
Forenklet melding om foretakssammenslutning

ECIT AS

ervert av enekontroll over

Sparebank 1 Sør-Norge Forretningspartner AS

14. august 2026

INNEHOLDER FORRETNINGSHEMMELIGHETER

1 KONTAKTINFORMASJON

1.1 Foretak som erverver kontroll

Navn: ECIT AS
Org.nr: 912 040 801
Adresse: Rolfsbuktveien 2, 1364 Fornebu

1.2 Representant

Navn: Wikborg Rein Advokatfirma AS
Kontaktpersoner: Anette Ensrud Kraakevik / Preben Milde Thorbjørnsen
Adresse: Postboks 1513 Vika, 0117 Oslo
Telefon: 971 19 190 / 416 49 340
E-post: aek@wr.no / pmt@wr.no

1.3 Målselskap

Navn: Sparebank 1 Sør-Norge Forretningspartner AS
Org.nr: 990 945 748
Adresse: Grenseveien 21, 4007 Stavanger

1.4 Representant

Navn: [Advokatfirmaet Thommessen AS](#)
Kontaktpersoner: Karin Johanne Nordby
Adresse: Postboks 1484 Vika, NO-0116 Oslo
Telefon: 907 07 648
E-post: kjn@thommessen.no

2 BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

Denne meldingen gjelder ECIT AS ("**ECIT**") sitt planlagte erverv av samtlige aksjer i Sparebank1 Sør-Norge Forretningspartner AS ("**SB1 Forretningspartner**") fra Sparebank1 Sør-Norge ASA ("**Selger**" eller "SB1 Sør-Norge"). ECIT og SB1 Forretningspartner er i det følgende i fellesskap omtalt som "**Parter / Partene**".

Den foreslåtte foretakssammenslutningen ("**Transaksjonen**") gjennomføres ved at ECIT Newco AS ("**ECIT Newco**") erverver 100 % av aksjene i SB1 Forretningspartner fra Selger. ECIT Newco er forut for Transaksjonen et nystiftet holdingselskap som er 100 % eiet av ECIT F&A Holding AS, som er et selskap hvor ECIT via 100% eide ECIT Midco Holding AS eier 90,42 % av aksjekapitalen og 100 % av stemmene.

Ved Closing vil Selger reinvestere en del av vederlaget i ECIT Newco mot utstedelse av nye aksjer, slik at Selger blir minoritetsaksjonær i ECIT Newco etter gjennomføringen av Transaksjonen. I tillegg vil enkelte nøkkelansatte i SB1 Forretningspartner erverve en mindre aksjepost i ECIT Newco som

ledd i et incentivprogram for ledelsen. Etter Closing vil ECIT eie 50,1 % og Selger 44,842 % av aksjene i ECIT Newco, mens de resterende ca. 5,058 % eies av enkelte nøkkelansatte.¹

Som følge av at ECIT har flertall i styret og aksjonæravtalen mellom eierne ikke inneholder vetorettigheter som gir felleskontroll, vil ECIT etter gjennomføring av Transaksjonen ha enekontroll i ECIT Newco og dermed også SB1 Forretningspartner.

Gjennomføring av Transaksjonen er betinget av godkjennelse fra Konkurransetilsynet. Transaksjonen er ikke meldepliktig til andre konkurransemyndigheter.

3 VILKÅRENE FOR FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

Vilkårene for forenklet melding er oppfylt, da Partenes samlede markedsandel ikke overstiger 20 % i de markedene Partene har horisontalt overlappende virksomhet, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav b). Det vises til redegjørelsen i kapittel 5 nedenfor. Partene har ingen vertikalt overlappende virksomhet.

4 BESKRIVELSE AV DE INVOLVERTE FORETAKENE

4.1 ECIT AS

ECIT er morselskapet i ECIT-konsernet, som er kontrollert i fellesskap av det britiske investeringsfondet TowerBrook Capital Partners L.P. ("**TowerBrook**") og Peter Lauring, grunnlegger og administrerende direktør i ECIT.² TowerBrook er et investeringsforvaltningsselskap med virksomhet i Europa og USA, som fokuserer på investeringer i store og mellomstore europeiske og nordamerikanske selskaper.

ECIT er aktiv innen levering av lønns- og regnskapstjenester, IT og forretningsløsninger samt, i begrenset omfang, programvareutvikling og -distribusjon. ECIT leverer disse tjenestene gjennom tre divisjoner:

- i. Regnskap, lønn og HR-divisjonen: Divisjonen tilbyr et bredt spekter av lønns- og regnskapstjenester, herunder daglig bokføring, lønnsadministrasjon, rapportering, årsregnskap og skatterelaterte forhold. Divisjonen tilbyr i tillegg rådgivning (CFO-tjenester), HR-tjenester, personell/interimledelse samt inkasso og kredittsjekk.
- ii. IT-divisjonen: ECITs IT-divisjon tilbyr et bredt spekter av IT-tjenester, herunder (i) IT-drift, der kunder kan outsource sin IT-funksjon til ECIT; (ii) IT-sikkerhet, herunder sikkerhetssertifiseringer, cyberbeskyttelse, sikkerhetsovervåkning og sårbarhetsskanning, samt AI-tjenester; (iii) skytjenester, herunder migrering til Microsoft-skytjenester, hosting og nettverkstjenester; og (iv) forretningsløsninger, herunder ERP-systemer, dokumenthåndtering, automatisering, systemintegrasjoner og compliance-systemer.
- iii. Teknologidivisjonen: ECITs teknologidivisjon samarbeider tett med de øvrige divisjonene og utvikler/leverer programvareløsninger med fokus på regnskap, lønn, reise og kilometergodtgjørelse samt digitalisering av dokumenter og transaksjoner. Programvaren

¹ Det nevnes for ordens skyld at aksjonæravtalen mellom Partene inneholder videre gjensidige kjøps- og salgsoptjoner («Put and Call Options») som regulerer en gradvis nedtrapping av Selgers eierandel i ECIT Newco over tid.

² [TowerBrook Capital Partners L.P. og Peter Lauring - ECIT AS - Konkurransetilsynet](#)

benyttes både internt og leveres til tredjeparter i B2B-markedet, og er rettet mot SMB-kunder uten bransjetilpasning.

ECIT har over 3000 ansatte og virksomhet i 11 land, herunder blant annet Norge, Sverige, Danmark, Finland og Island. Selskapet har hovedkontor på Fornebu.

En samlet oversikt over selskapene i ECIT-konsernet, og disses virksomhetsområder, er tilgjengelig her: [Oversikt selskaper - ECIT](#).

For mer informasjon om ECIT, se [ECIT – Regnskap, IT og forretningsløsninger for din bedrift](#).

4.2 Sparebank1 Sør-Norge Forretningspartner AS

SB1 Forretningspartner er et norsk aksjeselskap som er heleid av SB1 Sør-Norge, som er en fullservice sparebank som tilbyr banktjenester til privatkunder, bedriftskunder og offentlig sektor, herunder utlån, innskudd, sparing, betaling, forsikring og eiendomsmegling.

SB1 Forretningspartner er et autorisert regnskapsførerselskap med i underkant av 450 ansatte og med virksomhet kun i Norge. Selskapet har 34 kontorer i ulike norske byer og tettsteder fordelt på de tre regionene Vestland og Haugaland, Sør-Rogaland og Agder og Østlandet.

Selskapet har ett heleid datterselskap, Bø Økonomi og Regnskap AS, som skal fusjoneres inn i SB1 Forretningspartner.

SB1 Forretningspartners virksomhet er organisert rundt tre hovedtjenester:

- i. Regnskap og lønn: SB1 Forretningspartners kjernevirksomhet er levering av lønns- og regnskapstjenester til bedrifter. Tjenestene omfatter bokføring, lønnskjøring, årsregnskap, rapportering og compliance, samt rådgivning knyttet til regnskap og lønn.
- ii. Lisenser: SB1 Forretningspartner videreselger regnskapsprogramvare til sine kunder, herunder systemer som Unimicro, 24SevenOffice og PowerOffice Go.
- iii. Rådgivning: SB1 Forretningspartner tilbyr rådgivning gjennom SB1 Consulting, herunder CFO-tjenester og utleie av finanspersonell, M&A-rådgivning, verdivurderinger og ESG-rådgivning.

Mer informasjon om SB1 Forretningspartner finnes på: [Regnskap | Alt på ett sted | SpareBank 1 Sør-Norge](#).

5 OMSETNING I NORGE

Tabell 1: Partenes omsetning og driftsresultat i Norge for 2025

Selskap	Omsetning (MNOK)		Driftsresultat (MNOK)	
ECIT AS				
SB1 Forretningspartner				

6 DET RELEVANTE MARKEDET

6.1 Økonomitjenester

6.1.1 Produktmarkedsavgrensning

Partene har overlappende virksomhet innen økonomitjenester til bedrifter, herunder knyttet til regnskap, lønn og økonomisk/finansiell rådgivning. I tillegg leverer Partene regnskapssystemer (gjennom lisenssalg av tredjeparters løsninger) som en integrert del av virksomheten innen økonomitjenester.

De enkelte tjenestene leveres i stor grad som tilknyttede tjenester, uten noe klart skille. Hver enkelt leveranse baseres på den enkelte kundens behov, og kan omfatte mer eller mindre av hver av de ulike tilknyttede tjenestene, herunder også relevante og tilknyttede IT-systemer og -tjenester, for eksempel programmer for føring av regnskap.

EU-Kommisjonen har i tidligere saker lagt til grunn at det kan defineres egne produktmarkeder for henholdsvis i) revisjons- og regnskapstjenester ("*audit and accounting services*"), ii) økonomisk/finansiell rådgivning ("*corporate finance advisory services*"), og iii) HR- og lønnstjenester ("*management consultancy services*").³ Videre har Kommisjonen i de samme sakene lagt til grunn at det kan skilles mellom revisjons- og regnskapstjenester til henholdsvis små og mellomstore bedrifter på en side, og store bedrifter på den annen side.⁴ Store bedrifter omfatter her store multinasjonale selskaper. EU-Kommisjonen legger i de nevnte sakene til grunn at slike store multinasjonale selskaper i hovedsak betjenes av de globale tilbyderne av regnskapstjenester.

Partene er enige i at hver av de ulike tjenestene i prinsippet kan tenkes å utgjøre separate markeder. Som beskrevet ovenfor leveres imidlertid de relevante tjenestene i stor grad som tilknyttede tjenester, uten at det er noe klart skille mellom disse. Dette understrekes ved at hver av Partenes kunder, konkurrenter og leverandører innenfor én av tjenestene i stor grad også er viktigste kunder, konkurrenter og leverandører innenfor én eller flere av de øvrige tjenestene.

Regnskap Norges data for regnskapsbransjen omfatter alle autoriserte regnskapsførerselskaper og autoriserte innehavere av enkeltpersonforetak. Dataen inkluderer omsetning innen tjenestene årsregnskap inklusive årsoppgjør, lønn og HR, rådgivning og konsulenttjenester, programvare og digitale tjenester, bemanning og personalutleie, inkasso og andre relevante og tilknyttede tjenester.⁵ ECIT er av den oppfatning at dette er tjenester som leveres i et overordnet marked for økonomi- og regnskapstjenester.

På denne bakgrunn er ECIT av den oppfatning at det for denne meldingens vedkommende er tilstrekkelig å avgrense et samlet marked for økonomi- og regnskapstjenester, hvilket omfatter Partenes overlappende tjenester knyttet til regnskaps-, rådgivnings- og lønnstjenester.

Dersom markedet skulle avgrenses snevrere, for eksempel slik at det anses å eksistere egne segmenter eller markeder for henholdsvis regnskapstjenester, finansiell rådgivning og lønnstjenester, slik EU-Kommisjonen har segmentert i sin praksis, er Partenes oppfatning at de vil ha lavere markedsandeler enn i det overordnede markedet for økonomi- og regnskapstjenester, idet Partene har

³ Se EU-kommisjonens Case No COMP/M.2810 – Deloitte & Touche / Andersen (UK) avsnitt 21 og Case No IV/M.1016 – Price Waterhouse/Coopers & Lybrand. Avsnitt 54.

⁴ Ibid.

⁵ [Faktaside om bransjen](#)

sin hovedvirksomhet i markedssegmentet for regnskapstjenester. Partene er derfor av den oppfatning at beskrivelsen av Partenes markedsposisjoner i et overordnet marked for økonomi- og regnskapstjenester vil være tilstrekkelig beskrivende også for Partenes markedsposisjoner i eventuelle snevrere avgrensede markeder. For god ordens skyld vil Partene likevel oppgi markedsdata og -andeler for hvert av de tre markedssegmentene regnskapstjenester, finansiell rådgivning og lønnstjenester.

Som beskrevet ovenfor, leverer Partene også programvare i tilknytning til regnskapstjenestene. Partene er av den oppfatning at disse tjenestene er så nært knyttet til regnskapstjenestene at det i denne konkurransemeldingen vil være naturlig å behandle disse som en del av regnskapstjenestene, slik dette også er inkludert i dataen fra Regnskap Norge. Dersom Konkurransetilsynet skulle være uenig i dette, er Partene av den oppfatning at dette er en tjeneste som inngår som en del av et nasjonalt eller internasjonalt marked for økonomisystemer til bedrifter, hvor Partenes markedsandeler vil være svært små, og uansett under 1%.⁶ I Norge er særlig Visma, Tripletex og PowerOffice store aktører innenfor dette markedet, og det er åpenbart at Transaksjonen ikke i betydelig grad vil hindre effektiv konkurranse.

6.1.2 Geografisk markedsavgrensning

Begge Partene har sin virksomhet i det norske markedet for regnskaps- og økonomitjenester. ECIT er i tillegg aktiv i en rekke andre europeiske land gjennom sine IT- og teknologidivisjoner, men ECITs regnskapsdivisjon opererer i det norske markedet. SB1 Forretningspartner har utelukkende virksomhet i Norge, med hoveddelen av sine kontorer i Vestland og Rogaland, i tillegg til kontorer i Agder og på Østlandet, herunder i Oslo.

Partene er av den oppfatning at de relevante markedene er nasjonale i utstrekning, uansett om det avgrenses et overordnet marked for regnskapstjenester, eller om dette segmenteres i egne markeder for regnskapstjenester, finansiell rådgivning og lønnstjenester. De relevante tjenestene kan i all hovedsak leveres digitalt, og det er ikke nødvendig med fysisk nærhet til leveransestedet.

Selv om det kan tenkes lokale eller regionale aspekter ved konkurransen, herunder for eksempel god kjennskap til lokale kunder eller særlig relevante regionale forhold, kan Partene ikke se at det er holdepunkter for å legge til grunn en geografisk avgrensning av markedet som er snevrere enn nasjonalt.

At dette er nasjonale markeder er også lagt til grunn i relevant praksis fra EU-kommisjonen.⁷

Med henvisning til de regulatoriske kravene for regnskapsførere og regnskapsførerselskaper, legger også bransjeorganisasjonen Regnskap Norge til grunn at markedet for regnskapstjenester er nasjonalt i utstrekning.⁸

Partene legger etter dette til grunn at de relevante markedene innen regnskaps- og økonomitjenester er minst nasjonale i utstrekning.

⁶ Dette er basert på Partene har estimert at totalmarkedet utgjør mellom NOK 7 og 10 milliarder kroner årlig. Partene bemerker for øvrig at markedet er i sterk vekst, både i volum og pris.

⁷ Se eksempelvis EU-kommisjonens Case No COMP/M.2810 – Deloitte & Touche / Andersen (UK) avsnitt 28 flg.

⁸ Se [Faktaside om bransjen](#)

6.2 IT-tjenester

6.2.1 Produktmarkedsavgrensning

Både ECIT og SB1 Forretningspartner videreselger regnskapssystemer fra tredjeparter som en integrert del av sine regnskapstjenester til kunder, som Partene legger til grunn at inngår i markedet for revisjon- og regnskapstjenester (se punkt 6.1).

Begge Parter har i tillegg en frittstående virksomhet der de yter konsulentbistand knyttet til tredjeparts ERP-systemer (særlig Visma-produkter) og formidler/videreselger lisenser til slike systemer, uten at Partene fører regnskapet for de aktuelle kundene. Partene har følgelig også overlappende virksomhet innenfor markedet for IT-tjenester.

ECIT tilbyr i tillegg egenutviklede ERP-løsninger (herunder Catacloud og Zirius). SB1 Forretningspartner er ikke aktiv innen utvikling av ERP-løsninger. Kommisjonen har tidligere definert et marked for IT-programvare, atskilt fra levering av IT-tjenester.⁹ Partene legger følgelig til grunn at det ikke er horisontal overlapp mellom Partene for så vidt gjelder markedet for IT-programvare, uavhengig av hvordan et slikt marked skulle avgrenses nærmere.

Kommisjonen har vurdert om markedet for IT-tjenester kan segmenteres til (a) rådgivnings-/konsulenttjenester, (b) implementeringstjenester, (c) IT-outsourcing, (d) programvarestøtte og (e) maskinvarestøtte, men latt den endelige markedsavgrensningen stå åpen.¹⁰ Partene legger til grunn at konsulentbistanden de yter på tredjeparts ERP-systemer inneholder elementer av både rådgivnings-/konsulenttjenester, implementeringstjenester og programvarestøtte i en slik segmentering. Når det gjelder formidlingen/videresalget av lisenser som skjer i tilknytning til denne konsulentbistanden, ytes dette som en integrert del av den samlede virksomheten beskrevet ovenfor, og ikke som en frittstående distribusjons- eller videresalgstjeneste.

Etter Partenes syn er det ikke nødvendig å ta endelig stilling til markedsavgrensningen idet Partenes markedsandeler vil være svært små uavhengig av hvordan produktmarkedet avgrenses, og Transaksjonen uansett ikke i vesentlig grad vil hindre effektiv konkurranse.

6.2.2 Geografisk markedsavgrensning

Kommisjonen har i sin praksis om IT-tjenester gjennomgående latt spørsmålet om det geografiske markedet er nasjonalt, regionalt eller EØS-omfattende stå åpent.¹¹ Partene finner det ikke nødvendig å ta endelig stilling til dette spørsmålet for den aktuelle aktiviteten, ettersom markedsandelen vil være beskjeden uavhengig av hvilken geografisk avgrensning som legges til grunn.

7 MARKEDSANDELER

7.1 Regnskapstjenester

Tall fra bransjeorganisasjonen Regnskap Norge viser at norske bedrifter kjøpte regnskapstjenester for ca. 24,6 milliarder kroner i 2024.¹² Partene anslår at beløpet var minst 25,5 milliarder i 2025.

⁹ Se eksempelvis sak M.10855 Capgemini S.E./Orange S.A., avsnitt 26-27 og M.10146 - Penta Investments / Asseco Poland / Supernius / Prosoft Kosice (2021), avsnitt 14.

¹⁰ Se eksempelvis COMP/M.9460 – Capgemini/Altran avsnitt 10. Kommisjonen holder det også åpent om markedet skal segmenteres basert på bransjesektor.

¹¹ Se eksempelvis COMP/M.9460 – Capgemini / Altran, avsnitt 24 – 28.

¹² Se [Faktaside om bransjen](#). Tallet omfatter omsetning knyttet til lønns tjenester. Tall for 2025 er enda ikke offentliggjort.

ECIT omsatte regnskapstjenester for omtrent [REDACTED]¹³ millioner kroner i Norge i 2025. Dette utgjør en markedsandel på ca. [REDACTED] %.

SB1 Forretningspartner omsatte regnskapstjenester for ca. [REDACTED]¹⁴ millioner kroner i 2025. Basert på et norsk totalmarked på ca. NOK 25,5 milliarder i 2025 utgjør dette en markedsandel på ca. [REDACTED] %.

Partenes samlede markedsandel er etter dette under [REDACTED] %.

7.2 Finansiell rådgivning

Tall fra SSB viser at det ble solgt tjenester knyttet til finansiell rådgivning for ca. 3 957 millioner kroner i 2024.¹⁵ Partene anslår at beløpet var minst 3 750 millioner i 2025. Omsetningen har i perioden 2022–2024 ligget i intervallet 3 250–4 100 millioner kroner (SSB, tabell 08208) så det er noe volatilitet i dette markedet.

ECIT omsatte tjenester innen finansiell rådgivning for omtrent [REDACTED] millioner kroner i 2025. Dette utgjør en markedsandel på under [REDACTED] %.

SB1 Forretningspartner omsatte tjenester innen finansiell rådgivning for ca. [REDACTED] millioner kroner i 2025. Dette utgjør en markedsandel på omtrent [REDACTED] %.

Partenes samlede markedsandel er etter dette under [REDACTED] %.

7.3 Lønntjenester¹⁶

Tall fra SSB viser at det ble solgt lønntjenester for ca. 3 301 millioner kroner i 2024. Partene anslår at beløpet var ca. 3 500 millioner i 2025. Det er imidlertid noen tjenesteleverandører som er definert i andre kategorier enn regnskap, som leverer lønntjenester til det såkalte enterprise segmentet, og som ikke er hensyntatt i SBBs statistikk, hvilket medfører at totalmarkedet i realiteten er enda større.¹⁷

ECIT omsatte lønntjenester for ca. [REDACTED] millioner kroner i 2025, noe som gir en markedsandel på ca. [REDACTED] %.

SB1 Forretningspartner omsatte lønntjenester for omtrent [REDACTED] millioner kroner i 2025. Dette utgjør en markedsandel på ca. [REDACTED] %.

Partenes samlede markedsandel er etter dette ca. [REDACTED] %.

7.4 Konsulentbistand på tredjeparts ERP-systemer

Partene har ikke identifisert offentlig tilgjengelig markedsstatistikk som spesifikt dekker markedet for konsulentbistand på tredjeparts ERP-systemer. ECITs omsetning i dette markedet i 2025 utgjorde ca.

¹³ Dette tallet omfatter også omsetning knyttet til lønntjenester oppgitt i punkt 7.3.

¹⁴ Dette tallet omfatter også omsetning knyttet til lønntjenester oppgitt i punkt 7.3.

¹⁵ Se [08208: Næring 70.2 Administrativ rådgivning. Omsetning, etter næring \(SN2007\) og tjenestetype. Foretak 2008-2024](#)

¹⁶ SB1 Forretningspartner tilbyr ikke HR-tjenester, men ettersom EU-Kommisjonen operer med et mulig separat marked som både omfatter HR- og lønntjenester, opplyses det for fullstendighetens skyld at ECIT omsatte rene HR-tjenester for omtrent 12 millioner kroner i 2025. Partene har ikke identifisert offentlig tilgjengelig markedsstatistikk som isolert dekker HR-tjenester, men anslår at dette totalmarkedet er på omtrent 2 milliarder kroner. Partenes samlede markedsandel i et marked hvor både lønns- og HR-tjenester inngår vil derfor ligge på omtrent [REDACTED] %.

¹⁷ [08207: Næring 69.2 Regnskap, revisjon og skatterådgivning. Omsetning, etter næring \(SN2007\) og tjenestetype. Foretak 2008-2024](#).

NOK ■■■ millioner, mens SB1 Forretningspartners omsetning utgjorde ■■■ millioner (under ■■■ % av selskapets totale omsetning i 2025).

Partene anslår at det norske markedet for konsulentbistand på tredjeparts ERP-systemer utgjør et sted mellom NOK 5 og 6 milliarder i årlig omsetning. Basert på dette anslaget, vil Partenes samlede markedsandel utgjøre mellom ■■■ %.

Gitt den brede kretsen av leverandører av konsulentbistand og lisensformidling tilknyttet ERP i Norge – herunder systemleverandørene selv, samt et stort antall uavhengige IT-konsulentselskaper – er det klart at Partenes samlede markedsandel er helt marginal og vil ligge langt under 20 % uavhengig av hvordan markedet avgrenses. Det finnes en rekke sterke konkurrenter i markedet, som er betydelig større enn partene innenfor dette markedet, blant annet Tietoevry, Accenture, Capgemini, Sopra Steria, Atea, Columbus, Itera. I tillegg finnes det en rekke mindre spesialister innen Microsoft Dynamics 365, SPA, Oracle, IPS og Visma.

8 PARTENES VIKTIGSTE KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

Nedenfor følger en oversikt over Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører i de relevante markedene, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 annet ledd bokstav d).

Tabell 2: Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører – samlet marked for regnskaps- og økonomitjenester

	ECIT AS	SpareBank1 Sør-Norge Forretningspartner AS
Konkurrenter		
Kunder		
Leverandører		

--	--

Tabell 3: Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører – marked for konsulentbistand på tredjeparts ERP-systemer

	ECIT AS	SpareBank1 Sør-Norge Forretningspartner AS
Konkurrenter		
Kunder		
Leverandører		

9 ÅRSBERETNING OG ÅRSREGNSKAP

Årsberetning og årsregnskap for ECIT AS og SpareBank1 Sør-Norge Forretningspartner AS er inntatt nedenfor.

Bilag 1: Årsrapport for 2025 for ECIT AS

Bilag 2: Årsregnskap for 2025 for SpareBank 1 Sør-Norge Forretningspartner AS

10 FORRETNINGSHEMMELIGHETER

Denne meldingen inneholder forretningshemmeligheter. Forslag til offentlig versjon av melding, samt en begrunnelse for forslaget, følger vedlagt som:

Bilag 3: Begrunnelse for offentlig versjon

Bilag 4: Forslag til offentlig versjon av konkurransemeldingen

Oslo, 14. august 2026
WIKBORG REIN ADVOKATFIRMA AS

Anette Ensrud Kraakevik