

FORENKLET MELDING OM FORETAKSSAMMENSLUTNING

jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger mv. § 3

mellom

Sørenco AS

og

Akershus Maskinutleie AS

Oslo, 16.05.2026

Konfidensielt
Inneholder forretningshemmeligheter

1. Kontaktinformasjon

1.1 Melder

Navn: Sørenco AS
Org.nr.: 987 067 675
Adresse: Postboks 2100, 3255 Larvik

Representant:

Navn: Advokatfirmaet BAHR AS
Kontaktperson: Morten von Haffenbrädl Kristiansen
Oppdragsansvarlig advokat: Beret Sundet
Adresse: Tjuvholmen allé 16, 0252 Oslo
Telefon: +47 924 18 004 / +47 928 81 385
E-post: mokri@bahr.no / bsu@bahr.no

1.2 Målselskap


Navn: Akershus Maskinutleie AS
Org.nr.: 929 614 895
Adresse: Bølerveien 72, 2020 Skedsmokorset

Representant:

Navn: Advokatfirmaet Frøy AS
Kontaktperson: Steinar Lie
Adresse: Lysaker Torg 4
Telefon: 469 469 74
E-post: sl@fbadvokat

2. Foretakssammenslutningen

2.1 Beskrivelse av foretakssammenslutningen

- (1) I henhold til aksjekjøpsavtale inngått 17. april 2026 vil Sørenco AS («**Sørenco**») erverve 60 % av aksjene i B&W Invest2 AS, et nyopprettet holdingselskap som ved overtakelsen vil eie 60,72 % av Akershus Maskinutleie AS («**Transaksjonen**»). Transaksjonen vil medføre at Sørenco erverver enekontroll over Akershus Maskinutleie AS («**AMU**»).
- (2) Selskapene B&W Invest AS, Three Gems Holding AS og AP Holding AS eide før Transaksjonen hver 20,24 % av aksjene i AMU. Selskapene har opprettet nye datterselskaper som har overtatt deres respektive aksjer i AMU. B&W Invest2 AS, et datterselskap av B&W Invest AS, vil før Transaksjonen erverve aksjene som tidligere var eid av Three Gems Holding AS og AP Holding AS.
- (3) 

- (4) Sørenco eier NASTA-gruppen, som er aktiv innen import og salg av anleggsmaskiner fra Hitachi og Bell, samt relatert utstyr. Gjennom datterselskapet Nasta Utleie AS («**Nasta Utleie**») er Sørenco også aktiv innen utleie av bygg- og anleggsmaskiner. AMU er aktiv innen utleie av bygg- og anleggsmaskiner, og er i dag kunde av NASTA-gruppen.
- (5) Transaksjonen vil ikke bli gjennomført før Konkurransetilsynet har avsluttet sin saksbehandling.
- (6) Transaksjonen utløser ikke meldeplikt til andre konkurransemyndigheter.

2.2 Forretningsmessig rasjonale

(7)

(8)

(9)

3. De involverte foretakenes salgsinntekter i Norge

Foretak	Salgsinntekter i Norge 2024 (NOK)
Sørenco (konsern)	1 445 945 867
AMU	108 992 416

Kilde: Selskapenes årsrapporter

4. Vilkårene for å inngi forenklet melding er oppfylt

- (10) Partene vil etter foretakssammenslutningen, og etter Melders beste estimat, ikke enkeltvis eller samlet ha en markedsandel som overstiger 20 % i noen relevante markeder der partene har overlappende virksomhet. Partene vil heller ikke ha markedsandeler som overstiger 30 % i markeder der den andre er aktiv på et forutgående eller etterfølgende markedsledd.
- (11) Vilkårene for å inngi forenklet melding er derfor oppfylt jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 nr. 3.

5. De involverte foretakene

5.1 Sørenco og Nasta-gruppen

- (12) Sørenco er et investeringsselskap lokalisert i Larvik. Sørenco driver markedsrettet aktivitet gjennom sine datterselskaper i Nasta-konsernet; Nasta AS, Nasta Utleie AS, Kiesel Norge AS, Delvator AB og Delvator Maskinuthyrning AB.¹

Nasta AS

¹ Delvator AB og Delvator Maskinuthyrning AB er aktive innen salg og utleie av bygg- og anleggsmaskiner i Sverige. Selskapene vil derfor ikke beskrives videre i denne meldingen.

- (13) Nasta AS («**Nasta**») er et handelsselskap med hovedkontor i Larvik. Selskapet importerer, markedsfører og selger anleggsmaskiner fra Hitachi Construction Machinery og Bell Equipment, samt relatert utstyr. Selskapets produktportefølje omfatter hjullastere, gravemaskiner, minigravere, hjulgravere, anleggsvalser, dumpere og tipprucker. Selskapet tilbyr også spesialtilpasning av anleggsmaskiner. Nasta yter også service og vedlikehold for maskiner de importerer og selger.
- (14) Nasta har hovedanlegg (inkl. kontor, verksted og lager) på Bommestad utenfor Larvik. Nasta har også verksted- og kontorbygg på Espeland utenfor Bergen, i Malvik, i Namsos, i Lillestrøm, i Kristiansand, i Tromsø, i Vestnes kommune og i Ringsaker kommune.
- (15) For mer informasjon om Nasta, se <https://www.nasta.no/>.
- (16) Nasta Utleie AS
- (17) Nasta Utleie AS («**Nasta Utleie**») leier ut anleggsmaskiner, med Nasta som hovedleverandør av maskinene som leies ut. Nasta Utleie er spesialisert på langtidsutleie, og tilbyr i hovedsak leieperioder mellom 6 og 36 måneder.
- (18) Nasta Utleie ble etablert i 2017, med hovedkontor i Larvik. Nasta Utleie tilbyr utleie fra lokasjoner der Nasta er etablert. Nasta Utleie hadde i 2024 salgsinntekter på NOK 50,7 millioner.
- (19) For mer informasjon om Nasta Utleie, se <https://www.nasta.no/nasta-utleie>.

Kiesel Norge AS

- (20) Kiesel Norge AS tilbyr maskiner og utstyr for anleggs- og gjenvinningsbransjen. Selskapets produkter omfatter materialhåndteringsmaskiner, kverner, sikteverk, presser, grabber, sakser, stackere, knusere, vaskeanlegg og hjullastere. Selskapets produkter benyttes primært til håndtering av masser i gjenvinningsbransjen, pukkverk og ved lasting og lossing på båt.
- (21) Kiesel Norge AS hadde i 2024 salgsinntekter på NOK 94,4 millioner.
- (22) For mer informasjon om Kiesel Norge, se <https://kiesel.no/>.

5.2 Akershus Maskinutleie AS

- (23) AMU leier ut bygg- og anleggsmaskiner og relatert utstyr, inklusive anleggsmaskiner som kjøpes fra Nasta AS. AMU har en maskinpark bestående av ■■■ gravemaskiner, ■■■ dumpere, ■■■ hjullastere og ■■■ andre maskiner (lastebiler, hengere mm.). Mindre utstyr kommer i tillegg.
- (24) AMU er etablert med lokasjoner i Oslo og Jessheim. ■■■ % av selskapets omsetning i 2025 er generert fra kunder i Stor-Oslo, og ■■■ % av selskapets omsetning i 2025 er generert fra kunder som opererer på Østlandet (inkl. Stor-Oslo).
- (25) AMU er ikke en forhandler av anleggsmaskiner eller relatert utstyr, men selger som alle utleieaktører tidvis brukte maskiner i forbindelse med utskifting av maskinparken, og som et naturlig ledd i utleieaktiviteten.
- (26) AMU utfører selv enklere servicearbeid i forbindelse med vedlikehold av egen maskinpark og klargjøring av maskiner for neste leietaker på egen lokasjon. Betalt service- og vedlikeholdsarbeid hos kunden utføres av eksterne leverandører, eksempelvis av Nasta for

maskiner som Nasta har solgt eller leid ut til AMU. AMU selger ikke service- eller vedlikeholdstjenester.

- (27) For mer informasjon om AMU, se <https://www.akershusmaskinutleie.no/>. Melder vedlegger også et utkast til investorpresentasjon utarbeidet av AMU i Mai 2026 som **Vedlegg 1**.²

Vedlegg 1 Investorpresentasjon mai 2026

6. Markeder

6.1 Innledning

- (28) Både AMU og Sørenco AS, gjennom datterselskapet Nasta Utleie, er aktive innen utleie av bygg- og anleggsmaskiner i Norge. Det er derfor overlappende virksomhet mellom partene.
- (29) Sørenco AS, gjennom datterselskapet Nasta AS, er også aktiv innen salg av bygg- og anleggsmaskiner av typer som leies ut av AMU. Sørenco AS, gjennom datterselskapet Nasta AS, er også aktiv innen service og vedlikehold for maskinene selskapet selger. Det er derfor også vertikale relasjoner mellom partenes markedsaktiviteter.

6.2 Produktmarkeder

Markedene for salg og utleie av anleggsmaskiner

- (30) Melder kjenner ikke til at Konkurransetilsynet tidligere har foretatt markedsavgrensninger knyttet til salg- og utleie av anleggsmaskiner. Danske konkurransemyndigheter har tidligere gitt uttrykk for at markedet for utleie av entreprenørmateriell skiller seg fra markedet for salg av entreprenørmateriell.³
- (31) EU-kommisjonen har i tidligere saker holdt åpent hvorvidt markedet for utleie av bygg- og anleggsmaskiner skal segmenteres ytterligere.⁴ Det samme har de danske konkurransemyndighetene.⁵ For salg av bygg- og anleggsmaskiner har EU-kommisjonen tidligere skilt mellom tunge og lette anleggsmaskiner, der gravemaskiner over 12 tonn og hjullastere med effekt over 60 hestekrefter inngår i kategorien tunge anleggsmaskiner.⁶
- (32) Franske konkurransemyndigheter har segmentert utleiemarkedet nærmere, primært etter utstyrets funksjonsområde, uten å ta endelig stilling til de relevante produktmarkedene.⁷ De franske konkurransemyndighetene har segmentert markedet inn i (i) «Generator hire», (ii) «Modular construction equipment hire», (iii) «Rental of personnel lifting equipment», (iv) «Compaction equipment hire» og (v) «Earthmoving equipment hire».

² Investorpresentasjonen vedlegges i hovedsak for å belyse at AMU ikke er en forhandler av anleggsmaskiner eller anleggsutstyr, selv om salg av anleggsmaskiner nevnes kort på selskapets nettside gjennom lenken «om oss». Slik det fremgår av vedlegg 1 er salg av anleggsmaskiner og utstyr ikke nevnt i investorpresentasjonen. Selskapet er derfor ikke en konkurrent innen salg av anleggsutstyr.

³ Se sak MTF-18/19834 (G.S.V. Materieludlejning A/S / Ramirent A/S) fra Konkurrence- og forbrugerstyrelsen under punkt 4.1.

⁴ Se Kommisjonens avgjørelser av 24. Mars 1998 i sak IV/M.1134 – Tarmac/Bovis, avsnitt 5, og av 14. januar 2011 i sak COMP/M.6020 – ACS/Hochtief, avsnitt 8-9.

⁵ Se sak MTF-18/19834 (G.S.V. Materieludlejning A/S / Ramirent A/S) fra Konkurrence- og forbrugerstyrelsen under punkt 3.1.1.

⁶ Se sak COMP/M.1571 – New Holland / Case, avsnitt 57-65,

⁷ 15-DCC-132 fra Autorité de la concurrence (Loxam SAS / Hertz Equipment France) avsnitt 8.

- (33) Nederlandske konkurransemyndigheter har også tidligere foretatt lignende avgrensninger, blant annet etter (i) «mobile elevating work platforms», (ii) «general accessibility equipment», (iii) «telehandlers and rough-terrain forklifts» (iv) «forklift trucks», (v) «warehouse vehicles», (vi) «heavy construction and earthmoving machinery» og (vii) «light construction and earth-moving machinery».⁸
- (34) Melder er av den oppfatning at det må skilles mellom salg og utleie av bygg- og anleggsmaskiner, men at det ikke er nødvendig å segmentere utleiemarkedet ytterligere. Normalt selger eller leier forhandlere og utleiere ut porteføljer som omfatter flere produktkategorier, slik at det er betydelig tilbudssidesubstitusjon.
- (35) Dersom det skal foretas en segmentering er det etter melderens syn ikke entydig hvordan segmenteringen skal foretas. Melder har for denne meldingens formål tatt utgangspunkt i avgrensningene foretatt av de nederlandske konkurransemyndighetene, med avgrensning hovedsakelig etter anvendelsesområde, som for Melder fremstår som den mest relevante tilnærmingen. Melder anser videre at utstyr til anleggsmaskiner ofte selges eller leies ut med anleggsmaskinen, og ofte tilbys og kjøpes eller leies av de samme aktørene som selger eller leier ut anleggsmaskinene. Melder er derfor av den oppfatning at de relevante markedene inkluderer relevant og naturlig tilhørende utstyr.
- (36) Ved segmenteringene foretatt av de nederlandske konkurransemyndighetene vil partene kun ha overlappende aktivitet innen markedene for utleie av (i) «heavy construction and earthmoving machinery» og (ii) «light construction and earth-moving machinery», som Melder oppfatter at primært omfatter gravemaskiner, hjullastere dumper/tipptrucker og valser over og under en gitt vekt, samt relatert utstyr. Segmentene omtales i det følgende som henholdsvis tunge og lette bygg- og anleggsmaskiner. De nevnte markedene vil, gitt en tilsvarende snever tilnærming, være vertikalt relatert til markedene for salg av de samme produktene der Nasta er aktiv.
- (37) Det presiseres for ordens skyld at den nærmere segmenteringen ikke vil ha vesentlig betydning for vurderingen av foretakssammenslutningen. Melder estimerer at partene enkeltvis og samlet også ved segmenteringene benyttet av den franske konkurransemyndigheten ikke vil ha markedsandeler som overstiger ■■■ % i noe marked.

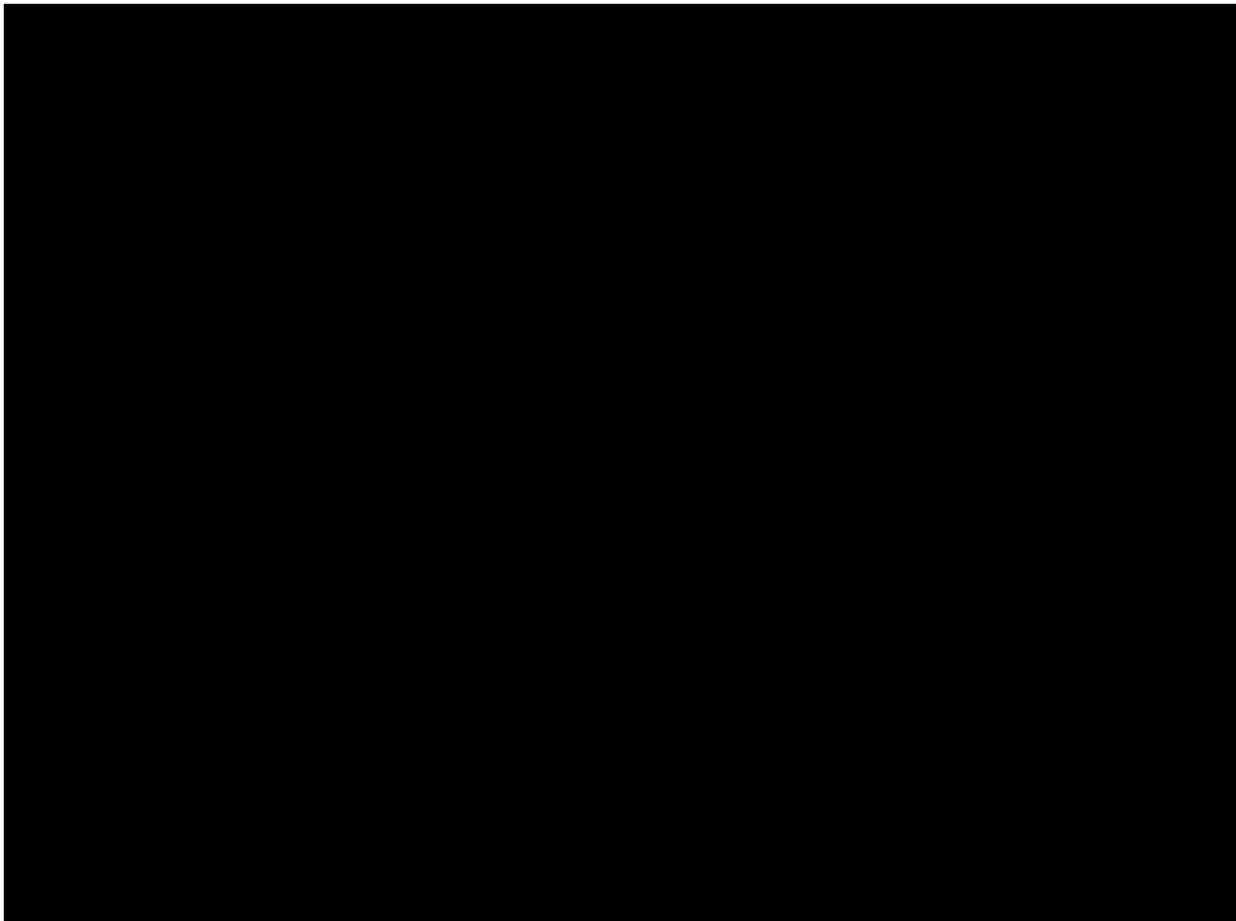
Service og vedlikehold av bygg- og anleggsmaskiner

- (38) Nasta tilbyr service og vedlikehold for bygg- og anleggsmaskiner selskapet selv selger. Service og vedlikehold av bygg- og anleggsmaskiner behandles ikke i praksisen nevnt over. Et mulig marked for service og vedlikehold omfatter service- og vedlikeholdstjenester på en rekke ulike typer bygg- og anleggsmaskiner, og Melder anser ikke at det er grunnlag for å dele opp service og vedlikehold etter ulike typer bygg- og anleggsmaskiner, da aktørene i markedet utfører service og vedlikehold på bygg- og anleggsmaskiner generelt.

⁸ Se sak 3233/35 fra Nederlandse Mededingingsautoriteit (Pon Holdings B.V. / Geveke N.V.) avsnitt 24-42.

og Ramirent, vil fremdeles være langt større enn Melder etter gjennomføringen av Transaksjonen.

- (47) Markedsdynamikken kan også illustreres av AMUs investorpresentasjon, der selskapet sammenlignet egen omsetning i 2024 med sine viktigste konkurrenter (konfidensielt):



- (48) Melder er ikke kjent med markedsstatistikk som kan benyttes for å anslå markedsandeler i de hypotetiske segmentene for lette og tunge anleggsmaskiner eller innen visse regioner.
- (49) Med hensyn til hypotetiske segmenteringer basert på regioner hadde AMU ■■■ % av sin omsetning i Stor-Oslo, og ■■■ % av sin omsetning på Østlandet (inkl. Stor-Oslo) i 2024. Melder antar dermed at partenes samlede markedsandeler ved en regional segmentering vil være størst i Stor-Oslo.
- (50) Omtrent 31 % av Norges befolkning bor i Stor-Oslo. Melder antar at Stor-Oslos andel av utleiemarkedet for bygg- og anleggsmaskiner gjenspeiler befolkningsandelen, hvilket tilsier et totalmarked for utleie av bygg- og anleggsmaskiner på omtrent NOK 4,54 milliarder. AMU og Nasta Utleie hadde i 2024 samlet salgsomsetning i Norge på NOK 159,6 millioner. Selv ved en allokering av all salgsomsetning fra partene i 2024 til Stor-Oslo ville partenes samlede markedsandel kun utgjøre ■■■ %.
- (51) Hva gjelder mulige snevrere produktsegmenter har partene kun overlappende aktivitet innen henholdsvis tunge og lette anleggsmaskiner. Nasta og Nasta Utleie er ikke aktiv innen verken

salg eller utleie av mobile arbeidsplattformer (Lift), småverktøy (stillas, stiger mm.), teleskoptrucker, gaffeltrucker eller mindre maskiner til innendørs bruk i lager.

- (52) Melder har som nevnt ikke markedsstatistikk for utleie av henholdsvis tunge og lette anleggsmaskiner. Som beskrevet i avsnitt (54) til (58) utgjør særlig tunge og lette gravemaskiner og hjullastere (av ulike vekt- og effektklasser) imidlertid en betydelig del av nysalget av anleggsmaskiner, og derfor presumptivt også en betydelig del av utleiemarkedet for anleggsmaskiner. Melders beste estimat er derfor at partene vil ha en samlet markedsandel godt under ■■■% innen utleie av både lette og tunge anleggsmaskiner nasjonalt, i Stor-Oslo og i enhver annen region i Norge.
- (53) Partene er derfor både enkeltvis og samlet små aktører uavhengig av den nærmere segmenteringen av utleiemarkedet, og Transaksjonen vil dermed ikke kunne svekke konkurransen.

7.2 Ingen konkurransebegrensende effekt i vertikalt relaterte markeder

Salg av bygg- og anleggsmaskiner

- (54) Melder har ikke tilgang til tall for et totalmarked innen salg av anleggsmaskiner i Norge. Melder er imidlertid kjent med at Maskingrossisternes forening (MGF) anslo at det ble solgt 3 580 anleggsmaskiner av alle typer i 2024, og 3 135 maskiner i 2025.¹⁴ Tallene inkluderer kun salgsstatistikk fra medlemmer av MGF, og de reelle tallene er derfor sannsynligvis høyere.
- (55) Nasta solgte i 2024 369 nye maskiner av alle typer, hvilket gir en markedsandel på 10 %.
- (56) Melder har ikke tilgjengelig markedstall fordelt på tyngre og lettere anleggsmaskiner basert på vektklasser som samsvarer med skillelinjen på tolv tonn benyttet av den nederlandske konkurransemyndigheten.
- (57) Hva gjelder tyngre anleggsmaskiner bemerker Melder at det ble solgt 1455 gravemaskiner over 8 tonn og 885 hjullastere med effekt over 60 hestekrefter i 2024, i henhold til statistikk fra MGF.¹⁵ Hva gjelder lettere anleggsmaskiner bemerker Melder at det ble solgt 590 minigravere under 8 tonn, 157 hjullastere med effekt under 60 hestekrefter og 64 minidumpere i 2024. Av 369 nye maskiner solgt av Nasta AS i 2024 var 311 maskiner gravemaskiner over 8 tonn.
- (58) Som sitt beste estimat anslår derfor Melder at deres markedsandel innen salg av både tyngre og lettere anleggsmaskiner var under ■■■% i 2024. Melder anslår for ordens skyld også at deres markedsandel ikke vil være vesentlig endret, og estimert under ■■■%, også for 2025.
- (59) Som tidligere nevnt er AMU ikke aktiv som en forhandler av anleggsmaskiner, selv om selskapet tidvis selger maskiner i forbindelse med fornyelse av sin maskinpark for utleie.
- (60) Den vertikale relasjonen mellom Nastas aktiviteter innen salg av anleggsmaskiner og AMUs aktiviteter innen utleie av anleggsmaskiner vil ikke føre til utestengende virkninger. AMU er en

¹⁴ Se MGFs pressemelding for Q4 2025, tilgjengelig her: <https://mgf.no/wp-content/uploads/2026/01/MGF-pressemelding-statistikk-Q4-anleggsmaskin.pdf>. Skillelinjen på 8 tonn for gravemaskiner samsvarer ikke med vektklassen benyttet av EU-kommisjonen eller den Nederlandske konkurransemyndigheten. Skillelinjen på 8 tonn benyttes imidlertid av MGF i offentlig statistikk.

¹⁵ Se MGF's salgsstatistikk for anleggsmaskiner, tilgjengelig her: <https://mgf.no/siste-nytt/statistikk/anleggsmaskiner-statistikk/>.

liten aktør i utleiemarkedet og er allerede en kunde av Nasta. Det finnes også flere alternative forhandlere av bygg- og anleggsmaskiner, og Transaksjonen vil dermed heller ikke i nevneverdig grad kunne påvirke konkurrerende utleieres tilgang til anleggsmaskiner. Nasta vil også etter gjennomføring av Transaksjonen fortsette å selge anleggsmaskiner til andre kunder som opererer i utleiemarkedet.

- (61) Det foreligger ingen tilgjengelige totalmarkedstall for kjøp av bygg- og anleggsmaskiner for utleieformål. Melder estimerer imidlertid at AMUs kjøp av slike maskiner utgjør en svært liten andel av totalkjøp i markedet, klart under █%.

Service og vedlikehold for bygg- og anleggsmaskiner

- (62) Det foreligger ingen tilgjengelige tall for markedsandeler for et hypotetisk marked for service og vedlikehold av bygg- og anleggsmaskiner på nasjonalt eller regionalt nivå. Service og vedlikehold utgjorde ca. █ millioner kroner av Nasta sin salgsomsetning i 2024. Som et grovt anslag anslår Nasta at totalmarkedet for service og vedlikehold av anleggsmaskiner utgjorde mellom █ kroner i 2024. Melder anslår derfor at deres markedsandel er ca. █% nasjonalt, og i alle tilfeller vil være klart under █% i ethvert hypotetisk regionalt marked.
- (63) Det foreligger heller ingen tilgjengelige tall for kjøp av service og vedlikeholdstjenester for bygg- og anleggsmaskiner. Melder estimerer imidlertid at AMUs kjøp av slike tjenester utgjør en svært liten andel av totalkjøp i markedet, klart under █%.
- (64) Etableringshindringene innen service og vedlikehold er lave, og uavhengige aktører kan kjøpe reservedeler både fra fabrikkleverandør og ulike fabrikkuavhengige leverandører. Det finnes derfor en lang rekke aktører som yter service og vedlikehold for bygg- og anleggsmaskiner uavhengig av merke. Disse inkluderer blant annet MECA Tungbil, Truckmann AS, Scanlift Maskin, Multimekanisk, Entrack, Haugslund, Bulder og andre.
- (65) Den mulige vertikale relasjonen mellom Nasta som en leverandør av service og vedlikeholdstjenester og AMU som en avtaker av slike tjenester vil ikke kunne føre til utestengelse av verken kunder eller leverandører. AMU er en liten avtaker av slike tjenester totalt, og er allerede en kunde av Nasta for maskiner kjøpt av Nasta.

8. Partenes viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

- (66) En oversikt over partenes viktigste kunder, konkurrenter og leverandører innen overlappende markeder er vedlagt som **Vedlegg 2 og 3**.

Vedlegg 2 Nasta Utleie AS' fem viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

Vedlegg 3 AMUs fem viktigste kunder, konkurrenter og leverandører

9. Årsregnskaper

- (67) Partenes årsregnskaper er offentlig tilgjengelige på breg.no, og vedlegges derfor ikke.

10. Offentlighet

- (68) Denne meldingen og enkelte vedlegg inneholder forretningshemmeligheter som er underlagt taushetsplikt og unntatt fra offentlighet. Slike opplysninger er i meldingen merket med blå bakgrunn. Begrunnelse for markering av forretningshemmeligheter og unntak for offentlighet er vedlagt som **Vedlegg 4**.

Vedlegg 4 Begrunnelse for forretningshemmeligheter

Med vennlig hilsen
Advokatfirmaet BAHR AS



Morten von Haffenbrädl Kristiansen

Oppdragsansvarlig advokat: Beret Sundet