
Forenklet melding av foretakssammenslutning

EQVA ASA

ervert av enekontroll over

EINAR ØGREY FARSUND AS

23. februar 2026

INNEHOLDER FORRETNINGSCHEMMELIGHETER

1 KONTAKTINFORMASJON

1.1 Foretak som erverver kontroll

Navn: Eqva ASA
Org.nr.: 980 832 708
Adresse: Dronning Eufemias gate 16, 0191 OSLO

1.2 Representant

Navn: Wikborg Rein Advokatfirma AS
Kontakt: Anette Ensrud Kraakevik / Preben Milde Thorbjørnsen
Adresse: Postboks 1513 Vika, 0117 Oslo
Telefon: +47 97 10 91 90 / +47 41 64 93 40
E-post: aek@wr.no / pmt@wr.no

1.3 Målselskap

Navn: Einar Øgrey Farsund AS
Org.nr.: 987 260 742
Adresse: Lundeveien 171, 4550 Farsund

1.4 Representant

Navn: Advokatfirmaet Wiersholm AS
Kontakt: Kristian Elvestad Ottesen / Joachim Berle
Adresse: Postboks 1400 Vika, 0115 Oslo
Telefon: +47 99 16 88 76 / +47 90 26 30 92
E-post: keo@wiersholm.no / obe@wiersholm.no

2 BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

Denne meldingen gjelder EQVA ASAs ("**EQVA**") erverv av samtlige aksjer i Einar Øgrey Farsund AS ("**EØF**") ("**Transaksjonen**"). EØF eies i dag av Scuderia AS ("**Scuderia**"). EQVA og EØF er i fellesskap omtalt som "**Partene**".

Foretakssammenslutningen innebærer at Scuderia overdrar samtlige av aksjene i EØF til EQVA.

EØF er et mekanisk verksted som tilbyr elektromekanisk- og mekanisk tilvirkning/produksjon og vedlikehold til industribedrifter. Selskapet er lokalisert i Farsund kommune i Agder.

EØF har to virksomhetsområder: (i) mekanisk produksjon og vedlikehold, og (ii) levering og installasjon av elektromekaniske produkter og arbeid innenfor høyspent likestrøm ("**HVDC**"). Forut for gjennomføring av Transaksjonen vil HVDC-virksomheten fisjoneres ut til et nytt selskap, Einar Øgrey Farsund 2 AS (org. nr. 836 581 512). EØF vil etter utfisjoneringsen fortsatt ha virksomhet innen elektromekanisk montasje i form av bygging av høyspentanlegg.



Gjennomføring av Transaksjonen er betinget av godkjenning fra Konkurransetilsynet. Foretakssammenslutningen er ikke meldepliktig til andre myndigheter.

3 VILKÅRENE FOR INNGIVELSE AV FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

EQVA overtar samtlige av aksjene i EØF gjennom Transaksjonen, og vil oppnå enekontroll på varig grunnlag over EØF i medhold av konkurranseloven § 17. Videre har Partene en omsetning som samlet og hver for seg overstiger terskelverdiene i § 18 annet ledd.

Videre er vilkårene for forenklet melding oppfylt, da Partenes samlede markedsandel ikke overstiger 20 % i det markedet Partene har horisontalt overlappende virksomhet, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav b). Det vises til redegjørelsen i kapittel 5 nedenfor. Partene har ingen vertikalt overlappende virksomhet.

4 DE INVOLVERTE FORETAKENE

4.1 EQVA ASA

EQVA ASA er notert på Oslo Børs. EQVA er en totalleverandør av industrielle tjenester, bygget på utvikling og langsiktig eierskap i solide og komplementære industriselskaper.

Blant EQVAs kunder er ledende industriaktører innen smelteverk, prosessindustri, akvakultur, maritim sektor og offshore. Kjernekompetansen omfatter ingeniørtjenester og mekaniske løsninger, stålkonstruksjoner, rør- og tanksystemer, ventilasjon, elektro og automasjon, samt utbygging og drift av vannkraftverk. I tillegg har EQVA noe virksomhet innen eiendomsdrift, hvor eiendommene primært benyttes internt i konsernet. Konsernet har om lag 670 ansatte, og hovedkontoret ligger i Kvinnherad kommune.

EQVAs virksomhet som serviceleverandør opereres gjennom underkonsernet hvor EQVA Industrial Solutions AS er konsernspiss. Datterselskapene av betydning for denne foretakssammenslutningen er IMTAS-selskapene og BKS Industri AS. Virksomheten i disse selskapene består i tilbud av tjenester knyttet til rør og rørsystemer, mekaniske løsninger (som sveising og maskinering) og bærende konstruksjoner, i form av prosjektering, ingeniørtjenester, produksjon, installasjon og igangsetting av utstyr til bruk i næringsvirksomhet, samt service og vedlikehold av maskiner, båter, industrianlegg og utstyr. Tjenestene tilbys til en rekke ulike næringer, herunder smelteverk, akvakultur, prosessindustri, maritim industri, offshoreindustrien, og aktører innenfor fornybar energi. EQVAs virksomhet er særlig fokusert innenfor installasjonstjenester og drift- og vedlikeholdstjenester til prosessindustrien. I tillegg leveres også tilsvarende tjenester til aktører innen maritim industri og offshore industri, samt til aktører innen akvakultur og fornybar industri.

I tillegg til IMTAS-selskapene og BKS Industri AS har EQVA Industrial Solutions AS selskaper som er aktive som leverandør til ulike industrier innen andre områder, slik som avanserte HVAC (varme, ventilasjon og aircondition) systemer (**BKS VVS AS**), elektrisk, instrumentering, og automatisering (**BKS Power & Automation AS**), mekanisk ingeniørarbeid (**Zenit Engineering AS**), design, produksjon og installasjon av tank og tankanlegg (**Marine Support AS**), elektrisk installasjon for privat- og bedriftsmarkedet (**Kvinnherad Elektro A/S**) og spesialkonstruksjoner, komponenter og rørsystemer av plast til havbruksnæringen (**Austevoll Rørteknikk AS**).

Videre har EQVA også virksomhet innen utvikling og drift av småkraftverk (**Fossberg Kraft AS**) og som eier av fast eiendom gjennom blant annet selskapet EQVA Eiendom Holding AS.

EQVA har en direkte og indirekte kontrollerende eierandel i foretakene som er inntatt i følgende organisasjonskart:

Bilag 1: Organisasjonskart EQVA ASA per 1. januar 2026¹

EQVA-konsernet driver i all hovedsak sin virksomhet på Vestlandet og i Nord-Norge.

For ytterligere informasjon om virksomhetene og deres markedsområder vises det til selskapets årsrapport og hjemmeside, <https://www.eqva.no/>.

4.2 Einar Øgrey Farsund AS

EØF er en norsk mekanisk industribedrift med hovedkontor i Farsund. Selskapet har ca. 65 medarbeidere som jobber på verkstedet i Lundevågen sør for Farsund samt ute hos kundene.

EØF tilbyr tjenester knyttet til mekaniske løsninger, i form av produksjon, installasjon og igangsetting av utstyr til bruk i næringsvirksomhet, samt tilknyttet service- og vedlikeholdsarbeid av anlegg og maskiner. Tjenestene tilbys til smelteverk, prosessindustri og offshoreindustrien.

Tjenestene består nærmere bestemt av elektromekanisk montasje, mekanisk tilvirkning, sveising og maskinering, konstruksjon og 3D-modellering, sertifisering av løfteinnretninger, ikke-destruktiv testing (NDT), 3D-skanning, samt ulike former for overflatearbeid. Selskapet tilbyr sine tjenester i all hovedsak på Sørlandet.

For ytterligere informasjon om virksomhetene og deres markedsområder vises det til selskapets årsrapport og hjemmeside, <https://ogrey.no/>.

5 TRANSAKSJONEN VIL IKKE BEGRENSE KONKURRANSEN I NOE MARKED

5.1 Innledning

Som beskrevet ovenfor i punkt 4.1 tilbyr EQVA en rekke industrielle tjenester knyttet til rør og rørsystemer, bærende konstruksjoner, mekaniske løsninger, HVAC, samt elektroinstallasjon og automasjon, i form av prosjektering, ingeniørtjenester, produksjon, installasjon og igangsetting av utstyr til bruk i næringsvirksomhet, samt service og vedlikehold av maskiner, båter, industrianlegg og

¹ Havyard Ship Technology AS har ingen drift eller ansatte per i dag, og selve verftet ble solgt i 2023.

utstyr. Tjenestene tilbys til en rekke ulike næringer, herunder smelteverk, akvakultur, prosessindustri, maritim industri, offshoreindustri, og aktører innenfor fornybar energi.

EØF er som beskrevet under punkt 4.2 aktiv innen tjenester knyttet til mekanisk produksjon, installasjon og vedlikehold, primært rettet mot smelteverk, prosessindustri og offshoreindustrien, samt innen elektromekanisk montasje i form av bygging av høyspentanlegg.

Partene har følgelig overlappende virksomhet innen produksjon, installasjon og vedlikehold av mekaniske løsninger til industrien. Partene har ikke overlappende virksomhet innen tjenester knyttet til rør- og rørsystemer, bærende konstruksjoner, HVAC eller automasjon.

EQVA driver lavspent elektroinstallasjon gjennom datterselskapene BKS Power & Automation, BKS Industri AS og Kvinneherad Elektro A/S. EØF vil etter utfisjneringen (se punkt 2) fortsatt ha virksomhet innen elektromekanisk montasje i form av bygging av høyspentanlegg. EU-kommisjonen har tidligere argumentert for at høyspent-segmentet er et eget marked, grunnet de spesifikke kravene som stilles for å kunne jobbe innen dette segmentet, men har latt markedsavgrensningen stå åpen.² Etter Partenes oppfatning utgjør høyspenttjenester et separat marked fra lavspenntjenester. Å bygge, endre eller drive høyspenningsanlegg i Norge krever en egen tillatelse fra Direktoratet for samfunnssikkerhet og beredskap (DSB), i tillegg til at det krever spesifikk kompetanse i form av fagbrev som energimontør. Partene vil på denne bakgrunn ikke ha overlappende virksomhet innenfor elektroinstallasjon.³

[REDACTED] Det vil derfor ikke skje noen endring i markedsstrukturen som følge av Transaksjonen. Det foreligger derfor heller ikke horisontal overlapp mellom Partene innenfor lavspent elektroinstallasjon.⁴

Det er ingen faktiske, eller potensielle vertikale overlapp mellom Partene.

5.2 Det relevante markedet

5.2.1 Produktmarkedsavgrensning

Avgrensningen av det relevante produktmarkedet gjøres med utgangspunkt i de produktene partene tilbyr i markedet. Så vidt Partene er kjent, foreligger det ingen relevant praksis fra Konkurransetilsynet. EU-kommisjonen har imidlertid i flere avgjørelser, hvor siste er fra 2024, vurdert hvorvidt det kan avgrenses et marked for tilbud av industrielle tjenester, som omfatter installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester til industri.⁵ I disse avgjørelsene ble det vurdert om markedet burde segmenteres ytterligere mellom *installasjonstjenester* og *vedlikeholdstjenester*, samt mellom ulike *industri-sektorer*. Den endelige avgrensningen av markedet ble imidlertid holdt åpen

² Se eksempelvis sak M.6623 - Vinci/ Evt Business og sak M.11049 - Triton / Caverion avsnitt 11.

³ For det tilfelle at Konkurransetilsynet skulle mene at høyspent- og lavspenntjenester inngår i ett og samme produktmarked, anslår Partene at deres samlede markedsandel uansett vil være godt under 10 % i et nasjonalt marked for elektriske installasjoner.

⁴ Horisontalt berørte markeder er i konkurranseloven § 18a definert til å være markeder hvor minst to av partene er "aktive". Ettersom EØF ikke er aktiv i markedet for lavspent elektroinstallasjon vil dette markedet ikke være et horisontalt berørt marked. I alle tilfeller vil lavspent elektroinstallasjon kunne utføres av de fleste elektrikerselskaper i Norge, slik at partenes markedsandel uansett vil være marginal i et slikt marked.

⁵ Se sak M.11298 - Bilfinger / Stork Europe avsnitt 10 flg. og sak M.5664 – Bilfinger Berger / MCE avsnitt 7 flg.

ettersom Transaksjonen ikke ville lede til konkurransemessige bekymringer under noen plausibel definisjon.

Fra et etterspørselsperspektiv, skilles det i all hovedsak mellom installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester. Installasjonstjenestene etterspørres i forbindelse med nyinvesteringer og gjennomføres over et kortere tidsintervall. Aktører som tilbyr disse tjenestene trenger dermed ikke å ha lokal tilstedeværelse, men kan sende personell og utstyr for å håndtere det konkrete prosjektet, og kan også etablere en midlertidig lokasjon hos kunden for å minimere transportkostnader. Motsetningsvis er det for drifts- og vedlikeholdstjenester sentralt at leverandøren kan komme til stedet på kort varsel og raskt identifisere og avdekke de nødvendige arbeidene. Slike tjenester har generelt et lavere budsjett som ikke nødvendigvis er tilstrekkelig til å dekke betydelige transportkostnader. Installasjonstjenester innebærer med andre ord ikke det samme behovet for lokal tilstedeværelse som løpende drifts- og vedlikeholdstjenester. Installasjonstjenester, og særlig større installasjonsarbeid utlyses også normalt sett på anbud hvor leverandører fra hele Europa, i det minste Nord-Europa, kan delta.

I utgangspunktet er det generelt sett den samme kompetansen og det samme utstyret som kreves for både installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester innenfor samme fagområde. Begge typer tjenester kan normalt utføres av de samme leverandørene, og forutsetter tilsvarende fagkompetanse og tekniske ressurser. Samtidig kan det være enkelte forskjeller: Installasjonstjenester vil ofte kreve særlig kunnskap om montasje av utstyr og løfteoperasjoner, mens drifts- og vedlikeholdstjenester gjerne forutsetter inngående kjennskap til maskinenes funksjon og detaljene i de aktuelle produksjonsprosessene. Det finnes av den grunn også leverandører som bare leverer installasjonstjenester eller bare leverer drifts- og vedlikeholdstjenester.

Det er imidlertid forskjeller mellom de ulike fagområdene, herunder mekaniske løsninger, HVAC, elektroinstallasjon, m.m. Disse fagområdene krever ulik kompetanse og spesialisering. Både installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester knyttet til mekaniske løsninger kan derfor utføres av en og samme leverandør, men det vil gå et skille mellom selskap som kun tilbyr tjenester innen mekaniske løsninger, og selskap som har bredere virksomhetsområder som omfatter både mekaniske løsninger og andre fagområder som f.eks. HVAC.

Det underbygges av at det på markedet er en rekke leverandører som leverer komplette installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester. I tillegg til EQVA, vises det til blant annet Bilfinger, Caverion, Aker Solutions og Instalco. Det er videre aktører som er spesialisert innen mekaniske løsninger, slik som EØF.

Også fra et sektorperspektiv er det i utgangspunktet den samme kompetansen og de samme ressursene som kreves for å levere både installasjons-, drifts-, og vedlikeholdstjenester på tvers av sektorer, herunder maritim sektor, energisektoren, bygg- og anleggssektoren, prosessindustrien mv.⁶ Følgelig kan den samme leverandøren tilby slike tjenester til ulike sektorer, slik som Partene. Andre aktører som også leverer industrielle tjenester til flere ulike sektorer er Bilfinger, Veltec, Tratec, Caverion, Instalco, Aker Solutions, MCE og AFRY.

Det kan også i en viss utstrekning være en fordel for kunden å benytte samme leverandør som har installert produktet og dermed er kjent med produksjons- og monteringsprosessen og funksjonaliteten,

⁶ Dette ble bekreftet av majoriteten av respondentene i EU-kommisjonens markedsundersøkelse i sak M.11298 - Bilfinger / Stork Europe, se avgjørelsens avsnitt 13.

men det avgjørende ved drifts- og vedlikeholdstjenester er som nevnt oftest at leverandøren kan komme til stedet på kort varsel. Behovet for rask respons kan imidlertid variere noe mellom type anlegg. Særlig for prosessindustrien og energiselskap kan nedstengning av et anlegg utenfor planlagte revisjonsstanser innebære betydelige tap og kostnader for kunden.

Det overnevnte har gitt seg utslag i at det på tilbudssiden er et betydelig antall leverandører med ulik bredde i tjenestetilbudet og med ulik geografisk dekningsgrad. Dette gjelder alt fra store internasjonale aktører med lokal etablering i Norge (slik som eks. Bilfinger, Caverion, Mecwide Nordics, Cosermo Espanola, Enersense Works Norway, mv.), til mindre aktører som kun utfører enten installasjonsarbeid eller drifts- og vedlikeholdsarbeid knyttet i mindre regionale områder eller til enkeltindustrier/bedrifter (slik som eks. Subshore, Teqva, Aritech, og Brattås).

Oppsummeringsvis tilsier forholdene på etterspørselssiden at det kan skilles mellom installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester, uten at det er et tydelig holdepunkt for en ytterligere segmentering basert på industri. Forholdene på tilbudssiden kan samtidig tilsi at det i alle fall er en viss grad av tilbudssidesubstitusjon både mellom installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester og særlig på tvers av ulike industrisektorer.

Ettersom Transaksjonen ikke vil lede til konkurransemessige bekymringer uavhengig av markedsavgrensning, er det ikke nødvendig å foreta en endelig avgrensning av markedet.

5.2.2 Geografisk markedsavgrensning

Når det gjelder den geografiske markedsavgrensningen, har Kommisjonen i tidligere praksis vurdert at markedene kan være EØS-vide eller nasjonale. Kommisjonen har imidlertid ikke tatt endelig stilling til den geografiske utstrekningen av markedet.⁷

Den geografiske utstrekningen kan være forskjellig for installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester, av grunner som beskrevet ovenfor. For installasjonstjenester er avstanden (herunder reisetid og transportkostnader) mellom tilbyder og kunde ikke nødvendigvis et vesentlig hinder. For vedlikeholdstjenester vil kunder derimot typisk foretrekke tilbydere som er lokalisert i kort avstand ved behov for kort responstid. Dette vil riktignok kunne variere noe mellom type anlegg. Som beskrevet ovenfor, vil særlig nedstengning utenfor planlagte revisjonsstanser i prosessindustrien og energisektoren kunne ha store konsekvenser. Denne typen aktører stiller dermed som regel krav til lokal tilstedeværelse i sine drifts- og vedlikeholdskontrakter.

Den geografiske utstrekningen vil også kunne variere ut fra prosjektets størrelse og varighet. For mindre oppdrag vil transportkostnader ofte gjøre det lite regningssvarende å benytte leverandører som er lokalisert langt unna. Det samme gjelder oppdrag som må utføres på kort varsel og som har kort varighet. For installasjons- og vedlikeholdstjenester knyttet til større prosjekter og prosjekter av en viss varighet kan markedet derimot være EØS-vidt eller i det minste større enn nasjonalt. I slike prosjekter er leveransene ofte bedre planlagt og mindre sensitive for transportkostnader, og kundene kan være villig til å akseptere lengre transport for å få ønsket ekspertise.

Enkelte aktører som tilbyr både installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester innen mekaniske løsninger til industrien, slik som Partene, vil på denne bakgrunn typisk fokusere på spesifikke regioner for hele sitt tjenestetilbud, men vil likevel kunne tilby særlig installasjonstjenester i

⁷ Se sak M.11298 - Bilfinger / Stork Europe avsnitt 16 flg.

et videre geografisk marked. Det at EQVA har sin primære virksomhet på Vestlandet og Nord-Norge, mens EØF i all hovedsak driver virksomhet på Sørlandet, er illustrerende for dette. [REDACTED]

På denne bakgrunn er det Partenes oppfatning at markedet for installasjons- og vedlikeholdstjenester innen mekaniske løsninger til industrien er minst nasjonalt, men at markedet for drifts- og vedlikeholdstjenester typisk, og da særlig til enkelte kundegrupper hvor kort responstid er sentralt, som i prosessindustrien som partene særskilt er fokusert på, kan avgrenses regionalt. Ettersom Transaksjonen ikke vil lede til konkurransemessige bekymringer uavhengig av markedsavgrensning, er det ikke nødvendig å foreta en endelig avgrensning av markedet.

5.3 Partenes samlede markedsandel overstiger ikke 20 % i de berørte markedene

Med grunnlag i ovennevnte er det Partenes oppfatning at det kan legges til grunn et EU/EØS-vidt, eller i alle fall Nordeuropeisk, marked for industrielle installasjonstjenester og et regionalt marked for industrielle drifts- og vedlikeholdstjenester. Partene er dermed ikke konkurrenter i et regionalt marked for drifts- og vedlikeholdstjenester av mekaniske løsninger som følge av at de er etablerte i ulike deler av landet.⁸ Partene vil ha en ubetydelig samlet markedsandel i et Nordeuropeisk eller EU/EØS-vidt marked for mekaniske løsninger.

For fullstendighetens skyld oppgis likevel Partenes estimerte markedsandeler i et norsk marked for installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester av mekaniske løsninger.

Tabell 1: Estimerte markedsandeler for tilbud av installasjonstjenester og vedlikeholdstjenester for mekaniske løsninger

EQVA ASA	Einar Øgry Farsund AS	Samlet
Mindre enn [REDACTED] %	Mindre enn [REDACTED] %	Mindre enn [REDACTED] %

Så vidt Partene er bekjent finnes det ingen offentlig tilgjengelig kilder eller statistikk for installasjons- og vedlikeholdstjenester, heller ikke for de tjenestene der Partene har overlappende virksomhet.

Markedsandelene oppgitt ovenfor er følgelig basert på en gjennomgang av samlet omsetning for større selskap som EQVA anser som sine konkurrenter innen tjenester knyttet til mekaniske løsninger, og som EQVA opplever at konkurrerer om de samme oppdragene. Det er tatt utgangspunkt i [REDACTED] selskap med samlet estimert omsetning innen det relevante markedet på over [REDACTED] milliarder kroner. Dette gir en markedsandel for EQVA og EØF på henholdsvis [REDACTED] % og [REDACTED] % for et samlet marked for

⁸ Eksempelvis leverer EQVA i dag drifts- og vedlikeholdstjenester til bl.a. til [REDACTED] som ligger i nær tilknytning til konsernets verksteder på Vestlandet (Sunde i Kvinneherad). EØF leverer tilsvarende tjenester til bl.a. [REDACTED], beliggende i nær tilknytning til selskapets verksted i Farsund (Agder). Partenes eksisterende kundegrunnlag er således geografisk konsentrert rundt henholdsvis Vestlandet og Sørlandet, slik at levering i den andres kjerneområde vil ofte medføre at Partene ikke vil kunne konkurrere effektivt mht. responstid samt reise- og oppholdskostnader – særlig i oppdrag der rask responstid er avgjørende.

installasjons- og vedlikeholdstjenester av mekaniske løsninger.⁹ Samlet sett er partenes markedsandel ca. █%.¹⁰ Det er utfordrende å anslå totalmarkedet i Norge, men basert på den samlede omsetningen til de █ selskapene som EQVA har identifisert, og hensyntatt at det finnes en rekke store, internasjonale selskap som også driver bredere virksomhet innen rør og rørsystemer, HVAC osv., slik som eks. Caverion, Aibel, Instalco, Aker Solutions, mv., vil Partenes markedsandelsanslag være konservativt.

Partenes samlede markedsandel vil dermed være betydelig under 20 %, uavhengig av hvilken markedsavgrensning som legges til grunn, og vil ikke kunne føre til noen form for konkurransemessige bekymringer uavhengig av hvordan markedet avgrenses.¹¹

Transaksjonen vil ikke ha noen negativ påvirkning på konkurransen verken regionalt (hvor Partene ikke har overlappende virksomhet), nasjonalt eller i et videre marked (EØS-vidt), hvor Partene vil fortsette å møte betydelig konkurranse fra en rekke større og mindre konkurrenter innen både installasjonstjenester og drifts- og vedlikeholdstjenester. Konkurrentene er som nevnt både større norske og europeiske selskap (hvor det særlig innen større installasjonsprosjekter vil være sterk konkurranse fra internasjonale aktører), i tillegg til aktører som er spesialisert innen enkelttjenester eller enkeltsektorer, og som kan være etablert med avdelinger spredt utover større eller mindre geografiske områder.

6 PARTENES VIKTIGSTE KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

Nedenfor følger en oversikt over Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører i et samlet marked for installasjon- og vedlikeholdstjenester av mekaniske løsninger til industrien, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 annet ledd bokstav d).

Tabell 2: Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører

	EQVA ASA			Einar Øgrey Farsund AS		
Konkurrenter						

⁹ Ved beregningen av EØF sin markedsandel er det tatt utgangspunkt i omsetningen i 2024, ekskludert omsetning tilknyttet HVDC-virksomhet, som skal skilles ut som en del av Transaksjonen. Beregningen av EQVAs markedsandel er basert på samlet omsetning i 2024 for de relevante selskapene, herunder IMTAS-selskapene og BKS Industri AS.

¹⁰ Det har i praksis ikke vært mulig å identifisere presist hvilken del av omsetningen som knytter seg til henholdsvis vedlikeholds- og installasjonstjenester for konkurrenter. Omsetningstallene som er oppgitt, bygger derfor på samlet, offentlig tilgjengelig årsomsetning for 2024. Basert på EQVAs beregninger, antas markedsandelene å være noe høyere dersom man legger til grunn kun omsetning knyttet til mekaniske løsninger, men samlet markedsandel for Partene vil uansett være █%.

¹¹ Se EU-kommisjonens retningslinjer for horisontale fusjoner, avsnitt 18, hvor det fremgår at foretakssammenslutninger hvor partenes samlede markedsandel er under 25 % normalt ikke vil være problematisk.

