

Forenklet melding om foretakssammenslutning

Bertel O. Steen Industri AS sitt erverv av kontroll i Spetals Verk AS

Oslo, 20. oktober 2026

Ansvarlig advokat: Håkon Cosma Størdal

Melder:

Bertel O. Steen Industri AS
org.nr. 925 703 400
Kontaktperson: Solve Sundvall Rølling
Telefon: +47 95 03 32 99
E-post: ssr@evivar.no

Melders representant:

Advokatfirmaet Wiersholm AS,
advokat Karen Cecilie Gildberg og
advokatfullmektig Julie Negård
Postboks 1400 Vika
0115 Oslo
Telefon: +47 21 02 10 00
E-post: kagi@wiersholm.no / june@wiersholm.no

Målselskap:

Spetals Verk AS
org.nr. 935 518 296
Kontaktperson: Magnus Jonassen
Telefon: +47 90 94 03 19
E-post: mjonassen@spetalsverk.no

**Målselskapets
representant:**

Advokatfirma CMS Kluge AS
Postboks 1548 Vika
Kontaktperson: Ragnar Stoknes Hafting
Telefon: +47 93 84 32 64
E-post: ragnar.stoknes.hafting@cms-kluge.com

1. INNLEDNING

- (1) Foretakssammenslutningen gjelder Bertel O. Steen Industri AS (heretter "**BOSI**") sitt erverv av enekontroll i Spetals Verk AS, org.nr. 935 518 296 ("**Spetals Verk**") (i fellesskap omtalt som "**Partene**") gjennom rett til å indirekte erverve av [REDACTED] prosent av aksjene i Spetals Verk ("**Transaksjonen**").
- (2) Gjennom Transaksjonen vil BOSI erverve enekontroll i Spetals Verk, indirekte gjennom Newco, som vil etableres før gjennomføringen. Ervervet utgjør en foretakssammenslutning etter konkurranseloven § 17 første ledd bokstav b og utløser meldeplikt i henhold til konkurranseloven § 18 ettersom hver av Partene har en omsetning over NOK 100 millioner og en samlet omsetning over NOK 1 milliard i Norge.
- (3) Partene, ved BOSIs datterselskap EAS Elektro og Automasjonssystemer AS (heretter "**EAS**"), har horisontalt overlapp i markedene for (i) salg av elektrotavler nasjonalt og (ii) salg av automasjons- og kontrollsystemer, herunder PLC-systemer, i EØS. Partenes samlede markedsandel overstiger imidlertid ikke 20 prosent i noen av markedene, uavhengig av hvordan markedene defineres. Partene har også en vertikal relasjon, ettersom markedet for salg av elektrotavler utgjør et forutgående ledd til markedet for salg av automasjons- og kontrollsystemer. Verken Partenes individuelle eller samlede markedsandel overstiger 30 prosent i de vertikalt berørte markedene. Vilklårene for inngivelse av forenklet melding etter forskrift om melding av foretakssammenslutninger § 3 er følgelig oppfylt.

2. BESKRIVELSE AV FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN

2.1 Foretakssammenslutningens art

- (4) I henhold til aksjekjøpsavtale datert 8. oktober 2026 gis BOSI rett til å indirekte erverve [REDACTED] prosent av aksjene i Spetals Verk.¹
- (5) Foretakssammenslutningen er kun meldepliktig til Konkurransetilsynet, og gjennomføringen er betinget av tilsynets godkjenning.

2.2 Bakgrunn for foretakssammenslutningen

[REDACTED]

¹ Øvrige aksjonærer etter gjennomføring vil være Spetals Verk Holding AS, T Jonassen Holding AS, S Risberg Holding AS og RE Jonassen Holding AS.

3. BESKRIVELSE AV PARTENE

3.1 Bertel O. Steen

3.1.1 Organisatorisk og juridisk struktur

- (7) BOSI er heleid av Bertel O. Steen Industri Holding AS (org.nr. 930 688 320), som kontrolleres av BOSK Invest AS (51 prosent). BOSK Invest AS er kontrollert av Bertel O. Steen Kapital AS, som igjen er heleid av Bertel O. Steen Holding AS. Bertel O. Steen Holding AS er konsernspissen i det norske Bertel O. Steen-konsernet ("**BOS-konsernet**"), som eies 100 prosent av familien Steen.
- (8) Bertel O. Steen Kapital er BOS-konsernets investeringsselskap som har som formål å investere i norske selskaper med vekstpotensial.
- (9) BOS-konsernet har i tillegg virksomhet innen to øvrige hovedområder. Disse er organisert gjennom selskapene Bertel O. Steen AS og Bertel O. Steen Eiendom Holding AS, som har en rekke ulike datterselskaper:²
- **Bertel O. Steen AS:** Selskapet er en betydelig aktør innen salg av og servicetjenester for personbiler, varebiler, lastebiler og busser. Virksomheten omfatter et landsdekkende forhandlernet med over 40 forhandlere og merkeverksteder. Konsernet har også selskaper som tilbyr digitale løsninger, blant annet bildelingstjenester. For mer informasjon, se <https://www.bos.no/>.
 - **Bertel O. Steen Eiendom Holding AS:** Bertel O. Steen Eiendom utvikler og forvalter bil- og næringseiendommer i hele Sør-Norge, hovedsakelig næringseiendommer i Oslo-regionen. Selskapet bistår også øvrige selskaper i BOS-konsernet faglig ved inngåelse og reforhandling av kontrakter. Se <https://www.boseiendom.no/> for mer informasjon.
- (10) Bertel O. Steen Kapital AS kontrollerer følgende datterselskaper:³
- **BOSK Invest AS** (90 prosent) som igjen har kontrollerende eierposter i:^{4 5}

² Bertel O. Steen Agro og A-K Maskiner AS har ikke lenger virksomhet. Selskapene drev tidligere med import og distribusjon av landbruksmaskiner.

³ Bertel O. Steen Kapital kontrollerer også BOSK Medinvest I AS (85 prosent) og BOSK Medinvest II AS (100 prosent), som er selskaper opprettet for medinvesteringsordningen i Bertel O. Steen Kapital. Utvalgte ansatte inviteres til å tegne eller erverve aksjer i selskapene, og selskapet investerer deretter parallelt med Bertel O. Steen Kapital.

⁴ BOSK Invest AS kontrollerer også ITV Invest AS (95 prosent) som eier en aksjepost på 6,94 prosent av AB Omegapoint HoldCo.

⁵ BOSK Invest har også en indirekte minoritetspost i Eanor AS gjennom sin eierandel på 36,1% i BOS Power Holding AS. Eanor tilbyr UPS-systemer, men Spetals Verk tilbyr ikke slike systemer som et selvstendig produkt. Ettersom elektrotavler kan anses som en bestanddel av et UPS-system, kan det foreligge en vertikal forbindelse mellom elektrotavler og UPS-systemer. [REDACTED]

[REDACTED]. Det foreligger derfor ikke noen vertikal overlapp mellom Partene knyttet til UPS-systemer.

- **Viking Outdoor Footwear AS** (100 prosent): Selskapet produserer sko til barn og voksne.
- **Bertel O. Steen Defence Holding AS** (100 prosent): Selskapet eier følgende selskaper, som alle er aktive i markeder for sikkerhets- og militært utstyr.
 - **Bertel O. Steen Defence & Security AS** (100 prosent): Selskapet representerer utenlandske produsenter av militært utstyr og plattformer i det norske forsvars- og sikkerhetsmarkedet. Selskapet kontrollerer Snowmotion AS (100 prosent) og Norwegian Robotics AS (100 prosent).
 - **Safety & Security Service AS** (100 prosent): Selskapet tilbyr taktisk utrustning til politi og forsvar, herunder bekledning, skjold, hjelmer, splintsikre briller og skuddsikre vester.
 - **Bertel O. Steen Defence & Security AB** (100 prosent): Selskapet representerer utenlandske produsenter av militært utstyr og plattformer i det svenske forsvars- og sikkerhetsmarkedet.
 - **Bertel O. Steen Defence & Security ApS** (100 prosent): Selskapet representerer utenlandske produsenter av militært utstyr og plattformer i det danske forsvars- og sikkerhetsmarkedet.
- **Bertel O. Steen Industri Holding AS** (51 prosent): Selskapet er et holdingselskap som eier Melder, BOSI, jf. nærmere nedenfor i punkt 3.2.

3.2 Bertel O. Steen Industri AS

- (11) BOSI er et investeringsselskap kontrollert av Bertel O. Steen. Selskapet investerer i og utøver aktivt eierskap overfor ulike leverandører til industri og kritisk infrastruktur. BOSI omfatter i dag en rekke selskaper i Norge, Sverige, Finland og Danmark.
- (12) BOSI kontrollerer følgende datterselskaper:
- **EGE-Gruppen AS** (100 prosent): EGE-gruppen AS distribuerer teknisk utstyr og leverer servicetjenester til nordisk industri. Virksomheten omfatter segmentene verktøy, materialtesting- og analyse samt sikkerhet. EGE-gruppen AS portefølje består av flere selskaper med virksomhet innenfor disse segmentene:
 - **Digernes AS** (100 prosent): Selskapet distribuerer diverse verktøy. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.digernes.no/>.
 - **AS NOR SWISS** (100 prosent): Selskapet er en totalleverandør av forbruksartikler, verktøy og avansert utstyr til norsk industri. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.norswiss.no/>.
 - **Helge Karlsen Verktøy og Maskin AS** (100 prosent): Selskapet distribuerer ulike typer industrielle verktøy, maskiner og utstyr. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.hkvm.no/>.

- **Metall Maskin AS** (100 prosent): Selskapet er totalleverandør av maskiner og utstyr til metallbearbeiding. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.metall-maskin.no/>.
- **Ing. Yngve EGE AS** (100 prosent): Selskapet distribuerer skjærende verktøy. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.ege.no/>.
- **Slip og Spesialverktøy AS** (100 prosent (indirekte gjennom andre selskaper i Ege-Gruppen)): Selskapet er samarbeidspartner for omsliping og rebelegging av verktøy, samt leverandør av spesialverktøy. Nærmere informasjon er tilgjengelig på <https://www.slipss.no/>.
- **Holger Hartmann AS** (100 prosent): Selskapet er leverandør av produkter og tjenester innenfor materialprøving og analyseinstrumenter. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.holgerhartmann.no>.
- **Holger Andreasen AB** (Sverige) (100 prosent): Selskapet tilbyr tjenester og produkter innenfor materialprøving og analyseinstrumenter. Nærmere informasjon er tilgjengelig på <https://www.holger.se>.
- **Holger Hartmann OY** (Finland) (100 prosent): Selskapet tilbyr produkter og tjenester innenfor materialanalyse, materialtesting, strålingsdeteksjon og sikkerhet. Nærmere informasjon er tilgjengelig på <https://www.holgerhartmann.fi>.
- **Selmatec AS** (100 prosent): Selskapet tilbyr skannere og detektorer, inkludert service, til sikkerhetskontroller på flyplasser, logistikkssentraler og i offentlige bygninger. Selskapet har datterselskaper i Norge og Danmark. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.selmatec.no/nn>.
- **Total Holding AS og Total Packaging AS** (begge 100 prosent): Selskapene distribuerer samlet produkter og systemer for avfallshåndtering, emballaseløsninger og kildesortering til offentlige og private kunder. For nærmere informasjon se <https://www.totalholding.no/>.
- **Advanced Tooling AS** (60 prosent): Selskapet selger produkter og tjenester knyttet til skjærende verktøy. For nærmere informasjon om selskapet se <https://advancedtooling.no/>.
- **Oulie-Hansen** (100 prosent): Selskapet er distributør av verktøy og leverandør av bilinnredning til bedriftskunder. For nærmere informasjon om selskapet se <https://aluca.no/>.
- **Professional Tooling AS** (60 prosent): Selskapet markedsfører og selger skjærende verktøy samt relaterte tjenester og produkter innenfor metallindustrien. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.tooling.no/>.
- **Fosstech AS** (100 prosent): Selskapet tilbyr tjenester innenfor mekatronikk og elektronikkapsling til havromssektoren, forsvarssektoren og offentlig infrastruktur samt fiskeri og havbruk. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.fosstech.no>.

- **EAS/ Elektro & Automasjon systemer AS** (100 prosent): Selskapet har frem til 2012 hovedsakelig levert kontrollpaneler og brytertavler til nødgeneratorer og brannpumpesystemer, primært til offshore- og marineindustrien. I nyere tid er virksomheten utvidet til utvikling og prosjektering av automasjonsløsninger, prosjektering og elektrotavler til samferdsel, energi og miljø samt industri og næring. Selskapet tilbyr også idriftsettelse og service. Selskapet har igjen datterselskapet Eas-Automation AS. Se <https://eas.no> for nærmere informasjon.
- **CSVoss Brands AS** (60 prosent): Selskapet er leverandør av produkter til billakk- og opprettingsbransjen, blant annet slipemateriell, sparkel, maskeringsprodukter, poleringsprodukter, vaskeprodukter og verneutstyr. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.carsystem.no/>
- **Prosess-Styring AS** (100 prosent): Selskapet leverer måleutstyr og analysatorer for målinger i væske samt doseringspumper. Selskapet bistår også med planlegging av nye relevante prosjekter. For nærmere informasjon om selskapet se <https://www.prosess-styring.no/>
- **ConMec** (100 prosent): Selskapet utvikler og produserer kundetilpassede kabelsystemer og distribuerer elektromekaniske komponenter. Selskapet leverer hovedsakelig til kringkasting, telekom, automasjon, offshore og maritim industri, luftfart og forsvar i Europa, USA og Kina. Se <https://www.conmec.no/> for nærmere informasjon.

3.3 Målselskapet: Spetals Verk AS

3.3.1 Organisatorisk og juridisk struktur

- (13) Spetals Verks vannkraftvirksomhet ble påbegynt i 1998 og har i dag 26 ansatte. Selskapet har hovedkontor i Kongsvinger og er før Transaksjonen eid av Spetals Verk Holding AS, S Risberg Holding AS, RE Jonassen Holding AS og T Jonassen Holding AS.

3.3.2 Virksomhetsområder

- (14) Spetals Verk leverer turbiner, kontroll- og styringssystemer, hydraulikk-, kjøle- og smøresystemer samt elektromekaniske løsninger, med intern prosjektering og tavleproduksjon. Innenfor kontrollsystemer til vannkraft er Spetals Verk hovedsakelig aktiv innen utvikling og salg av PLC-systemer. Selskapet tilbyr også bistand til installasjon, idriftsettelse, oppgradering og vedlikehold av vannkraftverk.
- (15) Spetals Verk leverer primært sine produkter og tjenester til vannkraftverk over hele Norge. Leveransene har hovedsakelig vært rettet mot småkraftverk, men de senere årene har selskapet også levert til større kraftprosjekter. Virksomheten gjelder først og fremst nybygg og nye installasjoner, men selskapet oppgraderer også eksisterende anlegg ved behov. I noen tilfeller leverer selskapet kontroll- og styretavler til generell industri.
- (16) For ytterligere informasjon om selskapet, se <https://spetalsverk.no>.

3.4 Partenes omsetning og driftsresultat siste regnskapsår

(17) Tabellen nedenfor viser Partenes omsetning og driftsresultat i Norge i 2025.

Tabell 1: Partenes omsetning og driftsresultat i Norge i 2025

Selskap	Omsetning	Driftsresultat
Bertel O. Steen Holding AS (konsern)		
Spetals Verk AS		

4. MARKEDSAVGRENSNING

4.1 Markedet for salg av elektrotavler

4.1.1 Relevant produktmarked

(18) EU-Kommisjonen har avgrenset et eget marked for elektrisk utstyr, som omfatter komponenter som leveres separat eller integrert i et system. Det overordnede markedet er videre blitt segmentert i tre undermarkeder basert på komponentenes spenningsnivå:⁶

- Produkter med lavt spenningsnivå (<1 kV)
- Produkter med middels spenningsnivå (produkter som benyttes i distribusjonsnettverk med spenning mellom 1 kV og 52 kV)
- Produkter med høyt spenningsnivå (produkter som benyttes i transmisjonsnettverk med spenning mellom 52 kV og 800 kV)

(19) Partene er kun aktive innen lavspenningsprodukter. For denne Transaksjonen er det følgelig bare det første undersegmentet som er relevant. De to øvrige undersegmentene behandles derfor ikke nærmere.

(20) Lavspenningsprodukter omfatter utstyr som benyttes til distribusjon av elektrisitet og nettilkobling i boliger samt kommersielle og industrielle bygg. Produktgruppen inkluderer blant annet elektrotavler, kabelkanaler, koblingsbokser, stikkontakter og brytere.⁷ I tidligere avgjørelser har EU-Kommisjonen vurdert om lavspenningsprodukter med ulike spesifikke funksjoner utgjør separate produktmarkeder, men har ikke tatt endelig stilling til markedsavgrensningen.⁸

(21) EU-Kommisjonen har også vurdert en særskilt avgrensning av markedet for elektrotavler. Elektrotavler består hovedsakelig av et skap og beskyttelsesutstyr. EU-Kommisjonen har

⁶ Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 6.

⁷ Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 9.

⁸ Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 12.

vurdert at markedet kan deles inn i (i) "main switchboards", (ii) "distribution boards" og (iii) "final panelboards".⁹

- (22) "Main switchboards" benyttes til å styre elektrisk distribusjon i større industri- eller kontorbygninger. "Distribution boards" styrer den elektriske distribusjonen i ulike etasjer i bygninger, mens "final panelboards" brukes til å kontrollere den elektriske distribusjonen i boliger eller mindre kontorarealer.
- (23) Partene produserer alle typer elektrotavler. For denne Transaksjonen legger Partene til grunn et eget produktmarked for produksjon og salg av elektrotavler. Etter Partenes syn er det ikke grunnlag for å segmentere ytterligere ettersom elektrotavler ofte produseres og leveres som en integrert del av et automasjonsprosjekt. Kunden etterspør derfor normalt ikke én bestemt type elektrotavle, men en kundetilpasset løsning som kan kombinere de nevnte tavletypene. Komponentene i de ulike elektrotavlene er dessuten tilnærmet identiske, og markedsaktørene produserer i stor grad alle typer elektrotavler. Partene mener på denne bakgrunn at produksjon og salg av elektrotavler utgjør ett produktmarked som ikke skal segmenteres ytterligere.

4.2 Markedet for salg av automasjons- og kontrollsystemer

- (24) EU-Kommisjonen har tidligere avgrenset et overordnet marked for automasjons- og kontrollsystemer. Kommisjonen har videre vurdert at dette markedet kan deles inn i fire undersegmenter etter nivåene i automasjonshierarkiet.¹⁰
- Nivå 1 – utvikling og salg av PLC-systemer (drivere og sensorer plassert over hele produksjonsanlegget)
 - Nivå 2 – utvikling og salg av SCADA-systemer (systemer som kontrollerer produksjonsprosessen og som gjør det mulig for operativt personell å samhandle med det automatiserte anlegget)
 - Nivå 3 – utvikling og salg av MES-systemer (integrerte løsninger for å kontrollere og overvåke produksjonsprosessen, kvalitet og logistikk av en fabrikk)
 - Nivå 4 – utvikling og salg av ERP-systemer (produkter som letter på informasjonsflyten mellom alle forretningsfunksjoner, samt ressursstyring involvert i produksjonsprosessen)
- (25) EU-Kommisjonen har imidlertid latt den endelige markedsavgrensningen for automasjons- og kontrollsystemer stå åpen.¹¹ For denne Transaksjonen legger Partene til grunn en avgrensning som tilsvarer de enkelte nivåene i automasjonshierarkiet.

⁹ Sak M.2283 *Schneider / Legrand*, avsnitt 12.

¹⁰ Sak M.4608 *Siemens / UGS Corporation*, avsnitt 13 og 23.

¹¹ Se Sak M.7005, *Schneider Electric / Invensis*, avsnitt 15.

- (26) BOSI har, gjennom EAS, virksomhet innenfor nivå 1 og 2. Spetals Verk har virksomhet innenfor nivå 1. Partene har følgelig overlappende aktivitet innenfor salg av nivå 1-tjenester, herunder PLC-systemer.
- (27) Markedet for automasjons- og kontrollsystemer er vertikalt forbundet med markedet for elektrotavler. Denne relasjonen beskrives nærmere i punkt 6.2 nedenfor.

5. GEOGRAFISK MARKED

5.1 Markedet for salg av elektrotavler

- (28) EU-Kommisjonen har vurdert det geografiske markedet for salg av lavspenningsprodukter som minst EØS-vidt eller nasjonalt. Kommisjonens vurdering av et nasjonalt marked begrunnes i lokale reguleringer og kundebaser, prisforskjeller og variasjoner i produsentenes markedsposisjon på tvers av medlemsstatene.¹²
- (29) EU-Kommisjonen har også vurdert å skille mellom salg til nedstrømskunder, der markedet ble ansett som nasjonalt og salg til oppstrømskunder (konkurrenter), der markedet ble ansett å omfatte minst EØS.¹³ En slik segmentering fremstår imidlertid kun relevant for salg av enkeltkomponenter som kan integreres i et system. Ved salg av enkeltkomponenter til oppstrømskunder som erverver store volumer på tvers av landegrensene, er det geografiske markedet videre enn salg av enkeltkomponenter til slutt kunder.
- (30) Etter Partenes syn bør det geografiske markedet for salg av elektrotavler ikke segmenteres etter om salget skjer til nedstrøms- eller oppstrømskunder. Elektrotavler er i utgangspunktet et systemprodukt som produseres og leveres på tvers av ulike nivåer og bransjer, og som tilpasses den enkelte kundens behov. Det er dermed ikke grunnlag for å skille mellom salg til alminnelige kunder eller oppstrømskunder.
- (31) EU-Kommisjonen har ikke tatt endelig stilling til den geografiske utstrekningen av markedet for produksjon og salg av elektrotavler.¹⁴ Etter Partenes oppfatning foreligger det i dag konkurranse på tvers av Europa. For denne meldingens formål oppgis imidlertid markedsandeler i et nasjonalt marked.

5.2 Markedet for salg av automasjons- og kontrollsystemer

- (32) EU-Kommisjonen har vurdert det geografiske markedet for automasjons- og kontrollsystemer som globalt eller minst EØS-vidt, men har latt den endelige avgrensningen stå åpen.¹⁵
- (33) For denne Transaksjonen legger Partene til grunn et EØS-vidt marked. Partene har for ordens skyld også oppgitt markedsandeler basert på et nasjonalt marked.

¹² Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 25-26.

¹³ Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 25-26 og avsnitt 39-40.

¹⁴ Sak M.8678 ABB / General Electric Industrial Solutions, avsnitt 39-40.

¹⁵ Sak M.7005 Schneider Electric / Invensis, avsnitt 25-26.

6. FORETAKSSAMMENSLUTNINGEN HAR INGEN NEGATIVE KONKURRANSEMESSIGE VIRKNINGER

6.1 Horisontalt overlapp

6.1.1 Innledning

- (34) Partene har horisontalt overlapp innenfor utvikling og salg av elektrotavler i Norge, samt utvikling og salg av automasjons- og kontrollsystemer, herunder nivå 1-tjenester (PLC-systemer).

6.1.2 Salg av elektrotavler

- (35) Tavleproduksjonen til Spetals Verk er hovedsakelig rettet mot vannkraftverk, hvor cirka [REDACTED] % av omsetningen består av tavleleveranser til generell industri. EAS har historisk hovedsakelig levert kontrollpaneler og bryteravler til nødgeneratorer og brannpumpesystemer, primært til offshore- og marineindustrien, men har i nyere tid også tilbudt elektrotavler til et videre spekter av kunder innen samferdsel, energi og miljø samt industri og næring. De ulike sektorvise tyngdepunktene tilsier at Partene ikke er nære konkurrenter innen elektrotavler.
- (36) Til tross for en noe økt tendens til konsolidering, er markedet for salg av elektrotavler fremdeles svært fragmentert. Mange av kundene er store, profesjonelle aktører med betydelig kjøpermakt. Dette utøver et vesentlig konkurransepress på Partene og deres konkurrenter, og konkurransepresset vil bestå etter Transaksjonen.
- (37) Partene anslår den samlede omsetningen i markedet for salg av elektrotavler i Norge i 2025 til et sted mellom [REDACTED]¹⁶ BOSI estimerer at EAS sin omsetning fra salg av elektrotavler i Norge i 2025 var ca. [REDACTED] tilsvarende en markedsandel på [REDACTED]. Spetals Verks samlede omsetning fra salg av elektrotavler i Norge var i 2025 [REDACTED] tilsvarende en markedsandel på [REDACTED].
- (38) Etter Transaksjonen vil Partenes samlede markedsandel ikke overstige [REDACTED]. Både den samlede markedsandelen og inkrementet er så lave at gjennomføring av Transaksjonen ikke vil ha negative virkninger på konkurransen.

6.1.3 Salg av automasjons- og kontrollsystem

6.1.3.1 PLC-system

- (39) Partene har horisontalt overlapp innen salg av automasjons- og kontrollsystem i EØS, herunder utvikling og salg av slike systemer innenfor nivå 1, PLC-systemer. For ordens skyld oppgir Partene også sine markedsandeler for PLC-systemer i det snevrest mulige geografiske markedet, det vil si et nasjonalt marked.

¹⁶ Totalomsetningen for salg av elektrotavler i Norge er basert på Partenes beste anslag.

- (40) Den samlede omsetningen i EØS-markedet for utvikling og salg av PLC-systemer i 2025 anslås å være om lag NOK [REDACTED] I det nasjonale markedet estimerer Partene at den samlede omsetningen i 2025 var rundt NOK [REDACTED]
- (41) EAS sin samlede omsetning fra utvikling og salg av nivå 1-tjenester (PLC-systemer) i EØS er cirka [REDACTED] tilsvarende en markedsandel på [REDACTED]
- (42) Spetals Verks omsetning for utvikling og salg av nivå 1-tjenester (PLC-systemer) i EØS anslås å være [REDACTED] som utgjør en markedsandel på inntil [REDACTED]
- (43) Etter Transaksjonen vil Partenes samlede markedsandel innenfor utvikling og salg av nivå 1-tjenester (PLC-systemer) i EØS utgjøre høyst [REDACTED] Partenes samlede markedsandel for utvikling og salg av nivå-1 tjenester (PLC-systemer) i Norge vil ikke utgjøre mer enn [REDACTED]
- (44) Den samlede markedsandelen og inkrementet er så lave at Transaksjonen ikke vil gi Partene markedsrett. Konkurransen fra øvrige aktører vil under enhver omstendighet opprettholde konkurransepresset. Transaksjonen vil derfor ikke ha negative virkninger på konkurransen.

6.2 Vertikalt overlapp

- (45) Elektrotavler inngår som en del i et automasjons- og kontrollsystem. Markedet for elektrotavler er derfor vertikalt forbundet med markedet for automasjons- og kontrollsystemer, inkludert eventuelle undersegmenter basert på automasjonshierarkiet. Begge Partene er aktive på både oppstrømsmarkedet for elektrotavler og nedstrømsmarkedet, herunder innen PLC-systemer, og er dermed vertikalt integrert.
- (46) Etter Transaksjonen vil Partenes samlede markedsandeler imidlertid være klart under 30 prosent i både oppstrøms- og nedstrømsmarkedene, som beskrevet ovenfor. Markedsandelene er så lave at Partene verken vil ha mulighet eller insentiv til å utestenge konkurrenter fra eller begrense deres markedstilgang. [REDACTED]
- [REDACTED] Transaksjonen gir følgelig ikke grunnlag for vertikale konkurransebekymringer.

7. VIKTIGSTE KONKURRENTER, KUNDER OG LEVERANDØRER

- (47) Vedlagt følger en oversikt over Partenes fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører i det norske markedet for utvikling og salg av elektrotavler, samt utvikling og salg av PLC-systemer i EØS.

██████ EAS' fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører (Konfidensielt)

██████ Spetals Verks fem viktigste konkurrenter, kunder og leverandører
(Konfidensielt)

8. ÅRSBERETNING OG ÅRSREGNSKAP

(48) Bertel O. Steen Holding AS' årsrapport er tilgjengelig her: [Års- og bærekraftrapport 2025](#).

(49) Spetals Verks årsregnskap følger av vedlegg 3.

Vedlegg 3: Årsregnskap 2025 - Spetals Verk

9. KONFIDENSIALITET

(50) Denne melding samt vedlegg merket "konfidensielt" inneholder opplysninger som det er av konkurransemessig betydning å hemmeligholde. I meldingen er de aktuelle opplysningene merket med █████ utheving. Disse opplysningene må behandles med streng konfidensialitet og unntas offentlighet i sin helhet, jf. forvaltningslovens § 13 første ledd nr. 2.

(51) En nærmere begrunnelse for hvorfor de aktuelle opplysningene må unntas offentligheten er vedlagt melding.

Vedlegg 4: Begrunnelse for hemmelighold
