

Konkurransetilsynet
Postboks 439 Sentrum
5805 Bergen

post@konkurransetilsynet.no

UNNTATT OFFENTLIGHET

Oslo, 7. august 2026
Dok.ref: 38076-644-28293364.1
Saksansvarlig advokat:
Morten Ulland Henriksen

KONKURRANSELOVEN § 18
FORENKLET MELDING AV FORETAKSSAMMENSLUTNING

IKM Gruppen AS sitt erverv av Innova AS

Advokatfirmaet Schjødt AS, Reg. No. 996 918 122
Advokatfirmaet Schjødt AS, filial, Reg. No. 516412-0809

Norway: +47 22 01 88 00

Sweden: +46 8 505 501 00

Denmark: +45 60 20 11 22

United Kingdom: +44 208 142 9274

Oslo office: Tordenskiolds gate 12, P.O. Box 2444 Solli, NO-0201 Oslo, Norway

Stockholm office: Hamngatan 27, P.O. Box 715, SE-101 33 Stockholm, Sweden

Copenhagen office: Göteborg Plads 1, 9. sal, 2150 Nordhavn, Denmark

London office: Becket House, 36 Old Jewry, London EC2R 8DD, United Kingdom

Stavanger office: Kongsgårdbakken 3, P.O. Box 440, NO-4002 Stavanger, Norway

Bergen office: C. Sundts gate 17, P.O. Box 2022 Nordnes, NO-5817 Bergen, Norway

Ålesund office: Notenesgata 14, P.O. Box 996 Sentrum, NO-6001 Ålesund, Norway

1. KONTAKTINFORMASJON

1.1 Melder

Navn: IKM Gruppen AS
Adresse: Ljosheimvegen 14
4051 Sola
Org.no: 912 605 302

1.2 Melders representant

Navn: Advokatfirmaet Schjødt AS
Advokat Morten Henriksen
Adresse: Postboks 2444 Solli
0201 Oslo
Telefon: +47 404 68 550
E-post: Morten.Henriksen@schjodt.com

1.3 Målselskap

Navn: Innova AS
Adresse: Jakob Askelands vei 13,
4314 Sandnes
Norge
Org.no: 979 415 117

1.4 Målselskapets representant

Navn: Arild Ollestad
Adresse: Jakob Askelandsvei 13, 4314 Sandnes
Telefon: +47 48 40 23 21
E-post: arild-o@innova.no

2. BESKRIVELSE AV OPPKJØPET

2.1 Innledning

- (1) Foretakssammenslutningen innebærer at IKM Gruppen AS (org.no. 912 605 302) ("**IKM**" eller "**Melder**"), et selskap i IKM-konsernet som eies 100% av IKM Holding AS (org. nr. 914 135 052), gjennom et nyetablert datterselskap ("**Newco**") (under opprettelse) vil erverve 100 % av aksjene og tilhørende enekontroll over Innova AS (org. nr. 979 415 117) (heretter "**Innova**" eller "**Målselskapet**"). Melder og Målselskapet blir i fellesskap omtalt som "**Partene**".

2.2 Transaksjonsstrukturen

- (2) Transaksjonen er strukturert som et aksjesalg, hvoretter IKM gjennom aksjekjøpsavtale datert 17. juli 2026 skal erverve 100 % av aksjene i Innova fra AD Lib AS, Solus AS, Paludan AS, Astana AS, Akiba AS, June Lunde, Bartosz Jerzy Olejowski, Bente Lise Eie Sundvor, Aksjer I AS, Anne Gry Høyvik Bergsholm og Illan Sharoni som i dag eier hhv. 29,756 %, 29,708 %, 28,432 %, 6,641 %, 2,456 %, 1,054 %, 1,054 %, 0,326 %, 0,29 %, 0,264 % og 0,021 % av aksjene i Målselskapet ("**Selgerne**").
- (3) Oppkjøpet planlegges gjennomført når eventuell godkjenning fra Konkurransetilsynet foreligger.

2.3 Formålet med transaksjonen

- (4) Transaksjonen gjør [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]

2.4 Meldeplikt

- (5) Med grunnlag i de faktiske og juridiske forholdene som beskrevet under punkt 2.2 er det klart at Melder vil oppnå enekontroll på varig grunnlag over Målselskapet og at Transaksjonen utgjør en foretakssammenslutning, jf. krrl. § 18, jf. § 17.
- (6) Videre har Partene en omsetning som samlet og hver for seg overstiger terskelverdiene i krrl. § 18 annet ledd, jf. nærmere om dette under punkt 4.
- (7) Vilkårene for å innsende forenklet melding er oppfylt, da Partene ikke har horisontalt overlappende virksomhet, og heller ikke har en markedsandel som overstiger 30 % på noe vertikalt forbundet marked, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd bokstav a og c. Det vises i den forbindelse til redegjørelsen under punkt 5.

3. BESKRIVELSE AV INVOLVERTE FORETAK OG FORETAK I SAMME KONSERN

3.1 Melder – IKM Gruppen AS

- (8) IKM Gruppen AS er en del av IKM-konsernet, en komplett tjenesteleverandør for energisektoren, som leverer produkter og tjenester til energiselskaper over hele verden. Gruppen ble etablert i 1989 og tilbyr et bredt spekter av produkter og tjenester som ytes operasjonelt sett gjennom IKMs 71 datterselskaper.

Bilag 1: Organisasjonskart for IKM Gruppen AS [KONFIDENSIELL]

- (9) De produktene og tjenestene som IKM tilbyr til sine kunder kan inndeles i følgende segmenter basert på industri og/eller anvendelsesområde:
- Topside nybygg,
 - topside drift & vedlikehold,
 - subsea nybygg;
 - subsea drift & vedlikehold,
 - landanlegg/terminaler,
 - brønn/nedihull/rigg,
 - maritim/verft,
 - industri/havbruk/samferdsel/offentlig sektor,
 - fjerning/nedstengning/decommissioning, og
 - energi/fornybar.
- (10) Typiske produkt- og tjenesteløsninger som ytes til kunder på tvers av industrisegmentene er prosjektledelse, vedlikeholdsengineering, driftsstøtte, konsultasjon, testing, tilstandskontroll, on-site-maskinering, kaldkutting, kalibrering, industriell rengjøring, rørinspeksjon, droneinspeksjon, mekanisk bearbeiding/HVAC, vedlikehold av roterende utstyr, laser-, vibrasjon- og akustikktjenester, brann-, eksplosjon- og værbeskyttelse, elektrotjenester, feltinstrument, og materialhåndtering.
- (11) IKM tilbyr spesialiserte produkter og tjenester innen hvert industrisegment, for eksempel drift av ROV-systemer for subsea operasjoner i petroleumsindustrien og fornybar energi-industrien, testing/oljespyling, utstyr for brønnintervensjon og brønnpumping for oljeplattformer, samt navigasjons- og kommunikasjonsprodukter for den maritime sektoren.
- (12) IKMs tjenester og produkter dekker følgelig alle faser av kundens prosjekt og leveres i stor grad som pakked løsninger til kundene, der omfanget og innholdet i pakken er tilpasset den enkelte kundes spesifikasjoner og behov, og det enkelte prosjekt.
- (13) IKMs hovedkontor ligger i Sola, Norge. I tillegg har IKMs datterselskaper etablert kontorer over hele verden. Totalt har IKM-konsernet ca 4 000 fast ansatte.¹
- (14) IKM er i dag medlem av følgende bransjeorganisasjoner i Norge:
- Næringslivets Hovedorganisasjon
 - Norsk Industri
 - Norwegian Energy Partners (Norwep)

¹ I tillegg kommer ca. 1 500 midlertidig ansatte og innleid personell.

- (15) Mer informasjon om Melder er tilgjengelig på selskapets hjemmesider: <https://www.ikm.no/>.

3.2 Målselskapet – Innova AS

- (16) Målselskapet er en leverandør av subsea-system og -tjenester som primært benyttes i forbindelse med ROV intervensjon, ROV/ROT survey samt nedihullsoperasjoner og andre subsea operasjoner. Selskapets hovedvirksomhet er utvikling og salg av komponenter og systemer som brukes i og i tilknytning til ROV-systemer. Selskapet har hovedkontor i Sandnes. Selskapet har i dag 62 ansatte, og leverer primært følgende:

Produkter: ROV-utstyr og tilhørende softwareprogram. Noen produkter kan også benyttes i andre subsea-operasjoner, som brønnintervensjon. Innova tilbyr både egenutviklede og -produserte produkter, og videresalg av tredjepartsprodukter.

Innovas flaggskipprodukt er Matrix-serien, som er en multiplekser som benyttes til ROVer for å utvide antallet tilleggsutstyr som kan kobles på og benyttes samtidig.² Innova tilbyr også annet ROV-utstyr, som omfatter ulike "skids",³ manøvreringsutstyr, sedimentsugere, kamera, lys, kuttere, propeller/motorer, subsea elektronikkort og hydraulikkenheter, herunder subsea hydraulic power units ("**SHPU**"), ventilpakker og energienheter som benyttes for å kontrollere subsea systemer. Noe av utstyret er egenutviklet og -produsert, mens andre produkter kjøpes av tredjeparter for videresalg av Innova. I tillegg har Innova utviklet trykksensorer for måling i brønnintervensjonssystemer og ROV-systemer. Selskapet videreselger også sensorer for måling av miljø, temperatur, trykk, dybde, konduktivitet og undervanns lydhastighet.

Målselskapet utvikler og tilbyr også software tilpasset de ulike egenutviklede produktene, for konvertering og muliggjøring av dataoverføring og signalavlesning. Software selges som regel som en del av en produktpakke, for eksempel i tilknytning til multipleksere.

Ingeniørtjenester: Prosjektbasert utvikling og produksjon av ulike subsea systemer, ved å kombinere mekanisk integrering og elektronikkutvikling. Innovas ingeniørtjenester knytter seg til utvikling av subsea systemer på bestilling og i samarbeid med kunden. Eksempler fra tidligere prosjekter er utviklingen av ulike kontrollsystemer til ventiltrær og riserless well intervention ("**RLWI**") systemer, skids og måle- og monitoreringsutstyr til havvindturbiner.

² ROVer kan tilkobles forskjellig tilleggsutstyr, eksempelvis måle- og sensorkomponenter, for å muliggjøre mer utfordrende operasjoner, eksempelvis for å forlenge levetiden til eksisterende, modne brønner. Tilleggsutstyr som kobles til ROVen er avhengig av styringssignaler fra topside, samt oversendelse av data fra tilkoblet tilleggsutstyr til topside. Multiplekserens funksjon er å samle signaler fra ROVen sine ulike måle- og sensorkomponenter i en fiberoptisk kabel for mottakelse topside, og tilsvarende samling av kontrollsignaler fra topside til de ulike ROV-komponentene, blant annet sensorer, manipulatorer og lys i den samme kabelen. Bruk av multiplekser øker slik kapasiteten til en ROV, slik at denne kan påmonteres flere, kraftigere og bedre sensorer. Som alternativ til bruk av multiplekser kan ROVen leveres standard med mer innebygget kapasitet for påmontering av tilleggsutstyr. Eksempelvis er Kystdesigns Superior Survey ROV bygget fra bunnen som en survey-farkost, hvilket eliminerer behovet for bruk av multiplekser.

³ Skids er tilleggsmoduler som monteres på ROVen for å samle, frakte eller utføre andre oppgaver som ROVen selv ikke har funksjonaliteten til å utføre.

Andre tjenester: Hyperbarisk testkammer, fiberoptisk vedlikehold og kabelproduksjon.⁴ Målselskapet tilbyr også reparasjon og vedlikehold av egenproduserte produkter og i en viss utstrekning videresolgte tredjepartsprodukter.

- (17) Målselskapet har ikke direkte eller indirekte kontrollerende eierskap i noen selskaper.
- (18) Målselskapet er medlem av følgende bransjeorganisasjoner i Norge:
- FFU (Forening for Fjernstyrt Undervannsteknologi)
- (19) Ytterligere informasjon om Målselskapet er tilgjengelig på selskapets nettside: <https://www.innova.no/>

4. PARTENES OMSETNING I NORGE

Involverte foretak*	Omsetning i Norge i 2025
IKM	NOK [REDACTED] millioner
Målselskapet	NOK [REDACTED] millioner
Total	NOK [REDACTED] millioner

*Omsetning og driftsresultat for 2025 er basert på konsernregnskap for IKM og årsregnskap for Målselskapet.

5. VILKÅRENE FOR FORENKLET MELDING ER OPPFYLT

5.1 Partene har ikke horisontalt overlappende virksomhet

- (20) Partene har ikke identifisert noen horisontal overlappende virksomhet.
- (21) Som beskrevet ovenfor i punkt 3.1 leverer Melder et bredt spekter av tjenester til energiselskaper i hele verden. Melder leverer tjenester hovedsakelig som fullservicepakker til Exploration & Production-selskaper ("**E&P-selskaper**").⁵ Melders hovedvirksomhet er salg av tjenestepakker innenfor energisektoren som omfatter det nødvendige utstyret og personellet til å utføre operasjoner som brønnintervensjoner, ROV-operasjoner mv. I en viss utstrekning tilbyr også IKM sine fullservicepakker i form av utleie til andre tjenesteleverandører til E&P-selskaper ("**OEMs**") enten som en underleverandør eller samarbeidsleverandør.
- (22) Målselskapet leverer produkter som inngår som komponenter hovedsakelig i ROV-systemer og andre fjernstyrte undervannsløsninger. Deler av Innovas produktportefølje kan også benyttes i andre subsea systemer, for eksempel brønnintervensjonssystemer. Produktene og tjenestene selges primært til utleieselskaper av subsea utstyr samt OEMer. OEMer tilbyr totalpakker til utleie og opererer ROV- og brønnintervensjonssystemene for E&P-selskaper.
- (23) Som beskrevet under punkt 3 og i det følgende, har ikke Partene konkurrerende virksomhet. Partene er aktive i ulike deler av verdikjeden og det foreligger leverandør- og kundeforhold ved

⁴ Innova erverver standardkabler og kabelkoblinger fra tredjeparter og tilbyr standardproduktene eller spesialtilpassede kabler. Totalt utgjorde salget [REDACTED] omsetningen i 2025, [REDACTED] millioner NOK eller [REDACTED] %, av omsetningen.

⁵ E&P-selskaper er selskaper som holder eierandeler og/eller operatørskap i lete- utvikling eller produksjonslisenser, og driver produksjon av eller leting etter petroleumprodukter.

at Målselskapet utvikler, produserer og videreselger enkelte produkter som Melder vil kunne benytte som del av sin fullservicetjenestepakke som tilbys på nedstrømsmarkedene til E&P-selskaper og OEMs.

- (24) Forholdet mellom IKM og Målselskapet er derfor av komplementær karakter. Mens IKM er en totalleverandør av komplette, integrerte tjenester til energiselskaper, er Målselskapet en spesialisert leverandør av frittstående produkter og tjenester innen subsea. IKM tilbyr som del av sine tjenester komplette ROV-systemer, inkludert operatørtjenester. Innova tilbyr på sin side kun enkeltkomponenter som kan integreres eller monteres på en ROV eller i et ROV-system. Innova selger ikke ROVen, og tilbyr heller ikke å operere ROVer i undervannsoperasjoner. I denne forbindelse bemerkes det at Målselskapet ikke leverer sine produkter eller tjenester direkte til energiselskapene i nevneverdig grad, og hovedsakelig opptrer som underleverandør, i motsetning til IKM som er en tjenesteleverandør for E&P-selskapene.
- (25) Som beskrevet nærmere nedenfor driver IKMs datterselskap IKM Subsea AS, med leveranse av ROV-tjenester. Disse tjenestene inngår primært i IKM-gruppens leveranser til E&P-selskaper av boretjenester, kommisjonering av subsea installasjoner, brønnintervensjon og dekommisjoneringstjenester. IKM utvikler og produserer enkelte komponenter i slike produkter og tjenester selv, eller anskaffer disse fra tredjeparter. IKM selger ikke enkeltkomponenter til andre OEMer.
- (26) Selv om begge parter opererer innenfor den bredere verdikjeden for subseatjenester, er deres produkter og tjenester følgelig forskjellige i sin karakter og tilpasset ulike kundebehov. Dette skillet samsvarer med tilnærmingen til EU-kommisjonen ("**Kommisjonen**") i tidligere avgjørelser. I disse sakene bekreftet Kommisjonen at mens noen kunder var interessert i integrerte pakkedøsninger, foretrakk andre å kjøpe produkter og tjenester på frittstående basis, og markedsundersøkelsen bekreftet at disse to innkjøpsformene var ulike og at det derfor utgjorde separate, men tilknyttede markeder.
- (27) Etter Partenes oppfatning må markedsavgrensningen baseres på skillet mellom fullserviceleveranser av ROV-systemer, herunder drift, og underleveranser av ROV-utstyr som leveres som enkeltstående produkter eller små pakker i forutgående ledd i verdikjeden. Dette er blant annet basert på at selskapene typisk leverer til ulike kunder, ettersom ulike kunder etterspør henholdsvis full-service leveranser og enkeltstående produkter. Førstnevnte leveres typisk direkte til operatører av oljefelt, mens sistnevnte typisk selges eller leies ut til tilbyderne av full-serviceleveransene.
- (28) Ettersom Partene driver virksomhet innen ulike deler av verdikjeden, er det følgelig ingen horisontalt overlappende virksomhet mellom Partene i noe produktmarked, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav a).

5.2 Partene har ingen vertikal overlap i noe produktmarked som overstiger 30 %

5.2.1 Innledning

- (29) Det er i dag kun begrenset vertikalt overlap mellom Partene. Fordelt over de siste 4 årene har Innova solgt produkter for ca. NOK [REDACTED] til selskaper i IKM-konsernet, tilsvarende under [REDACTED] % av omsetningen til Innova per år.⁶

⁶ IKM har eksempelvis kjøpt multipleksere, kabler og hydraulikkenheter fra Innova.

- (30) Partene vil imidlertid her verken enkeltvis eller samlet ha en markedsandel som overstiger 30 % verken på et oppstrømsmarked for ROV-utstyr eller nedstrømsmarkedene for ROV-system og brønnintervensjonssystemer.

5.2.2 *Oppstrømsmarkedet for ROV-utstyr*

- (31) Med hensyn til de oppstrømsmarkeder der Målselskapet er aktivt, er Partene ikke kjent med avgjørelser som gjelder ROV-utstyr og tilhørende tjenester, slik som reparasjon og vedlikehold av ROV-utstyr. ROV-utstyr er utstyr som kan brukes i tilknytning til en ROV for å øke antallet operasjoner eller forbedre arbeidsoperasjonene som kan utføres av ROVen. Eksempler på ROV-utstyr er blant annet måle- og sensorkomponenter, manipulatorer og multipleksere.
- (32) Melder er ikke kjent med at verken Konkurransetilsynet eller Kommisjonen har vurdert markedet for ROV-utstyr i tidligere avgjørelser. Kommisjonen har imidlertid vurdert, men ikke konkludert på om det må etableres et overordnet marked for ROV-systemer.⁷
- (33) Melder er av den oppfatning at på samme måte som ved ROV-systemer må det etableres et separat overordnet marked for ROV-utstyr som kan benyttes i det overordnede systemet, samt tilpasnings-, vedlikeholds- og reparasjonstjenester tilknyttet til utstyret. Dette omfatter både kjernekomponenter som styrings- og kontrollsystemet, thrusterne, kamera og arbeidsverktøy som manipulatorer eller sonarer, samt tilleggsutstyr som kan monteres på ROV-en for å utvide observasjons- og arbeidsfunksjonen.
- (34) Etableringen av et overordnet marked for ROV-utstyr og tilhørende tjenester finner støtte i at leverandører av ROV-utstyr normalt vil ha en bredere produktportefølje av ulikt utstyr og tilhørende tjenester som enten er egenprodusert eller off-the-shelf utstyr kjøpt inn fra tredjeparter og som tilpasses den konkrete kundens behov. De fleste ROV-utstyrsleverandørene vil dessuten ha den nødvendige ekspertisen og kompetansen til enkelt og uten særlige tilleggskostnader å utvide sin produktportefølje dersom de opplever etterspørsel fra kundene for en spesifikk komponent eller tjeneste.
- (35) Tilsvarende er det heller ikke fra et etterspørselsperspektiv holdepunkter for en ytterligere inndeling. Utstyret og de tilhørende tjenestene er komplementære og innbyrdes avhengig av hverandre hvor de inngår som en del av et samlet system. Dette gir seg blant annet utslag i at kundene normalt vil foretrekke å kjøpe større leveranser fra en og samme leverandør. Dette muliggjør blant annet at leverandøren tilpasser utstyret til kundens behov og forenkler support og reparasjon i etterkant.
- (36) Hva gjelder markedets geografiske utstrekning er Melder av den oppfatning at markedet er av global utstrekning. Produktene er lett transporterbare og selges til kunder lokalisert på tvers av landegrensene. Dette vises blant annet ved at Innovas omsetning i stor grad kommer fra kunder utenfor Norge. Kundene på markedet er globale aktører som tilbyr sine tjenester til E&P selskaper over hele verden. Kundene har en global innkjøpsstrategi hvor utstyret som kjøpes inn benyttes på tvers av produksjonsregioner, og hvor det ofte benyttes leverandører fra ulike land og regioner. Kundene differensierer som følge av dette hovedsakelig på pris, kvalitet og funksjon, ikke på leverandørens lokasjon.

⁷ Sak M.8132 – FMC Technologies/Technip, avsnitt 12 og 16

- (37) Målselskapet estimerer at deres markedsandeler på det globale markedene for ROV-utstyr og tilhørende tjenester er █ %.⁹ Målselskapets begrensede markedsandel reflekterer at det er en rekke alternativer til Målselskapets produkter, og at selv Innovas primærprodukt, multiplekseren, ikke er et "must-have" produkt for ROV-operasjoner, kun et nytt alternativ som gjør det mulig å bruke en og samme ROV-en til flere typer og mer utfordrende operasjoner.⁹ I tillegg er det en rekke andre store leverandører av produktene Innova leverer, blant annet Rental Technology Services (RTS), MacArtney, STR, Ixys AS, Unique Group, Kystdesign og Envirex, og flere av IKMs konkurrenter har også mulighet til å utvikle og produsere lignende produkter inhouse. Det finnes også eksempler hvor ROV-produsenter har valgt å integrere elektronikkort i ROV-en for å oppnå samme funksjonaliteten som Innovas multipleksere som gjør det mulig å koble på ytterligere tilleggsutstyr på ROV-en uten behov for ekstern overgang.

5.2.3 Nedstrømsmarkedene for ROV-systemer og brønnintervensjonssystemer

- (38) Partene er av den oppfatning at de relevante nedstrømsmarkedene består av markedet for i) ROV-systemer og ii) brønnintervensjonssystemer.
- (39) ROV-systemer er ubemannede undervannsroboter som styres fra topside og brukes til bygging, installasjon, observasjon, reparasjon og vedlikehold av undervannsinfrastruktur og -utstyr for olje- og gassindustrien. ROV-systemer inkluderer ROVen med propell og motor, styrings- og kontrollsystemer, kamera, lys og eventuelt arbeidsverktøy som manipulatorer eller annet nødvendig verktøy, for eksempel sedimentsugere eller kutteverktøy. ROV-systemer leies normalt ut til E&P-selskaper eller andre tjenesteleverandører som en samlet pakke, inkludert tjenestepersonell som operer ROVen under utførelsen av oppdraget.
- (40) Kommisjonen har i tidligere avgjørelser gitt uttrykk for at det foreligger et separat marked for ROV-systemer. Markedsundersøkelsene i saken viste at kundene anså ROV-systemer for et separat marked fra øvrige subsea og offshore tjenester og systemer, og markedsundersøkelsene indikerte at det ikke var grunnlag for å segmentere markedet ytterligere, da ROVen leveres som et komplett system til kunden.¹⁰ Kommisjonen valgte imidlertid ikke å konkludere endelig, all den tid foretakssammenslutningen ikke ville lede til konkurransebekymringer uavhengig av markedsavgrensning.
- (41) Melder er av den oppfatning at det i tråd med Kommisjonens markedsundersøkelser må etableres et samlet marked for ROV-systemer. Det kan her særlig vises til ROV-systemer og tjenester normalt tilbys og etterspørres som en samlet pakke i forbindelse med en konkret operasjon eller prosjekt, og at selv produktene som inngår i systemet har ulike egenskaper er de komplementære, og inngår i et samlet kretsløp og har samme bruksområde.
- (42) Brønnintervensjonssystemer er systemer brukt ved vedlikehold, reparasjon og utskiftning av olje- og gassbrønner eller produksjonsøkning. Subsea brønnintervensjon utføres fra

⁹ Partene er ikke kjent med tredjepartsrapporter som omhandler den totale størrelsen på markedet for ROV-utstyr. █

█
 █
 █
 █
 █
 █
 █ Målselskapet omsatte for █

█ fra salg av ROV-utstyr i 2025.

⁹ Målselskapet estimerer at omtrent █ % av ROV-operasjoner på NCS benytter multipleksere i dag.

¹⁰ Sak M.8132 – FMC Technologies/Technip, avsnitt 12 og 16. Kommisjonen konkluderte ikke endelig på markedsavgrensningen, men markedsundersøkelsen tilsa at det forelå et separat marked for ROV-systemer. Markedet omfatter ROVen, kontrollkabin, hente og utplasseringssystemer og styringssystemet.

spesialskip, Subsea Intervention Vessels, som senker sensorer og verktøy ned i brønnen ved bruk av brønntilgangssystemer og slickline, wireline eller coiled tubing. ROVer kan brukes ved brønnintervensjon til å observere og manøvrere intervensjonsenheten på plass, men utfører ikke selv intervensjonen.

- (43) Melder er ikke kjent med at verken Konkurransetilsynet eller Kommisjonen har vurdert markedet for subsea brønnintervensjoner. Melder er av den oppfatning at det må etableres et separat marked for brønnintervensjonssystemer. Selv om produktene og tjenestene som inngår i brønnintervensjonssystem- og tjenestemarkedet yter sine tjenester til offshore energiindustrien og det er noe overlapp med produktene som inngår i ROV-system og tjenestemarkedet, er Melder av den oppfatning at leverandørbildet og kundenes etterspørsel for de ulike tjenestene og produktene tilsier at dette er separate produktmarkeder.¹¹ Systemene vil dessuten ha ulike egenskaper og bruksområde slik at kunder som etterspør brønnintervensjonstjenester behøver arbeid nede i brønnen som ikke kan utføres av ROVer, mens for eksempel en Subsea Intervention Vessel ikke vil være egnet til å utføre det arbeid som normalt leveres av ROV, slik som observasjon og manipulasjon på havbunnen. Det er videre ikke grunnlag for å inndeile markedet ytterligere, ettersom E&P-selskapene i stor grad etterspør brønnintervensjon som en totalleveranse. I likhet med ROV-systemer og -tjenester leveres brønnintervensjon som en fullservicepakke til kundene, og inkluderer både nødvendig tilgangsutstyr, verktøy og personell til å utføre operasjonen. Komponentene i fullservicepakken er av komplementær natur og er gjensidig avhengige av hverandre for utførelsen av oppdraget. Ettersom Transaksjonen uavhengig av markedsavgrensingen ikke er egnet til å begrense konkurransen på noen markeder, kan markedsavgrensningen holdes åpen.
- (44) Videre er det Partenes klare vurdering at markedene er globale i utstrekning. Leverandørene av både ROV-systemer og -tjenester og brønnintervensjonssystemer og -tjenester leverer sine produkter og tjenester over hele verden. Det er videre ikke landspesifikke regulatoriske krav som begrenser forflytningen av ROV-systemer og brønnintervensjonssystemer på tvers av landegrenser. Markedsundersøkelsen i Kommisjonens sak M.8132 bekreftet også at konkurranseforholdene for leveranse av ROV-systemer er like over hele verden, samt at lokal tilstedeværelse ikke var av betydning for konkurranseevnen. Transaksjonen vil imidlertid ikke hindre effektiv konkurranse uavhengig av den eksakte geografiske avgrensningen, og Melder vil derfor for fullstendighetens skyld presentere sine markedsandeler på både de globale og hypotetiske NCS markedene for ROV-systemer og brønnintervensjonssystemer.
- (45) Melder estimerer at deres markedsandel på det globale nedstrømsmarkedet for ROV-systemer er ca. 10%, og enda lavere enn dette på det globale markedet for brønnintervensjonssystemer.¹² Sett i sammenheng med Innovas tilsvarende begrensede posisjon på det forutgående leddet i verdikjeden knyttet til leveranse av ROV-utstyr som benyttes i salget av ROV-system og ROV-tjenesteleveranser foreligger det derfor ingen risiko for innsatsfaktorutestengelse som følge IKMs oppkjøp av Innova. Dette forsterkes av at IKM vil møte et sterkt konkurrentbilde bestående av store internasjonale aktører som TechnipFMC, Aker Solutions, Schlumberger, DNV GL, ABB, Halliburton, Oceaneering og Baker som enten produserer tilsvarende deler som tilbys av Innova eller kjøper fra en konkurrerende leverandør i dag. Virkningen begrenses ytterligere av markedets globale karakter som gjør at også leverandører som ikke er til stede på NCS i dag også vil kunne benyttes. Disse vil som følge av ledetiden mellom tildeling og

¹¹ Dette understøttes videre av at markedsundersøkelsen i Sak M.8132 tilsa at leveranse av ROV-systemer utgjorde et separat produktmarked.

¹² IKM eier ca. 10% og estimerer at den totale globale flåten i dag består av ca. 100 ROVer, og av denne er ca. 10 ROV-er lokalisert på NCS.

oppstart av kontrakten utlyst av E&P-selskapet kunne etablere nødvendig infrastruktur til å konkurrere om fremtidige anbudskonkurranser.

- (46) Transaksjonen vil derfor ikke på noen måte være egnet til å begrense effektiv konkurranse på verken et hypotetisk NCS marked for ROV-system eller brønnintervensjonssystem.

5.3 Konklusjon

- (47) Partenes markedsandeler er følgelig under 30 %, både individuelt i sine respektive markeder og samlet, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav c). Vilåårene for forenklet melding er dermed oppfylt, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3.

6. KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

- (48) Ettersom Partene ikke har horisontalt overlappende virksomhet på noe marked, er det ikke krav om å inkludere Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører, jf. forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 første ledd nr. 3 bokstav d).
- (49) Videre, ettersom ingen av Partene individuelt eller samlet har en markedsandel i noe vertikalt overlappende marked som overstiger 30 %, er det heller ikke nødvendig å navngi de tre viktigste konkurrentene, kundene eller leverandørene, jf. konkurranselover § 18a første ledd bokstav a.

7. MELDING TIL ANDRE KONKURRANSEMYNDIGHETER

- (50) Transaksjonen er ikke meldepliktig i noen annen jurisdiksjon.

8. ÅRSREGNSKAP OG KONSERNREGNSKAP

- (51) Konsernregnskapet for Melder og årsregnskapet for Målselskapet kan lastes ned fra <https://www.brreg.no/>.

9. OFFENTLIG VERSJON

- (52) Informasjon som skal unntas offentlighet er markert i gult i meldingen.

Med vennlig hilsen
ADVOKATFIRMAET SCHJØDT AS

Morten U. Henriksen
Advokat

Morten.Henriksen@schjodt.com