår kontrakter basert på anbudskonkurranser.
- (41) Antall medlemmer i bransjens interesseorganisasjon RIF gir et estimat for antall rådgivende ingeniører som arbeider i Norge. Basert på antall rådgivende ingeniører i Norge, er det estimert at Multiconsult har en markedsandel på omtrent [REDACTED] prosent.
- (42) RIF opererer ikke med omsetningstall på tjenestenivå, da den som nevnt ovenfor dekker et bredt spekter av ingeniørtjenester. På nyhetssted for byggeindustrien, bygg.no, ble det i 2024 publisert omsetningstall for de tretti største rådgiver- og konsulentvirksomhetene innen byggenæringen basert på tall fra 2023. Det fremgår at byggenæringen samlet omsatte for ca. 33,7 milliarder kroner. Multiconsults omsetning i 2023 utgjorde 5 626 millioner kroner. Det fremgår videre at ViaNova AS i 2023 var den 23. største aktøren, med en omsetning på 157 millioner kroner. Basert på disse tallene, kan partenes samlede markedsandel i et overordnet marked for rådgivende ingeniørtjenester estimeres til [REDACTED] prosent. Dette illustrerer at oppkjøpet fører til en begrenset inkrementell økning i Multiconsults estimerte markedsandel.
- (43) Partene har ikke noen vertikale forbindelser der partenes markedsandeler overstiger 30 prosent.
- (44) Foretakssammenslutningen vil etter melderens vurdering ikke være egnet til å hindre effektiv konkurranse i betydelig grad, uavhengig av markedets nærmere avgrensning.

8. KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

- (45) En oversikt over partenes 5 viktigste konkurrenter, kunder og leverandører finnes vedlagt i **Vedlegg 1**.

Vedlegg 1: Oversikt over partenes viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

9. DE INVOLVERTE FORETAKENES SISTE ÅRSBERETNINGER OG ÅRSREGNSKAP

- (46) Årsberetninger og årsregnskap for Multiconsult ASA og ViaNova AS, ViaNova Trondheim AS, ViaNova Kristiansand AS og ViaNova Eureka AS fra siste regnskapsår er offentlig tilgjengelig via Brønnøysundregistrene.
- (47) Forretningshemmeligheter er markert med grønn bakgrunn i denne meldingen, som dermed utgjør offentlig versjon når disse opplysningene er fjernet. Begrunnelse for unntak av forretningshemmeligheter er angitt i **Vedlegg 2**.

Vedlegg 2: Begrunnelse for unntak av forretningshemmeligheter



Henrik Nordling
Advokat
CMS Kluge Advokatfirma AS

Vedlegg:

Vedlegg 1

Vedlegg 2